

## MG busca sede en España para su fábrica europea

Galicia, Cantabria y Aragón aspiran a albergar la planta del gigante chino de la automoción

La británica MG, filial del gigante chino de la automoción SAIC Motor, busca localizaciones en España para instalar su futura planta en Europa, después de que las autoridades de la Unión Europea hayan decidido subir los aranceles a la importación de coches chinos. Galicia, Cantabria y Aragón aspiran a acoger la nueva instalación industrial, por la que compiten también República Checa y Hungría. **P3/LA LLAVE**



■ La fortaleza del mercado español y la cercanía a Reino Unido juegan a favor de España

■ España compite aún con las opciones de República Checa y Hungría

■ Los directivos del grupo chino intensifican los contactos con el Gobierno español

Wang Xiaohu ha sido elegido esta semana nuevo presidente de SAIC Motor, dueño de MG.

ESTE FIN DE SEMANA



**Fuera de serie**



**DIRECTIVOS EN VERANO**



**España-Inglaterra: La final de los 2.500 millones**



Chris Hohn, CEO de TCI.

**TCI tiene 5.500 millones en el Ibex**

**CASAS Y ESTILO**



**Paraísos en la naturaleza**

**DIVIDENDOS**

**Las cotizadas dan 25.000 millones en siete meses** **P18**



**OPINIÓN**  
Por Tom Burns

**Elegía por Occidente** **P26**

## La estructura de Grifols facilita el éxito de la opa

El 65% del capital está en manos de fondos institucionales y hedge fund **P5/LA LLAVE**



El presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, conversa con el ministro José Luis Escrivá.

## Relevo en el Banco de España: Escrivá enfrenta a Gobierno y PP

La idea del Gobierno de proponer al ministro José Luis Escrivá como gobernador del Banco de España ha provocado el rechazo del PP. Los populares consideran que el salto directo desde una responsabilidad política al Banco de España pone en cuestión la independencia de la institución. **P15**

■ El salto directo de una responsabilidad política al Banco de España pondría en cuestión la independencia

## Los beneficios de la banca de inversión despegan en el segundo trimestre

**P13**

Northland pone en venta sus renovables en España, valoradas en mil millones **P6**

Récord del turismo: los visitantes aumentarán un 13% y el gasto un 22% **P2 y 22-23**

Vox rompe con el PP en todos los gobiernos de coalición de las CCAA **P25**



# Editorial

## El turismo español enfila nuevos máximos

La fuerte recuperación de la demanda turística, muy por encima de lo previsto, ha disparado el optimismo del Gobierno. El ministro de Industria, Jordi Hereu, vaticina que las llegadas de visitantes marcarán otro máximo este verano, hasta los 41 millones, creciendo un 13% en tasa interanual. Este empuje y la subida de los precios del sector, del 9% de media en el caso de los hoteles, dispararán el gasto de los turistas a niveles récord: 59.000 millones de euros. Alcanzar este techo supondría un aumento del 22%, cuando el turismo en España ha logrado sobreponerse por fin al hundimiento provocado por la pandemia. En tan sólo doce meses, esta industria ha pasado de ser una de las más rezagadas en la salida de la crisis provocada por el Covid a situarse casi como la única que impulsa la economía española. De hecho, según el Banco de España sin la aportación del turismo la evolución del PIB habría sido negativa en el primer trimestre. Gracias a este empuje, nuestro país destaca en cabeza de las economías comunitarias junto a los países del Mediterráneo Oriental (Malta, Croacia y Chipre), también beneficiados por el elevado peso del turismo en sus PIB. Otros elementos que mejoran las previsiones son la progresiva desestacionalización de la actividad, pues han aumentado con fuerza los viajes de los extranjeros fuera de la temporada alta estival, y la resistencia mostrada por esa demanda al repunte de los precios. Son las grandes ciudades, con Madrid en el epicentro, las que se han visto favorecidas en términos de crecimiento de su facturación turística por el auge de los viajes culturales, de negocio y relacionados con los eventos deportivos. Sin embargo, en el sector comienza a extenderse el miedo a que la saturación de algunos destinos pueda espantar a los turistas de mayor valor añadido. Esto es, los que realizan un gasto más elevado y tienen una mayor fidelidad a nuestro país. De ahí la petición del *lobby* Exceltur, en el que participan las grandes compañías del sector, para evitar los discursos triunfalistas basados en los récords de visitantes que puedan alimentar la denominada turismofobia que gana peso en determinadas poblaciones costeras y que ésta consiga eco internacional. Los esfuerzos de la industria por hacer pedagogía sobre los efectos beneficiosos para la economía, la sociedad y la vertebración territorial de la actividad turística pueden verse frustrados por un relato político que prime únicamente las grandes cifras de visitantes.

## EEUU: La desinflación anima a bajar los tipos

El camino de la desinflación en Estados Unidos parece intensificarse después de que los precios se moderaran hasta el 3% a lo largo de junio. Se trata del tercer mes consecutivo en que el indicador evoluciona por debajo del periodo anterior y la segunda vez en doce meses que se modera tres décimas, algo que ya sucedió el pasado enero. El dato de inflación todavía se encuentra lejos del objetivo promedio del 2% marcado por la Reserva Federal que preside Jerome Powell, pero sin embargo alienta las esperanzas de que la autoridad monetaria estadounidense siga los pasos del Banco Central Europeo, que rebajó sus tipos de interés a principios de junio. El propio presidente de la Fed anticipó en su reciente discurso en el foro de bancos centrales celebrado en Sintra (Portugal) la posibilidad de un cambio de rumbo en la política monetaria de la principal economía del mundo debido a esa relajación de las tensiones inflacionarias y a un comportamiento del mercado laboral menos exuberante de lo previsto. Las vacantes han vuelto a repuntar durante los últimos meses, lo que relajaría la presión sobre los salarios, uno de los elementos centrales que preocupan a la institución, puesto que su mandato no se limita únicamente al control de los precios, sino que también debe atender a la salud del mercado laboral. En cualquier caso, no se espera que la Fed tome la decisión histórica de rebajar sus tasas por primera vez en dos años hasta su reunión de septiembre, en la que podría volver a acompasarse con el BCE y el Banco de Inglaterra, que persisten en la senda de moderar las condiciones crediticias en sus economías.

# La Llave

## Los aranceles acercan a MG a Europa

La marca Morris Garages (MG) fue fundada en 1924 por el británico William Morris como un fabricante de automóviles deportivos. Un siglo después, MG es una empresa de capital chino y pertenece al grupo del gigante asiático SAIC Motor desde 2007, poco después de entrar en quiebra. Aunque nunca desapareció de Reino Unido, en el resto de Europa estuvo ausente hasta hace unos pocos años, cuando reapareció en los principales mercados europeos de la mano de SAIC. Ahora puede convertirse también en un fabricante europeo después de la propuesta de la Comisión Europea de subir hasta en un 38% los aranceles a los coches eléctricos producidos en China. La amenaza arancelaria es vista por MG como un obstáculo para consolidar su presencia y mejorar su competitividad en la UE, por lo que ha acelerado la decisión de localizar parte de su producción en el continente. La filial de SAIC espera superar los 250.000 coches vendidos en Europa en 2024, una cifra que hace viable y razonable acercar los centros de producción a los mercados donde comercializa sus vehículos. En principio, el objetivo es producir en Europa coches eléctricos para el mercado europeo, aunque MG no descarta ensamblar o fabricar desde cero coches de combustión interna o con algún tipo de hibridación como van a hacer Omo-

da y Jaecoo en las antiguas instalaciones de Nissan en la Zona Franca de Barcelona. Nuevamente, España es uno de los aspirantes mejor colocados para dar la bienvenida a un fabricante chino de vehículos. A las tradicionales ventajas de España como la calidad y cantidad de sus empresas logísticas, la productividad de los trabajadores y la mano de obra cualificada en automoción, se suma también la cercanía y buena comunicación marítima con Reino Unido, un mercado clave para MG por su origen británico. España cuenta con varios puertos preparados para el transporte de carga marítima de tipo Ro-Ro. SAIC anunciará su decisión antes de que acabe el verano.

## Zegona concluye la compra de Vodafone

El fondo británico Zegona, especializado en invertir en empresas de telecomunicaciones, ha completado el último hito vinculado a la adquisición del negocio de Vodafone en España. Pese a que la transacción se cerró oficialmente a finales del pasado mayo, al obtener todas las autorizaciones pertinentes, es ahora cuando la ha completado realmente, con la refinanciación del crédito puente de 3.400 millones de euros que suscribió con Deutsche Bank, ING y Uni-

Credit para abordar la operación. La colocación incluye emisiones de bonos y préstamos con inversores institucionales tanto en euros como en dólares debido al elevado tamaño de su pasivo, lo que ha obligado al grupo a buscar financiación también en los mercados de deuda de Estados Unidos, al igual que hizo Masorange con algunos tramos de sus obligaciones. La operación permite eliminar a Deutsche Bank, ING y UniCredit de sus balances un enorme riesgo vinculado a Vodafone España y supone un verdadero éxito por los precios a los que se ha colocado. Zegona financió la compra de Vodafone España, que se valoró en 5.000 millones de euros, prácticamente sólo con deuda. A los 3.400 millones de euros del crédito puente, se unen un préstamo de Vodafone de 900 millones de euros en forma de participaciones preferentes y, además, líneas de crédito por importe de otros 500 millones de euros. Ahora mismo, la empresa está negociando un ERE para despedir a cerca de un millar de empleados.

## Fast Retailing sigue la estela de Inditex

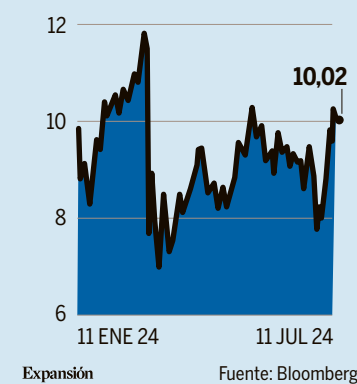
El grupo japonés Fast Retailing es propietario de las cadenas Uniqlo, GU y Global Brands. Tras su rápida expansión en el último lustro, es ya la segunda cadena de ropa mundial por volumen de ingresos después de Inditex y en la última década ha mejorado su margen operativo más de seis puntos. En los nueve meses de su año fiscal, al cambio tuvo ingresos y beneficio operativo de 13.500 y 2.330 millones de euros, con subidas del 10,4% y del 21,5%, y amplió el margen hasta un competitivo 17%, que compara con el 20,1% de Inditex en su primer trimestre hasta el 30 de abril. Fast Retailing mejoró ayer su guía para todo el año, anticipando ingresos de 17.800 millones de euros (+11,6%) y beneficio operativo de 2.755 millones (+24,6% con margen del 15,5%, subiendo 1,7 puntos). El grupo prevé cerrar el ejercicio con 3.604 tiendas, de ellas 798 Uniqlo en Japón, 1.708 Uniqlo Internacional, 476 GU y 622 Global Brands. Su objetivo es ser el primer grupo mundial al triplicar sus ingresos hasta 58.000 millones. Por el momento, ha desbancado claramente a la sueca H&M, otrora segunda, pero Inditex mantiene bien las distancias. Fast Retailing capitaliza 83.400 millones de euros, frente a 144.860 millones Inditex y 21.250 millones H&M. El grupo nipón abrió su primera tienda en 1949, adoptó su actual nombre en 1991 y salió a cotizar en 1994. La primera tienda de Uniqlo fuera de Japón la abrió en 2001 en Londres. En los últimos doce meses la cotización ha subido un 30%.

## El accionariado institucional facilitaría la opa sobre Grifols

El foco de atención en Grifols ha pasado de su situación financiera, muy mejorada tras la desinversión del 20% de Shanghai Raas, a la posible opa que pudiera formular el consorcio entre la familia Grifols, propietaria del 30% del capital, y el fondo canadiense Brookfield. Según distintas fuentes, una operación de esta naturaleza tendría visos de éxito toda vez que el porcentaje de capital en manos de accionistas minoritarios es muy bajo, estimado en el 5%. El resto del capital, además del citado de la familia Grifols, es propiedad de fondos y *hedge fund*, con precios de compra en general por debajo de los 10 euros a los que Brookfield pudiera estar considerando su aproximación. La clave evidentemente es el precio, que tendrá que ajustarse al requisito de la CNMV de que sea equitativo, aunque según distintas fuentes una oferta de 10 euros cumpliría los requisitos, pese a estar lejos de la cotización de principios de año antes de que el inversor bajista Gotham lanzara sus ataques. La posible operación se encuentra en

### > EN BOLSA

Grifols, en euros.



una fase muy preliminar, pero está claro que la concentración accionarial facilitaría su éxito. La compañía estima un apalancamiento de 5,4 veces a 30 de junio tras haber recibido los 1.600 millones de Shanghai Raas. Con esta caja el grupo pagará los vencimientos de 2025. A finales de junio Grifols confirmó su expectativa de 5 millones de *cash flow libre* para este año, apuntando a un significativo aumento en 2025.



## EMPRESAS

# MG sondea localizaciones en España para su primera fábrica europea

**DEL GRUPO CHINO SAIC MOTOR/** Varias CCAA se han ofrecido para albergar el primer centro de producción del conglomerado asiático en Europa. República Checa y Hungría también compiten por la planta.

Daniel G. Lifona. Madrid

La marca británica MG, propiedad del grupo automovilístico chino SAIC, acelera sus planes para fabricar vehículos en Europa después de la propuesta de la Comisión Europea de subir los aranceles a los vehículos eléctricos producidos en China. Con unos derechos compensatorios de casi el 38%, SAIC sería una de las compañías más afectadas por la propuesta de Bruselas, que ha iniciado conversaciones con Pekín para evitar las represalias del Gobierno chino e intentar llegar a un acuerdo bilateral.

SAIC ve los aranceles –del 10% para el resto de vehículos híbridos y de combustión importados desde China– como un obstáculo para consolidar su presencia y mejorar su competitividad en Europa, por lo que ha decidido localizar una parte de su producción en suelo europeo, como ya han anunciado BYD y las marcas Omoda y Jaecoo, pertenecientes al grupo chino Chery, que va a ensamblar vehículos en la Zona Franca de Barcelona.

## Aspirantes

Según ha podido saber EXPANSIÓN, el grupo SAIC baraja al menos tres países para instalar su primera fábrica en Europa, entre los que se encuentra España, que se ha convertido en uno de los mercados más importantes para MG con cerca de 30.000 vehículos entregados en 2023.

En 2024, la enseña espera llegar a las 36.000 unidades en España y las 250.000 en toda Europa, unas cifras que permiten localizar parte de la producción en el continente.

Los otros dos países aspirantes son República Checa y Hungría, donde los costes laborales son más bajos. Una ventaja de España es que está más cerca y mejor comunicada por barco con Reino Unido, un mercado clave para MG dado su origen británico.

La firma fundada en 1924

**Galicia, Cantabria y Aragón han expuesto proyectos para acoger la fábrica de MG en Europa**

## ARANCELES

MG y su matriz SAIC están en “total desacuerdo” con la propuesta europea de subir los aranceles a los coches eléctricos chinos, aunque creen que el impacto en España será limitado porque sólo afecta al 5% del mercado de coches nuevos.

## MG ha intensificado los contactos con el Gobierno para estudiar todas las posibilidades

por William Morris como fabricante de automóviles deportivos es una de las 10 marcas más vendidas en el país británico y espera superar las 80.000 unidades comercializadas en 2024.

## Norte de España

SAIC ha intensificado los contactos con el Ministerio de Industria y sondea varias localizaciones del norte de España para instalar su primer centro de producción en Europa. Varias comunidades autónomas, entre ellas Galicia,



MG presentó ayer en Inglaterra el nuevo HS híbrido enchufable con 100 km de autonomía eléctrica.

Cantabria y Aragón, se han ofrecido al grupo chino para facilitar las inversiones previstas, que tendrían un gran impacto en la economía local.

Miembros de la cartera dirigida por Jordi Hereu han acompañado a los emisarios de SAIC en los trabajos de prospección. La compañía china anunciará la decisión final antes de que acabe el verano, según fuentes conocedoras.

SAIC baraja tres sistemas de producción para empezar a fabricar vehículos en Euro-

pa lo antes posible. Ninguna de las tres opciones es excluyente, por lo que el grupo podría implementar varias de ellas en diferentes fases y países, lo que aumenta las posibilidades de España de acoger algún centro de producción.

La primera opción, y la más rápida, es alquilar sobrecapacidad productiva a otro fabricante ya instalado en Europa, aunque hay pocas marcas que estén dispuestas a ceder parte de su producción a un fabricante chino, pese a que tengan problemas de demanda.

Otra opción intermedia es levantar una planta de ensamblaje CKD o SKD como está haciendo Omoda en las antiguas instalaciones en Barcelona de Nissan, que consiste en desmontar parcialmente los vehículos en China y volver a ensamblarlos en Europa para eludir el 10% de aranceles que afectan a los coches chinos no eléctricos.

La tercera opción, y la más lenta, es construir una fábrica desde cero para producir los vehículos íntegramente en Europa, que es lo que va a ha-

## Centro logístico de recambios a partir de octubre

La automovilística MG ha anunciado que el próximo mes de septiembre inaugurará su primer centro logístico de recambios en España, lo que permitirá mejorar el abastecimiento de piezas a los concesionarios y puntos de posventa de la marca, un problema que ha generado las quejas de algunos clientes. Este centro logístico, que empezará a funcionar en octubre, estará situado en el centro de la Península Ibérica, cerca de Madrid, para dar un mejor servicio a todos los concesionarios de España y Portugal. La red comercial de MG en España cuenta ya con más de 90 concesionarios integrales y espera llegar a los 100 puntos de venta y posventa a finales de este año o principios de 2025, con los que espera cubrir todo el territorio nacional.

## “Europa y España necesitan coches híbridos; el cliente quiere etiquetas”

D.G.L. Madrid

Con 191.167 turismos híbridos no enchufables matriculados este año hasta junio, esta tecnología es la que más crece en España, con una cuota de mercado del 35,7%, sólo superada por los turismos de gasolina, que se mantienen por encima del 40% de las ventas totales.

Esta particularidad del mercado español hizo que MG tomara la decisión en 2022 de introducir una gama completa de modelos

híbridos asequibles. “Europa y España necesitan coches híbridos. El cliente quiere la etiqueta ECO”, afirma José Antonio Galve, directivo de MG en España y Portugal.

## MG3 Hybrid+

El primer híbrido de MG ha sido el MG3 Hybrid+, que ya está a la venta en España desde 19.900 euros (sin descuentos) y apunta a ser uno de los modelos más vendidos de la marca en 2024.

Después de verano será presentado el nuevo MG ZS Hybrid+, que será un modelo completamente diferente al ZS de gasolina que se comercializa actualmente.

El MG HS Hybrid+ será el tercer híbrido no enchufable de la marca y llegará a España en diciembre de este año o enero de 2025 con la misma configuración que el MG3 y el ZS Hybrid+. “La nueva MG ha nacido con el nuevo MG3 y vamos a lanzar 18 modelos en 18 meses

hasta renovar toda la gama”, dijo Galve.

La gama híbrida de MG se completará en 2026 con el lanzamiento de un nuevo modelo del segmento C para competir con el Toyota Corolla. “Seguiremos lanzando más híbridos”, aseguró el responsable de producto de MG, que espera superar los 40.000 coches vendidos en 2025 cuando el MG3, el ZS y el HS Hybrid+ tengan un año completo de vida comercial.

## Facturación

La filial española de MG cerró el ejercicio 2023 con una facturación de 554 millones de euros, cuatro veces más que en 2022, cuando registró un volumen de negocio de 133 millones, lo que demuestra su rápido crecimiento.

La firma de capital chino, que cumple 100 años desde su fundación, presentó ayer en el Festival de la Velocidad de Goodwood, en el sur de Inglaterra, el nuevo MG HS.

Con un diseño muy diferente al modelo anterior, el nuevo SUV de 4,67 metros llegará a España este verano y tendrá una versión híbrida enchufable con 100 kilómetros de autonomía eléctrica, por lo que se beneficiará de las ayudas máximas del recién extendido plan Moves III.



# Zegona refinancia 3.400 millones de deuda por la compra de Vodafone

**COLOCACIÓN/** Deutsche Bank, ING y UniCredit sindicaron entre inversores institucionales el crédito puente que concedieron a Zegona para que pudiera abordar la compra de la filial española del grupo británico.

Pepe Bravo. Madrid

Zegona ha refinanciado con éxito el megacrédito de 3.400 millones que suscribió con Deutsche Bank, ING y UniCredit para abordar la compra del negocio de Vodafone en España. La colocación cuenta con varios tramos, algunos en dólares y otros en euros, y en ella se incluyen tanto bonos como préstamos.

En Europa, Vodafone España ha emitido 1.300 millones de euros en bonos a 2029 al 6,75% y ha colocado un préstamo *bullet* (TLB) –cuya característica principal es que se devuelve a vencimiento y durante su periodo de vigencia sólo paga intereses– a cinco años por importe de 920 millones de euros a euribor más 425 puntos básicos, con un descuento de apenas el 0,5%.

En Estados Unidos, se han colocado bonos por 900 millones de dólares hasta 2029 y al 8,625% anual y otro préstamo TLB, también a cinco años, de 400 millones de dólares con un diferencial sobre el índice de referencia de 425 puntos básicos, cuyo descuento ha sido del 1%.

## Bancos

Deutsche Bank, ING y UniCredit han sido los tres bancos que han liderado la emisión de Vodafone España auspiciada por Zegona como *joint global coordinators*, aunque en la operación también



Eamonn O'Hare, presidente de Zegona.



José Miguel García, CEO de Vodafone España.

han participado DNB Markets, Intesa Sanpaolo y Santander.

El crédito puente inicial que solicitó Zegona a Deutsche Bank, ING y UniCredit era de 3.700 millones de euros, de los cuales se cancelaron 300 millones de euros con la ampliación de capital que ejecutó el fondo británico el pasado mes de noviembre.

La financiación a Vodafone España también incluye líneas de crédito por importe de 500 millones de euros y participaciones preferentes que la propia Vodafone concedió al comprador por importe de 900 millones.

Los ratings de Vodafone España por parte de las principales agencias de califica-

## El grupo redujo el tamaño del crédito puente inicial con 300 millones en capital de Zegona

ción se han situado en *BB*, *Ba3* y *BB+*, dentro del grado especulativo, mientras las de la deuda son *BB*, *Ba3* y *BBB-*.

La operación, que permite eliminar a Deutsche Bank, ING y UniCredit de sus balances un enorme riesgo con Vodafone España, se ha realizado sobre un apalancamiento de 3,1 veces, pues el margen bruto de explotación (*ebitda*-AL) anualizado de Vodafone fue de 1.230 millones de euros el pasado mes de febrero.

Fue a comienzos del pasado mes de noviembre cuando Zegona acordó con Vodafone la compra de su negocio en España con una valoración de 5.000 millones de euros. Siete meses después, a finales de mayo, el fondo de inversión británico, que cotizaba hasta entonces en la Bolsa de Londres como un cascarrón vacío, logró cerrar la transacción.

Ahora, con la refinanciación finalizada, concluye el trabajo vinculado a la adquisición de Vodafone España, dirigida por José Miguel García, ex-CEO de Euskaltel, como consejero delegado.

La capitalización de Zegona, en la que Vodafone España es su único activo, se sitúa actualmente en cerca de 1.900

## Emite bonos en dólares y euros y firma dos préstamos con multitud de fondos de inversión

millones de libras (unos 2.260 millones de euros, al cambio actual).

## ERE

Una vez completada la compra, Zegona activó un ERE de 1.200 trabajadores en España, pero ha reducido la cifra recientemente a 938 empleados. La presentación del plan de empleo contradice en la práctica las reiteradas declaraciones públicas de Eamonn O'Hare, el presidente de Zegona, que siempre había dicho que un ERE no era una de las medidas esenciales para mejorar la situación de la filial española.

En el folleto de la ampliación de capital, en cualquier caso, Zegona ya avisó de sus intenciones en cuanto al empleo. Entonces comparó la estructura de costes de Vodafone España con la de Euskaltel, la última firma participada por Zegona en el mercado español –antes de que fuera vendida al grupo MásMóvil–, quejándose de que los costes laborales de Vodafone eran superiores a los de Euskaltel.

La Llave / Página 2

## Rovi invertirá 60 millones en su fábrica de San Sebastián de los Reyes

Expansión. Madrid

La farmacéutica Rovi invertirá 60 millones de euros para ampliar un 31,5% la capacidad de producción de su planta de San Sebastián de los Reyes (Madrid), un proyecto que generará 200 nuevos empleos directos entre 2023 y 2027 e implicará un aumento de la capacidad productiva de hasta 420 millones de jeringas precargadas y 80 millones de viales en tres años.

En esta instalación se producen, entre otros productos inyectables, las vacunas contra el Covid de Moderna. A esto se suma la fabricación de otros medicamentos de alto valor añadido.

Desde el Ayuntamiento de San Sebastián de los Reyes indican que, al sumarse al proyecto Aceleradora de Inversiones de la Comunidad de Madrid, se ha podido tramitar de forma urgente esta iniciativa de la compañía, lo que permitirá que “en breve” se haga realidad la ampliación de las infraestructuras.

Para la ampliación, la farmacéutica ha adquirido terrenos colindantes a su planta hasta disponer de una superficie de 54.715 metros cuadrados. Para responder al incremento de la actividad previsto en estas instalaciones, Rovi incorporará nuevos edificios destinados a la ampliación de las zonas de producción y nuevas líneas, un nuevo edificio destinado a laboratorio y oficinas, y otros auxiliares de almacenaje y mantenimiento, entre otros.

# Alemania prescindirá de los grupos chinos Huawei y ZTE en sus redes 5G

A.F. Madrid

El Gobierno alemán ha llegado a un acuerdo con los operadores de telecomunicaciones para excluir a las compañías chinas Huawei y ZTE de sus redes móviles 5G, alegando motivos de seguridad nacional y soberanía tecnológica por tratarse de una infraestructura crítica sometida a riesgos potenciales como espionaje o sabotaje.

El pacto se implementará de forma gradual en los próximos cinco años. Para finales de 2026 deberán excluirse los

componentes y equipos de Huawei y ZTE de las redes centrales (*core*) 5G, mientras que los sistemas de gestión críticos de estos fabricantes deberán haber sido reemplazados en las redes de acceso y transporte para finales de 2029.

El Ministerio del Interior de Alemania, tras años investigando la situación, ha sellado un pacto con las operadoras de telefonía móvil Deutsche Telekom, Vodafone y Telefónica, por el que las empresas excluirán a los grupos chi-

nos Huawei y ZTE de sus redes 5G durante los próximos cinco años.

## Infraestructura crítica

El Ministerio subrayó que las redes móviles públicas 5G son un componente elemental de la infraestructura crítica del país y tienen una enor-

## Telefónica, Telekom y Vodafone deberán excluir los equipos de las firmas chinas para finales de 2029

me importancia para la economía y la sociedad, con incidencia en sectores como energía, transporte, salud y finanzas. Por ese motivo, el Ejecutivo considera que la seguridad y la soberanía del país en este ámbito “es una prioridad absoluta”.

“De esta manera protegemos el sistema nervioso central de Alemania como lugar de negocios y protegemos la comunicación de los ciudadanos, las empresas y el Estado”, explicó la ministra de Interior, Nancy Faeser.



Olaf Scholz, canciller alemán.

La decisión del Ejecutivo alemán, a quien el Gobierno de EEUU –promotor del veto a las empresas chinas en las redes 5G– presionaba desde hace tiempo, está en línea con

la adoptada por otros países europeos como Suecia, los países bálticos o Reino Unido. Bruselas está presionando a España para endurecer el veto a Huawei en el 5G.



# La estructura de capital de Grifols facilita el éxito de una opa de Brookfield

**LOS FONDOS DECIDIRÁN EL FUTURO/** El 65% del capital de fabricante de hemoderivados está en manos de institucionales, entre ellos numerosos 'hedge fund' que pueden favorecer que la oferta salga adelante.

R. Font/P. Bravo.  
Barcelona/Madrid

La composición del accionariado de Grifols facilita el éxito de una eventual oferta pública de adquisición (opa) de Brookfield sobre la empresa, en alianza con la familia fundadora, al estar dominado por inversores institucionales, muchos de ellos fondos de inversión de perfil oportunista, que entraron en la compañía tras el escándalo de Gotham City, que desplomó la cotización del fabricante de hemoderivados.

Este tipo de inversores dominan en torno al 65% del capital de Grifols y, según fuentes cercanas a la situación, estarían dispuestos a deshacer su posición con una propuesta a partir de los 10 euros por acción, precio que está barajando el gigante de la inversión canadiense para lanzar su posible oferta, sujeta a una revisión exhaustiva del negocio (*due diligence*).

Muchos de estos hedge fund entraron en la compañía a precios de entre 7 y 9 euros, en los que ha cotizado la empresa en los últimos meses, antes de la llegada de Brookfield, y obtendrían importantes retornos si sale adelante la operación.

## 65% en manos de fondos

A estos precios, Grifols ha vivido en los últimos siete meses numerosas idas y venidas en su accionariado, tanto por parte de sus inversores históricos como con la entrada de nuevos actores.

BlackRock, unos de los accionistas más antiguos de la multinacional que elabora medicamentos a base de plasma, tenía una participación del 3,9% antes del inicio de la crisis bursátil, mientras que ahora alcanza el 4,44% de los títulos, según los registros de la CNMV.

Grandes firmas del mundo de la inversión como JPMorgan y Jefferies, que operan para terceros, afloraron participaciones elevadas en la compañía en marzo, cuando Grifols registró los precios

**Fondos oportunistas entraron en el capital del grupo cuando sus acciones estaban en mínimos**



La sede de Grifols en Sant Cugat del Vallès (Barcelona).

más bajos de los últimos meses. Estas firmas poseen todavía un 3,9% y un 3,1% de su capital, respectivamente.

A estos vehículos se suman hedge fund de arbitraje como Rokos Global Macro Master Fund, cuya sede está en Islas Caimán, con una participación del 1,1%, o el hedge fund Melqart Asset Management, que alcanzó un 1,1% de los títulos de Grifols esta semana a través de su fondo oportunista Melqart Oportunities Master Fund en busca de la potencial rentabilidad ofrecida por la opa.

En el accionariado de Grifols tan solo permanecen alrededor de un 5% de inversores de corte minorista, que podrían haberse anotado importantes minusvalías desde los 30 euros por acción que alcanzó la empresa antes del Covid.

La cotización del grupo comenzó a sufrir de forma notable cuando la empresa tuvo que anotarse como deuda en 2022 un acuerdo de 840 millones con el fondo soberano de Singapur, elevando su ya abultado pasivo, que supera los 10.000 millones.

El 30% restante del capital pertenece a la familia Grifols, que controla su participación a través de cuatro firmas in-

## EN BOLSA

Las acciones de clase A de Grifols cerraron la sesión de ayer en los **10 euros**, una cifra plana respecto a la cotización del miércoles. Los títulos de clase B bajaron un 1,7%, hasta los **8,16 euros**, después de tres días de crecimientos elevados.

versoras, incluyendo Scranton, el holding neerlandés que Gotham City puso en el centro de sus críticas sobre las cuentas de la farmacéutica.

A este 30%, habría que sumarle la participación a título individual de varios miembros de la familia.

Las fuentes consultadas aseguran que la saga de empresarios estaría conforme con que Brookfield realizase una oferta en el entorno de los 10 euros por título. De hecho,

**La CNMV deberá de estipular si el precio de la oferta del fondo y la familia es equitativo**

las dos partes firmaron un acuerdo de exclusividad la semana pasada para realizar la eventual opa de forma conjunta. Los fundadores aportarían sus acciones al vehículo que lanzaría la oferta y no pondrían más dinero, por lo que el control de la empresa sería de Brookfield.

Para poder llevar a cabo la exclusión de Bolsa de la empresa por la vía rápida se necesita que la propuesta tenga una aceptación de al menos el 75% accionariado. Descontando la participación de los Grifols, el fondo canadiense y la familia deberían convencer al 45% del capital.

## La opa, a concretar

La operación se encuentra todavía en una etapa muy preliminar y faltan meses para que se concrete la posible opa. Todavía no se ha comenzado a diseñar un pacto de socios para definir la gobernanza de la empresa, uno de los aspectos más sensibles en este tipo de operaciones.

El consejo de administración de Grifols tuvo conocimiento del acuerdo de Brookfield y la familia durante el pasado fin de semana y para tratar el asunto se convocó un consejo urgente en la tarde del pasado domingo que se di-

## Los cuatro holdings de la familia

- El máximo accionista de Grifols es Deria (9%), el holding controlado por la rama Grifols Roura.

- Scranton (8%) es propiedad de varios inversores, incluyendo miembros de la familia y exdirectivos del grupo.

- Ponder Trade, de los Grifols Gras, controla el 7% de los títulos y Ralledor Holding (6%) está administrada por Jordi Huguet.

- El presidente, Thomas Glanzmann, y el CEO, Nacho Abia, también tienen acciones de Grifols.

## Bondalti y Esseco bajan el precio de sus opas sobre Ercros

R. Font. Barcelona

Bondalti y Esseco rebajan los precios de sus respectivas ofertas públicas de adquisición (opa) a Ercros para ajustarlas al reparto de dividendos de la química catalana. El grupo portugués redujo ayer su apuesta de los 3,60 euros por título hasta los 3,505 euros y la compañía familiar italiana pasó de los 3,84 euros a los 3,745, según comunicaron a la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV).

Los cambios responden al pago el pasado miércoles de un dividendo de 0,096 euros por título a los accionistas de la compañía con sede en Barcelona. Ambas empresas habían supeditado el precio de sus ofertas a la retribución a los inversores del grupo industrial.

Tras estas modificaciones, Bondalti valora a Ercros en 320 millones de euros y Esseco se mantiene un 6,9% por encima, con una valoración total de 342 millones de euros, nueve millones menos en los dos casos.

Tanto el grupo propiedad de la familia De Mello como la empresa de los Nulli avanzaron que, si Ercros realiza otra distribución a los accionistas, "el precio de la oferta se reducirá en la cantidad equivalente al importe bruto por acción de la distribución, siempre que la fecha de publicación del resultado de la oferta en los boletines de cotización coincida o sea posterior a la fecha *exdividendo*".

## Más valor

Las acciones de la química que preside Antoni Zabalza se han mantenido estables alrededor de los 3,90 euros por acción desde el 28 de junio, día en que Esseco presentó su contraoferta. La cotización actual del grupo ya supera ambas opas, lo que da pie a una nueva guerra de ofertas o incluso a la entrada de un tercer actor en el proceso.

La opa italiana coincidió con la junta general de accionistas de la compañía, en la que los inversores dejaron claro que consideran que ambas propuestas infravaloraban la empresa. Ercros hundió un 76% sus ganancias netas entre enero y marzo, hasta los 3 millones de euros, tras disminuir las ventas un 17%, hasta los 177 millones por la bajada del precio de sus productos.





Ignacio Sánchez Galán, presidente de Iberdrola.

## Iberdrola sella un contrato millonario con Burger King

Miguel Á. Patiño. Madrid

Iberdrola y Restaurant Brands Iberia, la matriz de Burger King en el mercado nacional, han firmado un acuerdo de compra de energía a largo plazo mediante el cual la compañía eléctrica suministrará un total de 1.500 gigavatios/hora de energía eléctrica a la cadena de restauración, suficientes para cubrir la demanda de 750 establecimientos de la compañía en España.

A precios de mercado actual, el contrato se situaría entre los 100 millones y los 150 millones de euros, aunque es habitual que este tipo de contratos, conocidos en el sector como PPAs, por sus siglas en inglés (Power Purchase Agreements), tengan fórmulas de ajuste a la baja o al alza dependiendo de las fluctuaciones temporales producidas en el precio de la luz.

### Cada vez más aliados

La energía procederá de la planta fotovoltaica Francisco Pizarro, situada en la provincia de Cáceres (Extremadura). Esta planta es una de las más grandes de toda Europa, con un total de 553 megavatios.

Esta iniciativa no es el primer acuerdo firmado entre ambas compañías. Burger King ya cuenta con 154 puntos de recarga para vehículos eléctricos en España, gestionados por Iberdrola junto a BPPulse.

De esta forma, Iberdrola y Burger King cada vez son más aliados.

Esos puntos de recarga cuentan con 306 plazas disponibles en 135 ubicaciones que permiten a la compañía optimizar los servicios de gestión y optimización de su operación.

**Iberdrola dará luz a 750 Burger King con un contrato que el mercado valora en más de 100 millones**

**Burger King es la enseña del sector con más restaurantes en el mercado español**

Restaurant Brands Iberia cerró su ejercicio 2023 con una facturación de 1.711 millones de euros, un 17% más, a través de su red de restaurantes (propios y franquiciados), mientras que su resultado bruto de explotación (ebitda) fue de 255 millones, un 47% más. La compañía finalizó el pasado año con 1.270 restaurantes en España y Portugal, de los que el 70% son propios y el resto franquiciados.

### Ayudas de 45 millones

Por otra parte, Iberdrola se ha adjudicado ayudas del Gobierno por 45 millones de euros para su megaproyecto de generación hidráulica de bombeo Alcántara II, en el río Tajo en Cáceres y de 440 megavatios (MW).

La energética presidida por Ignacio Galán se ha hecho con el concurso de ayudas del Instituto para la Diversificación y Ahorro de la Energía (IDAE), dependiente del Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico.

El bombeo permite reutilizar el agua usada para producir luz en los embalses, elevándola de nuevo con turbinas que funcionan con electricidad cuando está muy barata o sobra.

# Northland pone a la venta el 100% de sus renovables en España

**ADQUIRIDAS A PLENIUM Y BANKINTER/** La energética canadiense rediseña la operación, valorada en 1.000 millones de euros.

Pepe Bravo. Madrid

La energética canadiense Northland Power ha reconfigurado el proceso de venta de su negocio de energías renovables en España y, ahora, está dispuesta a vender el 100% de sus activos y salir del país, según coinciden varias fuentes del mercado consultadas por EXPANSIÓN.

La operación está valorada en alrededor de 1.000 millones de euros, de los que 400 millones se corresponderían a capital y el resto a deuda.

Se trata de los activos que Northland Power compró a Helia, un fondo promovido por Plenum Partners y Bankinter, en 2021. La cartera consta de 600 megavatios (MW) principalmente de energía eólica, alrededor de 500 MW, aunque también cuenta con 50 MW de energía fotovoltaica y de 50 MW de energía termosolar.

En total, son 33 proyectos en funcionamiento que comenzaron a operar en el año 2009 con una vida regulatoria media que se extendía entre los 15 y 20 años. Por lo tanto, los ingresos regulados de algunos de los parques ya han vencido y al resto les quedan sus últimos cinco años.

Los parques están repartidos a lo largo de Andalucía, Castilla La-Mancha, Castilla y León, Extremadura y Murcia.

En un principio, Northland puso a la venta el 49% de los activos, si bien el escaso interés del mercado con este formato ha obligado a reconfigurar la operación y poner a la venta el 100%.

### Acciona

Acciona también ha dado marcha atrás con el Proyecto Hive para vender una cartera de activos eólicos porque las ofertas recibidas no casaban con las expectativas de valoración del grupo en un momento en el que la energía se ha abaratado, lo que está dificultando el cierre de práctica-

**Acciona también tiene previsto rediseñar el perímetro del 'Proyecto Hive'**



Northland cuenta con activos eólicos y solares en España.

### MERCADO

El cierre de las transacciones en el mercado renovable español se ha dilatado más de lo común en el ejercicio actual por la caída en los precios de la energía, lo que está obligando a rediseñar algunas de las operaciones que están en mercado.

mente todas las operaciones renovables que se están desarrollando en España.

Northland alcanzó un acuerdo con Helia para la adquisición de los antiguos activos de este grupo en 2021. Entonces, la transacción afectaba a 540 MW de energía eólica y se valoró en algo más de 1.000 millones de euros, de los que 345 millones eran capital y 716 millones deuda. El baremo ha variado ligeramente en la actualidad.

La operación supuso el aterrizaje del gigante canadiense en España, pero ahora ha decidido abandonar el país.

A nivel global, con presencia en Estados Unidos y Europa, Northland tiene 3.224

**Northland intentó inicialmente vender el 49% de la cartera de 600 MW eólicos y solares**

MW renovables ya operativos, así como otros 2.817 MW en construcción y fases avanzadas de desarrollo.

Royal Bank of Canada (RBC) es el banco de inversión que asesora a Northland Power en la transacción.

Ya se han repartido todos los materiales de la operación y hay varios interesados, que presentarán sus ofertas no vinculantes por el activo (NBOs, por sus siglas en inglés) a finales de este mes de julio.

### Reactivación

El proceso, por lo tanto, podría resolverse hacia finales de año si sale adelante. Las fuentes consultadas indican que tras el verano se reanudarán varias de las operaciones de renovables que están atascadas en España porque los precios de la energía han comenzado a repuntar en las últimas semanas.

Las operaciones incluyen activos de Galp, FRV o Cubi-co, entre algunas otras.

**J. Vilaseca reestructura su deuda con la oposición de los bancos**

E. Galián. Barcelona

La papelera J. Vilaseca, una de las empresas más antiguas de España, fundada en 1714, ha sacado adelante un plan de reestructuración al amparo de la nueva Ley Concursal de 2022 con la oposición de la mayoría de acreedores, lo que puede sentar un precedente.

La Audiencia Provincial de Barcelona ha publicado una sentencia, a la que ha tenido acceso EXPANSIÓN, en la que se desestiman las impugnaciones de los principales acreedores y se da el visto bueno a la reestructuración.

El veredicto es definitivo y no cabe recurso, por lo que el plan se ejecutará en los términos formulados por J. Vilaseca, es decir, una quita del 70% de la deuda y el pago del 30% restante en diez años a partir de enero de 2025. El pasivo de la compañía ascendía a 29 millones de euros. El plan también incluye una cláusula *earn out* por la que la empresa se compromete a pagar a los acreedores, una vez atendida la deuda, el 70% del flujo de caja libre generado.

Los problemas de J. Vilaseca comenzaron hace dos años, cuando la compañía presentó concurso para su planta de cogeneración, que tuvo que parar debido a los altos precios que tenía en aquellos momentos la energía por la guerra en Ucrania y la exclusión de este tipo de instalaciones de la excepción ibérica. Esta decisión provocó que los bancos no renovasen las líneas de circulante que mantenían con la empresa por valor de 13 millones de euros, lo que la obligó a reestructurar la deuda.

Entre diciembre de 2022 y septiembre de 2023, la papelera negoció con su sindicato bancario, formado por BBVA, Santander, CaixaBank, Sabadell, Deutsche Bank y Bankinter, así como con Iberdrola y otros acreedores, pero solo logró ponerse de acuerdo con un grupo de 120 pequeños proveedores que aglutinan el 9% de la deuda.

J. Vilaseca, que ha sido asesorada por Augusta Abogados, presentó su propuesta al Juzgado Mercantil número 10 de Barcelona, que homologó el plan. Los acreedores decidieron impugnar y el proceso acabó en la Audiencia de Barcelona, que es la primera vez que se pronuncia en un caso como este.



Próximo fin de semana, **13 y 14 de JULIO GRATIS** con **Expansión**  
Fin de Semana



MÁS DE  
**130**  
PÁGINAS

## fuera de serie

- Visitamos el cinco estrellas que Royal Mansour inaugura en Casablanca.
- Entrevistamos a los chefs de Disfrutar, el mejor restaurante del mundo.
- Sierra Blanca Estates, la promotora tras el ático más caro de Málaga.
- Yasmina Sancayo nos introduce en el ballet, la actividad fitness de moda.
- Pablo de las Heras estrena Parsifal en el Festival de Bayreuth.
- Saint James, la firma de camisetas marineras preferidas por Picasso.

Y lo último en arte, relojes, cosméticos, motor, libros, series...



# “Prosegur Security crece al ritmo que quiere en EEUU”

**ENTREVISTA FERNANDO ABÓS CEO de Prosegur Security** / El grupo estima que la división de vigilancia y tecnología de Prosegur acabe el año facturando 2.400 millones de euros.

M<sup>a</sup> Luisa Verbo. Madrid

Prosegur Security es una de las cinco divisiones de Prosegur, junto con Cash, Alarms, AVOS Tech y Cipher. Engloba el negocio de vigilancia y tecnología de la empresa española de seguridad que preside Helena Revoredo y crece “al ritmo que quiere en Estados Unidos”.

“En un mundo cada vez más complejo, donde el futuro ya no es lo que era, ahora es muy difícil prever lo que va a pasar”, asegura a EXPANSIÓN Fernando Abós (Jaca, 1971), CEO de Prosegur Security desde 2021.

El concepto de seguridad se ha ampliado porque el crimen organizado y el fraude en las empresas van en aumento. Son factores que impulsan a Security, el principal negocio de Prosegur, que en 2023 facturó cerca de 2.200 millones de euros, más de la mitad de los 4.300 millones de todo el grupo. De ese importe, 400 millones correspondieron a la venta de tecnología, que abarca desde sistemas electrónicos de seguridad, a drones o robótica.

El objetivo de Security es “cerrar el presente ejercicio aumentando su negocio hasta los 2.400 millones, lo que supone un crecimiento de más de 600 millones en tan solo tres años”, adelanta el directivo, que lleva trece años traba-



Fernando Abós es el CEO de Prosegur Security.

jando en Prosegur.

Prosegur Security está presente en 13 países: España, Portugal, Estados Unidos, México, Colombia, Perú, Brasil, Argentina, Chile, Uruguay, Paraguay, Singapur y China. Por ventas, España es su principal país, seguido de Brasil y de Estados Unidos, el mayor mercado de seguridad del mundo con 50.000 millones de dólares al año (unos 46.200 millones de euros).

Esta rama de Prosegur está presente en Estados Unidos desde 2019, aunque no despegó hasta que a finales de 2021 pasó la pandemia. En los tres

últimos ejercicios está creciendo a un ritmo del 20% anual en la mayor economía del mundo, donde espera facturar más de 300 millones de dólares en 2024.

## Quinta empresa de EEUU

De hecho, Abós admite que Estados Unidos es “el país donde Security más va a crecer en los próximos años porque tiene los mejores márgenes brutos y a márgenes ebitda”. Actualmente, está entre las cinco mayores compañías de seguridad de EEUU –dependiendo del ratio que se utilice–, por detrás de gigan-

## Prosegur Security se ha posicionado como la quinta empresa de seguridad en EEUU

tes como Allied Universal, Securitas y GardaWorld.

## 31 delegaciones

Hace dos semanas, Security inauguró la delegación 31 en Austin (Texas) y esperan tener más de 40 a finales de año, con las que estará presentes en 26 estados, frente a los 20 actuales. Más a largo plazo, su hoja de ruta pasa por abrir entre diez y quince oficinas al año. “Abrir una oficina no es un fin, sino un medio”, deja claro Abós, que asegura que abren oficinas que “son rentables desde el primer día”.

Los planes de este directivo afincado en Miami no pasan por crecer en Estados Unidos vía adquisiciones. Para comprar una empresa, como hicieron por última vez en 2019, “tendría que ser muy estratégica y que aporte mucho valor”, concluye Abós.

Prosegur Security emplea a 5.500 personas en el país, todas ellas estadounidenses, y prevé tener más de 6.000 empleados a finales de año. A nivel global da empleo a 100.000 personas, de las 160.000 que tiene el grupo.

# Caprabo retoma el crecimiento con 38 aperturas en tres años

J. Orihuel. Barcelona

La cadena de supermercados Caprabo lanza un plan estratégico trienal con la ambición de “reconquistar el mercado”, en palabras de Javier Amézaga, máximo responsable de la compañía de distribución.

Fundada por los comerciantes catalanes Pere Carbó, Jaume Prat y Josep Botet –que bautizaron la cadena con las primeras letras de sus apellidos–, Caprabo abrió su primer supermercado el 11 de julio de 1959 en la calle Sant Antoni Maria Claret de Barcelona, un establecimiento que sigue en funcionamiento.

Ayer, 65 años después, Caprabo presentó su nueva hoja de ruta para el periodo 2024-2026, que persigue una mejora de la competitividad y supone retomar el crecimiento.

Caprabo fue adquirida por el grupo vasco de distribución Eroski en 2007, meses antes del estallido de la crisis financiera, y en 2021 incorporó a su accionariado a EP Corporate Group, el holding del magnate checo Daniel Kretinsky. Los dos socios se reparten al 50% el capital de Supratec, la firma propietaria de la cadena.

Amézaga, el presidente de Supratec, aseguró ayer que esta alianza, sin fecha de caducidad –según explicó–, marcó el inicio de una etapa de “más estabilidad y competitividad” en Caprabo.

Con presencia únicamente en Cataluña, la cadena cuenta actualmente con unos 300 supermercados: 170 propios y 130 franquiciados.

Caprabo cerró el pasado ejercicio con una facturación de 780 millones de euros y un ebitda de 15 millones de euros. La empresa no desveló ayer el resultado neto que obtuvo en el ejercicio.

## Inversiones

Según anunciaron Amézaga y Edorta Juaristi, que ocupa la dirección general del grupo, Caprabo prevé llevar a cabo hasta 2026 unas inversiones de 60 millones de euros para reforzar su posición en el mercado catalán, donde tiene una cuota del 4,76% y aspira a llegar al 5%.

Buena parte de esta cifra se destinará al crecimiento de la red de establecimientos. Juaristi avanzó que Caprabo abrirá durante este periodo 38 nuevas tiendas: ocho supermercados propios, con una superficie media de entre



Javier Amézaga, presidente de Supratec, la dueña de Caprabo.

## La cadena de Eroski y el grupo checo EP lanza un plan para “reconquistar” el mercado catalán

## Treinta de los nuevos supermercados de Caprabo serán franquiciados y el resto, propios

1.300 metros y 1.500 metros cuadrados, y treinta franquiciados, de unos 300 metros cuadrados.

Las aperturas se realizarán principalmente en “zonas turísticas y de costa”. “Tenemos una cartera de proyectos que verá la luz sobre todo a partir de 2025”, dijo el directivo, quien destacó también la apuesta del grupo por una atractiva política de precios.

“Hemos invertido mucho en precio y vamos a seguir haciéndolo, especialmente en productos frescos y en marca propia”, señaló Juaristi.

De acuerdo con su plan trienal, Caprabo prevé llegar en 2026 a unas ventas próximas a los 900 millones de euros y un ebitda de 34 millones de euros.

Tras reformar desde 2019 su red de supermercados y potenciar su estructura logística, Caprabo está estrenando un nuevo modelo de tienda en algunos de sus supermercados, que, de momento, se ha traducido en alzas de las ventas superiores al 30%, según Juaristi.

La cadena destinará cuatro millones a la transformación de su buque insignia, que es el supermercado del centro comercial L'illa, en Barcelona.

# Así es el iSOC, su centro neurálgico

M<sup>a</sup> Luisa Verbo. Madrid

Organiza la seguridad de un partido de fútbol dependiendo del tipo de competición, de la afición, del país de origen o del día que se celebre; tiene salas convertidas en *embajadas* de conocidas marcas de ropa o entidades financieras, desde donde realizan una labor de videovigilancia que complementan con sus vigilantes *in situ*; y monitorea alarmas, controla accesos, detecta incendios y ofrece servicios que van más allá de la seguridad, como el pesaje

de camiones con y sin mercancía para evitar fraudes, vigilar cómo descarga un camión la mercancía para evitar que llegue dañada o controlar que los empleados usen casco al trabajar.

## 5.000 clientes

Estas son algunas funciones de los 13 iSOC (intelligent Security Operations Center o Centro tecnológicos de operaciones) que tiene Prosegur Security, uno por cada país en los que está presente. Estos centros, pioneros en España, son los cere-



El iSOC de Madrid puede funcionar hasta 48 horas sin red eléctrica.

bros de la seguridad híbrida de Prosegur.

Los iSOC se apoyan en las personas, los datos y la tecnología, y ofrecen soluciones de seguridad a 5.000 clientes y a 50.000 centros como oficinas, bancos, almacenes o fábricas, mediante 200.000 cámaras y un millón de dispositivos de seguridad para anticiparse a

las amenazas.

El iSOC de Madrid es el más grande que tienen. Una parte fundamental es el Centro de Gestión Operativa (CGO), que gestiona sus operaciones de campo y da soporte a sus empleados. Por ejemplo, sus vigilantes les reportan datos de hurtos con los que elaboran alertas de seguridad.



PRÓXIMO LUNES GRATIS CON **Expansión**

# MENSUAL DE FONDOS Y PENSIONES

Analice la rentabilidad en el último mes y tome las decisiones más acertadas



**Ránking**  
por categorías  
y gestoras

**Tendencias**  
y productos favoritos  
de los expertos

**Rentabilidad**  
acumulada y  
del último mes

**R** TEATRO REAL  
CERCA DE TI

**Expansión**



# Doce candidatos pugnan por el mayor contrato de la Generalitat

**2.000 MILLONES PARA AMBULANCIAS/** TSC, Egara, Falck, La Pau y Direxis quieren retener el servicio, al que aspiran CTSC Girona, Transporte Sanitario de Teruel, Santa Sofía, Sanir, Giem, CSA y la sevillana SCC.

David Casals. Barcelona

Doce candidatos pugnan en solitario, o mediante alianzas, por el mayor contrato que tiene en marcha de la Generalitat de Catalunya: el transporte sanitario urgente y no urgente mediante ambulancias y helicópteros. Arrancará en 2025, durará hasta 2030 y su presupuesto total es de 1.995 millones de euros.

La cuantía supera a la asignación que este año tienen la mayoría de consellerías y, ante este volumen, la licitación se ha dividido en diez lotes, uno por cada región sanitaria.

La actual concesión arrancó en el año 2015 y termina el próximo diciembre. Sus actuales adjudicatarios aspiran a retenerla. Son Transport Sanitari de Catalunya (TSC), Invemom Ambulancias Egara, Falck, Transport Sanitari de Barcelona –consorcio liderado por Ambulancias Domingo– y una alianza entre La Pau y Direxis.

Hasta 2015, también habían gestionado este servicio dos operadores que se han presentado al concurso: Servicios Sociosanitarios Generales (SCC), grupo con sede en Alcalá de Guadaira (Sevilla), y Consorci de Transport Sanitari de Catalunya Regió Girona (CTSC-Girona). Esta última firma es resultado de una fusión en 1995 entre diferentes operadores de la provincia de Girona.

El macrocontrato depende



Vehículos del actual parque móvil del Sistema d'Emergències Mèdiques (SEM) de la Generalitat.

de una empresa pública adscrita al Departamento de Salud dedicada específicamente a esta finalidad, el Sistema d'Emergències Mèdiques (SEM). Desde finales de 2022, su directora es Anna Fontquerni.

La adjudicación de 2015 acabó en los tribunales, y en esta ocasión, el SEM ha decidido reforzar los mecanismos de transparencia. Por esta razón, los pliegos incluyen cláusulas para evitar que recaigan en las mismas manos los lotes de las regiones sanitarias más pobladas y por tanto, las que generan más ingresos.

En la licitación, debutan dos operadores madrileños: Sanir –filial de Alsa– y Servicios Sanitarios Auxiliares Santa Sofía. Otro aspirante es Ambulancias CSA, compañía con sede en Castellón. Gestió Integral d'Emergències Mèdiques (GIEM) opta a un lote junto a CTSC-Girona.

De todos los licitadores, el que opta a más lotes es la multinacional danesa Falck, que se presenta en un total de seis. El grupo adquirió en 2012 la firma catalana Vicente Lázaro Servicios Sanitarios y en la anterior licitación, partía como favorita. En la adjudica-

ción provisional, logró seis lotes de 13, pero en la definitiva, tuvo que conformarse con solo tres.

En 2015, las grandes ganadoras fueron Invernion Ambulancias Egara y TSC. Esta última se fusionó en 2017 con Ambuibérica, Transportes Aéreos Sanitarios Isleños, Ambulancias M. Quevedo y Ambulancias Rodrigo, creando así Health Transportation Group (HTG).

TSC se presenta a cinco lotes, entre ellos el del norte y el sur del área metropolitana, excluyendo Barcelona ciudad. En la capital catalana, pu-

## CUENTA ATRÁS

La licitación arrancó a principios de año pero ha sido suspendida en varias ocasiones por el tribunal de contratación pública de la Generalitat, y se desencalló en junio. El SEM está satisfecho porque en todos los lotes se han presentado ofertantes.

**El presupuesto base alcanza los 2.000 millones de euros durante un plazo de cinco años**

jan la sevillana SSG y Transport Sanitari de Barcelona.

Invemom Ambulancias Egara ganó tres lotes en 2015 y ahora se ha presentado en cuatro: Lleida, Tarragona, Ebre y Penedès. A través de dos consorcios con Transporte Sanitario de Teruel y GIEM, CTSC Girona opta a tres lotes, mientras que CSA, Santa Sofía y Sanir y la alianza entre La Pau y Direxis, a uno.

Direxis es la matriz de un grupo de movilidad donde está integrada la cooperativa Tusgsal, uno de los grandes operadores de transporte público del área de Barcelona.

## La china Zongshen se hace con el control de su rival Loncin

Florián R.S. Madrid

Dos de los fabricantes de motocicletas más grandes de China, Zongshen y Loncin, unen sus fuerzas para crear un gigante mundial del sector. Según el medio local *China Motor World*, Zongshen Power ha anunciado que una de sus asociadas, Zongshen Xinzhi-zao, tiene como objetivo “adquirir 504 millones de acciones de Loncin General”, que “representan el 24,55% del capital social” de esta, “con un valor de transacción de 3.346 millones de yuanes”, unos 425 millones de euros al cambio actual.

Una vez completada la operación, se convertirá en el accionista mayoritario de su hasta ahora rival. En consecuencia, Zuo Zongshen, presidente del conglomerado y, entre otras cosas, de la Cámara de Comercio de Motocicletas de China, pasará a ser el controlador de Loncin General.

Según fuentes del mercado, ambos fabricantes de la región de Chongqing, que mantienen acuerdos comerciales y de desarrollo de producto en Europa con BMW y Piaggio, buscan hacer frente al empuje de las marcas de la región de Zhejiang, especialmente QJ Motors –la filial de motos del grupo Geely propietaria de Volvo, Lotus o Polestar–.

Esta firma vive un momento dulce en Europa con su propia marca, Keeway, la resucitada Morbidelli, y sobre todo Benelli, verdadera superpervas en Italia.

# Coren supera los 1.000 millones de facturación y triplica su beneficio

A. Chas. Vigo

Coren, el grupo cárnico con sede en Ourense y presidido por Manuel Gómez-Franqueira, elevó el pasado ejercicio su cifra de negocios hasta los 1.127 millones de euros, lo que supone un incremento del 8% frente a un año antes. La apuesta de la cooperativa por la elaboración y comercialización de productos de mayor valor añadido impulsó el resultado bruto de explotación (ebitda) que, con 39 millones de euros, se incrementó un 33%. El beneficio con-

solidado de 15 millones triplica el del ejercicio precedente.

Las ventas consolidadas de Coren –incluye 24 sociedades, desde la red de tiendas de comida preparada Coren Grill a Novafrijsa o Promotora Lomas Barajas– continúan concentradas en el mercado nacional, que supuso el 87% del total. El 13% restante se concentró en distintos mercados europeos y de fuera de la UE.

Por productos, los avícolas siguen siendo su seña de identidad, con el 35% del to-

tal, aunque el año pasado perdieron peso relativo (tres puntos porcentuales) a favor de los porcinos, que representaron el 21% (16% un año antes).

Coren se desprendió el año pasado del 50% que tenía en la sociedad Global Loan, matriz del subgrupo inmobilia-

**La cooperativa cárnica ha vendido un par de sociedades, una de ellas inmobiliaria**

rio domiciliado en Málaga, lo que le ha generado unas ganancias de 1,9 millones de euros, según detalla en sus cuentas consolidadas. Como consecuencia de la venta, el grupo se anotó un crédito a cobrar con el comprador y otros previamente concedidos a la sociedad por 35,5 millones de euros. También vendió la sociedad de transformación cárnica indonesia Indogal Agro Trading, con un beneficio de 368.000 euros.

Uno de los capítulos de gastos que más aumentaron



Manuel Gómez-Franqueira es el presidente de Coren.

el año pasado fue el de personal, hasta 112 millones de euros (23 millones más que en 2022). Coren aumentó su plantilla en 127 personas, hasta las 2.466, pero además in-

cluyó una aportación a planes de pensiones por 6,2 millones para los miembros del consejo rector y alta dirección. La retribución total de todos ellos fue de 8,07 millones.





Los hoteles Riu Turquoise y Riu Palace Mauritius, en Mauricio, son los más eficientes de RIU gracias a sus 2.500 placas fotovoltaicas.

# RIU se rearma en Mauricio con 75 millones de inversión

**ÚNICA CADENA ESPAÑOLA/** El grupo pone en marcha en el país africano su resort más sostenible con la construcción desde cero de dos hoteles con 700 habitaciones.

**Rebeca Arroyo.**

Le Morne Brabant (Mauricio)

En la selección de nuevos destinos de RIU el flechazo, la intuición y años de conocimiento y experiencia juegan un papel muy relevante. Estos tres factores explican el desembarco de la cadena hotelera en Mauricio hace diez años, y vuelven a ser fundamentales para entender la razón por la que el grupo ha elegido este país para la construcción de su resort más sostenible entre los casi cien hoteles que integran su cartera.

RIU, presente en más de una veintena de países, ha redoblado su apuesta por el país insular, el primer destino por el que se decantó en su expansión por el océano Índico, con una inversión de más de 75 millones. La compañía, única hotelera española en Mauricio, entró en la isla en 2014 con la compra de tres hoteles ubicados en la península de Le Morne y ha decidido rearmarse en el país levantando sobre estos terrenos dos nuevos establecimientos desde cero.

“Mauricio es un país con infinitud de cosas maravillosas que ofrecer. Nuestra primera inversión vino motivada por un viaje personal que hice en 2010. Estuve hospedado en la zona de Le Morne y me gustó hasta el punto de empezar a buscar oportunidades de inversión. En 2014 fue cuando se pusieron a la venta los tres pequeños hoteles que formaban (inicialmente) el complejo”, explica Luis Riu, CEO de la cadena, a EXPANSIÓN.

A finales de 2019 la compañía se planteó una reforma de los hoteles, y en 2020 estudió varias propuestas hasta decantarse por la demolición de los anteriores edificios creando dos nuevos. El proceso de demolición, que se retrasó tras el estallido del Covid, se inició en noviembre de 2022.

Después de casi año y medio de trabajo de construcción, RIU abrió hace apenas un mes un nuevo complejo compuesto por los hoteles Riu Turquoise (oferta familiar) y Riu Palace Mauritius (solo adultos), de cuatro y cuatro estrellas superior, con 700 habitaciones y una plantilla de 486 empleados, un 71% de ellos locales.

“Después de analizar mucho el proyecto, creo que tomamos la mejor decisión al

optar por la construcción de nuevos hoteles. Este tipo de obra permite introducir nuevos servicios, mejorar las zonas industriales y de trabajo, y avanzar en eficiencia y sostenibilidad. Todo redunda en un mejor producto y servicio”, asegura.

Este complejo destaca por ser el más eficiente desde el punto de vista energético de RIU gracias a las 2.418 placas fotovoltaicas instaladas en las cubiertas de los edificios.

Estas placas generan 1,2 MWp (megavatios pico) que durante las horas centrales del día cubren el 80% de la energía que necesita el hotel, cuyo consumo energético en su máximo rendimiento es de 1,5 MWp.

El complejo cuenta también con un reactor biológico

de membranas, un sistema de tratamiento y reciclaje de agua que hasta ahora RIU solo tenía en Cabo Verde. A través de este sistema, el agua residual del complejo pasa a una depuradora que, tras eliminar partículas de gran tamaño, trata las aguas a través de un proceso biológico combinado con una nano filtración para reutilizarse en inodoros y emplearse en el riego de jardines.

A esto se une el calentamiento de agua con bombas de calor a través de cuatro depósitos con capacidad para 28.000 litros y un sistema de tratamiento de aire primario con recuperación de energía. La implantación de estas medidas forma parte de la estrategia *Sostenibilidad Proudly Committed* de RIU, que establece objetivos para el periodo 2024-2026 con el fin de operar de forma cada vez más sostenible.

## Precios y conexiones

Con precios desde 143 euros por noche y persona en régimen de todo incluido, en el Riu Turquoise, y desde 164 euros, en el Riu Palace Mauritius, los dos hoteles se encuentran a los pies del monte Le Morne y frente a la playa.

Para facilitar el acceso de españoles a la isla, desde mediados de junio hasta finales de septiembre, Travelplan (turoperador de Ávoris) vuela a la isla a través de Iberojet, la aerolínea del Grupo Barceló, con salidas todos los lunes desde Madrid.

## IHG se refuerza en España con cuatro nuevos hoteles

**R.A. Madrid**

El grupo hotelero británico IHG Hotels & Resorts (IHG) crece en España con la firma de cuatro nuevos hoteles y la incorporación de más de 500 habitaciones a su cartera en el país. El grupo, con importante presencia de su marca más económica Holiday Inn Express, ha impulsado también sus enseñas premium en España.

De acuerdo con los planes de la compañía, a finales de 2025 abrirá sus puertas el Holiday Inn Express & Suites, su nuevo hotel en Sabadell. Firmado como parte de un acuerdo de franquicia con Gestion T3 Hoteles, el establecimiento cuenta con 130 habitaciones.

Le seguirá, en 2026, el hotel Indigo en Jerez de la Frontera, con 82 habitaciones, y el hotel voco Granada, que supondrá el debut de IHG en la ciudad. El voco Granada, que abrirá en colaboración con Senator Hotels & Resorts, contará con 167 habitaciones.

A estos hoteles se sumará un nuevo Holiday Inn Express en Sevilla, con 148 habitaciones y apertura prevista para la primavera de 2026.

IHG cuenta actualmente con 55 hoteles que operan bajo ocho marcas en el país, incluyendo Six Senses, InterContinental, Kimpton, Hotel Indigo, voco, Crowne Plaza, Holiday Inn Express y Holiday Inn.

En el último lustro, IHG ha abierto en España una decena de hoteles entre los que destaca el Kimpton Vividora (Bar-

**Contará con 55 hoteles tras abrir en Sabadell en 2025 y en Granada, Jerez y Sevilla en 2026**

**Sumará 500 nuevas habitaciones bajo las marcas Indigo, voco y Holiday Inn Express**

celona), el InterContinental Barcelona, el Six Senses Ibiza y el voco Madrid-Retiro.

“El continuo crecimiento en el mercado español demuestra la fuerte demanda de propietarios e inversores en relación a nuestra diversa cartera de marcas, y la confianza en IHG”, señala Willemijn Geels, vicepresidenta de Desarrollo para Europa de IHG Hotels & Resorts.

IHG firmó un acuerdo comercial en 2022 con Iberostar por el cual la cadena británica se encarga de comercializar hasta 70 hoteles con 24.300 habitaciones del grupo mallorquín en el Caribe, América, sur de Europa y norte de África durante 30 años. La propiedad y la gestión de estos hoteles siguen estando en manos de Iberostar.

A nivel global y con un portafolio de 19 marcas hoteleras, IHG cuenta con más de 6.300 hoteles abiertos en más de un centenar de países, a los que se suma una cartera de proyectos en desarrollo de más de 2.000 propiedades en todo el mundo.

## Piñero abrirá su primer hotel urbano

**R.A. Madrid**

La familia Piñero, propietaria de Grupo Piñero, ha comenzado las obras de un proyecto hotelero en Palma, en el barrio El Terreno. El hotel urbano verá la luz entre finales del 2025 y principios de 2026.

Las obras, que acaban de comenzar, se están desarrollando en los números 73 y 75 de la calle Joan Miró.

El primero, del año 1932, es obra del arquitecto mallorquín Francesc Casas Llompart, está protegido y se rehabilitará respetando los aspectos

artísticos y arquitectónicos del inmueble. El segundo edificio será totalmente nuevo.

Grupo Piñero cuenta con tres unidades de negocio: Living Resorts, para su actividad hotelera con 25 establecimientos y más de 14.000 habitaciones en República Dominicana, México, Jamaica y España, complejos residenciales y campos de golf; Travel, integrada por el touroperador Soltour y el receptivo Coming2; y Mobility, que ofrece servicios de transporte terrestre y marítimo.

## Mauricio se convierte en el destino emergente del Océano Índico

Mauricio, rodeado de arrecifes coralinos y lagunas y engalanado por verdes selvas, se ha convertido en una potencia turística emergente gracias a su seguridad y a un crisol de culturas donde conviven en armonía distintas religiones (hindúes, cristianos, musulmanes y budistas). Con una superficie de 2.045 kilómetros cuadrados y un clima que se caracteriza por la

uniformidad de temperaturas, con promedios que van desde los 23 °C a nivel del mar a los 19 °C en la meseta, el pasado año Mauricio recibió a cerca de 1,3 millones de turistas, una cifra que iguala a la de su población. Ubicado en el hemisferio sur y de origen volcánico, además de un destino turístico, Mauricio es exportador de, entre otros productos, textil, azúcar, té, atún y fruta.



## EMPRESAS

## Máximo nivel de Standard & Poor's en el ránking de sostenibilidad

**ECOENER** La empresa ha obtenido por segundo año consecutivo la máxima calificación *Dark Green* de Standard & Poor's a la gestión de los gastos operativos (opex) y de capital (capex) de la compañía. La agencia destaca en su informe "el contrastado y sostenido esfuerzo de la empresa con la preservación del medio ambiente". S&P establece sus ratings de sostenibilidad a través de su filial Shades of Green, que califica las empresas en cinco niveles, a cada uno de los cuales se le adjudica un color determinado. Dentro del rango de colores, el *Dark Green* obtenido por Ecoener es el de mejor nivel.

## Posible retraso del robotaxi

**TESLA** El fabricante de vehículos eléctricos se desplomó ayer más del 8% en Wall Street después de que *Bloomberg* apuntase que la compañía prevé retrasar de agosto a octubre el lanzamiento de su robotaxi para poder fabricar más prototipos del modelo.

## Estudia cotizar en el parque de Londres

**CANAL+** La cadena de televisión de pago, perteneciente al grupo galo Vivendi, estudia una potencial salida a Bolsa en Londres, según las fuentes consultadas por *Bloomberg*. Vivendi, controlado por el magnate Vincent Bolloré, trabaja con BNP Paribas en la posible operación.

## Ensayo una píldora para perder peso con el objetivo de desembarcar en este mercado

**PFIZER** La farmacéutica estadounidense está realizando ensayos con una píldora para perder peso en su empeño por entrar en un mercado multimillonario donde ya han irrumpido con gran éxito laboratorios como el danés Novo Nordisk (Ozempic y Wegovy) y el norteamericano Eli Lilly (Mounjaro), cuyos medicamentos son inyectables. La píldora diaria de Pfizer entrará en una fase de estudio intermedio en el segundo semestre de este año donde se comprobará su eficacia y seguridad antes de entrar, si la supera, en la última fase de ensayos. Pfizer subió ayer un 1,09% en Wall Street.

# El dueño de Uniqlo gana un 31% más y sube las previsiones

A. Fernández. Madrid

El grupo japonés Fast Retailing, dueño de la cadena textil Uniqlo, ha vuelto a mejorar sus previsiones anuales tras unos buenos resultados en los nueve primeros meses de su ejercicio fiscal, gracias a la fortaleza de la división internacional y la debilidad del yen, que ha impulsado sus ingresos.

La compañía, que también posee las cadenas GU y Global Brand, obtuvo un beneficio neto atribuido de 312.838 millones de yenes (1.789 millones de euros) en los nueve meses, concluidos el 31 de mayo, lo que supone un incremento del 31,2%. La facturación aumentó un 10,4%, hasta 2,36 billones de yenes (13.500 millones de euros).

Uniqlo, que representó un 85% de la facturación total del grupo en los nueve meses, ingresó 4.129 millones de euros en Japón, un 1,7% más, y las ventas internacionales se dispararon un 17,8%, hasta 7.394 millones de euros, impulsadas por la debilidad del yen.

En el tercer trimestre, el grupo fundado por Tadashi Yanai elevó un 37,4% las ganancias, hasta 116.900 millo-



Tadashi Yanai, fundador y presidente de Fast Retailing.

nes de yenes (669 millones de euros), impulsado por el tirón de las ventas en Norteamérica, Europa y sudeste asiático.

### Resultado récord

Tras el buen desempeño, Fast Retailing prevé cerrar el año con unas ganancias récord de 365.000 millones de yenes (2.087 millones de euros), lo que supondría un incremento del 23%. La cifra supera la revisión ya mejorada en abril, que estimaba un beneficio de 320.000 millones de yenes.

La Llave / Página 2

# Heathrow baja las tasas aeroportuarias

Expansión. Madrid

El aeropuerto británico de Heathrow ha sido forzado a rebajar las tasas que cobra a las aerolíneas en los dos próximos años tras un dictamen del regulador de Competencia que obligó a recalcularlas, según informa *Financial Times*.

La autoridad civil de aviación (CAA) de Reino Unido dijo ayer que las tasas por pasajero se bajarán a 23,73 libras (28,1 euros) en 2025 y a 23,71

libras (28,08 euros) en 2026, en torno a un 6% menos de lo previsto inicialmente.

La bajada de las tasas de Heathrow pone fin a una disputa de varios años entre aerolíneas como British Airways, del grupo IAG, que también integra a la española Iberia y Vueling, y el mayor aeropuerto británico, en el que Ferrovial ha pactado, junto a otros socios, la venta de la participación que le queda.

# Apple acuerda con la UE abrir su sistema de pagos a los rivales

**APPLE PAY** Los usuarios de iPhone podrán elegir con qué plataforma pagar en tiendas físicas o en Internet.

M. Juste. Madrid

La Comisión Europea ha decidido aceptar la última propuesta de Apple sobre su sistema de pagos, lo que abrirá la posibilidad a los rivales de Apple Pay de llegar a los iPhone. La compañía liderada por Tim Cook, como concesión a las demandas de la UE, permitirá a los desarrolladores utilizar su tecnología *tap-and-go* (pago sin contacto) o comunicación de campo cercano (NFC).

Esto se traduce en que, desde ayer, los usuarios de iPhone podrán utilizar aplicaciones de terceros para pagar mediante NFC en comercios físicos o en Internet, como el uso de Google Wallet. El acuerdo tiene una duración de 10 años en toda la Unión Europea y será vigilado por Bruselas para que se cumpla. Asimismo, los desarrolladores que lancen su sistema de pagos para iPhone no tendrán que pagar nada a Apple.

Además, la firma de la manzana también se verá obligada a dar acceso a su arquitectura para que otros competidores puedan desarrollar nuevas aplicaciones de pago NFC en iPhone, así como informar a los usuarios de estos terminales de la existencia de más opciones para que puedan seleccionar la aplicación que desean al pagar con sus terminales Apple.

### Garantiza la competencia

La decisión alcanzada, según Margrethe Vestager, comisaria de Competencia y vicepresidenta primera en la Comisión Europea, "abre la competencia en este sector crucial, al impedir que Apple excluya otras billeteras móviles



Margrethe Vestager, comisaria europea de Competencia, ayer.

## Apple tendrá que ofrecer las nuevas opciones de carteras de pago a los usuarios de iPhone

del ecosistema del iPhone". Los rivales del grupo tecnológico podrán "competir efectivamente" con Apple Pay por los pagos móviles con el iPhone en las tiendas, aseguró ayer Vestager en una rueda de prensa, ofreciendo a los consumidores una "gama más amplia de carteras móviles seguras e innovadoras para elegir".

Bruselas y la compañía de Cupertino ponen fin a una investigación que comenzó en 2020 y que en 2022 desembocó en una acusación formal hacia Apple al considerar que el gigante tecnológico estaba

## El acuerdo pone fin a cuatro años de investigación y evita una sanción a la tecnológica

violando las leyes contra la libre competencia al bloquear el acceso a su sistema de pagos NFC a los rivales.

### Esquiva sanciones

Apple envió entonces una serie de compromisos que Bruselas examinó y en los que encontró objeciones. Tras una nueva evaluación por parte de la tecnológica, en esta ocasión ambas partes han llegado a un acuerdo. Gracias a ello, el gigante de la manzana consigue esquivar sanciones que podrían haber alcanzado los 40.000 millones de dólares, según *Financial Times*.

# PepsiCo gana un 12% más, pero los precios afectan a las ventas

A.F. Madrid

El gigante estadounidense de refrescos y aperitivos PepsiCo obtuvo un beneficio neto atribuido de 3.083 millones de dólares (2.848 millones de euros) en su segundo trimestre fiscal, un 12,2% más, gracias al aumento de los precios, aunque el grupo reconoció que las subidas han supuesto una caída en volumen.

Los ingresos netos del dueño de refrescos como Pepsi y 7UP y *snacks* como Lay's, Doritos o Cheetos subieron un 0,8%, hasta 22.501 millones de dólares (20.780 millones de euros), ligeramente por debajo de las previsiones de los analistas. A nivel orgánico, que excluye el cambio de divisa y la compraventa de activos, PepsiCo creció un 1,9% en el segundo trimestre.

Los aumentos de precios perjudicaron las ventas en volumen del negocio de *snacks* (Frito-Lay), que bajaron un 2% a nivel mundial. La filial de bebidas en Norteamérica, el principal mercado de la multinacional dirigida por el español Ramón Laguarta, recortó un 3% sus ventas en volumen.

En el semestre, PepsiCo ganó 5.125 millones de dólares (4.735 millones de euros), un 9,5% más, y la facturación subió un 1,5%, hasta 40.751 millones de dólares.

"Nuestro negocio registró un crecimiento de los ingresos netos, una fuerte expansión de los márgenes bruto y operativo y un crecimiento del beneficio por acción de dos dígitos, manteniéndose ágil a pesar de las difíciles comparaciones del crecimiento de los ingresos con respecto al año anterior, el bajo rendimiento de la categoría de alimentos preparados en Norteamérica y el impacto de las retiradas de productos de Quaker", afirmó Laguarta.

PepsiCo subió un 0,22% en la sesión de Wall Street.



# FINANZAS & MERCADOS

## La banca de inversión dispara un 900% sus ganancias en Bolsa

**EN ESPAÑA/** El impulso se registra en el segundo trimestre, cuando los ingresos por operaciones en el mercado bursátil aumentan un 1.100%. JPMorgan y Goldman se llevan el 60% de las comisiones.

Inés Abril. Madrid

Los bancos de inversión han pasado del cero al infinito en el mercado bursátil español. Los ingresos por operaciones en Bolsa se han disparado en el segundo trimestre de 2024, después de cosechar en el primero el récord histórico de cerrar un arranque de año en blanco y sin nada que llevarse a los bolsillos.

Puig, Cellnex y Sacyr han sido los responsables, aunque la empresa de cosmética hubiera bastado para impulsar a las alturas las comisiones ingresadas por los bancos de inversión.

JPMorgan y Goldman Sachs han sido los principales beneficiados, según los datos de Dealogic.

La ganancia final para los encargados de colocar y asegurar las operaciones de venta de acciones asciende a 61 millones de euros en el segundo trimestre. Es una subida del 1.120% con respecto a los mismos tres meses de 2023 y del 917% si la comparación se hace con el primer semestre completo.

Los bancos han conseguido embolsarse en España más dinero entre abril y junio que en la suma de los 10 trimestres precedentes. La cuantía recaudada es el máximo desde principios de 2021 y LSEG Deals Intelligence asegura que el volumen emitido en salidas a Bolsa es el mayor desde 2017.

### En lo alto

Puig se lleva todos los galones. Recaudó cerca de 3.000 millones de euros con su estreno bursátil en mayo y regó de millones a sus bancos asesores. Del ránking de las 10 entidades que más han ganado en Bolsa en el primer semestre en España, las ocho primeras plazas son para las que acompañaron a Puig en su salto al parque, según Dealogic.

Pero no todos los asesores cobraron lo mismo. JPMorgan y Goldman Sachs tuvieron los papeles más destacados y por eso están los primeros.

JPMorgan suma a eso que ha sido el colocador único de Critería en su salida del capital de Cellnex, en una opera-



Ignacio de la Colina, presidente y CEO de JPMorgan en Iberia.



Olaf Díaz-Pintado, responsable de Goldman Sachs en España.

### MERCADO DE OPERACIONES BURSÁILES EN ESPAÑA

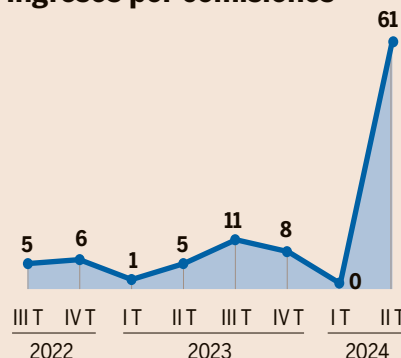
En millones de euros.

#### > Los bancos más activos

Ránking por comisiones ingresadas en el primer semestre de 2024.

JPMorgan	19
Goldman Sachs	17
Santander	5,1
CaixaBank	5,1
BNP Paribas	4,9
Bank of America	4,9
BBVA	2,1
Sabadell	2,1

#### > Ingresos por comisiones



Expansión

Fuente: Dealogic

ción valorada en 659 millones de euros. También ha estado en la ampliación de capital de 241 millones de Sacyr.

Son las tres transacciones que han catapultado el negocio bursátil español y JPMorgan ha hecho pleno. Su recompensa son 19 millones de euros en comisiones que convierten al banco de Wall Street en el líder del ránking del primer semestre.

Goldman Sachs está muy cerca. Suyos son 17 millones que han procedido en exclusiva del debut en el parque de Puig. La suma de los dos líderes asciende a 36 millones y eso supone que ellos solos se han llevado el 59% de todas

las comisiones generadas en el primer semestre de 2024 en este negocio.

#### Destacados

Santander y CaixaBank están a años luz, pero eso no impide que tengan posiciones muy destacadas en la clasificación, con el tercer y el cuarto puesto. Los dos han participado al mismo nivel en el estreno de Puig y en la ampliación de Sacyr, así que se llevan idénticas comisiones (5,1 millones cada uno).

BNP Paribas, Bank of America, BBVA y Sabadell se reparten las siguientes cuatro plazas del ránking y la única diferencia entre ellos es la dis-

tinta responsabilidad que asumieron los dos primeros frente a los dos segundos en el sindicato de la salida a Bolsa de Puig.

Société Générale, con Sacyr y un bono convertible de Prisa en su haber, y JB Capital se quedan las últimas plazas.

La duda ahora es si la subida meteórica de los ingresos bursátiles es flor de un día o se va a mantener en el tiempo, según fuentes de los bancos de inversión. Puig ha roto moldes con el mayor estreno en el parque del año en el mundo, pero ninguna otra empresa española ha seguido sus pasos y varios directivos

**Los bancos ingresan en España más dinero entre abril y junio que en los 10 trimestres anteriores**

**El volumen en salidas a Bolsa es el mayor desde 2017 y recaudan el máximo desde 2021**

creen que Tendam, Europas-try o Astara no probarán suerte hasta 2025.

Tampoco se ven demasiadas ampliaciones de capital o venta de participaciones en el horizonte y mucho menos por valores milmillonarios, que serían los necesarios para espolear las comisiones de los asesores.

Eso no impedirá que 2024 sea infinitamente mejor año por ingresos del negocio bursátil que 2023 o 2022. Los superará por varios cuerpos de distancia. Pero en 2021 las empresas pagaron 262 millones de euros en comisiones a los bancos y esa marca será es mucho más difícil de batir.

## EEUU multa a Citi por fallos en el control de riesgos con 125 millones

Stephen Gandel. FT

Citigroup pagará 135,6 millones de dólares (125 millones de euros) a los reguladores de EEUU por no corregir fallos en el control de riesgos y la gestión de datos. Es el último golpe para la entidad y su CEO, Jane Fraser. Citi tiene deficiencias sin resolver desde hace tiempo, según el supervisor, y necesita "reorientar sus esfuerzos" y garantizar que "se asignen los recursos adecuados para este propósito".

Fraser dijo el miércoles que Citi ha logrado mejorar esta cuestión, pero reconoció que las cuestiones regulatorias son una de las áreas en las que no se ha movido lo suficientemente rápido.

En mayo, los reguladores del Reino Unido multaron a Citi con 62 millones de libras esterlinas por no evitar en 2022 un error comercial de 1.400 millones de dólares.

Varios ejecutivos responsables de datos y tecnología del banco han abandonado recientemente Citi, entre ellos Mike Whitaker, que era el jefe de Tecnología y Operaciones.

Los problemas de datos documentados de Citi se remontan a 2020, cuando envió por error 900 millones de dólares a los acreedores de su cliente Revlon. En cuestión de meses, los reguladores multaron a Citi con 400 millones de dólares por tener controles de riesgo inadecuados, algo que se le ordenó solucionar. Entonces dimitió el CEO, Mike Corbat, y Fraser asumió el cargo señalando que solucionar los problemas regulatorios de Citi era su "máxima prioridad".

Fraser contrató a Rob Casper, un ex alto ejecutivo de JPMorgan, pero dejó el banco en 2023.

#### Demandas

Su sucesora, Kathleen Martin, que también venía de JPMorgan, ha demandado recientemente al banco, alegando que en Citi le ordenaron repetidamente mentir a los reguladores sobre el progreso para subsanar los riesgos. Martin afirma que fue despedida el otoño pasado por informar a los reguladores de que Citi había incumplido un plazo crucial relacionado con la multa de 2020.

Citi alega que Martin fue despedida por razones legítimas.



Los planes de pensiones de particulares ganan un 9,5% a junio

Expansión. Madrid

Los planes de pensiones de particulares aumentaron en 1.028 millones su patrimonio en junio pasado gracias a la rentabilidad obtenida en su cartera de inversiones.

Tras este impulso, estos productos alcanzan un ahorro acumulado de 89.108 millones al cierre del primer semestre de 2024, según Inverco. En lo que va de año, el patrimonio de los planes individuales ha aumentado un 4,9%, al sumar 4.185 millones.

En los doce últimos meses, se anotan una rentabilidad media del 9,5% impulsada por la modalidad de renta variable que casi duplica el rendimiento del total al anotarse un 19,1% de media. Los de renta variable mixta ganan un 9,8% y los mixtos de renta fija, un 6%.

Las aportaciones realizadas por los partícipes en junio fueron de 109 millones frente a unas prestaciones de 168 millones lo que supone una salida neta de 59 millones.

Las ganancias logradas por estos productos actúan en los últimos años como la tabla de salvación que esquiva el recorte del ahorro colocado en ellos tras la rebaja aprobada por el Gobierno destinada a quitar incentivos a los planes de particulares y a aumentar los de los colectivos.

Desde 2021 la aportación anual máxima que puede hacer, y deducir fiscalmente, un particular es de 1.500 euros, frente a los 2.000 euros del ejercicio precedente y los 8.000 euros del anterior.

# El apetito inversor propulsa la emisión de deuda corporativa

**LAS EMPRESAS CASI DUPLICAN LA EMISIÓN DE BONOS EN ESPAÑA/** En el primer semestre de 2024, las compañías colocaron 9.100 millones con una gran sobresuscripción.

Andrés Stumpf. Madrid

Emisión por insistencia. Las empresas españolas han optado por acudir al mercado de bonos con nuevas colocaciones de deuda ante la avalancha de órdenes de compra de los inversores.

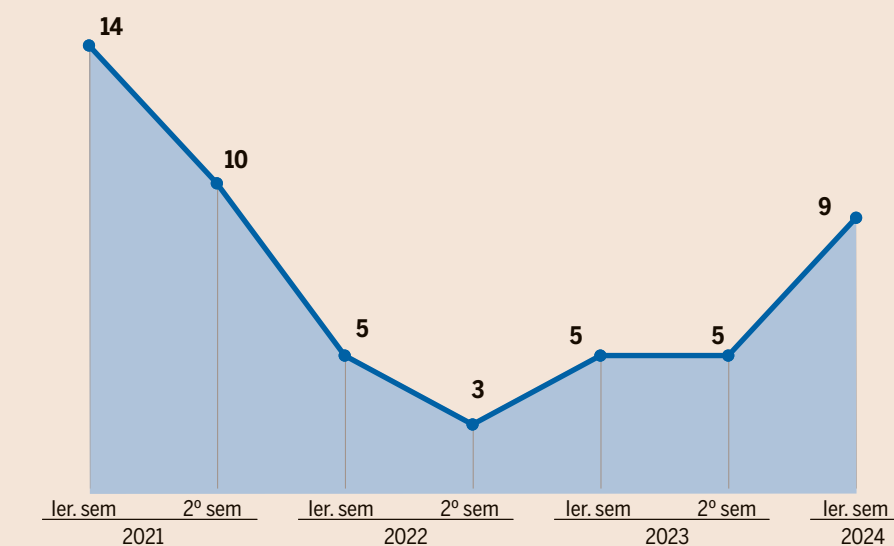
Según los datos recogidos por Société Générale, las emisiones de bonos de las compañías españolas han contado con una sobresuscripción media de 3,13 veces la cantidad adjudicada para un total de más de 26.600 millones. Esta presión de la demanda ha rebajado considerablemente los diferenciales de crédito lo que, a su vez, ha incentivado a las empresas a acelerar sus planes de financiación y colocar más deuda de lo que tenían pensado inicialmente.

En los seis primeros meses del año, las compañías han emitido algo más de 9.000 millones de euros, en el semestre más activo desde la segunda mitad de 2021. Ese volumen, además, supone casi duplicar la cuantía colocada en el mismo periodo del año pasado, cuando se emitieron alrededor de 5.000 millones.

“Hemos visto a las empresas más activas en la emisión de deuda por una combinación de la solidez de la demanda en el mercado y la incertidumbre respecto a la segunda mitad del año con, por ejemplo, las elecciones en Estados Unidos”, apunta Fernando García, director de

## VOLUMEN DE BONOS DE EMPRESAS COLOCADOS EN ESPAÑA

En millones de euros por semestre



Expansión

Fuente: Société Générale

Mercado de Capitales de Société Générale.

No ha habido una sola emisión de deuda corporativa española en esta primera mitad de año que no haya contado con prácticamente una sobresuscripción de dos veces la cantidad adjudicada. El caso más extremo ha sido el de El Corte Inglés, que estrenó su nueva calificación crediticia de grado de inversión con una colocación de 500 millones sobresuscrita 6,4 veces.

Empresas como Red Eléctrica, Iberdrola o Telefónica también han colocado más deuda de la que se esperaba recibiendo órdenes de com-

**Las órdenes de compra han superado, de media, las 3 veces la cantidad adjudicada**

pra muy relevantes por parte de los inversores.

Los expertos ponen el foco en la potencia de fuego de los fondos de inversión como motor para la enorme demanda de los inversores por las emisiones de deuda. En España, según datos de Inverco, el patrimonio de los fondos de renta fija se ha elevado un 10% en el semestre añadiendo

12.459 millones, hasta rozar los 130.000 millones.

Y eso es sólo una pequeña parte de la representación de la potente demanda del semestre. Las emisiones de las compañías españolas tienen una importante demanda internacional, donde los fondos también han captado importantes recursos.

“Las grandes suscripciones en los fondos de deuda han creado un desequilibrio entre la oferta y la demanda de bonos que se ha notado en el precio y que ha incentivado a las compañías a colocar más de lo que tenían pensado inicialmente”, concluye García.

Gloria Hernández, consejera de Sabadell Seguros

Nicolás M. Sarriés. Madrid

Sabadell ha nombrado a la ex directora financiera de Bankinter Gloria Hernández nueva consejera independiente de las filiales Bansabadell Seguros Generales, Bansabadell Vida y Bansabadell Pensiones, que la entidad mantiene al 50% con Zurich desde 2008.

Fuentes financieras señalan que los responsables de Sabadell y Zurich han valorado la experiencia en el sector financiero de Hernández. Llega en sustitución de Gabriel López, socio de PwC, que había sido nombrado consejero independiente en 2020.

A diferencia de otras filiales y participadas en las que el control del banco es absoluto y tanto la gestión como la administración de la sociedad quedan en manos de los equipos directivos, en las *joint ventures* de Sabadell y Zurich el reparto de poder está dividido a partes iguales y el papel de los consejeros independientes es especialmente relevante para tomar decisiones estratégicas con imparcialidad, según fuentes cercanas.

Hernández, que entre 2011 y 2019 fue la máxima responsable de las finanzas de Bankinter, ha desempeñado otros puestos directivos tanto en el sector privado (directora financiera de Banco Pastor de 2003 a 2011) como en la Administración pública (directora general del Tesoro entre 1999 y 2003).

Ya retirada de las tareas directivas, la exbanquera desempeña ahora distintas posiciones en consejos de administración. Ocupa asientos no ejecutivos en compañías como Siemens Gamesa, Norte-gas y Día, entre otras.

## El fundador de Archegos, Bill Hwang, declarado culpable del colapso del fondo en 2021

Financial Times.

Un jurado de Nueva York encontró al exoperador de Wall Street, Bill Hwang, culpable de fraude y manipulación del mercado, más de tres años después de que el colapso de su fondo Archegos provocara temblores en los mercados bursátiles mundiales y dejara a los principales bancos con pérdidas de miles de millones de dólares.

El veredicto del miércoles se produjo después de un juicio de ocho semanas en el que

los fiscales buscaron demostrar que Hwang mintió a los prestamistas y “engañó al mercado” con estrategias comerciales secretas que le permitieron hacer subir el precio de las acciones de un puñado de grupos de medios y tecnología, antes de que una serie de eventos adversos condujeran a una venta repentina en marzo de 2021.

Hwang, de 60 años, cristiano devoto nacido en Corea del Sur, que en su día fue uno de los evangélicos más ricos

**El ex director financiero, Patrick Halligan, culpable de 10 de los 11 cargos imputados**

de EEUU, reaccionó con calma ante el veredicto. Sigue en libertad bajo fianza hasta que se dicte sentencia el 28 de octubre. Su abogado Barry Berke se negó a decir si Hwang apelaría el veredicto.

El fiscal estadounidense

Damian Williams, cuya oficina en Nueva York presentó el caso, dijo que Hwang había “mentido sobre las posiciones de Archegos en estas empresas y sobre casi todas las demás métricas materialmente importantes que los bancos de inversión utilizarían para determinar la solvencia de la empresa”.

Durante el juicio, Berke argumentó que Hwang simplemente “compró estas acciones porque le gustaban” y acusó al gobierno estadouni-

dense de no tener “ninguna teoría” sobre cómo se habría beneficiado su cliente al construir posiciones descomunales en empresas específicas. Hwang fue declarado culpable de 10 de los 11 cargos que enfrentaba.

El ex director financiero de Archegos, Patrick Halligan, quien fue juzgado junto con Hwang, también fue declarado culpable de tres cargos, incluidos crimen organizado y fraude. Los jurados deliberaron durante un día y medio.



Gloria Hernández, consejera independiente de Bansabadell Seguros Generales.



# Relevo en el Banco de España: Escrivá enfrenta a Gobierno y PP

**POLITIZACIÓN/** La propuesta del Gobierno de que el nuevo gobernador sea el ministro José Luis Escrivá provoca el rechazo del PP y deja en punto muerto las conversaciones mantenidas hasta ahora.

**ANÁLISIS** por Salvador Arancibia

La posibilidad de que hubiera sustituto de Pablo Hernández de Cos como máximo responsable del Banco de España antes de la próxima reunión del consejo del Banco Central Europeo de la próxima semana se ha desvanecido después de lo que parece una negativa frontal del Partido Popular a la propuesta del Gobierno de que el elegido sea José Luis Escrivá, actual ministro para la Transformación Digital y de la Función Pública, precisamente por esta circunstancia.

Aunque el ministro de Economía, Carlos Cuerpo, había dejado entrever que el acuerdo estaba cerca –de hecho pidió una sala del Congreso para que se reuniera la comisión de Economía para dar a conocer el nombre elegido por el presidente del Gobierno–, la realidad es que deberán pasar varios días antes de que terminen las negociaciones que el ministro de la Presidencia, Félix Bolaños, mantiene con la secretaria general del PP, Cuca Gamarra, con o sin acuerdo.

La fecha tope es el 10 de septiembre, día en el que vence el mandato de Margarita Delgado como subgobernadora y que ahora ejerce de gobernadora en funciones.

José Luis Escrivá reúne las cualidades profesionales suficientes para ocupar el sillón del edificio de la madrileña Plaza de Cibeles: ha trabajado en el Banco de España, en el BCE, en el Banco Internacional de Pagos de Basilea, además de haber dirigido el servicio de estudios del BBVA. Además fue el primer presidente de la Autoridad Independiente de Responsabilidad Fiscal (AIReF) nombrado por Gobierno del Partido Popular de entonces. En la AIReF trabajó Carlos Cuerpo bajo sus órdenes.

## Nombramiento político

Pero el hecho de ser ministro del Gobierno es lo que entra en contradicción con la necesaria independencia que debe tener el Banco de España, como recoge la ley por la que se rige esta institución.

El pase directo de una alta



El presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, con el Ministro de Transformación Digital y de la Función Pública, José Luis Escrivá.

**El salto directo de una responsabilidad política al Banco de España pone en cuestión la independencia**

responsabilidad política al Banco de España no parece la mejor manera de favorecer esa independencia. En el supuesto de que acabara siendo nombrado, se le exigiría mucho más para confiar en que mantuviera a la institución fuera de la influencia política.

Ejemplos anteriores, como la elección de Miguel Ángel Fernández Ordóñez para ese mismo cargo demuestran que nunca se pudo desprender del adjetivo de nombramiento político que tuvo.

## La cuestión del prestigio

En fuentes del sector financiero se señala que se trataría de una mala decisión, no porque no se reconozca la capacidad profesional de Escrivá, sino porque se entiende que dificultaría el mantenimiento del prestigio que ha conseguido el Banco de España con el equipo formado por Hernández de Cos y Delgado.

Todavía se recuerdan algunos de los desencuentros públicos que Escrivá ha tenido con el Banco de España en el pasado reciente, cuando era ministro de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones, so-

**¿Sabía el Gobierno que la propuesta sería rechazada frontalmente por el Partido Popular?**

bre los efectos de la reforma de pensiones diseñada por el ministerio y que le llevó, no solo a discrepar sino a poner en tela de juicio la profesionalidad de los análisis hechos por los técnicos del Banco de España.

La cuestión está en qué va a pasar a partir de ahora. ¿Decidirá el presidente Pedro Sánchez, que es quien tiene el poder de decidir el nombramiento, mantener al candidato Escrivá o, por el contrario, aceptará sustituirlo por otra persona?

Si opta por lo primero, es difícil que el PP acabe aceptándolo, ya que se ha opuesto desde el principio y ello puede complicar que exista también acuerdo sobre la persona que sustituya en septiembre a Delgado como subgobernadora. El Gobierno puede vetar a quien proponga el PP.

El resultado de esto supondría la desaparición del pequeño avance que había supuesto el acuerdo para la renovación del Consejo General del Poder Judicial para recuperar el diálogo entre las dos principales fuerzas políticas.

**Escrivá cuestionó la profesionalidad de los análisis del Banco de España sobre la reforma de pensiones**

Puede ocurrir que finalmente Escrivá sea gobernador y que el PP acabe poniendo a un candidato para el segundo puesto, pero sería empezar mal el mandato de seis años que tendrían ambos.

## La alternativa

La otra alternativa es que el Gobierno acepte el rechazo de Escrivá y que se vuelva a buscar a otras personas que puedan contar con el visto bueno de las dos partes.

Ahí se corre el riesgo de que el PP aproveche la ocasión para hablar de que ‘se ha torcido el brazo’ al Gobierno bajo los argumentos de que lo que intenta el Ejecutivo es hacerse con todas las instituciones como se ha dicho en el pasado.

La pregunta que cabe hacerse es si sabía el ministro Bolaños la reacción negativa que iba a tener el PP ante la propuesta de Escrivá como gobernador y no le importó plantearlo. Si era consciente del rechazo frontal, ¿la hizo para romper el diálogo o se ha tratado de un globo sonda calculado para finalmente proponer a otra persona que el

**Escrivá presidió la AIReF nombrado por el gobierno de PP, donde fichó a Carlos Cuerpo**

PP no pueda negarse a aceptar porque dos rechazos serían excesivos y entonces habría justificación para que el Gobierno decidiera en solitario?

En todo caso, y a la espera de saber si el presidente mantiene la candidatura de Escrivá, lo cierto es que vuelven las quinielas sobre posibles sustitutos. Quinielas que se han mostrado bastante erróneas habida cuenta de que Escrivá fue excluido de las mismas casi desde el primer momento en el que se empezó a hablar del obligado relevo por la finalización del mandato.

Es cierto que no hay prisa por nombrar gobernador, ya que Delgado puede ejercer en funciones hasta septiembre y no se espera que haya que tomar grandes decisiones, ni en el BCE ni en el Banco de España, en las próximas semanas, habida cuenta de que se acerca el parón de agosto.

Pero, si las incertidumbres no son buenas en ninguna ocasión, que se produzcan sin necesidad en instituciones como el Banco de España no parece aconsejable en ningún momento.

**Mapfre y Swiss Life aportan 140 millones a su fondo**

**E. del Pozo.** Madrid

Mapfre, a través de su filial inmobiliaria, y Swiss Life han alcanzado un acuerdo para traspasar dos inmuebles más a sus fondos inmobiliarios, cuya valoración suma 140 millones, con aportación paritaria de ambas firmas.

La aseguradora española aporta su edificio madrileño situado en la Avenida de Burgos y el grupo suizo traspasa otro situado en la Rue la Boétie, en París.

El edificio de Mapfre pasa a formar parte del primer vehículo que ambas entidades lanzaron de forma conjunta en 2019, cuya cartera esta formada “por edificios de primera calidad situados principalmente en Milán y Bruselas”, apuntan desde Mapfre.

El de la suiza se incluye en el segundo fondo que constituyeron los dos grupos en 2018, formado actualmente por diez edificios, todo ellos en la capital francesa.

Los dos fondos alcanzan ahora activos valorados en más de 1.000 millones.

La inversión de Mapfre en este tipo de fondos de inversión inmobiliaria suma los 2.100 millones de euros a través de varias alianzas con Mapfre Re y la firma de origen australiano –con quien lanzó Macquarie un fondo inmobiliario y otro de infraestructuras–, además de Swiss Life.

“Aun así, y debido al perfil conservador, esta cuantía sigue representando un porcentaje reducido del total de la cartera de inversiones, que alcanzaba casi los 45.000 millones de euros a cierre del primer trimestre de este año”, apunta desde la aseguradora española.

Mapfre apostó por estos activos tras la persistente bajada de los tipos de los últimos años como vía para diversificar sus inversiones.



Antonio Huertas, presidente de Mapfre.



## EVO multiplica por siete sus depósitos y los vende por WhatsApp

Expansión. Madrid

EVO Banco, que será absorbido por su matriz Bankinter a en el primer semestre de 2025, ha cerrado junio con un volumen de depósitos de 715 millones. Esta cifra supone multiplicar por 7,5 los 94 millones de euros gestionados hace solo un año.

En paralelo a este récord, EVO ha lanzado la contratación de depósitos por WhatsApp, lo que supone una innovación pionera en la banca española, que permite a los clientes formalizar su producto en apenas cinco minutos y con toda la documentación y firma electrónica incluida en una misma conversación.

Este nuevo canal de contratación ha sido desarrollado en colaboración con Digitel TS, prestador de servicios de confianza en la Unión Europea, especializado en soluciones de contratación digital certificada.

Esta vía de comercialización complementa la contratación 100% digital disponible en la App de EVO y está diseñada para aquellos clientes que prefieren tener una forma más asistida para sus operaciones a través de la banca telefónica de EVO.

El procedimiento es sencillo: un cliente interesado en la oferta de depósitos puede contratarlo directamente en la App de EVO o ampliar información a través de una llamada telefónica.

Si el cliente opta por este canal, pero no tiene toda la información a mano o quiere

**El volumen de depósitos alcanza los 715 millones de euros al cierre del mes de junio**

**La entidad ofrece el 3,05% en su depósito a cuatro meses exclusivo para dinero nuevo**

completar la contratación en otro momento, puede continuar por WhatsApp, donde la entidad guía al usuario, centraliza la información contractual en un mismo lugar, y permite la firma con todas las garantías de seguridad jurídica y validez documental.

**Las ofertas**

EVO comercializa un depósito a cuatro meses al 3,05% TAE (tasa anual equivalente) solo para dinero nuevo desde un euro hasta un millón de euros, en el plazo de cuatro meses.

La entidad también ha elevado en el arranque del segundo semestre desde el 2,85% hasta el 3,05% TAE la rentabilidad de su *Cuenta Inteligente Bienvenida*, que se convierte en que mejor paga de la banca española. El saldo máximo remunerado es de 30.000 euros.

Las nuevas condiciones se garantizan hasta el 1 de febrero de 2025 para nuevos clientes que se sumen a EVO desde hoy hasta finales de octubre de este año.

## Abanca culmina la compra de EuroBic

A.M. Madrid

Abanca cerró ayer la adquisición del banco portugués EuroBic ocho meses después del acuerdo de compraventa. La entidad consolidó la compra tras recibir el visto bueno del Banco Central Europeo y de la autoridad de competencia lusa. Abanca detalló que la integración de Eurobic les ubica entre las "principales entidades" de Portugal. Con la compra, el volumen de negocio de Abanca en el mercado luso asciende hasta 20.300 millones. La adquisición cuadruplica la

base clientelar del banco gallego hasta 325.000 y eleva los puntos de venta en la Península Ibérica hasta 900. La entidad espera completar la integración tecnológica en 2025. Juan Carlos Escotet, presidente de Abanca, liderará la cúpula del banco, que estará formada por 12 consejeros, "la mayoría portugueses", especificó la entidad. Escotet defiende el "claro sentido estratégico, dado el dinamismo del mercado portugués y su interrelación económica con Galicia y España".

## La Fed exige más capital a Santander tras el test de estrés

**UN PUNTO PORCENTUAL MÁS, HASTA 3,5%/** La Fed prevé números rojos si hay dos años de fuerte contracción económica.

María Martínez. Madrid

La Reserva Federal (Fed) ha incrementado los requerimientos de capital a la filial estadounidense de Santander tras concluir la semana pasada la última ronda de test de estrés.

El supervisor ha elevado del 2,5% al 3,5% el colchón de fondos propios de máxima calidad (*stress capital buffer*) que Santander USA deberá mantener desde el 1 de octubre. Es uno de los mayores aumentos registrados de las 31 entidades que han participado en la prueba este año y que han publicado hasta el momento sus datos.

El *stress capital buffer* integra el proceso regulatorio de fijación de requisitos de capital y los resultados de los test de resistencia. Establece requerimientos individualizados para los bancos en función de su perfil de riesgo y de las potenciales pérdidas que podrían sufrir según el análisis de estrés.

El plus de solvencia que piden para Santander USA es superior al de bancos como JPMorgan (3,3%), Bank of America (3,2%), US Bancorp (3,1%) o PNC (2,5%), aunque está lejos de los niveles exigidos a entidades como Goldman Sachs (6,4%) o Morgan Stanley (6%).

Tras la actualización del colchón al 3,5%, la filial de Santander deberá mantener un nivel de capital de máxima calidad (*CETI*) de al menos el 8%, considerando en conjunto los requerimientos mínimos (4,5%) y la hucha ligada al test de estrés. Supone un aumento de un punto porcentual sobre la ratio del 7% solicitada hasta ahora.

Santander USA cerró marzo con una ratio de solvencia del 12,5%, lo que representa un exceso de capital de 5.100 millones de dólares (4.700 millones de euros) sobre el listón del 8%.

**Por qué sube el requisito**

El aumento del *stress capital buffer* de Santander USA se debe, según la entidad, a la disminución de la ratio *CETI* en el escenario adverso [de la prueba de resistencia] mayor



Sede de Santander en EEUU en Boston.

**Los dos últimos años Santander ha enviado a España un récord de casi 8.000 millones de dólares**

**Santander en Estados Unidos tiene un superávit de fondos de 5.100 millones de dólares**

de lo previsto por la Fed y a los dividendos planeados.

Los resultados obtenidos este año por Santander, que ha superado con nota el test, han presentado diferencias con respecto a los de 2022, la última vez que el banco se sometió al análisis. En general, todas las entidades de EEUU han tenido resultados más adversos este año.

Hace dos años la prueba mostró que Santander podría ser capaz de generar capital durante una recesión y superar ese escenario sin entrar en

pérdidas, y ahora el examen refleja que la entidad registraría números rojos de 1.500 millones de dólares si se dieran dos años de fuerte contracción de la economía.

En cuanto al nivel de capital, la ratio del banco descendería desde el 12,4% hasta el 10,1%, frente al incremento del 18,8%-18,9% de 2022.

Santander USA tendría que absorber deterioros de 10.900 millones de dólares, el 11,8% de la exposición. El grueso de las pérdidas se concentraría en el crédito a coches (8.700 millones), su principal negocio en el país, y en tarjetas (100 millones). El quebranto superaría, en ambos casos, el 18% de la cartera.

En términos de dividendos, Santander USA no ha realizado ningún pago en el primer trimestre de 2024. Durante los dos últimos ejercicios, ha enviado a España un récord de casi 8.000 millones de dólares, reduciendo su exceso de capital desde el nivel del 19% que llegó a tener en 2021.

## CaixaBank lanza un programa de recompra de acciones de hasta 500 millones

Expansión. Madrid

CaixaBank anunció ayer el lanzamiento de un programa de recompra de acciones propias por un importe máximo de 500 millones de euros con el objetivo de reducir capital social mediante la amortización de los títulos adquiridos.

La entidad ha recordado que la autorización para reducir capital social se obtuvo en la junta general ordinaria de accionistas de 2024, celebrada el 22 de marzo en segunda convocatoria, y que podría ejecutarse en una o varias veces hasta la siguiente junta general ordinaria de 2025, según ha informado la compañía a la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV).

El programa se iniciará en algún momento a partir del 31 de julio y concluirá, como tal, el 31 de enero de 2025. Sin embargo, el banco se reserva el derecho a darle fin con anterioridad en caso de alcanzar el importe máximo fijado o si concurriera alguna circunstancia que así lo aconsejara.

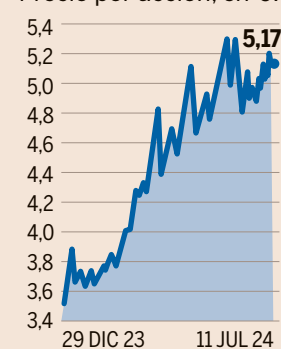
El plan de recompras de acciones de CaixaBank se enmarca dentro de su estrategia de remuneración al accionista. En su plan estratégico 2022-2024, el banco ya ha ejecutado tres recompras de acciones distintas por un valor de 2.800 millones de euros. La última, que se llevó a cabo entre marzo y abril de este mismo año, también fue de 500 millones de euros.

Junto con el dividendo, el plan estratégico de CaixaBank contempla retribuir al accionista con 12.000 millones, de los que ya se han distribuido 7.400 millones.

La amortización para la recompra de acciones restará 22 puntos básicos de capital al banco, según sus estimaciones.

### EN BOLSA

Precio por acción, en €.



Expansión

Fuente: Bloomberg



LA SESIÓN DE AYER

La inflación se relaja y da aire a las bolsas

**EL IBEX SUBE UN 0,89%, HASTA 11.170 PUNTOS/** La ralentización del IPC de Alemania y la caída de la inflación en EEUU, mayor de lo esperado, refuerzan las expectativas de bajadas de tipos en septiembre. Cellnex y Repsol son la cara y la cruz del Ibex.

Susana Pérez. Madrid

El primer apoyo para las bolsas europeas llegó a primera hora de la mañana, tímido pero suficiente para que la sesión apuntara buenas maneras.

El dato final del IPC de junio de Alemania confirmó la ralentización reflejada en la lectura preliminar: la tasa general bajó al 2,2% interanual desde el 2,4% de mayo, y la subyacente se redujo del 3,1% al 2,9%. Esta evolución de la presión sobre los precios en la primera economía de la zona euro deja la puerta abierta a otro recorte de tipos del Banco Central Europeo en septiembre.

El plato fuerte se sirvió a las 14:30 hora europea y fue muy del gusto del mercado. La inflación de EEUU sorprendió retrocediendo más de lo esperado el mes pasado, tanto la general (hasta el 3,1% interanual) como la subyacente (hasta el 3,3%). “A estas alturas, una bajada de tipos en septiembre debería ser trato cerrado. Se hace cada vez más evidente que las sorpresas al alza del primer trimestre fueron anómalas. Dada la creciente evidencia de ralentización del crecimiento económico, es hora de que la Fed vuelva a centrarse en el doble mandato y relaje la política monetaria”, comenta Ronald Temple, estratega jefe de mercados de Lazard.

Con este telón de fondo, los inversores afianzaron sus compras en las bolsas y el mercado de bonos europeos.

El Ibex lideró las ganancias entre los principales índices de la zona euro, con un alza del 0,89%, hasta 11.170 puntos.

**Valores destacados.** Las acciones de **Cellnex** brillaron en el Ibex con un alza del 5,31%, seguidas de las de **Acciona Energía**, que subieron un 3,01%. Ambas compañías se benefician de tipos más bajos.

**Ferrovial** y **Aena** marcaron récord (ajustado por operaciones financieras) tras sumar un 2,47% y un 1,1%, respectivamente.

**Repsol** se llevó la de arena. Cayó un 1,89% tras comunicar al cierre del día anterior que ha experimentado una disminución del 1,2% en su producción de petróleo en el segundo trimestre, junto con una reducción del 1,6% en su margen de refino.

El resto de bolsas europeas se anotó ascensos de entre el 0,03% del Ftse Mib de Milán y el 0,71% del Dax Xetra de Fráncfort. Subió también el Ftse 100 de Londres.

Los datos del Reino Unido mostraron que la economía creció más rápido de lo esperado en mayo, lo

SESIÓN ALCISTA

Intradía Ibex 35, en puntos • 11/07/2024



- 1. 9:33 h Las bolsas europeas cotizan entre el -0,07% y el +0,4%.
- 2. 14:31 h El IPC de Estados Unidos baja más de lo esperado.
- 3. 15:30 h Los índices de Wall Street arrancan con ligeros avances.

Expansión Fuente: Bloomberg

LOS PROTAGONISTAS DEL DÍA

Los valores que más suben y bajan, en %

LOS MEJORES	Cellnex	5,31	LOS PEORES	Repsol	-1,89
	Acciona Energía	3,01		Grifols	-0,94
	Fluidra	2,94		Santander	-0,78
	Ferrovial	2,47		Unicaja	-0,46
	Logista	2,17		Bankinter	-0,40
	Colonial	2,11		CaixaBank	-0,38

Expansión Fuente: Bloomberg

El oro sube un 2% y otea máximos históricos

El oro fue uno activos más favorecido por las compras. Al cierre de los mercados europeos, la revalorización del metal precioso rondaba el 2%, hasta cerca de los 2.430 dólares por onza, y se apreciaba alrededor del 17% en 2024. Se situaba así a sólo un 1% de su máximo histórico de cotización,

los 2.454 dólares que alcanzó en mayo. El oro se beneficiaba de la caída del dólar (el índice dólar se dejaba un 0,58%, hasta 104,13 puntos) y del reforzamiento de las expectativas de recortes de los tipos de interés, que reducían la rentabilidad de los bonos. Éstos son competencia para el metal amarillo, que no

ofrece rendimientos, y en la medida en que pierden atractivo para los inversores, el oro lo gana. El debilitamiento del dólar permitía al euro salir del estancamiento de los últimos días: llegó a tocar 1,09 dólares, y subía un 0,38%, hasta 1,087 dólares al cierre de los mercados europeos.

que probablemente reduzca, eso sí, las posibilidades de un recorte de tipos en agosto por parte del Banco de Inglaterra.

La rentabilidad del *bund* alemán, que se mueve en sentido inverso a los precios, se redujo desde el 2,53% al 2,46% y la del bono español a 10 años bajó del 3,3% al 3,22%.

**Wall Street.** También retrocedieron con fuerza los rendimientos de la deuda soberana de Estados

Unidos. El interés exigido al bono a 10 años se replegó en Wall Street desde el 4,27% al 4,21%, y el que vence en 2 años (más sensible a los tipos oficiales), del 4,63% al 4,49%. Las apuestas por un recorte de tipos de la Fed en septiembre se dispararon al 88%, desde una probabilidad del 70% antes de que se publicaran los datos del IPC.

Los inversores estadounidenses se volcaron con los valores de pequeña y mediana capitalización, más favorecidos que los grandes

por las expectativas de relajación monetaria.

El índice Rusell 2000 se disparaba más del 3%, hasta máximos desde el 24 de marzo, en el ecuador de la jornada.

Por el contrario, el S&P 500 y el Nasdaq Composite (que habían encadenado hasta la víspera 6 y 7 récords, respectivamente) bajaron un 0,88% y un 1,95%.

Por su parte, el Dow Jones avanzó un 0,08%, hasta 39.753 puntos.

→ COTIZACIONES

	Cierre		Variación (%)	
			En el día	En el año
Ibex 35	11.170,00	↑	0,89	10,57
Euro Stoxx 50	4.976,13	↑	0,35	10,05
Dow Jones	39.753,75	↑	0,08	5,48
Nikkei 225	42.224,02	↑	0,94	26,18
Brent	85,67	↑	0,42	11,14

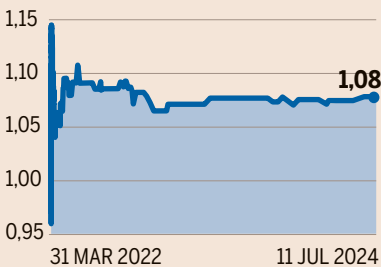
	Cierre		Variación diaria
Euro/Dólar	1,0855	↑	0,28%
Euro/Yen	175,39	↑	0,34%
Bono español	3,223%	↓	-0,06pb
Prima de Riesgo	76,88pb	↑	0,36pb

→ DE UN VISTAZO

Título	Última cotización	Variación (%)		
		Ayer	2023	2024
Acciona	114,000	1,79	-22,45	-14,48
Acciona Ener	19,520	3,01	-22,30	-30,48
Acerinox	9,900	0,46	15,29	-7,09
ACS	39,200	0,62	50,02	-2,39
Aena	192,900	1,10	39,90	17,55
Amadeus	62,160	0,10	33,64	-4,19
ArcelorMittal	21,010	1,01	4,37	-18,14
B. Sabadell	1,889	0,88	26,36	69,72
B. Santander	4,462	-0,78	34,86	18,07
Bankinter	7,514	-0,40	-7,53	29,64
BBVA	9,710	0,50	46,01	18,04
CaixaBank	5,176	-0,38	1,47	38,92
Cellnex Telecom	33,310	5,31	15,33	-6,59
Colonial	5,560	2,11	8,99	-15,11
Enagás	13,560	0,07	-1,67	-11,17
Endesa	18,310	1,75	4,68	-0,81
Ferrovial Se	38,100	2,47	34,94	15,38
Fluidra	19,990	2,94	29,82	6,05
Grifols	10,025	-0,94	43,50	-35,13
IAG	2,109	-0,28	28,08	18,42
Iberdrola	12,015	1,61	8,60	1,22
Inditex	46,480	1,48	58,67	17,88
Indra	19,050	0,63	31,46	36,07
Logista	27,340	2,17	3,73	11,68
Mapfre	2,164	1,31	7,35	11,37
Meliá Hotels Int.	7,355	0,27	30,19	23,41
Merlin Properties	10,700	0,94	14,64	6,36
Naturgy	21,760	0,74	11,07	-19,41
Redeia	16,560	0,67	-8,30	11,07
Repsol	13,725	-1,89	-9,43	2,04
ROVI	84,200	1,57	66,94	39,87
Sacyr	3,430	1,30	20,23	9,72
Solaria	11,650	1,75	8,70	-37,40
Telefónica	4,043	1,20	4,40	14,40
Unicaja Banco	1,301	-0,46	-13,68	46,18

EURO

Evolución del euro, en dólares.



Expansión Fuente: Bloomberg



# Las cotizadas reparten 25.000 millones en dividendos en siete meses

**IMPULSO EN BANCA/** Las empresas de la Bolsa española repartieron hasta junio más de 19.400 millones, un importe superior al de todo 2019. Con los pagos de este mes se sumarán otros 5.600 millones.

C. Rosique. Madrid  
Las empresas de la Bolsa española repartieron 19.452 millones de euros en el primer semestre, un 34,2% más que un año antes. Las cotizadas superan en seis meses el importe repartido en todo 2021: 19.086 millones y pagan un 5% más que en 2020.

Con las previsiones de los pagos que se llevarán a cabo este mes, en siete meses se superarán los 25.000 millones de euros. Este 2024 se presenta como el cuarto año consecutivo en el que aumentará la remuneración al accionista. Superará los 30.086 millones de 2023 y los 30.544 de 2019, con lo que podría registrar su mayor cifra desde 2014. Pese a la recuperación la cifra aún se quedará por debajo del récord histórico de 43.270 millones en dividendos registrados en 2014, según las cifras facilitadas por Bolsas y Mercados Españoles (BME).

Desde el mínimo de la última década, marcado en 2020, y hasta el cierre del año pasado las cotizadas han incrementado sus pagos a los accionistas un 62,4%. En 2020 y 2021, por prudencia, muchas empresas de la Bolsa dejaron de pagar dividendo o los limitaron, entre ellos los bancos. Pero la remuneración al accionista es un gancho que utilizan las empresas de la Bolsa para retener a sus inversores.

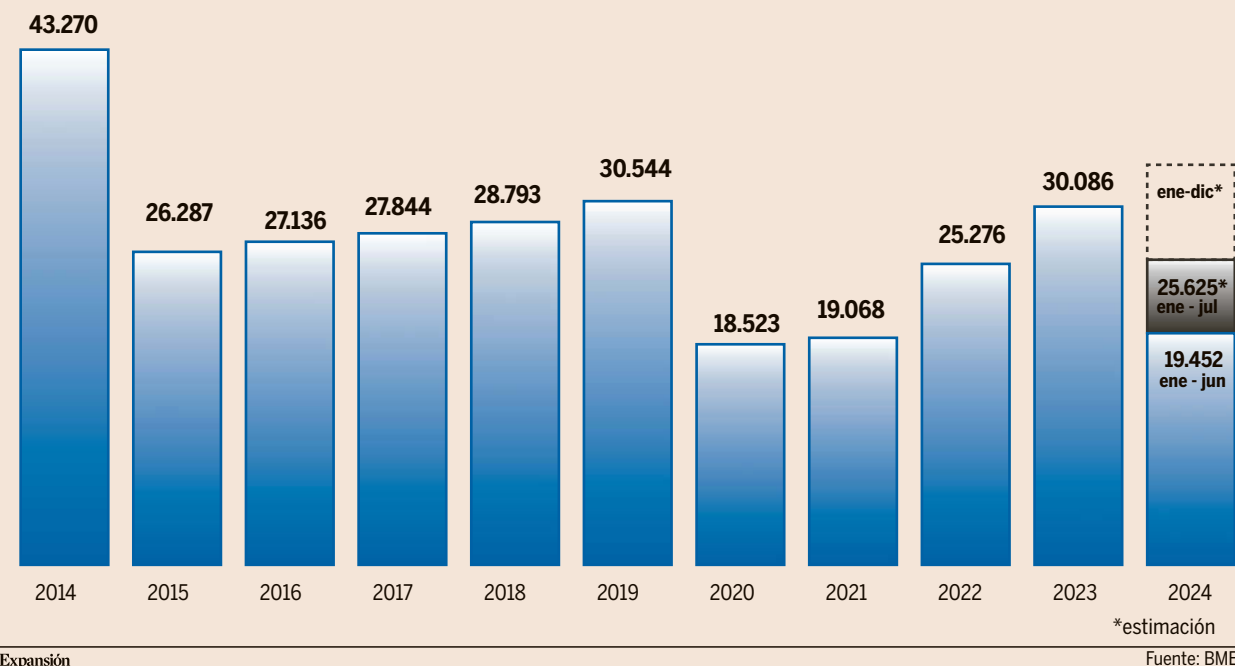
**Tirón de la banca**  
La recuperación del beneficio de un sector clave para la Bolsa española como es el sector financiero ha disparado la remuneración al accionista de los bancos.

Las entidades que cotizan en la Bolsa española lograron un resultado récord superior a los 26.000 millones en 2023 y en el primer trimestre aumentaron su ganancia un 17%, hasta los 6.600 millones respecto al mismo periodo de 2023.

De hecho, este año los meses con más potencia de fuego en remuneración al accionista han sido abril, con más de 8.174 millones, y mayo, que ha superado los 5.800 millones en remuneración al inversor. Estos son los meses en los que han mimado a sus accionistas con sus pagos entidades como BBVA, CaixaBank, Santander, Banco Sabadell y Mapfre.

## LA REMUNERACIÓN DE LAS EMPRESAS DE LA BOLSA ESPAÑOLA

Dividendos pagados, en millones de euros



## LÍDERES POR DIVIDENDO

Rentabilidad por dividendo estimada para 2024, en %.

			Var. en Bolsa en 2024, en %
CaixaBank	8,36	▲	38,92
Enagás	8,23	▼	-11,17
Unicaja	8,15	▲	46,18
Telefónica	7,44	▲	14,4
Logista	7,39	▲	11,68
Mapfre	7,35	▲	11,37
BBVA	7,03	▲	18,04
Bankinter	6,77	▲	29,64
Repsol	6,68	▲	2,04
Naturgy	6,38	▼	-19,41

Expansión

Fuente: Bloomberg y BME

También pagó en mayo la mayor empresa de la Bolsa española por capitalización bursátil; Inditex, tras lograr un beneficio récord. Volverá a remunerar en noviembre.

Este mes de julio han remunerado a sus accionistas otro de los sectores atractivos por dividendo, el de servicios públicos. Endesa, Redeia y Enagás han distribuido ya cerca de 1.200 millones de euros y la petrolera Repsol ha repartido más de 600 millones.

Iberdrola está inmersa en

su *scrip dividend*, que da la opción de cobrar en títulos o en efectivo si se pide con tiempo. Los accionistas que soliciten esta última opción antes del 17 de julio recibirán 0,351 euros brutos por acción el próximo 29 de julio.

Bancos y entidades financieras copan los primeros puestos por rentabilidad por dividendo prevista para 2024.

Con las previsiones para este año lidera el ranking **CaixaBank**, con una rentabilidad por dividendo estimada superior al 8%.

También superan en 7,7% **Unicaja, BBVA y Bankinter**, ordenados de mayor a menor retorno (ver gráfico).

**Sabadell** supera el 5,5% y Santander ronda el 4,3%. Los bancos ofrecen estas rentabilidades estimadas en un año además en el que se han revalorizado entre el 18% de BBVA y el 69,72% de Banco Sabadell.

Entre los más rentables por dividendo destaca también **Enagás**, con un 8,23%, que esta semana ha anunciado que vende su participación en

**En todo el año podría superar los 30.500 millones de 2019 y lograr la mejor cifra desde 2014**

**Desde el mínimo de la década marcado en 2018 y respecto a 2023 el incremento supera el 60%**

**CaixaBank, Enagás, Unicaja, Telefónica, Logista, Mapfre y BBVA, líderes por dividendo**

Tallgrass a Blackstone por 1.100 millones de dólares. A pesar de que la operación supone para la gasista minusvalías contables, la operación de desinversión es considerada positiva por los analistas. Entre otras cosas le permite tener una posición financiera más cómoda para el reparto de dividendos.

**Telefónica, Logista y Mapfre** superan el 7% por rentabilidad por dividendo y con unos negocios dispares. La operadora anunció en febrero su política de remune-

**Más del 5% en rentabilidad para el Ibex**

La Bolsa española es históricamente una de las más rentables por dividendo, con un 4% de media a largo plazo. Para los próximos años las previsiones de los analistas prevén que supere el 5%, según el consenso de 'Bloomberg'. Compite con la Bolsa italiana por el liderazgo en rentabilidad por dividendo, ya que la plaza italiana cuenta con grandes pagadores de dividendo como bancos y energéticas. La rentabilidad por dividendo de la Bolsa española supera al 3% que ofrece la Bolsa francesa, alemana y la media europea del Euro Stoxx 50. En este índice el banco italiano Intesa Sanpaolo lidera el ranking por dividendo, al superar el 9%, seguido de Nordea y los fabricantes de automóviles. Estos últimos acusan la debilidad que sufren en Bolsa este año.

ración con cargo al ejercicio 2024, que consiste en el pago de un dividendo de 0,30 por acción en efectivo. El primer abono, de 0,15 euros está previsto para diciembre y el resto para junio de 2025.

En cuanto a **Logista**, que destaca entre los valores más recomendados, es de las pocas compañías que pagará dividendo en agosto, el primero cuenta del ejercicio 2024, que se completa con otro abono en febrero siguiente.

**Repsol, Naturgy y Endesa** también superan el 6% de rentabilidad por dividendo prevista para 2024. Se consideran atractivos por la remuneración al inversor, sobre todo la petrolera, que complementa el pago en efectivo con recompra de acciones.

Dieciséis empresas del Ibex ofrecen una rentabilidad por dividendo superior al 5%, según las previsiones del consenso de analistas de *Bloomberg* para el conjunto de 2024.

Todas superan la rentabilidad de activos más conservadores como el bono del Tesoro español a 10 años, que ronda el 3,23% y el 2,46% del alemán.

Sólo Solaria y Grifols no pagan dividendo a sus accionistas y en el Ibex entre los que ofrecen retornos más bajos están Cellnex, Meliá y Rovi.



# Terry Smith defiende su decisión de evitar a Nvidia

**ESCEPTICISMO/** El fondo del inversor no se ha beneficiado de las subidas del valor, al permanecer al margen.

E. Dunkley/N. Megaw. FT

El gestor de inversiones Terry Smith ha defendido su decisión de evitar al gigante tecnológico estadounidense Nvidia, después de que su fondo pagara el precio del escepticismo acerca de que el fabricante de chips pudiera seguir creciendo a un ritmo rápido.

La rentabilidad del fondo global de Smith fue inferior a la de su índice de referencia en el primer semestre del año, al no beneficiarse de la subida de las acciones del fabricante de semiconductores.

Esto muestra los inconvenientes que se presentan para los gestores de fondos, que seleccionan acciones en previsión de un aumento de los futuros beneficios, al evitar empresas como Nvidia por cuestionar sus ambiciosas previsiones de crecimiento.

La cartera de 25.000 millones de libras (29.600 millones de euros) de Fundsmith Equity, que se centra en valores de crecimiento, incluye participaciones en algunas de las mayores empresas tecnológicas estadounidenses -Apple, Meta y Microsoft-.

Pero Smith explicó en su carta semestral a los accionistas que había decidido evitar al fabricante de chips Nvidia, que el mes pasado se convirtió brevemente en la empresa más valiosa del mundo, superando los 3 billones de dólares (2,7 billones de euros).

Smith afirmó que su fondo "no posee ninguna acción de Nvidia, ya que aún no nos hemos convencido de que sus

## EVOLUCIÓN EN BOLSA

Precio por acción de Nvidia, en dólares, en 2024.



Expansión

Fuente: Bloomberg

### El inversor afirma que las perspectivas de Nvidia no son todo lo predecibles que buscan

perspectivas sean todo lo predecibles que buscamos".

La decisión también subraya los problemas de no mantener grandes tecnológicas de "megacapitalización", que dominan el mercado bursátil estadounidense.

Nvidia, Microsoft, Amazon, Meta y Apple representaron casi el 60% de la subida del 14% del S&P 500 en el primer semestre del año.

Smith afirmó que, al haber evitado Nvidia y no tener suficientes valores de otras empresas tecnológicas, "fue difícil lograr una rentabilidad su-

perior" en su fondo. Smith vendió el año pasado la participación del fondo en Amazon, en la que no había entrado hasta 2021, explicando a los inversores que le preocupaba la posible mala distribución del capital.

En los seis meses transcurridos hasta finales de junio, Fundsmith Equity obtuvo una rentabilidad del 9,3%, frente al 12,7% del índice MSCI World en libras.

El índice S&P 500 obtuvo una rentabilidad del 17% durante el periodo en libras, de la cual, según Smith, una cuarta parte procedió de Nvidia.

Smith afirmó que una rentabilidad superior al 9% en seis meses "sería normalmente motivo de celebración", pero destacó el buen comportamiento del índice mundial.

## EL FOCO DEL DÍA

Por Roberto Casado

# El Ftse 100, un reflejo de la selección inglesa de fútbol

**D**urante los últimos años, algunos analistas han comparado a la selección inglesa de fútbol que dirige Gareth Southgate con el Ftse 100. Tanto el equipo como el índice bursátil tienen grandes estrellas, cumplen habitualmente y es difícil que fallen (hasta llegan a finales en un caso y están cerca de máximos históricos en el otro), pero el aburrimiento y la falta de chispa están asegurados.

En el caso del principal índice bursátil de la Bolsa de Londres, pese a tocar su máximo histórico el 17 de mayo y permanecer cerca de ese listón, en 8.223 puntos, la rentabilidad acumulada durante este año es del 6,5% y en los últimos doce meses del 13%. Si se toman los últimos cinco años, el ascenso es de apenas el 9,5%. Es decir, está un poco por encima de los niveles previos a la pandemia del Covid.

Si se compara con el S&P 500, que en los últimos doce meses gana un 26% y en los últimos cinco años un 85%, la rentabilidad del parque de la City, que en tiempos competía con Wall Street, es decepcionante.

Incluso a la hora de analizar la evolución de la Bolsa inglesa respecto a la española (países que este domingo se medirán en la final de la Eurocopa de fútbol) el Ftse 100 sale perdedor frente al Ibex 35. El selectivo español se ha revalorizado un 9,7% en lo que va de 2024, un 19,71% en los últimos doce meses y un 20% en los últimos cinco años. Pese a ello, este índice está lejos de los máximos de 2007, por el desplome tras la crisis financiera y del euro.

Las razones por las que la Bolsa británica se revaloriza de forma paulatina son de diversa índole. Por un lado, la inestabilidad política y económica creada con el referéndum del Brexit en 2016 se ha mantenido desde entonces, con unas difíciles negociaciones sobre la nueva relación entre Reino Unido y la Unión Europea y continuos cambios de primeros ministros. Esto hace que muchos inversores internacionales rehúyan desde hace tiempo cualquier activo bri-



Sede de la Bolsa de Londres.

### El Ibex se revaloriza casi un 20% en los últimos doce meses, frente al 13% del parque londinense

tánico, aunque se trate de multinacionales que cotizan allí pero hacen buena parte de su negocio en otros países.

En segundo lugar, la defensiva composición sectorial del Ftse 100 no ha ayudado en los últimos ejercicios, al no contar con empresas tecnológicas, algo que también daña al Ibex. A finales de 2023, un 19% del índice británico estaba compuesto por el sector financiero, seguido por los fabricantes de productos de consumo en un 16% y las empresas energéticas en un 14%.

Aunque los bancos se han beneficiado de las subidas de tipos en los últimos años, el entorno de inflación no ha ayudado al consumo, mientras que los precios del petróleo no dan grandes alegrías a compañías como BP y Shell.

El Ibex 35 tiene una dependencia mucho mayor de la banca (un 32% del Ibex, según los cálculos de Goldman), lo que explica su mayor revalorización en los úl-

### La Bolsa de Londres tiene estrellas que cumplen y es muy defensiva, pero le falta chispa

timos dos años. La siguiente industria con más peso en el parque español es la electricidad, con el tercer puesto para el consumo discrecional.

En el plano económico, España crece a tasas más elevadas que Reino Unido, otro factor que impulsa a las firmas con más negocio doméstico y cíclico.

Hace cuatro años, Inglaterra ya llegó a la final de la Eurocopa y la perdió contra Italia, otra selección del sur de Europa. El país no gana un gran título internacional desde 1966.

Igual que hay esperanzas de que este domingo se acabe la sequía inglesa de triunfos deportivos, hay analistas que prevén el regreso de los inversores internacionales al parque londinense. La mayoría absoluta con que cuenta el nuevo primer ministro laborista, Keir Starmer, puede dar estabilidad política al país. Pero como avisa Berenberg Bank, "Starmer tiene poco espacio fiscal para realizar grandes cambios"

# El yen salta en un día más del 3%

Expansión. Madrid

El yen japonés vuelve al foco y en esta ocasión lo hace por su subida frente al dólar. La moneda nipona, que había caído a nuevos mínimos de varias décadas, rebotó ayer más de un 3%.

Los medios japoneses atribuyeron este relevante movimiento a una nueva intervención por parte de las autorida-

des del país para tratar de estabilizar la divisa. No existe confirmación oficial por parte de representantes del Gobierno pero, de haberse producido, sería el segundo intento en busca de reflotar al yen que pierde un 11% frente al dólar en lo que va de año.

El Banco de Japón mantiene una política monetaria muy laxa que dista mucho de

la adoptada por la Reserva Federal o por el Banco Central Europeo, lo que ha debilitado enormemente su divisa. Las intervenciones del mercado sirvieron el año pasado para dar un respiro al yen, pero, según señalan los expertos, sus efectos tienen una duración corta. Una bajada de tipos de la Fed ayudaría a la moneda nipona.



FT

LEX COLUMN

FINANCIAL  
TIMES

Planta de Volkswagen para Audi en Bruselas.

## No sólo Volkswagen cerrará plantas

Los inversores europeos en el sector del automóvil están acosados por los viajes movidos. La industria es conocida por su tendencia a perseguir el volumen, a expensas de los márgenes, y periódicamente acaba derrapando. En este contexto, la noticia de que Volkswagen (VW) está considerando el cierre de la planta de Audi en Bruselas resulta reconfortante. Cabe esperar que otros se vean obligados a seguir sus luces traseras.

La decisión de VW es en cierto modo excepcional. Sería la primera vez que el fabricante alemán cierra una planta en Europa. La planta de Ford en Saarlouis (Alemania) también está a punto de desaparecer, y Reino Unido, por supuesto, no es ajeno al cese de producción de los fabricantes de automóviles. Sin embargo, en líneas generales, el exceso de capacidad en Europa se ha gestionado suprimiendo turnos y reduciendo la producción, en lugar de abandonar las fábricas.

Esto va a ser cada vez más difícil. Las ventas europeas de vehículos ligeros, si bien son cíclicas, están muy por debajo de su máximo, que Bernstein cifra en 22,4 millones de unidades en 2007. Esto contrasta con un mercado de sólo 17,8 millones en 2023, lo que arroja una diferencia de 4,6 millones.

El problema se ve agravado por el hecho de que los fabricantes de automóviles europeos han ido perdiendo cuota de mercado, especialmente en el segmento de los vehículos eléctricos, que, entre los coches eléctricos de batería (BEV) y los híbridos, representaron casi el 25% del mercado el año pasado. Se prevé que en 2024 alrededor de una cuarta parte de los BEV se

importen de China. En conjunto, esto se traduce en una utilización de la capacidad de las plantas europeas de alrededor del 80%, explica Patrick Schaufuss de McKinsey.

Es poco probable que las sanciones de la UE a las importaciones de vehículos eléctricos procedentes de China ayuden. De hecho, pueden empujar a los fabricantes a abrir nuevas plantas de producción en Europa. BYD cerró el lunes un acuerdo de 1.000 millones de dólares (920 millones de euros) para abrir una planta de coches eléctricos en Turquía, que producirá 150.000 vehículos al año. El mayor fabricante chino ya había anunciado planes para establecer una planta en Hungría. Chery abrirá instalaciones en España, mientras que SAIC, fabricante del MG, ha señalado posibles nuevas inversiones en capacidad en Europa.

La combinación de la débil demanda y la competencia de nuevos actores no augura nada bueno para la utilización de la capacidad. Aunque quizás sea tentador para empresas como Stellantis, que ha perdido 200 puntos básicos en los dos últimos años, tratar de llenar las plantas ganando cuota de mercado perjudicaría a los márgenes. Estos ya sufren la presión del aumento de los costes y la dilución de las ventas de vehículos eléctricos.

El temor a que los fabricantes de automóviles se embarquen en una nueva campaña para recuperar volumen explica por qué el sector cotiza a unas miserables 6 veces los beneficios. El cierre de plantas, aunque doloroso, puede ser una señal de que el sector está abordando la dura realidad de su difícil situación.

# La Bolsa de Londres aplica el mayor cambio en 30 años

**DESREGULACIÓN/** La FCA relaja los controles previos a la salida a Bolsa para atraer más empresas y sectores con mayor vinculación al riesgo, como el tecnológico.

Artur Zanón. Londres

La Bolsa de Londres introducirá varios cambios de calado a partir del próximo 29 de julio en lo que puede significar su principal revulsivo en treinta años. El riesgo que asumirá será mayor a cambio de un empujón para un mercado que ha visto reducirse en un 40% el número de cotizadas desde los máximos de 2008 y que hoy solo concentra el 5% de las salidas a Bolsa de todo el mundo.

“La intención es crear un sistema más simple y ayudar a impulsar el crecimiento económico de Reino Unido y la competitividad haciendo nuestro régimen más atractivo para un abanico más amplio de empresas para que puedan cotizar y crecer aquí”, explicó ayer la Autoridad de Conducta Financiera (FCA). Su primer ejecutivo, Nikhil Rathi, reconoció que habrá más posibilidades de que algunas cotizadas quiebren.

Una novedad es la eliminación del sistema dual de cotización premium y estándar: habrá una sola categoría. Se relajarán las normas sobre el derecho de información de los accionistas cuando salen a cotizar para “alinearse con los estándares internacionales”.

Se suprimirán las mayorías requeridas para ciertas decisiones de calado (por ejemplo, en acuerdos con partes relacionadas) y se concederá más flexibilidad en materias sobre las que se exige una mayoría reforzada, un punto al que suelen recurrir los fundadores de muchas empresas

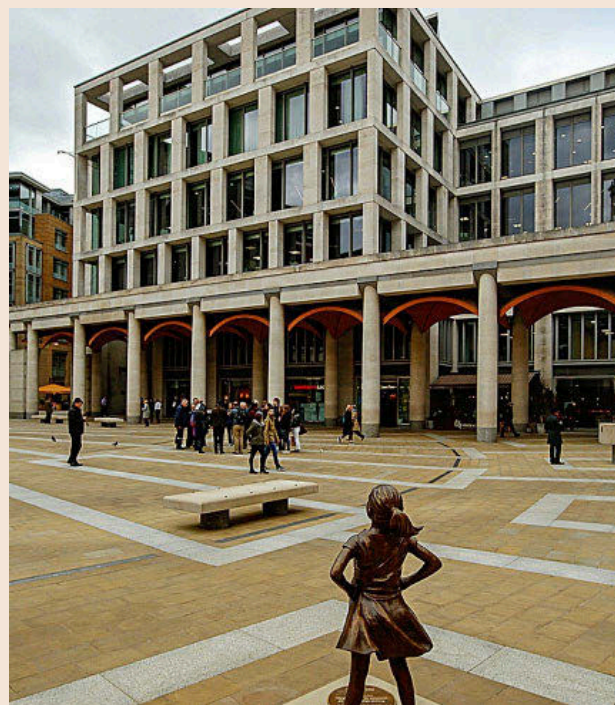


Imagen de fachada de la Bolsa de Londres.

**Londres ha perdido el 40% de cotizadas desde 2008 y solo concentra el 5% de las salidas al parque**

cuando hay desacuerdos con el resto de accionistas. Pese a ello, se seguirá necesitando la aprobación de los accionistas en relación a compras inversas o para dejar de cotizar.

También se facilitará la cotización para compañías con un menor historial financiero. La filosofía sobre cuándo deben hacerse los controles cambiará, de manera que se dejará un papel más activo a los inversores, que tendrán

que hacer una evaluación más detallada antes de decidir si invierten, o no. Otra diferencia se refiere al principio de una acción un voto, que se podrá soslayar.

“Las nuevas reglas permiten asumir un mayor riesgo, pero creemos que los cambios permitirán acomodar mejor el apetito por el riesgo que la economía necesita para conseguir el crecimiento”, apuntó en un comunicado el regulador, que incide en que la normativa cumple el “objetivo principal de proteger a consumidores y mercados, así como su otro principio de promover la competencia”.

Las reglas afectarán tanto a las firmas ya cotizadas como a

las que se lo están planteando, a inversores individuales e institucionales, a todo el conglomerado de firmas que asesoran (banca de inversión, consultoras, financieros, abogados...), a intermediarios y a los diferentes operadores e índices bursátiles.

### Más precaución

El analista de Deutsche Bank Luke Templeman subrayó ayer que la normativa busca “atraer más OPV e inversores de tecnología, obligará al comprador a tener más precaución y reforzará el papel de Londres como centro del capital privado en Europa”. UK Finance, la patronal del sector, cree que los cambios animarán el mercado de fusiones y adquisiciones.

La reforma se introducirá con el nuevo gobierno laborista, pero se cocinó con el ejecutivo de Rishi Sunak. En 2023 se había realizado una consulta a la industria.

Una de las críticas de la City era que la normativa no ayudaba hasta ahora a atraer en Reino Unido compañías internacionales que quisieran asumir riesgos, con el ejemplo del fabricante de chips Arm, de Cambridge, que salió a Bolsa en Wall Street.

No todo el sector financiero ha reaccionado favorablemente. Por ejemplo, planes de pensiones, gestores de activos y algunas asociaciones han alertado de que las modificaciones reducirán la capacidad de los inversores de pedir cuentas a los consejos de las empresas.

## DE COMPRAS POR EL MUNDO

Por Joaquín Tamames

# Berry Global, diez años creciendo

La estadounidense Berry Global Group es uno de los principales proveedores mundiales de envases de plástico y de telas no tejidas (categoría que incluye batas de hospital y de cirugía, sábanas de quirófano, envoltorios de cirugía y toallitas de mano, entre otros).

El grupo está centrado en los sectores sanitario, cuidado personal y alimentación y be-

bidas, y sus operaciones se organizan en cuatro segmentos: envases de consumo internacional (32% de las ventas); envases de consumo Norteamérica (24%); materiales de ingeniería (23%); y salud, higiene y especialidades (21%).

Berry afirma ser el líder mundial en tapones fabricados para aerosoles, y ofrece una de las líneas más completas de productos para enva-

ses. El 70% de las ventas van destinadas a productos de consumo y sus diez principales clientes contribuyen con el 15% de las ventas netas y el mayor, con el 5%.

Los principales competidores son Amcor, Silgan, Aptar, Pactiv Evergreen, 3M y la española Fitesa. Entre 2015 y 2023 los ingresos de Berry crecieron a una tasa anual acumulativa del 13%, hasta

12.664 millones de dólares, y el ebitda al 12%, hasta 2.053 millones. En 2024 el grupo anticipa un ebitda y un *cash-flow* libre de 2.100 y 850 millones, respectivamente, cerrando con un apalancamiento en el entorno de 3,5 veces.

La compañía, que en 2019 adquirió RPC Group por 6.500 millones, capitaliza 6.800 millones en Bolsa y emplea a 40.000 personas.



# Suscríbase a Expansión

POR  
SÓLO **34,50€**  
/mes



## Expansión

Edición impresa de lunes a  
sábado con todos los  
suplementos incluidos

## Expansión Premium

Acceso ilimitado a todo el  
contenido web y app hasta  
en tres dispositivos

## Expansión en ORBYT.

Acceso a la edición impresa en  
versión digital. Lee el periódico  
sin conexión a internet

Suscríbase en [suscripcion.expansion.com](https://suscripcion.expansion.com)

Suscripción a la edición impresa de Expansión de lunes a sábado. Incluye suscripción a Expansión en Orbyt y Expansión Premium. Pago mensual de 34,50€ con permanencia de un año. La suscripción se renovará automáticamente por periodos sucesivos de un mes a precio de la tarifa vigente. Recogida del periódico en el punto de venta, o recepción a domicilio. Promoción válida hasta el 22/07/2024.



**R** TEATRO REAL  
CERCA DE TI



## ECONOMÍA / POLÍTICA

# Verano turístico récord: un 13% más de visitantes y un aumento del gasto del 22%



**DEJARÁN 59.000 MILLONES DE EUROS EN ESPAÑA/** El Ministerio de Industria pronostica que entre junio y septiembre llegarán a España 41 millones de visitantes extranjeros, un 13% más que el año pasado. Las ciudades lideran el avance frente a la costa.

Pablo Cerezal, Madrid

En medio del debate sobre los efectos negativos del turismo y los límites a su crecimiento, España se asoma a un verano récord, con 41 millones de visitantes extranjeros que se dejarán en España 59.000 millones de euros. Un récord que se producirá acompañado de dos cambios fundamentales respecto al patrón de años anteriores: un fuerte aumento de los ingresos por turista y unos destinos urbanos que ganan peso frente al sol y playa. Y, sin embargo, las cifras no convencen al sector, que teme “morir de éxito” y reclama medidas para mejorar su impacto medioambiental y social (ver información adjunta).

El ministro de Industria y Turismo, Jordi Hereu, avanzó ayer que entre junio y septiembre España recibirá 41 millones de turistas internacionales, un 13% más que en verano de 2023, destacando que la “la atraktividad del país se confirma mes tras mes”. Con ello, España logrará este año un verano récord para el turismo, después de situarse el año pasado a las puertas de rebasar las cifras previas a la pandemia. Hereu añadió que, de acuerdo con las previsiones del Ministerio, el gasto de estos turistas crecerá un 22% en este periodo estival en



La costa concentra el grueso de los visitantes en verano.

comparación con el año pasado, hasta alcanzar los 59.000 millones de euros, lo que supone “una inyección de prosperidad en España” por la importante aportación que supone tanto al crecimiento del PIB como al del empleo.

“El aumento de gasto, por encima del número de visitantes, reafirma el liderazgo del modelo turístico y nos empuja a seguir trabajando en la estrategia por un turismo sostenible e inclusivo que contribuya a la preservación de los desti-

nos y la mejora de la calidad de vida de los trabajadores y de los residentes”, indicó Hereu. “Además el turismo, como generador de empleo de calidad, contribuye a la mejor redistribución del beneficio que supone su impacto para la economía española”, subrayó. “Debemos seguir gestionando de la mano de las CCAA y el conjunto de la industria turística, mejorar la gobernanza e invertir para que estos miles de millones de euros se distribuyan equilibradamente por

toda la geografía española a lo largo del año en beneficio de todo el país”, añadió.

## Facturación

De hecho, aunque las cifras son aparentemente positivas, la alianza turística Exceltur apostó ayer por no celebrar los datos brutos de visitantes extranjeros ni la posibilidad de que España desbanque a Francia este año como segundo destino turístico del mundo y reclamó hablar en su lugar del impacto de la masifica-

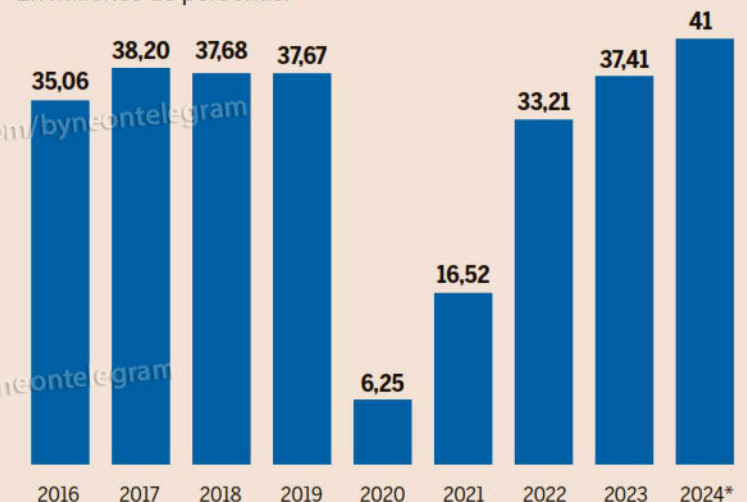
ción turística en la calidad de vida de los ciudadanos. Según las Perspectivas Turísticas de Exceltur para este verano, presentadas ayer, las empresas turísticas podrían elevar su facturación un 5,3% entre julio y septiembre con respecto al mismo periodo del año pasado, una “normalización” del crecimiento después de los “atípicos” avances de los dos primeros trimestres del año (un 12,4% y un 7,8%, respectivamente). Esto se debe a que buena parte del crecimiento

del sector se ha desestacionalizado, debido a la saturación de ciertos destinos en la temporada alta y a que los viajeros tratan de mitigar las subidas de precios más intensas.

Este crecimiento se producirá especialmente entre las empresas de ocio (8,9%), seguidas de las de transporte (7,9%) y el alquiler de vehículos (7,2%), mientras que el alojamiento en costa quedará algo rezagado (2,2%, apenas una tercera parte del ritmo del alojamiento urbano) y las

## EL TURISMO, EN MÁXIMOS

Número de turistas internacionales entre junio y septiembre. En millones de personas.



\*Previsiones del Ministerio de Industria y Turismo.

Expansión

Fuente: INE

# Exceltur urge medidas para controlar los pisos turísticos

P. Cerezal, Madrid

Mientras que el Gobierno celebra el aumento en la llegada de turistas, el sector pide evitar jactarse de estos números y apostar, en su lugar, por buscar un impacto positivo tanto en términos medioambientales como sociales, para evitar que el sector “muera de éxito”, como podría suceder a raíz del impacto en la prensa internacional de las protestas contra los turistas en las últimas semanas. Por ello, Exceltur reclamó actuar contra el alquiler turístico con una regulación más estricta y gravarlo con IVA, entre otras medidas para lograr la disten-

sión en las áreas donde el turismo está masificado e impacta negativamente en la vida de los residentes.

El vicepresidente ejecutivo de Exceltur, José Luis Zoreda, reclamó ayer a las administraciones que eviten “jactarse de batir récords de afluencia, un indicador cada día más simplista” y que, en su lugar, apuesten por un turismo de más calidad, “que deje mejores resultados para la ciudadanía”.

Zoreda avisó de que “es insostenible un crecimiento ilimitado, en los mismos lugares y en la misma época del año”. “A los empresarios no

## El sector pide evitar “jactarse de batir récords de afluencia” y apostar por la calidad

importa un rábano batir a Francia [como podría suceder este año]”, espetó, “hay que poner unos límites al crecimiento” porque “no podemos morir de éxito”.

Aunque Exceltur había reivindicado desde hace años apostar por un turismo de calidad y valor añadido, estas peticiones se han intensificado en las últimas semanas,

coincidiendo con las manifestaciones que en Barcelona o Canarias, entre otros destinos “masificados” y ciertas actuaciones contra los turistas que han quedado reflejadas en medios como *The Times* o *The New York Times*, recordaron ayer, que alertan de la inseguridad en España. Todo ello supone un problema porque “los turistas estadounidenses son especialmente sensibles en materia de seguridad” y porque este tipo de noticias no van a hacer que dejen de llegar “millones de visitantes”, pero sí que vengan turistas con un menor poder adquisitivo y

menos cuidadosos con los destinos.

Por ello, Zoreda cargó contra las viviendas turísticas, a las que achaca buena parte del problema de la masificación del sector y de la turistofobia, además de impactar negativamente en el empleo, que es mucho más intensivo en los hoteles.

En este sentido, reclamó a las administraciones acabar con el “desparrame” de los pisos turísticos tras años de “dejación de sus funciones” por razones electorales. Así reclamó al Ejecutivo que acabe con la exención del IVA, planteada para facilitar el ac-

ceso a la vivienda y que estaría generando el efecto contrario, y que imponga un gravamen del 10%, que podría elevarse hasta el 21% como plantea Sumar, además de exigir a las plataformas que cada alojamiento en sus servidores sea legal y dar herramientas a las comunidades de vecinos para impedir el establecimiento de los pisos turísticos.

A las administraciones locales les instan a hacer cumplir sus propias normas, poniendo como ejemplo el caso de Madrid, donde solo hay 1.000 viviendas turísticas legales por 18.000 ilegales.



**El crecimiento en el sector se ha desestacionalizado por la saturación en la temporada alta**

**La facturación en Madrid capital crecerá un 15,5%, frente al 2,2% en Canarias**

agencias de viajes (3,7%). La razón de estas diferencias radica en que el grueso del avance del sector se produce entre los turistas de larga distancia, que se dirigen fundamentalmente a ciudades como Madrid, Barcelona, Sevilla, Valencia, Granada o Bilbao y que, además, presentan un nivel de gasto muy superior a la media, mientras que el turismo nacional se estanca por las subidas de precios.

Así, para el tercer trimestre del año, Exceltur prevé que Madrid capital lidere el incremento de facturación en el sector (con un alza del 15,5%), seguida de los principales destinos turísticos andaluces (12,8%) y valencianos (9,1%), País Vasco (8,3%) y Barcelona capital (7,2%), mientras que los destinos de playa esperan una “normalización”, como es el caso de la costa catalana (2,1%), Canarias (2,2%), Baleares (2,4%) o el litoral andaluz (4,5%). Con todo, otros destinos del norte y el interior se verán golpeados por el frenazo de la demanda nacional: Navarra perderá un 2,1% de los ingresos y Extremadura ganará un 1,5%, seguida de Castilla-La Mancha (1,6%) y Galicia (2%).

Estas cifras ponen de manifiesto que, aunque el turismo se está desestacionalizando, ya que crece más del doble en el primer trimestre del año de lo que avanzará en temporada alta, no se está deslocalizando más allá de la costa y las principales ciudades. Es decir, que una vez saturados los destinos de playa, el crecimiento no se desplaza hacia el interior, fundamentalmente porque el avance se fundamenta en los clientes asiáticos, como los chinos (que suben un 80,2% entre marzo y mayo respecto al mismo periodo del año anterior) o los japoneses (48,7%), que se dirigen fundamentalmente a Madrid y Barcelona. La buena noticia, sin embargo, es que un turista asiático gasta en España 303,9 euros al día, más del doble que la media, y tienden a alojarse en mejores alojamientos, con un mayor nivel de empleo por cada plaza.

# La periferia de Barcelona lidera la demanda para alquilar vivienda

**LOS ALTOS PRECIOS DE LAS CAPITALES DISPERSAN LA DEMANDA/** Seis de los diez municipios con más interés por arrendar una vivienda son de la provincia catalana. Entre los tres primeros se cuela también Vitoria.

Carlos Polanco. Madrid

El alto precio de los alquileres en las grandes ciudades del país está provocando una diáspora de la demanda. Gran parte de los interesados en comprar vivienda, ante la tesitura de pagar más por el alquiler en el centro de una gran ciudad o pagar un poco menos en la periferia, aun a costa de tener que realizar mayores desplazamientos para acudir al lugar de trabajo o para realizar actividades de ocio, se decanta por la segunda opción. Esa es la conclusión que se puede extraer de un informe publicado ayer por el portal inmobiliario Idealista, que recoge los municipios con mayor demanda de vivienda y en el que se ve cómo, especialmente en el caso de Barcelona, hay una dispersión hacia localidades cercanas con un precio del alquiler inferior.

Así, entre los diez municipios con mayor demanda relativa, entendida como el número de personas que buscan en su plataforma alquilar en un municipio con respecto al número de inmuebles que se ofertan en el mismo, hay seis de Barcelona: son, por este orden, Hospitalet de Llobregat, Badalona, Terrasa, Manresa, Sabadell y la propia Barcelona. Entre los diez primeros clasificados se cuelan asimismo otros dos municipios catalanes, en su caso de Tarrago-

na: Salou y Reus. Completan los diez puestos de cabeza Vitoria, tercera ciudad con más demanda relativa; y Alcalá de Henares, en Madrid, que se queda con el séptimo puesto.

Es patente la ausencia de capitales de provincia en este primer escalafón de demanda, puesto que solo hay dos. Bajando un poco más en la lista empiezan a aflorar las capitales, ya que hay siete entre los puestos 11 y 20, entre ellas Palma de Mallorca, Tarragona, Madrid, Zaragoza o Santa Cruz de Tenerife. Lógico si se tiene en cuenta que son las grandes capitales los principales polos de generación de empleo y el mercado laboral está ahora en un buen momento de forma.

En cualquier caso, esta situación provoca una paradoja. Muchos de los interesados por alquilar en las periferias de las ciudades lo hacen por motivos económicos. Pues bien, el desplazamiento de la demanda a municipios de estas áreas metropolitanas provoca una tensión con respecto a la oferta, algo que se traduce en fuertes subidas de precio en todos estos lugares. De los diez municipios con mayor demanda, en siete de ellos el precio por metro cuadrado alcanzó en junio su máximo histórico. Pero es que los tres restantes también marcaron récord de precio en

## ¿DÓNDE HAY MÁS DEMANDA PARA ALQUILAR?

Ordenados de mayor a menor demanda, según datos de Idealista

Localidad	Provincia	Precio en junio, en €/m2
Hospitalet de Llobregat	Barcelona	17,1
Badalona	Barcelona	14,4
Vitoria-Gasteiz	Álava	11,5
Terrassa	Barcelona	11,4
Manresa	Barcelona	8
Sabadell	Barcelona	11,3
Alcalá de Henares	Madrid	11,3
Barcelona	Barcelona	22,1
Salou	Tarragona	10,9
Reus	Tarragona	8,6
Palma de Mallorca	Baleares	17
Tarragona	Tarragona	9,9
Vilanova i la Geltrú	Barcelona	12,3

Expansión

Fuente: Idealista

algún momento entre diciembre del año pasado y mayo de este año. Por compra, Hospitalet de Llobregat marcó en junio su precio medio más caro del alquiler, con 17,1 euros por metro cuadrado. Ya superó el precio que tenía la propia Barcelona en septiembre de 2022. Por su parte, un inmue-

ble de 80 metros cuadrados en Badalona cuesta ahora 240 euros más que en febrero de 2022.

El efecto de las subidas de precios en la periferia ya es palpable, porque a estas alturas del año pasado había tres municipios de la comunidad de Madrid con más demanda

que la capital: Alcalá de Henares, que aún sigue teniendo más; Móstoles y Fuenlabrada. Estas dos últimas ni siquiera aparecen este año entre los cien municipios con mayor demanda. Lo mismo se podría decir de, por ejemplo, Málaga, el municipio con más demanda de toda su provincia pero que el año pasado se veía superada en interés por Fuen-girola y Torremolinos. La dispersión de la demanda continúa, pero ya no penaliza tanto a las capitales.

### Problema de oferta

No se puede dejar de lado, de la misma forma, que igual que el incremento de la demanda supone un incremento en los precios, también tiene un efecto similar la caída de la oferta. Actores del sector como agentes de la propiedad inmobiliaria han advertido que las últimas medidas en la materia como la Ley de Vivienda, que impone topes a la subida de precios del alquiler, han provocado una disminución de oferta evidente. Un informe publicado esta semana por Tecnocasa certifica que la oferta de alquiler se ha reducido un 24% con respecto al año pasado, si bien en un punto clave como Barcelona capital esta ha caído aún más, en el entorno del 28%, por la pérdida de interés de los propietarios en alquilar su propiedad.

## Los expertos avisan: ojo con dar ayudas a la demanda dada la rigidez en la oferta de vivienda

Marián Fuentes. Bilbao

El mercado inmobiliario español sufre una clara rigidez en la oferta de vivienda, a la que la Administración debería atender antes de incentivar la demanda con medidas como los avales a los jóvenes. Según los datos del Banco de España, el déficit de viviendas ronda las 600.000, y los problemas de acceso afectan especialmente a las rentas bajas, sobre todo a los más jóvenes y a los inmigrantes.

En un curso de verano organizado por el Consejo Ge-

neral del Notariado, en San Sebastián, los expertos coincidieron ayer en que el coste de materiales, la escasez de mano de obra y la falta de suelo finalista (aquel que permite la edificación directa) están detrás de esa escasez de oferta en España.

El presidente de la Asociación de Promotores y Constructores, Juan Antonio Gómez-Pintado, explicó que en Madrid hay suelo clasificado para 132.000 viviendas, pero sólo 4.000 se hallan en solares finalistas. Según dijo, las

**El Banco de España señala que el alquiler social es el 1,5% frente al 7% de promedio en Europa**

promotoras necesitan un trato semejante al de empresas de otros sectores, a fin de fomentar su industrialización y facilitar su financiación. Además, precisan más seguridad jurídica en materia de suelo, y mayor agilidad en la concesión de licencias. “Hoy en día puedes tardar 15 o 20 años en

contar con un suelo finalista; y luego nos acusan de ser especulativos”, se quejó.

El director de Análisis Macrofinanciero del Banco de España, Roberto Blanco, reclamó “actuaciones contundentes” para fomentar el mercado de alquiler y lograr que éste funcione correctamente: “Tenemos problemas en la oferta, no en la demanda; y hay que impulsar la oferta de alquiler, en especial el social”. España dedica sólo el 1,5% del parque de vivienda a alquiler social, frente al 7% de

promedio en la UE; y aumentar este nivel supone, en su opinión, una prioridad.

El director del Observatorio de la Vivienda de la Universidad Politécnica de Valencia, Fernando Cos-Gayón, alertó de la necesidad de atender el efecto de la inmigración en el mercado de la vivienda. “La gente vive donde puede, y si no hacemos nada pueden aparecer asentamientos informales y chabolismo; y las administraciones no son conscientes de ello”, advirtió este experto.



**EL ICEX REÚNE EN SU FORO A MÁS DE 1.200 COMPAÑÍAS/** LA INCERTIDUMBRE DEL COMERCIO EXTERIOR PREOCUPA AL SECTOR EXPORTADOR ESPAÑOL, QUE A PESAR DE ESTAR EN UN BUEN MOMENTO DE FORMA DEBE HACER FRENTE A DESAFÍOS.

# Manual de uso frente a las “aguas turbulentas” del comercio mundial

ANÁLISIS

por Carlos Polanco

El sector exterior español está en buena forma, pero eso no quiere decir que no se enfrente a numerosos desafíos, fruto del clima de incertidumbre a nivel geopolítico y geoeconómico. Se avecinan, de hecho, “aguas turbulentas”, tal y como vaticinan desde ICEX España Exportación e Inversiones, órgano dependiente de la Secretaría de Estado de Comercio. Ayer, ICEX celebró su mayor evento del año, un foro al que se inscribieron más de 1.200 compañías españolas y que funcionó como un manual de uso para navegar esas aguas, porque una cosa es que el futuro esté lleno de incertidumbre y otra que haya que dejar de apostar por el sector exterior: a juicio de la institución, sería un error, en tanto en cuanto “supone casi la mitad del PIB, España es la segunda economía más abierta de Europa y para una empresa, estar internacionalizada le permite ser más resistente a las crisis”. Y, como añadió ayer Amparo López Senovilla, secretaria de Estado de Comercio, que se encargó de realizar la inauguración del Foro ICEX, es básica para la mejora del mercado de trabajo: “La empresa internacionalizada española crea mejor empleo, de mayor calidad y con unos empleados con mayores posibilidades de formación”.

El contexto, desde luego, está plagado de desafíos, sobre todo en torno a la cuestión de la imposición de nuevos aranceles, que podrían desembocar en una guerra comercial, algo que, en palabras del ministro de Economía, Carlos Cuerpo, presente en el foro, donde mantuvo un diálogo con Enrico Letta (ver información adjunta), sería un “lose-lose para todos”. China, uno de los países en el punto de mira de la imposición de tarifas por parte de Europa y Estados Unidos, ocupó un lugar privilegiado en el foro, porque, como explicaron desde la organización, la idea del mismo era “bajar a la realidad de las empresas. El foro surge de la escucha”. El resultado de esa escucha dejó claro a ICEX que el gigante asiático es uno de los países que más preocupan a las más de 53.000 empresas españolas que son exportadoras regulares.

Pero hay otros países a los que prestar especial atención, como India, Emiratos Árabes Unidos y, por supuesto, Latinoamérica, donde España debe mantener su rol de puente con Europa. Además, Cuerpo aseguró que la diversificación de mercados puede ser fundamental en tiempos de incertidumbre y para ello defendió la apuesta por países como Australia o Canadá: “Hay muchas oportunidades



El presidente del Instituto Jacques Delors, Enrico Letta, y el ministro de Economía, Carlos Cuerpo.

## La alerta de Letta y Cuerpo

En el contexto del foro, el ministro de Economía, Carlos Cuerpo, participó en una mesa redonda con Enrico Letta, expresidente del Consejo de Ministros de Italia y actual presidente del Instituto Jacques Delors, frente al cual presentó recientemente un informe en el que sacaba a la luz las debilidades y fortalezas del mercado europeo. En ella, ambos establecieron las prioridades y hablaron de, en palabras de Cuerpo, la “urgencia” del momento, que exige celeridad para que el proyecto económico europeo no pierda comba con respecto a otros competidores. Así, Letta mostró su preocupación por cuatro sectores estratégicos que, a su

juicio, están sufriendo un enfoque nacional en perjuicio de uno europeo: las telecomunicaciones, los servicios financieros, la energía y la defensa. Utilizó este último para ejemplificar la fuga de inversiones hacia otros países en lugar de canalizarlas dentro del continente. “Decidimos apoyar a Ucrania y es la decisión correcta, pero para ello hemos destinado el 80% del dinero gastado para comprar material militar no Europeo, para crear empleos en Estados Unidos y Corea del Sur. Nuestro dinero va todos los años al mercado estadounidense porque es más atractivo, está más integrado. Nuestro dinero alimenta a las compañías americanas, que

vuelan de vuelta y compran vuestras compañías con nuestro dinero, es el suicidio loco de nuestras soberanías, necesitamos más integración”.

Mientras, Cuerpo también resaltó la importancia de recuperar la autonomía estratégica en el continente e insistió en que la próxima Comisión debería idear sistemas de financiación para estas industrias para complementar la iniciativa privada. Asimismo, manifestó que Europa debe “evitar una carrera de subsidios, porque nuestros bolsillos no son tan profundos” como los de otros países que pueden mantener las industrias de esta manera.

para tener una presencia mundial y unos lazos con otros países más profundos”. Fruto de las preocupaciones, las posibilidades y los retos de los distintos mercados internacionales el foro contó con un evento llamado *El ring de los mercados*, un debate con los consejeros económicos que tiene ICEX en lugares estratégicos como Pekín, Chicago, México, París, Delhi y Sidney, en el que han “expuesto las perspectivas de sus mercados respecto a asuntos como la protección comercial, la globalización, la sostenibilidad, los cambios y evolución en los bloques económicos internacionales y las complejas relaciones entre ellos”.

Además, el foro contó con numerosos talleres que exploraron las preocupaciones mostradas por las empresas exportadoras. Materias como las mencionadas barreras al comercio, la digitalización, el mercado único europeo o la inteligencia artificial. El ministro de Economía se refirió a esta última tecnología como posible agente catalizador de un cambio que se está debatiendo estas últimas semanas en España: la reducción de la jornada laboral. “Estamos discutiendo la posibilidad de bajar las horas y hacerlo compatible con la productividad, un camino para ello es la innovación”, defendió Cuerpo.

Como culmen al foro, las empresas pudieron mantener encuentros bilaterales con los consejeros económicos del organismo para conocer las peculiaridades de los mercados en que están especializados. Una oportunidad de obtener información clave en un contexto, en el que, en palabras de Senovilla, se presentan “retos importantes que hacen que nos tengamos que adaptar”. En cualquier caso, sentenció, “el sector exterior es una fuente de fortaleza de la economía española. Debemos saber cómo aprovechar la complejidad actual para sacarle el máximo partido y conseguir crecimiento y competitividad de las pymes”.

## Los despidos por jubilación del empresario requieren de un ERE

J. Portillo. Madrid

La extinción de los contratos de los trabajadores de una empresa como consecuencia de la jubilación del empresario debe articularse como cualquier otro despido colectivo. Así lo dictaminó ayer el Tribunal de Justicia de la Unión Europea (TJUE), en una sentencia que carga contra la legislación laboral española tras concluir que es contraria a la directiva comunitaria sobre despidos colectivos.

El caso de partida fue el de la jubilación de un empresario que ocasionó la extinción de los 54 puestos de trabajo vigentes en los ocho centros de trabajo de su compañía. Ocho de las trabajadoras afectadas impugnaron su despido por irregular. Su demanda fue desestimada por la Justicia española, puesto que la normativa nacional no prevé los procedimientos de consulta a los representantes de los trabajadores en estos casos. Sin embargo, el Tribunal Superior de Justicia de Cataluña se preguntó si este hecho contraviene la regulación europea y elevó consulta al TJUE en enero de 2023. La Corte de Luxemburgo concluyó ayer que la normativa española es contraria a la directiva europea, que exige aplicar el protocolo de despido colectivo también en estos casos.

La regulación comunitaria establece la necesidad de tratar como despido colectivo el que, en un periodo de 30 días, afecte a al menos 10 trabajadores de los centros de trabajo que cuenten con más de 20 y menos de 100 empleados; al 10% de la plantilla en los centros de 100 a 300; o al 30% de los que empleen habitualmente a 300 trabajadores o más. También exige la consideración de despido colectivo cuando afecte a, al menos, 20 trabajadores en 90 días, independientemente del tamaño de la plantilla. Siempre que se superen estos umbrales, detalla la sentencia, los despidos deberán articularse con las garantías que en España acompañan a un expediente de resolución de empleo (ERE), incluyendo su comunicación formal a las autoridades públicas o la apertura de un periodo previo de consultas con los representantes de los trabajadores, en aras de evitar los despidos, reducir su número o atenuar sus consecuencias.



# Vox rompe los gobiernos de coalición con el PP en cinco CCAA

**TRAS EL PACTO MIGRATORIO/** Abascal anuncia que su formación retira el apoyo en los gobiernos de Comunidad Valenciana, Murcia, Castilla y León, Extremadura y Aragón y pasará a la oposición.

David Casals. Barcelona

El mapa político e institucional se recompone después de que la ejecutiva de Vox anunciase anoche que en cinco comunidades en las que gobernaba con el PP se pasará a la oposición. Además, también dejará de prestar apoyo a los populares en los parlamentos autonómicos.

La medida alcanzará a Castilla y León, la Región de Murcia, la Comunidad Valenciana, Aragón y Extremadura, donde Vox estaba en el Ejecutivo. También llegará a Baleares, donde, aunque no gobierna, sus votos fueron determinantes para que la popular Marga Prohens alcanzase el Ejecutivo.

“Vox pasa a la oposición”, proclamó en tono grandilocuente el presidente de la formación de ultraderecha, Santiago Abascal. Así lo explicó en una declaración en la que los periodistas no tuvieron la posibilidad de hacer preguntas. Abascal destacó que a partir de ahora, con el PP mantendrá una actitud “tan leal como contundente”.

Es una decisión que atribuyó en exclusiva a los “acuerdos vez más habituales” entre populares y socialistas. Al acuerdo de acogida se suma el rechazo de Vox al pacto que el PP alcanzó días atrás con el PSOE y que acaba de hacer posible la renovación del



El presidente de Vox, Santiago Abascal, ayer, anunciando la ruptura con el PP.

Consejo General del Poder Judicial (CGPJ) tras más de 2.000 días de mandato en funciones.

A la hora de tomar tan insólita decisión, la gota que, aseguró Abascal, ha colmado el vaso fue el acuerdo que, en la noche del miércoles alcanzaron el Gobierno y las autonomías para acoger en la Península a 347 menores migrantes no acompañados que están en Canarias y Ceuta. Sólo Cataluña se opuso a la medida, donde gobierna en fun-

## Dimitirán de sus cargos cuatro vicepresidentes y doce consejeros autonómicos

ciones ERC, uno de los integrantes de la mayoría que hizo posible la continuidad de Pedro Sánchez en La Moncloa.

Los centros de acogida están saturados, y en el caso del archipiélago, se han empeza-

do a instalar carpas en los muelles. Ante el déficit de plazas, el Ejecutivo –formado por Coalición Canaria y el PP– planteó al resto de autonomías acoger hasta un máximo de 3.000 menores, aunque finalmente se alcanzará poco más del 19%.

Hasta ahora, Vox ha ostentado cuatro vicepresidencias autonómicas y doce consejerías. Son unos cargos institucionales que el partido ha decidido sacrificar para reforzar la estrategia nacional de San-

tiago Abascal, que a partir de ahora intensificará el cuerpo a cuerpo con el presidente del PP, Alberto Núñez Feijóo.

Antes del anuncio de Abascal, el dirigente popular rechazó el “chantaje” y se preguntó, sobre Vox: “¿Son un partido protesta o de Estado?”. Hoy, analizará y valorará la decisión tras reunirse con su ejecutiva, aunque desde la cúpula calificaron el movimiento como “órdago mal calculado”.

Con su decisión, Vox pone fin a un año de colaboración con el PP en los Ejecutivos autonómicos. Aunque fue algo antes en Castilla y León cuando, tras el adelanto electoral que tuvo lugar en 2022, el partido de Abascal exigió implicarse en la gobernabilidad. Ello supuso dar un paso más a la decisión que Vox adoptó tras las elecciones municipales y autonómicas de 2019 de facilitar la investidura de los candidatos del PP donde el bloque de derechas alcanzase la mayoría absoluta.

Tras los comicios autonómicos de mayo de 2023, la participación de Vox se extendió a cuatro comunidades más: Región de Murcia, Comunidad Valenciana, Aragón y Extremadura. La ruptura por ahora no se hará extensiva a los entes locales ya que, según Vox, no participan en la acogida de menores.

## Marta Rovira regresa hoy a Cataluña tras el archivo de su causa

David Casals. Barcelona

La secretaria general de ERC y una de las grandes impulsoras del *procés*, Marta Rovira, regresará hoy a Cataluña, donde su partido la recibirá con honores. Huyó a Suiza a principios de 2018, ya que fue una de las artífices de la votación ilegal sobre la secesión de Cataluña que la Generalitat organizó en 2017, y la posterior declaración unilateral de independencia por parte del Parlament. Su situación procesal se vio agravada cuando la Audiencia Nacional la situó como una de las cabecillas de la causa del Tsunami Democràtic.

Se trata de la ola de disturbios que tuvo lugar en otoño de 2019, coincidiendo con la sentencia del Tribunal Supremo que condenó a penas de hasta 13 años de prisión a los principales líderes independentistas que organizaron el fallido intento de “desconexión” de 2017. Los altercados incluyeron el asalto del Aeropuerto de Barcelona y de la red de transporte, y a raíz de su carácter organizado y de su afectación, la Audiencia Nacional los equiparó al “terrorismo callejero”. Sin embargo, el caso acaba de ser archivado, por un error procedimental, ya que una de las ampliaciones del plazo de instrucción se dictó fuera de plazo.

Ello permite el regreso de Marta Rovira, en un momento muy adverso para el partido del que es número dos. Ella misma ha dicho que estará al frente de los republicanos hasta el próximo noviembre, cuando se celebrará el congreso que debe elegir la composición de la nueva ejecutiva.

El hasta ahora presidente de ERC, Oriol Junqueras, quiere ser reelegido en el cargo, aunque sus diferencias con Rovira se han agrandado. De hecho, varios de sus miembros de la dirección así como el presidente de la Generalitat en funciones, Pere Aragonès, firmaron un manifiesto a favor de la “renovación”, donde rechazan las aspiraciones contruistas de Junqueras.

ERC también debe decidir si facilita la llegada del ganador de las elecciones catalanas, Salvador Illa (PSC) a la Generalitat. Si el Parlament sigue sin elegir presidente a finales de otoño, se convocará una repetición electoral para el 13 de octubre.

## Los ejecutivos del PP se preparan para gobernar en solitario

C. P. Madrid

Los gobiernos regionales del PP aceptaron la decisión de Vox de romper los apoyos que la formación de ultraderecha les dispensaba hasta ayer y se preparan para el día después. Al cierre de esta edición, se habían manifestado miembros de dos de los seis ejecutivos que se ven afectados por la decisión del partido de Santiago Abascal. Entre ellos, el presidente de la Junta de Castilla y León, Alfonso Fernández Mañueco, que en un comunicado difundido a los medios de comunicación calificó la decisión de Vox de

“injustificada e incomprensible”, puesto que en su opinión y hasta la fecha se habían cumplido las líneas maestras del pacto de Gobierno regional suscrito por ambas formaciones. Por eso achacó la decisión de Vox a que el partido de Abascal “ha antepuesto sus intereses electorales a los de los castellanos y leoneses”. El otro Gobierno regional que se pronunció tras el anuncio de Vox fue el aragonés, a través de su portavoz, Mar Vaquero, que insistió en que “es un error”, si bien aseguró “respetar esta decisión”. Asimismo,

adelantó que el presidente de Aragón, Jorge Azcón, anunciará este mismo viernes “la nueva reestructuración del Gobierno, donde lo que va a haber es una distribución de las competencias”. Previamente y a lo largo del día de ayer, en previsión de la ruptura unilateral de los acuerdos por parte de Vox, el resto de gobiernos regionales intentaron transmitir estabilidad de cara a los próximos meses. Así lo hizo el presidente de la Comunidad Valenciana, Carlos Mazón, que garantizó la “estabilidad del Gobierno valenciano sin ninguna

duda”. No será hasta hoy por la mañana cuando Mazón comparezca para valorar lo acontecido. Tras el comunicado sí se pronunció el síndic de Compromís en las cortes valencianas, Joan Baldoví, que reclamó un adelanto electoral. Entretanto, el Diario Oficial de la Generalitat Valenciana publica este viernes el cese de José Vicente Barrera Simó, como vicepresidente primero y conseller de Cultura y Deporte; de Elisa María Núñez Sánchez, como consellera de Justicia e Interior; y de José Luis Aguirre Larrauri, como conseller de Agricultura,

Ganadería y Pesca, todos de Vox. Mientras, la presidenta de la Junta de Extremadura, María Guardiola, se mostró “muy tranquila” ante la posteriormente confirmada ruptura, a la vez que defendió que el PP extremeño estaba “cumpliendo escrupulosamente” el acuerdo suscrito. En Murcia, el portavoz del Ejecutivo regional y consejero de Presidencia, Marcos Ortuño, destacó que “se está cumpliendo punto por punto” y, en consecuencia, esta ruptura solo se puede enmarcar como una decisión “unilateral”.



# Elegía por Occidente



Tom Burns  
Marañón

Hace más de medio siglo, en 1969, Domingo Dominguín, torero y ocurrencioso hermano mayor del número uno que era Luis Miguel, propuso un brindis en una cena que organizó en Burgos para los amigos que habían acudido con él a ver la corrida en honor de la festividad de San Pedro y San Pablo. “Brindo por Rusia, que está en Praga, y por Estados Unidos, que está en la luna,” dijo el para entonces empresario que se había afiliado al Partido Comunista y era un desprendido mecenas de causas antifranquistas.

Las palabras de Dominguín *senior* estaban en sintonía con el ambiente que reinaba a finales de aquella transformativa década de los sesenta del pasado siglo. Lo que entonó al alzar su copa estaba en la cabeza de mucho joven y no tan joven indignado. Entonces nada era sólido salvo la fuerza bruta, fuese en Indochina o en Centroeuropa, y los proyectiles que despegaban de Cabo Cañaveral.

Ahora *plus ça change*, que dirían los progres de entonces porque hablaban francés en lugar de inglés. Los rusos avanzan hacia Kiev y los habitantes de Taiwán se preparan para lo peor. Los cohetes siguen enfilando la luna, pero los financia la empresa privada americana, que es todavía más potente hoy que lo era entonces.

Sigue habiendo, por raro que parezca sabiendo lo que se sabe, muchísimo prorruso, o más exactamente, apologeta del Kremlin. Y no faltan prochinos, que ahora son ricos además de comunistas. La novedad es que hay una cola de billonarios descerebrados que están dispuestos a pagar lo que un mortal no ingresa en décadas de vida laboral para poder darse un paseo de turista por el espacio.

¿Qué diría hoy, después de otear el horizonte geopolítico y la imbecilidad de la raza humana, ese hombre ingenioso que fue Domingo Dominguín? Seguramente aquello de que hay que recordar la historia para no repetirla.

En agosto de 1968, el año anterior al brindis burgalés, 165.000 soldados, pertenecientes a los ejércitos de la Unión Soviética, Bulgaria, Hungría y Polonia, y más de 4.000 tanques invadieron la entonces Checoslovaquia y pusieron punto final al proceso de liberalización cultural y económica, conocido como *Socialismo con rostro humano*, que el reformista Alexander Dubček había emprendido en Praga. Checos y eslovacos volvieron al redil del Pacto de Varsovia, que con mano de hierro vigilaba Moscú.

Unos días antes de aquel brindis a los “americanos que están en la luna”, Neil Armstrong había puesto pie sobre la superficie lunar con la célebre frase: “Es un pequeño paso

Al presidente ruso, Vladímir Putin, la cumbre de la OTAN en Washington no le ha inquietado lo más mínimo. Dos años de ayuda de los aliados a Ucrania no han hecho retroceder al tirano, que tiene un ‘quintacolumnista’ en Occidente, como Viktor Orbán, y el apoyo de China, India y Corea del Norte.



Foto de familia de la cumbre de la OTAN, que acabó ayer en Washington.

para el hombre, pero un salto de gigante para la humanidad”. Veinte minutos después se le unió su compañero astronauta del Apolo 11 Buzz Aldrin y juntos descubrieron una placa para conmemorar su vuelo, plantaron la bandera de Estados Unidos, deambularon cuidadosamente durante dos horas por lo que denominaron la *Base Tranquilidad* y volvieron a su módulo para comenzar el retorno a tierra.

## La Primavera de Praga

Todo aquello pertenece a los albores de la modernidad y está olvidado. La Primavera de Praga duró un telediarlo y Checoslovaquia tardaría más de veinte años en tener su Revolución de Terciopelo y en respirar de nuevo los aires de la libertad. A los tres años del extraterrestre paseo de Armstrong y de Aldrin, la NASA, ese orgullo de los Estados Unidos de América, dio por terminado el programa Apolo de alunizajes tripulados.

El mayor de los Dominguines era admirado por la *gauche divine* hispana y le festejaban iconos de la corrección política internacional como Orson Welles. Tan agraciado en las amistades como desastroso en los negocios el pobre, arruinado por enésima vez, se suicidó en Guayaquil en 1975. De estar, milagrosamente, todavía con su clac en Burgos para la feria de los *Sampedros* brindaría hoy gozoso por “el pensamiento desordenado de Occidente”. ¿Qué menos! El pensamiento único, que de caótico no tiene un pelo, ha confiado

## Putin aguarda la posibilidad de encontrarse otra vez con Trump en EEUU

## Las democracias liberales cuelgan su ropa sucia, a la vista de todo el mundo, como ha hecho Macron

siempre en la confusión y en los complejos de los biempensantes. Y en la codicia y la cobardía moral de los que no son tan buenistas. ¿Que no decaiga la maraña mental que se apodera de las cabecitas capitalistas!

Los de la dialéctica y el materialismo histórico presumen saber en cada momento lo que va a ocurrir y no dudan que el futuro les pertenece. Se rien con ganas de las democracias liberales, que a fuerza de ser transparentes cuelgan su ropa sucia a la vista de todo el vecindario.

La de un octogenario presidente de Estados Unidos, por ejemplo. Puede que Joe Biden esté bastante gagá y puede que lo esté del todo. Da igual. Lo que es degradante es el espectáculo que están dando tanto los suyos, cuando le imploran que se retire a una residencia de ancianos, como él mismo cuando dice, más bien balbucea, que eso ni pensarlo.

Ropa sucia es lo que acaba de colgar en Europa un dirigente joven que exhalaba energía y razón pura y que se creía el Júpiter de la política. Preso de la vanidad, Emmanuel Ma-

cron convocó elecciones anticipadas para reforzarse y las perdió porque era incapaz de comprender que no es querido.

En el brindis al “pensamiento desordenado” se recordará el referéndum de 1969 que vapuleó a Charles de Gaulle y forzó su dimisión. Por otro lado, Jean Luc Mélenchon y sus huestes de la Francia Insumisa son fácilmente reconocibles como doctrinarios supervivientes del Mayo’68.

Lo que le cuesta entender a los dirigentes de Occidente es que a los enemigos de la sociedad abierta no les impresiona nada la cumbre en Washington que ha marcado el 75 aniversario de la OTAN y la agenda política de esta semana que acaba. Para el Kremlin y Cía. abundan las contradicciones entre los firmantes del tratado militar.

Eran quince los aliados del tratado del Atlántico Norte cuando Dubček fue aplastado por sacar los pies del tiesto en Checoslovaquia. Ahora, cuando a Volodímir Zelenski se le ha ocurrido hacer lo mismo en Ucrania, son treinta y dos. Pero a Moscú eso no le preocupa. A mayor número, más posibilidades para dividir y vencer.

El campeón entre los incoherentes es el propio Macron, que decía que no había que humillar a Rusia cuando invadió a su vecino y dos años después habla, cual napoleónico, de enviar tropas francesas a la estepa ucraniana. Tan desordenada es la estrategia de la OTAN que lleva más de dos años enviándole a Zelenski suficiente armamento para

que no se rinda, pero no el necesario para que pueda mandar a Vladímir Putin de vuelta a su país.

## El tirano ruso

El tirano ruso le ha tomado la medida a la OTAN. Esto es principalmente por dos razones. Una es que en la persona de Viktor Orbán, el mandamás de Hungría, Putin cuenta con un experto quintacolumnista y buen confidente en el seno de la Alianza. Budapest, que ya fue machacado por Moscú cuando se le ocurrió ser díscolo en 1956, colaboró en la paliza que se le propinó a Praga la década siguiente. Y Orbán, por el camino que va y mientras no se le llame al orden, ayudará a hacer lo propio con Kiev.

El liberticida húngaro, que acaba de ser recibido con honores en el Kremlin, no tiene que movilizar a su ejército. Le basta con reunir a los “Patriotas” de ocho países europeos, léase los del populismo de la derecha dura, euroescéptica, antiglobalista y soberanista, para formar un potente grupo en el Parlamento Europeo y sutilmente llevarlo por la pacífica senda del apaciguamiento con Rusia.

El argumento se sabe: Occidente provocó a Rusia cuando engulló a sus aliados y los metió en la OTAN; Moscú actúa en defensa propia. Hay muchos en toda Europa, también en Estados Unidos, que lo compran. A Occidente le encanta flagelarse y culparse a sí mismo.

La otra razón que le encandila a Putin es la próxima llegada, el día cinco de noviembre para ser precisos, de Donald Trump a la Casa Blanca. Los hombres fuertes que andan ligeros de escrúpulos se entienden muy bien. El multilateralismo es la conversación de sobremesa que mantienen con sus pares.

XI Jinping, fuertemente compinchado con Putin y que también recibió a Orbán estos días en Beijing, lo entiende así y también el líder supremo norcoreano Kim Jong-un, que recibió a Putin en Pionyang hace veinte días. Añádanse los ayatolas de Irán y la India del equívoco hombre fuerte Narendra Modi y Putin no está solo. Además, en el Sahel y en Siria está a sus anchas.

Putin sabe muy bien que Trump no va a hablar de autocracias y democracias, de democracias liberales y de regímenes iliberales como hace Biden en sus momentos lúcidos. El Zar contemporáneo dice que eso de los jueces independientes, las elecciones limpias y la libertad de expresión es algo obsoleto y su amigo Donald no le lleva la contraria.

Con Putin, Rusia estará en Kiev y con Trump, América estará en la luna. Y al Occidente del pensamiento desordenado se le dedica no un brindis sino una elegía.



# La Unión Europea se prepara para un Emmanuel Macron debilitado

España apoya la hoja de ruta de la OTAN para que se una Ucrania

**CONSECUENCIAS DE LOS COMICIOS FRANCESES/** El presidente, que ha entusiasmado e irritado a muchos en Europa, estará distraído por los problemas internos y tendrá menos propensión a cambiar las cosas.

Anne-Sylvaine Chassany/Guy Chazan/Andy Bounds.FT

Los gobiernos europeos se esfuerzan por adaptarse a la nueva realidad política de Francia, con una presidencia disminuida y un Parlamento más consumido por las preocupaciones internas que por las audaces iniciativas pro-UE en las que una vez destacó Emmanuel Macron.

Las elecciones adelantadas del domingo sumieron a la segunda mayor economía de la eurozona en la confusión política. Macron se enfrenta a un Parlamento bloqueado y a una probable “cohabitación” con un primer ministro de un partido rival.

“Ya no está en el ring de boxeo”, señala el ex primer ministro italiano Enrico Letta. El resultado de las elecciones podría haber sido peor para Macron. No tendrá que compartir el poder con la Reagrupamiento Nacional de extrema derecha de Marine Le Pen, el partido euroescéptico que quedó en tercer lugar.

Pero, a menos que consiga construir una gran coalición al estilo alemán, seguirá afrontando un panorama político inestable, con gobiernos efímeros que difícilmente se comprometerán con él. Esta situación podría limitar seriamente la capacidad de Macron para lanzar el tipo de iniciativas europeas de gran alcance que durante mucho tiempo fueron su distintivo.

Esto podría obstaculizar el progreso en Bruselas en cuestiones como “la migración, la agricultura, la tecnología, el mercado interior, la unión de los mercados de capitales, la unión bancaria y el transporte”, advierte un diplomático de la UE.

Más que ningún otro líder francés de la posguerra, Macron ha entusiasmado e irritado a muchos en Europa con sus audaces intervenciones en la escena de la UE.

## Discursos en la Sorbona

Utilizó en dos ocasiones el imponente anfiteatro de la Sorbona para esbozar su visión de una Europa más asertiva y “soberana”, y explotó su habilidad a la hora de moverse por los pasillos del poder de Bruselas para colocar a aliados políticos en altos cargos. También invirtió un enorme



Emmanuel Macron, presidente de Francia.

capital en intentar reavivar el motor franco-alemán, a menudo titubeante, en el corazón del proyecto europeo.

El estilo de Macron ha levantado ampollas, incluso en Berlín, donde los sucesivos gobiernos se han opuesto a sus propuestas de financiación común y aumento del gasto de la UE. Pero la alternativa, un presidente francés debilitado, está resultando aún menos aceptable, especialmente en Alemania, patria de los escépticos de Macron.

“Por supuesto que nos preocupa la inestabilidad política”, afirma un funcionario alemán. Sobre la mesa, añade, está el riesgo de un enfrentamiento entre un Gobierno de París derrochador y la Comisión Europea, que ya ha iniciado un procedimiento contra Francia por incumplir las normas fiscales de la UE sobre los déficits excesivos.

En su presupuesto de octubre, el nuevo Gobierno tendrá que encontrar miles de millones de euros de ahorro para cumplir con las normas de financiación de la UE, un desafío para cualquier partido, pero especialmente para aque-

llos elegidos sobre una plataforma que defiende la revocación de la reforma de las pensiones de Macron y el aumento del salario mínimo y de los sueldos del sector público.

“Ni siquiera sabemos si tendremos un Gobierno que funcione a pleno rendimiento en octubre”, explica el funcionario. Shahin Vallée, exasesor de Macron y ahora miembro del Consejo Alemán de Asuntos Exteriores, señala que en otoño, Francia “va a tener que elegir qué tipo de crisis quiere: la interna o la europea”.

A muchos en Alemania también les preocupan elementos de la alianza de izquierdas que triunfó en las elecciones del domingo, en particular el líder de La Francia Insumisa Jean-Luc Mélenchon, que tiene un historial de retórica antialemana.

Mélenchon “apoya a Vladimir Putin, incita contra Israel, aboga por los terroristas de Hamás [y] odia a Alemania”, escribió el martes el diario de gran tirada *Bild Zeitung*. “Puede que el ganador de las elecciones francesas no sea de derechas, pero sigue siendo un demagogo extremista”.

## Macron se enfrenta a un Parlamento bloqueado y a una probable “cohabitación”

### Es probable que cambie la dinámica de poder en el Consejo Europeo, con Francia debilitada

Expertos en Berlín apuntan a su libro de 2016 *El arenque de Bismarck*, en el que arremetía contra las políticas económicas de libre mercado de la excanciller Angela Merkel.

Nils Schmid, portavoz de política exterior del Partido Socialdemócrata alemán en el poder, subraya que la Cámara Baja francesa sigue teniendo una mayoría proeuropea que respaldaba a la OTAN y el apoyo militar a Ucrania en su guerra contra Rusia.

Pero el país se enfrenta ahora a un “periodo de incertidumbre” que podría “limitar la capacidad de acción del Gobierno” y la “capacidad de Macron para lanzar nuevas iniciativas”, advierte.

“En un futuro próximo, Francia tendrá dificultades para desempeñar realmente un papel activo en las instituciones internacionales”, afirma Johann Wadephul, portavoz de Defensa de la oposición democristiana. “El mundo esperará más liderazgo de [el canciller] Olaf Scholz, y no hay forma de que cumpla esas expectativas”.

En Francia, los expertos restan importancia al partido de Mélenchon, superado en número por verdes y socialistas en la victoriosa alianza de izquierdas. Pero un Gobierno de izquierdas podría poner límites a la cantidad de apoyo que Macron puede ofrecer a Ucrania. “Podría tener que aplazar el envío de cazas Mirage 2000”, explica Michel Duclos, un veterano diplomático. “Si la Comisión quiere nuevas fuentes de financiación, ¿dirá ‘sí’ un Gobierno de izquierdas? Podría causar algunas tensiones”.

## Relación con Alemania

Cualquier sugerencia de que el resultado de las elecciones francesas podría dañar la rela-

ción franco-alemana provoca una profunda preocupación en Berlín. El tándem fue decisivo para abanderar algunas de las grandes reformas de la historia de la UE: la creación del euro, el Tratado de Lisboa que amplía las competencias de la UE mucho más allá de la economía y los 800.000 millones de euros de financiación conjunta para la recuperación de la pandemia.

Los dos países han chocado en los últimos años, en parte porque Scholz ha estado muy ocupado intentando mantener unida su difícil coalición tripartita de socialdemócratas, verdes y liberales.

Pero la cooperación ha vuelto a aumentar recientemente. Ambos países han coincidido en la necesidad de que la UE pase a la defensa y avance hacia la unión de los mercados de capitales, una iniciativa para consolidar el fragmentado sector bancario del bloque.

También respondieron al avance de los partidos de extrema derecha en las elecciones al Parlamento Europeo de junio uniéndose en torno a un equipo de líderes para las instituciones de la UE, y condenaron al primer ministro húngaro Viktor Orbán por viajar a Moscú para reunirse con Vladimir Putin la semana pasada.

Aun así, también es probable que cambie la dinámica de poder en el Consejo Europeo, el órgano político del bloque al que asisten los jefes de Estado o de Gobierno.

“Uno es tan fuerte como su apoyo político”, afirma Laurence Boone, exministra de la UE con Macron. “Cuando Francia y Alemania sugieran enmiendas o una nueva legislación, los demás podrían verse tentados a responder: hablemos primero”.

Existe el riesgo de que Europa adopte una agenda más minimalista, señala el ex primer ministro italiano Letta. Su propio plan para la unión de los mercados de capitales, que presentó en abril con el apoyo de París, peligraría, al igual que las conversaciones sobre un eurobono para financiar proyectos de defensa.

“Si el motor francés se para en seco, todo se para”, advierte Letta. “Nada ocurre por inercia en Europa”.

S.Saiz. Nueva York

El presidente ucraniano, Volodimir Zelenski, vuelve hoy a casa desde Washington con el firme respaldo de la OTAN y de todos los países que integran la alianza, incluida España. El presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, aseguró durante su intervención en la cumbre que esta semana se ha celebrado en EEUU que el proceso de adhesión de Ucrania es “irreversible y va a suceder”.

Aun así, su entrada en la OTAN no será inminente y no se ha fijado un calendario, pero sí se ha rubricado una hoja de ruta con los requisitos que Ucrania debe cumplir antes de ser un miembro de pleno derecho de la alianza transatlántica. Mientras tanto, también se ha acordado un paquete de ayuda financiera par Kiev de 40.000 millones de euros.

Más allá de los compromisos con Ucrania, la cumbre de la OTAN, que este año celebraba su 75 aniversario, ha concluido con varios acuerdos para revitalizar la alianza. Uno de los más importantes es el compromiso de todos los países de aumentar su capacidad industrial en el capítulo de defensa y proteger las cadenas de suministro. Eso implica aumentar el gasto en defensa, como mínimo, hasta el 2% del PIB. Es sin duda, la gran asignatura pendiente de España, que no cumplirá este objetivo hasta dentro de un lustro.

## Geopolítica

Por otra parte, la OTAN también ha aprobado el nombramiento de un enviado especial al flanco sur para coordinar las relaciones de la alianza con Oriente Medio y África. Precisamente, junto a Italia, esta era una de las grandes reivindicaciones españolas, ya que la inestabilidad en estas zonas es “una amenaza”, tal y como ha insistido estos días Pedro Sánchez. En palabras del presidente español, “la alianza puede hacer mucho para reforzar la seguridad y la estabilidad del sur de Europa”.

Los países miembros también han analizado la relación con sus socios en el Pacífico, reforzando lazos con Japón o Corea del Sur, y estableciendo líneas rojas con China mientras siga apoyando a Rusia en su guerra europea.



# La inflación en EEUU baja hasta el 3% y facilita el trabajo de la Fed

**EVOLUCIÓN DE LOS PRECIOS/** El IPC se modera más de lo esperado, con una caída interanual de tres décimas, y se dispara la probabilidad de que la Reserva Federal inicie la desescalada de los tipos en septiembre.

Sergio Saiz. Nueva York

La inflación en Estados Unidos ha dado un respiro a la Reserva Federal al protagonizar en junio una caída mucho mayor de lo esperada por los analistas. Tras un recorte de tres décimas, el Índice de Precio de Consumo (IPC) terminó el mes pasado en el 3%, su nivel más bajo de los últimos doce meses, según se desprende de los datos publicados ayer por la Oficina de Estadísticas Laborales.

La cifra ha disparado las previsiones de que la Reserva Federal realice su primer recorte de tipos de interés el próximo mes de septiembre, en lugar de tener que esperar hasta diciembre. La probabilidad de que la rebaja se materialice al final del verano se disparó ayer por encima del 80%, según las estadísticas que maneja CME Group.

Sin embargo, la reacción ayer del mercado fue mixta, con las Bolsas sumidas en una alta volatilidad, incapaz de decidirse entre el buen dato de la

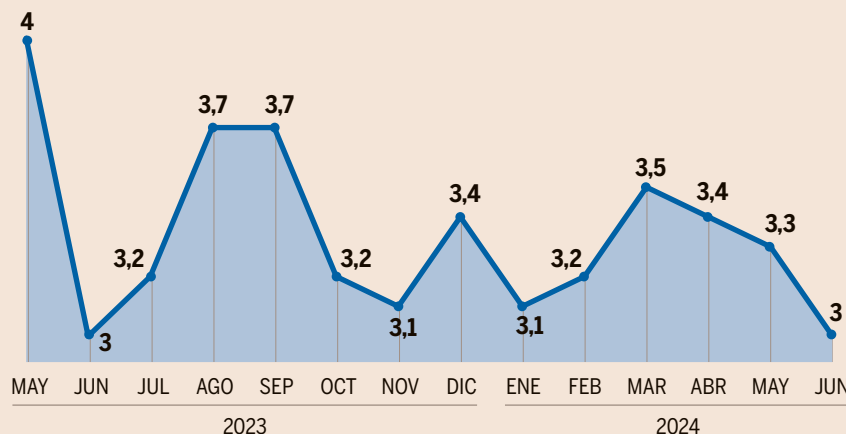
inflación y los *profit warnings* de varias compañías justo a las puertas de que se publiquen los resultados empresariales del primer semestre del año.

Los economistas también llamaron ayer a la prudencia a la hora de interpretar el dato, ya que no es la primera vez que la inflación da muestras de desaceleración a las puertas del verano, para luego volver a escalar en julio y en agosto al calor del mayor gasto estival, que impulsa los precios al alza. Es justo lo que ocurrió en 2023, cuando en junio la inflación se situó en el 3% y terminó escalando hasta el 3,7% en agosto y septiembre.

Aun así, se espera que en esta ocasión el dato sea más consistente y el IPC mantenga su senda descendente hasta el objetivo del 2% que se ha fijado la Reserva Federal, de forma que se confirme ese recorte en los tipos en septiembre. Hay que tener en cuenta que el banco central estadounidense solo contempla a día de hoy una rebaja este año, pero

## EVOLUCIÓN DEL IPC EN EEUU

Índice de Precios de Consumo en EEUU. Variación interanual, en porcentaje.



Expansión

Fuente: Oficina de Estadísticas Laborales de EEUU

el mercado confía en que si la inflación sigue esta tendencia existe la posibilidad de que la Fed revise su hoja de ruta y protagonice un segundo recorte a finales de año, con los tipos terminando 2024 en la franja comprendida entre el 4,75% y el 5%, frente al tramo de 5,25%-5,5% actual, máxi-

mo de las últimas dos décadas.

Esta misma semana, el presidente de la Fed, Jerome Powell, ha insistido durante sendas comparecencias en el Congreso, en que "la inflación ha avanzado, pero no lo suficiente como para empezar a recortar los tipos". Aun así, también señaló que los gober-

nadores están listos para empezar la desescalada en cuanto los precios den una tregua. Este dato podría ser el primer indicador, que si bien sigue sin ser suficiente para la reunión del banco central a finales de julio, sí lo sería para septiembre si en julio y agosto el IPC sigue el mismo camino.

**El dato del IPC de junio es el mejor que se ha registrado en los últimos doce meses**

**Dieron un respiro los precios relacionados con la vivienda, que representan un tercio del IPC**

Llama al optimismo el dato de la inflación subyacente, que no incluye en la ecuación los elementos más volátiles, como la energía y los alimentos frescos, y es el dato de referencia preferido por la Fed. Este indicador se situó en junio en el 3,3% en términos interanuales, lo que supone un descenso de una décima respecto a la cota alcanzada en mayo. Además, si se analiza en términos mensuales, los precios subyacentes solo aumentaron un 0,1% entre mayo y junio, el incremento más moderado registrado en lo que va de año.

En junio, han dado un respiro los precios relacionados con la vivienda (principalmente alquiler), que representan un tercio del IPC y hasta ahora han sido el gran motor de la inflación, junto a la energía y la cesta de la compra, que también se han moderado, mientras que repunta el coste de los viajes.

Editorial / Página 2

## Fira de Barcelona

# La construcción del futuro se cimienta en el TBWC

Sergi Sánchez. Barcelona

La edificación está cambiando a velocidad de cruce. "Hasta hace pocos años era uno de los sectores más tradicionales y reacios a la innovación y hoy está en plena transformación", explica Ione Ruete, directora del Tomorrow Building World Congress (TBWC). Se trata del congreso de Fira de Barcelona dedicado a la tecnología aplicada a la construcción, cuya segunda edición tendrá lugar en el recinto de Gran Vía del 5 al 7 de noviembre.

El salón coincidirá con el Smart City World Congress, el congreso dedicado a las ciudades inteligentes, que también contará con foros especializados en movilidad y economía azul, es decir, la vinculada con el desarrollo sostenible de mares y océanos.

Bajo el lema *Build better*



▲ El congreso se centra en la transición verde y digital del sector de la construcción.

▶ El cónclave abordará retos como 'la ciudad de los 15 minutos', la crisis climática, la gestión de los datos y nuevas aplicaciones informáticas.

—construir mejor, en inglés—, Tomorrow Building pondrá el foco en la construcción circular, la disminución del impacto ambiental de los edificios, la optimización de recursos y la reducción de costes.

"Queremos catalizar el cambio y contribuir a una nueva manera de construir edificios y ciudades donde vivir mejor y de forma más sostenible", indica Ruete.

Entre los participantes,



destacan New Murababa, el desarrollo urbanístico sostenible que se está ejecutando en Riad (Arabia Saudí), y el grupo francés de ingeniería Spie. También estarán presentes entidades como la Pla-

taforma Tecnológica Española de la Construcción (PTEC) y el Consejo Superior de los Colegios de Arquitectos de España (Csca), entre otros.

El encuentro contará con el respaldo de organizaciones

**El foro coincidirá con el Smart City, el congreso de las ciudades inteligentes**

**El certamen de tecnología aplicada a la construcción celebrará en otoño su segunda edición**

internacionales como Build Up, el portal oficial de la Unión Europea para la eficiencia energética en la construcción o la cátedra vinculada a las mujeres de la Unesco y la Nueva Bauhaus Europea, el proyecto de transformación del sector de la edificación impulsado por las instituciones comunitarias.

En total, el congreso TBWC reunirá en la capital catalana a más de 1.100 expositores y representantes de 140 países distintos. Las ciudades inteligentes tendrán un rol destacado de la mano de ConTech y la gestión inmobiliaria, con PropTech.



## ENCUENTRO EXPANSIÓN - ACCENTURE

# Cómo dar el salto hacia otra forma de liderar y gestionar el talento

**TRANSFORMACIÓN/** Ante la irrupción de nuevos modelos de trabajo y el ritmo de los cambios tecnológicos, las organizaciones apuestan por la flexibilidad y la agilidad para gestionar con éxito sus equipos.

Jesús de las Casas. Madrid

El mercado laboral cambia más rápido que nunca. Las organizaciones se transforman para adaptarse a un escenario condicionado por los nuevos modelos de trabajo y la disrupción tecnológica, con el objetivo de liderar una forma distinta de gestionar a las personas. Estos desafíos no son ajenos para los profesionales, que deben familiarizarse con los cambios en la manera de trabajar y la necesidad de salvaguardar su propia empleabilidad con nuevas habilidades.

El talento y el liderazgo se posicionan como ejes básicos de la transformación. Adoptar las nuevas tecnologías, poner el foco en la experiencia de empleado y la cultura organizacional, llevar a cabo una gestión personalizada del talento y fomentar la flexibilidad y el aprendizaje continuo son principios básicos para avanzar hacia este futuro del trabajo, como se apuntó en el encuentro *La reinención del talento y del liderazgo*, organizado por EXPANSIÓN con la colaboración de Accenture.

## Nuevas capacidades

¿Cuáles son las claves para que las compañías logren reinventarse en este sentido? Pilar Concejo, responsable de formación y gestión de talento de BBVA, afirmó que “el primer paso es identificar las capacidades necesarias en este nuevo entorno”. Así, destacó tres bloques concretos: “Los conocimientos técnicos, las habilidades –como aprender de forma continua– y el cambio cultural que debe producirse en la organización”. Además de la creatividad, adaptabilidad y flexibilidad, consideró fundamental que haya “un liderazgo abierto e inclusivo”.



Luciano Pollastri, 'global head' de talento de Amadeus; Pilar Concejo, responsable de formación y gestión de talento de BBVA; Sandra Moreno, 'managing director' de Talent & Organization de Accenture Iberia; Elisa Perán, directora de talento de Masorange; y María Narváez, directora de talento de Mapfre.

Por su parte, Elisa Perán, directora de talento de MasOrange, hizo alusión a “tres grandes retos a los que se enfrentan hoy las organizaciones”. En primer lugar, se refirió a la importancia de “contextualizar y minimizar la incertidumbre dentro de la propia organización”, para lo que es necesario ser transparentes e inspirar confianza. Asimismo, Perán declaró que “otro asunto principal es definir y tener claro cuál es el modelo de liderazgo”. Una vez resueltos ambos aspectos, es el momento de “desarrollar a los líderes para alcanzar los objetivos”.

En un entorno marcado por los cambios constantes, “debemos tener los niveles de adaptabilidad y agilidad que exige el aprendizaje conti-

## Las empresas ven clave un liderazgo más abierto e inclusivo para afrontar los desafíos

nuo”, advirtió Sandra Moreno, *managing director* de Talent & Organization de Accenture Iberia. Moreno puso en valor “la importancia del propósito para atraer talento a la organización” y agregó que “estamos en un momento que requiere un liderazgo más humano”. Ante la creciente disrupción tecnológica, la vertiente humanista de los líderes es básica para gestionar los cambios.

María Narváez, directora de talento de Mapfre, incidió en que “nos encontramos en

## Una de las claves de la transformación es el cambio cultural en el seno de las organizaciones

un momento en que la máquina debe engranar mejor que nunca”. De este modo, hizo hincapié en que la consecución de esta transformación obliga a que las organizaciones se unan en torno a un propósito común, en contraposición a la tradicional manera de operar por silos. Narváez indicó que “es necesario que muchas piezas de la cadena funcionen muy bien y, para eso, debemos tener una agenda única”.

Para Luciano Pollastri, *global head* de talento de Ama-

deus, “la velocidad del cambio se traduce en que la manera de enfrentarse a los desafíos debe ser distinta”. En particular, señaló que tradicionalmente la mayoría de las empresas solía centrarse en las políticas de desarrollo de aptitudes, mientras que ahora las actitudes han pasado a estar en el foco. “Generar una nueva aptitud lleva muchísimo tiempo, así que necesitamos personas que sean capaces de aprender rápido”, dijo.

## Agilidad

En este ecosistema de transformación incesante, las áreas de gestión del talento “debemos asumir que no da tiempo a que nos adaptemos, sino que hay que adoptar de inmediato los cambios”, aseveró Pollastri. De cara a avanzar hacia

## HABILIDADES

Las compañías valoran cada vez más a los **profesionales capaces de aprender** de manera continua y adaptarse a escenarios cambiantes.

una cultura organizativa capaz de incorporar las novedades, el responsable de Amadeus hizo énfasis en que “el concepto de agilidad y ser capaz de moverte rápido es importantísimo”.

Acerca de este rol, María Narváez apuntó que “debemos ser facilitadores del cambio, como eslabón entre los empleados y las cabezas de negocio”. Tras una primera fase de transformación, en la que las herramientas basadas en la automatización han contribuido a liberar de carga de trabajo a los equipos, la directora de talento de Mapfre comentó que “ahora hay otro apartado en el que podemos aportar mucho: el acompañamiento personalizado al empleado”.

En la misma línea, “estos cambios no se concentran en un ámbito concreto, sino que afectan al conjunto del talento en la organización y, por lo tanto, requieren un nivel de personalización muy relevante”, coincidió Sandra Moreno. Acerca del enfoque en el plano del liderazgo, la representante de Accenture confirmó que “el principal reto pasa por cambiar el *mindset*”.

Así, Elisa Perán recalcó que “tenemos un desafío importante para que el negocio entienda que lo que necesita son personas que sean capaces de adaptarse, de aprender, de tener un pensamiento crítico, sistémico y creativo”. Debido a ello, “los departamentos de personas tienen que convertirse en un socio en términos de asesoramiento y anticipación”, explicó la directora de talento de MasOrange.

“En un entorno en el que todo está cambiando, creemos que la figura clave es el manager”, planteó Pilar Concejo. Su rol es “fundamental”, puesto que cualquier empleado necesita que alguien le acompañe de cerca en su crecimiento profesional. La responsable de BBVA concluyó que “el manager tiene que vivir los valores de la compañía, entender que necesita conseguir resultados y debe impulsar el crecimiento del profesional”. Se trata de una labor compleja para la que es necesario preparar a estos líderes.

**PILAR CONCEJO**  
Responsable de formación y gestión de talento de BBVA

“En un entorno en el que está todo cambiando, creemos que la figura clave en la organización es el *mánager*”

**LUCIANO POLLASTRI**  
'Global head' de talento de Amadeus

La velocidad del cambio se traduce en que la manera de enfrentarse a los desafíos actuales debe ser distinta”

**ELISA PERÁN**  
Directora de talento de Masorange

Uno de los aspectos principales es definir y tener claro cuál es el modelo de liderazgo en la empresa”

**MARÍA NARVÁEZ**  
Directora de talento de Mapfre

Tenemos que ser facilitadores del cambio, como eslabón entre los empleados y las cabezas de negocio”

**SANDRA MORENO**  
'Managing director' de Talent & Organization de Accenture Iberia

En este escenario, debemos tener los niveles de adaptabilidad y agilidad que exige el aprendizaje continuo”



CUADROS

Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



LOS PROTAGONISTAS DE LA BOLSA ESPAÑOLA

11-07-2024

Los valores que más suben	%
Mediaforeurope	6,13
Cellnex Telecom	5,31
Prim	5,24
Naturhouse	4,82
Grenergy Renovables	3,92
Lingotes Especiales	3,90
Clínica Baviera	3,39
Acciona Ener	3,01

Los valores que más bajan	%
Borges Agri	-3,52
Urbas Gr.Financiero	-2,78
Renta Corp.	-2,17
Repsol	-1,89
Grifols Cl.B	-1,69
Iberpapel	-1,55
Atrys Health	-1,10
Reig Jofre	-1,10

Los valores más negociados	Títulos
Urbas Gr.Financiero	35.097.010
IAG	16.748.293
B. Santander	16.189.009
Iberdrola	11.991.344
B. Sabadell	11.698.648
CaixaBank	11.220.789
Telefónica	9.367.696
Dia	5.771.523

➤ **Bono español a 10 años**  
Rentabilidad en porcentaje.



➤ **Petróleo**  
Barril de Brent, en dólares.



➤ **Oro**  
En dólares por onza.



ÍNDICES MUNDIALES Y SECTORIALES

11-07-2024

	Cierre	Variación diaria Puntos	%	Máximo anual	Mínimo anual	Variación anual (%)
<b>ESPAÑA</b>						
Ibex 35	11.170,00	98,40	0,89	11.444,00	9.858,30	10,57
Ibex Medium Cap	14.483,10	103,10	0,72	15.204,60	12.984,10	6,89
Ibex Small Cap	8.653,80	50,60	0,59	8.850,90	7.709,00	8,91
Latibex Top	5.093,00	16,90	0,33	6.038,20	4.804,60	-15,21
Madrid	1.099,95	8,07	0,74	1.132,07	972,17	10,32
B. Consumo	6.220,95	71,28	1,16	6.316,22	5.210,06	12,49
Mat. / Const.	1.732,92	25,81	1,51	1.780,65	1.628,22	3,98
Petróleo / Energía	1.776,56	17,45	0,99	1.846,46	1.617,48	-0,44
S. Fin./Inmobiliar.	666,99	-1,12	-0,17	714,64	532,23	22,59
Tecnol. / Comunic.	723,26	11,74	1,65	781,52	667,37	1,98
Serv. Consumo	1.133,73	8,06	0,72	1.133,73	947,40	16,18
Barcelona	918,93	5,37	0,59	938,43	789,09	13,18
BCN Mid-50	26.000,16	113,00	0,44	26.932,34	23.262,06	7,12
Bilbao	1.732,59	16,28	0,95	1.779,19	1.549,45	8,69
Valencia	1.750,31	12,48	0,72	1.769,82	1.521,82	11,78
<b>ZONA EURO</b>						
Dax Xetra	18.534,56	127,34	0,69	18.869,36	16.431,69	10,64
CAC 40	7.627,13	53,58	0,71	8.239,99	7.318,69	1,11
Aex 25	936,06	-3,56	-0,38	939,62	771,43	18,97
Ftse Mib	34.318,11	11,71	0,03	35.410,13	30.077,46	13,07
PSI-20	6.802,21	60,19	0,89	6.971,10	6.055,53	6,34
Austria-Atx Vienna	3.685,64	18,98	0,52	3.775,49	3.327,04	7,30
Grecia-Atenas	1.445,91	1,60	0,11	1.502,79	1.301,34	11,81

	Cierre	Variación diaria Puntos	%	Máximo anual	Mínimo anual	Variación anual (%)
<b>RESTO EUROPA</b>						
FT-SE 100	8.223,34	29,83	0,36	8.445,80	7.446,29	6,34
SMI	12.255,78	104,59	0,86	12.255,78	11.091,58	10,04
Dinamarca-Kfx Copenh.	2.838,97	-11,45	-0,40	2.952,52	2.283,27	24,32
Rusia-Rts Moscu	1.137,45	70,44	6,60	1.211,87	1.064,44	4,98
OMX Stockholm 30	2.574,28	25,88	1,02	2.641,47	2.297,85	7,34
<b>PANEUROPEOS</b>						
FTSE Eurotop 100	4.104,71	17,47	0,43	4.149,65	3.683,01	9,52
FTSE Eurofirst 300	2.059,76	11,18	0,55	2.080,55	1.850,49	9,06
DJ Stoxx 50	4.528,97	12,23	0,27	4.574,44	4.033,40	10,64
Euronext 100	1.517,16	3,01	0,20	1.557,64	1.368,00	8,72
S&P Europe 350	2.111,15	10,92	0,52	2.133,28	1.900,94	8,65
S&P Euro	2.162,99	9,81	0,46	2.225,04	1.261,91	8,65
Euro Stoxx 50	4.976,13	17,27	0,35	5.100,90	4.403,08	10,05
<b>AMERICA</b>						
Dow Jones	39.753,75	32,39	0,08	40.003,59	37.266,67	5,48
S&P 500	5.584,54	-49,37	-0,88	5.633,91	4.688,68	17,08
Nasdaq	18.283,41	-364,04	-1,95	18.647,45	14.510,30	21,80
Bovespa	128.293,61	1.075,37	0,85	132.833,95	119.137,86	-4,39
Merval	1.705.676,49	15.667,54	0,93	1.705.676,49	930.419,67	83,46
IPC	54.422,59	142,71	0,26	58.711,87	51.863,39	-5,16
Colombia Colcap	1.376,34	10,42	0,76	1.441,68	1.220,31	15,16
Venezuela-lbc Caracas	88.804,29	484,35	0,55	88.817,26	47.998,11	53,55
Canada-Tse 300	22.544,13	193,90	0,87	22.544,13	20.584,97	7,57

	Cierre	Variación diaria Puntos	%	Máximo anual	Mínimo anual	Variación anual (%)
Chile-Ipsa	6.544,36	77,19	1,19	6.810,91	5.844,56	5,59
<b>ASIA-PACIFICO</b>						
Nikkei	42.224,02	392,03	0,94	42.224,02	33.288,29	26,18
Hang Seng	17.832,33	360,66	2,06	19.636,22	14.961,18	4,60
Kospi Seul	2.891,35	23,36	0,81	2.891,35	2.435,90	8,89
St Singapur	3.475,06	15,13	0,44	3.475,06	3.107,10	7,25
Australia-Sidney	8.133,40	75,10	0,93	8.153,70	7.575,60	3,88
<b>AFRICA-ORIENTE MEDIO</b>						
Egipto-Crma El Cairo (2)	6.278,65	0,00	0,00	7.854,63	5.444,38	14,71
Israel-Tel Aviv 100	2.057,24	31,12	1,54	2.057,24	1.830,41	0,04
Sudafrica-Jse All Share	81.093,99	648,68	0,81	81.155,28	71.693,09	5,46
<b>DIVISAS FRENTE AL EURO</b>						
Euro/Dólar	1,0855	0,0030	0,2771	1,0987	1,0632	-1,76
Euro/Yen	175,3900	0,6000	0,3433	175,3900	155,6800	12,19
Euro/Libra	0,8431	-0,0021	-0,2520	0,8665	0,8420	-3,00
Euro/Franco Suizo	0,9749	0,0026	0,2674	0,9924	0,9305	5,28
<b>BONOS A 10 AÑOS</b>						
B. España 10 años	3,223	-0,06	-1,95	3,495	2,987	-0,42
B. Alemania 10 años	2,47	-0,06	-2,51	2,695	2,000	-0,08
B. EEUU 10 años	4,181	-0,11	-2,56	4,706	2,366	0,31
B. Reuno unido	4,115	-0,04	-1,05	4,456	3,639	0,41
B. Japón	1,082	0,00	-0,46	1,103	0,562	0,66
Dif. EEUU/Alemania	1,711	-0,04	-2,65	2,192	1,711	0,40

(1)A media sesion. (2)Festivo

IBEX

11-07-2024

Valor	ÚLTIMA SESIÓN					ANUAL		NEGOCIACIÓN 12 MESES		HISTÓRICO		DIVIDENDOS				RENTABILIDAD			CAPITAL		VALORACIÓN			Sigla	Sector							
	Cierre	Dif. (%)	Máximo	Mínimo	Títulos	Máximo	Mínimo	Títulos	Rotación	Máximo	Mínimo	Año ant.	Por divi.			Número acciones	Capitaliza- ción (mill.)	PER		Valor contable												
													12 m. (%)	2024 (%)	2024			Año act.	Año sig.													
Acciona	114,000	1,79	114,700	111,500	128,203	126,105	En	96,039	Fe	105,357	0,49	195,323	Ag22	16,779	My00	4,51	Jl-23	A	4,51	Jl-24	A	4,89	4,36	-14,48	-10,81	54.856.653	6.254	14,48	12,90	1,14	ANA	CON
Acciona Ener	19,520	3,01	19,720	18,930	288,685	26,545	En	18,322	Ab	440,723	0,35	41,736	Ag22	18,322	Ab24	0,70	Jn-23	U	0,70	Jn-24	U	0,49	2,57	-30,48	-28,75	324.761.830	6.339	15,97	17,12	1,03	ANE	ENR
Acerinox	9,900	0,46	9,975	9,835	472,355	10,565	Fe	9,460	Mz	695,866	0,66	11,054	En22	2,225	En99	0,60	Jl-23	C	0,30	En-24	A	0,31	6,19	-7,09	-4,18	270.546,193	2.678	8,21	6,73	0,97	ACX	MET
ACS	39,200	0,62	39,500	38,980	641,075	40,061	Jn	34,291	En	506,321	0,48	40,061	Jn24	1,866	Fe00	1,96	Jl-23	A	1,48	Fe-24	C	0,46	4,98	-2,39	3,75	271.664.594	10.649	15,49	13,71	1,91	ACS	CON
Aena	192,900	1,10	193,600	190,300	106,764	192,900	Jl	153,071	En	137,168	0,23	192,900	Jl24	47,372	Fe15	4,75	My-23	A	4,75	My-24	A	7,66	4,01	17,55	22,22	150.000.000	28.935	16,83	15,71	3,24	AENA	TRS
Amadeus	62,160	0,10	62,840	62,020	522,022	67,268	Jn	53,684	Fe	622,195	0,35	77,588	Oc18	8,630	My10	0,74	Jn-24	A	0,80	Jl-24	C	0,80	4,48	-4,19	-1,05	450.499,205	28.003	21,52	19,24	4,66	AMS	TUR
ArceIorMittal	21,010	1,01	21,050	20,750	181,404	26,284	Fe	20,750	Jl	239,793	0,07	120,588	Jn08	5,836	Fe16	0,35	Di-23	A	0,17	Jn-24	A	0,20	1,79	-18,14	-17,37	877.809,772	18.443	4,86	4,14	0,34	MTS	MET
B. Sabadell	1,889	0,88	1,895	1,871	11.698.648	1,940	My	1,089	Fe	25.475.075	1,20	3.749	Fe07	0,228	Oc20	0,03	Di-23	A	0,03	Ab-24	C	0,03	3,20	69,72	72,42	5.440.221.447	10.277	7,63	8,59	0,54	SAB	BCO
B. Santander	4,463	-0,78	4,521	4,446	16.189.009	4,878	My	3,502	En	31.476.893	0,52	5.089	Di07	1,299	Se20	0,14	No-23	A	0,08	My-24	C	0,10	3,91	18,07	20,58	15.494.273.572	69.143	6,31	5,95	0,69	SAN	BCO
Bankinter	7,514	-0,40	7,602	7,468	2.352.185	8,041	Jn	5,361	Fe	2.847.585	0,81	8,041	Jn24	0,667	Jl12	0,43	Mz-24	A	0,11	Jn-24	A	0,11	6,52	29,64	33,47	898.866.154	6.754	7,59	8,40	1,15	BKT	BCO
BBVA	9,710	0,50	9,740	9,622	4.728.042	10,985	Ab	7,713	En	10.943.522	0,49	10,985	Ab24	1,765	Se20	0,47	Oc-23	A	0,16	Ab-24	C	0,39	5,69	18,04	22,78	5.763.285.465	55.962	6,86	6,89	1,07	BBVA	BCO
CaixaBank	5,176	-0,38	5,210	5,070	11.220.789	5,294	Jn	3,519	En	11.128.172	0,39	5,294	Jn24	0,898	Mz09	0,23	Ab-23	A	0,23	Ab-24	A	0,39	7,54	38,92	49,43	7.268.087.682	37.620	7,52	8,22	0,96	CABK	BCO
Cellnex Telecom	33,310	5,31	33,310	31,600	2.243.884	35,809	En	29,601	Ab	1.140.222	0,43	60,876	Ag21	9,438	No16	0,20	No-18	A	0,05	No-21	A	0,03	--	-6,59	-6,54	679.327.724	22.628	--	--	1,57	CLNX	TEL
Colonial	5,560	2,11	5,610	5,425	876.315	6,220	En	4,681	Mz	1.063.046	0,43	1.052	Di06	1,234	Jl12	0,20	Jn-24	C	0,01	Jn-24	A	0,27	5,11	-15,11	-10,86	627.344.687	3.488	17,38	16,35	0,60	COL	INM
Enagás	13,560	0,07	13,750	13,520	1.537.494	14,713	Jn	12,041	Mz	1.038.941	1,02	16,891	Fe20	1,474	Se02	1,73	Di-23	A	0,70	Jl-24	C	1,04	12,84	-11,17	-4,33	261.990.074	3.553	13,43	15,24	1,26	ENG	ENE
Endesa	18,310	1,75	18,405	17,965	1.223.551	19,279	En	15,555	Mz	1.202.303	0,29	19,279	En24	1,006	Se02	1,59	En-24	A	0,50	Jl-24	C	0,50	5,56	-0,81	4,60	1.058.752.117	19.386	11,37	10,61	2,56	ELE	ENE
Ferrovial Se	38,100	2,47	38,380	37,220	880.899	38,100	Jl	33,220	Ab	905.974	0,31	38,100	Jl24	27,350	Oc23	0,43	--	--	--	No-23	R	0,43	1,15	15,38	15,38	745.408.147	28.400	--	--	--	FER	ATP
Fluidra	19,990	2,94	20,040	19,450	289.128	23,965	My	18,028	En	334.517	0,44	34,031	Oc21	1,429	Di11	0,70	Di-23	R	0,35	Jl-21	R	0,30	3,35	6,05	7,64	195.629.070	3.911	17,38	14,70	2,25	FDR	ING
Grifols*	10,025	-0,94	10,130	9,904	3.078.319	14,940	En	6,898	Mz	2.615.413	1,57	33,423	Fe20	1,894	My06	--	Oc-20	C	0,16	Jn-21	A	0,36	--	-35,13	-35,13	426.129.798	6.403	12,23	9,28	0,78	GRF	FAR
IAG	2,109	-0,28	2,139	2,044	16.748.293	2,166	My	1,656	En	10.278.948	0,53	5,223	En20	0,787	No11	--	Jl-19	C	0,17	Di-19	A	0,15	--	18,42	18,42	4.971.476.010	10.485	4,69	4,18	1,47	IAG	TRS
Iberdrola	12,015	1,61	12,065	11,785	11.991.344	12,095	Jn	10,181	Fe	9.049.746	0,37	12,095	Jn24	0,981	Oc02	0,19	En-23	A	0,19	En-24	A	0,20	1,69	1,22	7,58	6.240.000.000	74.974	15,40	14,48	1,51	IBE	ENE
Inditex	46,480	1,48	46,600	45,690	1.082.976	47,430	Jn	36,981	En	2.049.515	0,17	47,430	Jn24	1,821	Se01	1,20	No-23	C	0,20	My-24	A	0,77	2,99	17,88	19,83	3.116.652.000	144.862	26,87	24,46	7,00	ITX	TEX
Indra	19,050	0,63	19,120	18,760	338.202	21,475	Jn	13,747	En	422.248	0,61	21,475	Jn24	2,683	My99	0,25	Jl-23	A	0,25	Jl-24	A	0,25	2,64	36,07	37,86	176.654.402	3.365	12,79	11,37	2,43	IDR	ELS
Logista	27,340	2,17	27,480	26,900	213.372	27,420	Jn	23,572	En	150.286	0,29	27,420	Jn24	7,714	Oc14	1,44	Ag-23	A	0,49	Fe-24	C	1,36	6,91	11,68	17,24	132.750.000	3.629	11,02	11,11	5,35	LOG	TRS
Mapfre	2,164	1,31	2,168	2,134	1.335.571	2,285	Ab	1,848	Fe	2.396.754	0,20	2,285	Ab24	0,271	Jl00	0,15	No-23	R	0,06	My-24	C	0,09	7,06	11,37	16,03	3.079.553.273	6.664	7,46	7,15	0,81	MAP	SEG
Meliá Hotels Int.	7,355	0,27	7,430	7,260	634.384	8,027	Jn	5,728	En	516.909	0,60	16,358	Ab07	1,492	Mz09	--	Jl-19	A	0,18	Jl-24	R	0,09	1,27	23,41	24,97	220.400.000	1.621	15,29	13,53	2,54	MEL	TUR
Merlin Properties	10,700	0,94	10,800	10,540	631.661	11,220	Jn	8,568	Fe	683.629	0,37	11,220	Jn24	4,481	Oc20	0,44	Di-23	A	0,20	Jn-24	C	0,01	1,97	6,36	6,45	469.770.750	5.027	18,01	15,97	0,75	MRL	INM
Naturgy	21,760	0,74	21,960	21,640	573.290	26,653	En	19,161	Mz	576.769	0,15	27,669	Ag22	3,535	Mz09	1,00	No-23	A	0,50	Ab-24	C	0,40	6,48	-19,41	-17,93	969.613.001	21.099	12,80	13,47	2,42	NTGY	ENE
Redeia	16,560	0,67	16,710	16,420	775.630	16,669	Jn	13,787	Fe	993.393	0,47	17,604	Ag22	0,482	Fe00	1,00	En-24	A	0,27	Jl-24	C	0,73	6,08	11,07	17,77	541.080.000	8.960	17,81	17,43	1,66	RED	ENE
Repsol	13,725	-1,89	13,810	13,465	5.473.296	15,633	Ab	12,497	En	3.562.398	0,75	15,633	Ab24	3,373	Jn02	0,70	En-24	A	0,03	Jl-24	C	0,50	6,43	2,04	8,74	1.217.396.053	16.709	4,37	4,73	0,64	REP	PET
ROVI	84,200	1,57	85,300	83,150	45.543	90,322	My	59,968	En	82.090	0,39	90,322	My24	2,970	Mz09	1,29	Jl-23	U	1,29	Jl-24	A	1,10	1,33	39,87	41,70	54.016.157	4.548	26,56	21,81	6,67	ROVI	FAR
Sacyr	3,420	1,30	3,438	3,376	1.107.659	3,748	My	2,954	Mz	1.789.753	0,60	27,930	No06	0,675	Jl12	0,14	Jl-23	C	0,08	En-24	R	0,06	1,83	9,72	13,74	762.286.580	2.615	14,29	12,82	1,99	SCYR	CON
Solaria	11,650	1,75	11,800	11,380	481.061	17,870	En	9,430	Ab	774.357	1,59	30,940	En21	0,300	My12	--	My-11	A	0,02	Oc-11	A	0,02	--	-37,40	-37,40	124.950.876	1.456	14,94	12,20	2,02	SLR	TEL
Telefonía	4,043	1,20	4,059	4,005	9.367.696	4,294	Jn	3,425	Fe	11.444.334	0,52	8,338	Mz00	1,906	Oc02	0,30	Di-23	R	0,15	Jn-24	R	0,15	7,51	14,40	18,65	5.670.161.554	22.924	13,04	12,25	0,99	TEF	TEL
Unicaja Banco	1,301	-0,46	1,311	1,290	2.469.029	1,350	My	0,803	En	7.360.024	0,71	1,377	My18	0,369	Mz00	0,05	Ab-23	A	0,05	Ab-24	A	0,05	3,80	46,18	51,76	2.654.833.479	3.454	7,07	7,65	0,45	UNI	BCO





RESTO DE MERCADO CONTINUO (Continuación)

Valor	ÚLTIMA SESIÓN					ANUAL		NEGOCIACIÓN 12 MESES		HISTÓRICO		DIVIDENDOS				RENTABILIDAD			CAPITAL		VALORACIÓN			Sigla	Sector							
	Cierre	Dif. (%)	Máximo	Mínimo	Títulos	Máximo	Mínimo	Títulos	Rotación	Máximo	Mínimo	Año ant.				Por divi. 12 m. (%)	Reval. 2024 (%)	Total con divi. 2024	Número acciones	Capitaliza- ción (mill.)	PER		Valor contable									
																					Año act.	Año sig.										
Deoleo	0,226	=	0,229	0,224	183.135	0,243	My	0,192	Mz	446.023	0,23	58,123	Ab07	0,123	Fe20	--	Jl-07	U	0,02	Jn-08	U	0,04	--	-0,88	-0,88	500.000.004	113	--	--	--	OLE	ALI
Desa	13,200	=	13,500	13,500	20	13,200	Jl	11,632	En	255	0,04	14,383	Jl23	6,312	Ab17	0,84	My-24	A	0,28	Jn-24	A	0,28	10,64	10,00	17,02	1.788.176	24	--	--	--	DES	FAB
Dia	0,013	0,79	0,013	0,013	5.771.523	0,014	My	0,012	Fe	15.061.463	0,07	0,852	Ab15	0,011	Mz22	--	Jl-17	U	0,21	Jl-18	U	0,18	--	8,47	8,47	58.065.534.079	743	--	--	--	DIA	ALI
Duro Felguera	0,540	-0,55	0,547	0,533	62.748	0,687	En	0,530	Mz	116.870	0,14	29,280	Se13	0,161	Mz20	--	Jl-15	C	0,04	Se-15	A	0,02	--	-17,18	-77,15	215.179.431	116	--	--	--	MDF	ING
Ebro Foods	15,320	-0,52	15,480	15,240	31.828	15,932	My	14,222	Fe	66.264	0,11	16,595	Di20	2,848	Fe03	0,57	Ab-24	A	0,22	Jn-24	A	0,22	4,09	-1,29	1,55	153.865.392	2.357	12,56	12,26	1,05	EBRO	ALI
Ecoener	3,770	0,53	3,770	3,740	1.187	4,290	En	3,400	Mz	16.258	0,07	6,500	Jl22	3,070	Oc23	--	--	--	--	--	--	--	--	-11,08	-11,08	56.949.150	215	--	--	--	ENER	ENR
Edreams Odigeo	6,900	0,73	6,960	6,800	51.608	7,540	En	6,040	Ab	70.177	0,14	11,400	Ab14	1,023	Oc14	--	--	--	--	--	--	--	--	-10,04	-10,04	127.605.059	880	--	14,38	3,10	EDR	TUR
Elecnor	19,520	0,62	19,580	19,220	20.610	20,842	My	17,499	Fe	32.468	0,10	20,842	My24	1,198	No02	0,37	My-23	C	0,37	Jn-24	C	0,40	2,05	-0,15	1,88	87.000.000	1.698	15,81	14,04	0,86	ENO	FAB
Ence	3,346	-0,42	3,378	3,340	304.756	3,618	Jn	2,710	En	575.415	0,60	6,701	Oc18	0,684	Mz09	0,58	Mz-23	A	0,29	My-23	C	0,29	--	18,15	18,15	246.272.500	824	16,73	15,21	1,33	ENC	PAP
Ercros	3,925	-0,38	3,940	3,920	61.126	3,940	Jl	2,225	Fe	115.347	0,32	192,403	Se87	0,302	Jn13	0,15	Jn-23	C	0,15	Jl-24	A	0,10	2,44	48,67	52,31	91.436.199	359	15,10	10,06	--	ECR	QUI
Ezentis	0,185	2,78	0,185	0,181	229.964	0,216	En	0,089	En	6.477.536	1,62	55,529	Ag98	0,040	Oc22	--	Ab-91	C	--	Ab-92	U	--	--	106,94	106,94	463.640.800	86	--	--	--	EZE	TEL
Faes	3,500	0,29	3,540	3,470	238.560	3,683	My	2,841	Mz	205.036	0,17	6,327	Ab07	0,642	My12	0,16	En-24	A	0,04	Jl-24	C	0,12	4,44	10,76	15,66	316.223.938	1.107	12,50	12,07	1,37	FAE	FAR
FCC	13,520	1,35	13,580	13,020	10.499	14,519	Jn	11,386	Fe	34.323	0,02	32,185	Fe07	3,700	Ab13	--	Jl-21	A	0,40	Jl-22	A	0,40	--	-7,14	-2,68	436.106.917	5.896	12,52	11,96	1,37	FCC	CON
Gam	1,340	=	1,340	1,340	1.270	1,485	My	1,210	En	18.635	0,05	199,158	Jl07	0,832	Se20	--	--	--	--	--	--	--	--	13,56	13,56	94.608.106	127	7,44	--	0,95	GAM	ING
Gestamp	2,800	1,63	2,815	2,745	420.275	3,393	En	2,656	Jn	402.794	0,18	6,315	Jn18	1,798	Jl20	0,14	En-24	A	0,07	Jl-24	C	0,08	5,35	-20,18	-15,98	575.514.360	1.611	4,97	4,32	0,69	GEST	FAB
Global Dominion	3,220	1,42	3,230	3,180	50.239	3,505	My	3,107	Ab	100.400	0,16	4,758	Jn18	1,981	Jn16	0,10	Jl-23	U	0,10	Jl-24	R	0,10	3,08	-4,17	-1,26	160.701.777	517	10,22	8,70	1,41	DOM	TEL
Grenergy Renovables	35,800	3,92	36,000	34,150	73.897	35,800	Jl	22,900	Mz	43.869	0,37	44,400	En21	1,300	Fe17	--	--	--	--	--	--	--	--	4,56	4,56	30.611.911	1.096	17,72	11,00	1,91	GRE	ENR
Grifols CLB	8,155	-1,69	8,410	8,050	556.896	10,590	En	4,934	Mz	271.767	0,27	22,803	Fe20	2,979	No11	--	Jn-21	C	0,01	Jn-21	R	0,36	--	-22,70	-22,70	261.425.110	2.132	--	--	--	GRF-P	FAR
Grupo Catalana Occ.	38,200	1,19	38,500	37,650	8.676	38,944	Jn	30,130	En	20.673	0,04	38,944	Jn24	1,496	Fe00	1,06	My-24	A	0,54	Jl-24	R	0,21	3,51	23,62	26,67	120.000.000	4.584	8,30	8,45	0,87	GCO	SEG
Grupo San José	4,450	0,23	4,490	4,410	7.399	4,920	Jn	3,375	En	33.363	0,13	12,252	Jl09	0,625	Di14	0,10	My-23	U	0,10	My-24	U	0,15	3,38	28,61	32,95	65.026.083	289	--	--	--	GSJ	CON
Iberpapel	19,100	-1,55	19,300	19,100	1.575	19,491	Jn	16,373	Fe	4.585	0,11	31,798	Jl18	5,004	Mz09	0,90	Jn-23	C	0,15	Di-23	A	0,50	2,58	8,07	13,04	10.749.829	205	10,49	10,05	0,59	IBG	PAP
Inmobiliaria Del Sur(f)	8,250	-0,60	8,250	8,250	7.162	8,350	Jl	6,779	En	2.545	0,03	32,300	No07	2,404	Jl13	0,32	En-24	A	0,14	Jl-24	C	0,15	3,49	17,86	22,00	18.669.031	154	12,79	8,25	0,84	ISUR	INM
Innovative Solutions Eco.	0,565	=	0,576	0,564	301	0,565	Jl	0,564	Mz	301	0,00	79,031	Se89	0,283	Oc20	--	Jl-90	U	--	Jl-91	U	--	--	0,18	0,18	57.688.133	33	--	--	--	ISE	COM
Lar España	6,990	0,58	7,020	6,910	45.659	7,690	Ab	6,120	Fe	66.917	0,20	9,870	Ab18	3,060	Oc20	--	My-18	A	0,19	My-24	U	0,74	10,62	13,66	26,51	83.692.969	585	9,91	9,99	0,67	LRE	INM
Libertas 7	1,450	=	1,450	1,450	7.500	1,740	My	1,008	En	4.184	0,05	13,885	Jl10	0,810	Mz23	0,04	No-23	A	0,02	Jn-24	C	0,02	2,76	42,16	44,12	21.914.438	32	--	--	--	LIB	INM
Línea Directa	1,132	-0,18	1,148	1,130	365.263	1,200	Jn	0,840	Mz	507.743	0,12	1,728	Jn21	0,800	Jn23	0,00	Di-22	A	0,01	Ab-23	C	0,00	--	33,02	33,02	1.088.416.840	1.232	--	--	--	LDA	SEG
Lingotes Especiales	8,520	3,90	8,520	7,920	20.357	8,520	Jl	6,064	En	2.760	0,07	18,919	My17	1,074	Se01	0,40	Mz-21	U	0,70	Jl-23	U	0,40	4,88	39,22	39,22	10.000.000	85	21,85	15,78	--	LGT	MET
Mediaforeurope	3,500	6,12	3,568	3,324	55.071	3,500	Jl	2,051	Mz	8.316	0,01	3,500	Jl24	1,728	No23	0,04	--	--	--	Jl-23	A	0,04	1,29	50,02	50,02	331.702.599	1.161	--	--	--	MFEA	PUB
Metrovaca	8,180	0,25	8,190	8,140	5.795	9,600	My	7,210	Mz	22.498	0,04	10,021	My18	3,024	No20	--	--	--	--	--	--	--	--	1,24	5,69	151.676.341	1.241	--	--	--	MVC	INM
Minor Hotels	4,125	-1,08	4,175	4,125	7.848	4,700	My	4,010	Jn	25.691	0,02	22,870	Se87	1,438	Mz09	--	Jl-18	U	0,10	Jn-19	A	0,15	--	-1,55	-1,55	435.745.670	1.797	13,98	17,19	1,69	NHH	TUR
Miquel y Costas	13,000	=	13,250	12,800	1.387	13,500	Jn	10,908	Fe	9.577	0,06	14,003	Di17	1,005	Oc08	0,45	Di-23	A	0,11	Ab-24	A	0,12	3,48	10,36	11,34	40.000.000	520	6,47	5,49	1,36	MCM	PAP
Montebalito	1,400	=	1,400	1,400	5.000	1,500	Mz	1,330	Jn	4.664	0,04	15,727	Fe07	0,311	Di12	--	No-14	A	0,08	Jn-15	A	0,04	--	-4,11	-4,11	32.000.000	45	--	--	--	MTB	INM
N. Correa	6,720	=	6,720	6,560	370	7,040	My	5,972	Fe	6.654	0,14	7,040	My24	0,503	Jl12	0,23	My-23	U	0,23	My-24	A	0,27	4,02	3,38	7,54	12.316.627	83	8,00	7,15	1,08	NEA	FAB
Naturhouse	1,740	4,82	1,740	1,655	129.941	1,740	Jl	1,509	Fe	19.742	0,08	3,061	Se16	0,858	Oc20	0,10	En-24	A	0,05	Ab-24	A	0,05	9,04	7,41	13,58	60.000.000	104	10,24	10,24	--	NTH	ALI
Neinor Homes	13,180	0,61	13,220	13,020	35.597	13,180	Jl	9,690	Mz	47.980	0,16	16,546	Jl17	5,778	Mz20	--	--	--	--	--	--	--	--	24,81	34,56	74.968.751	988	15,15	15,15	0,93	HOME	INM
Nextil	0,310	0,65	0,311	0,302	84.525	0,392	My	0,283	Mz	152.097	0,11	12,072	Fe99	0,121	Ag14	--	--	--	--	--	--	--	--	-18,42	-18,42	345.541.654	107	--	--	--	NXT	TEX
Nysa	0,004	=	0,004	0,004	162.270	0,006	Fe	0,004	Jn	9.993.001	2,57	371,47																				



CUADROS



Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



BME GROWTH (Continuación)

XX-XX-XXXX

Valor	ÚLTIMA SESIÓN					ANUAL		NEGOCIACIÓN 12 MESES		HISTÓRICO		DIVIDENDOS			RENTABILIDAD			CAPITAL		VALORACIÓN			Sigla	Sector
	Cierre	Dif. (%)	Máximo	Mínimo	Títulos	Máximo	Mínimo	Títulos	Rotación	Máximo	Mínimo	Año ant.			Por divi. 12 m. (%)	Reval. 2024 (%)	Total con div. 2024	Número acciones	Capitaliza- ción (mill.)	PER Año act.	Año sig.	Valor contable		
Immobiliaria Park Rose	1,550	=	--	--	--	1,580 Mz	1,510 En	13.389	0,20	1,580 Mz24	1,136 En19	0,18	Jl-22 C 0,01	Jl-23 U 0,18	--	1,97	1,97	17.070.700	26	--	--	--	YPARK	INM
Immofam 99 Socimi	13,100	=	12,700	12,700	195	13,100 Jn	13,100 Jl	164	0,02	13,196 Jn23	10,581 My17	0,43	Jn-23 C 0,43	Jn-24 A 0,59	4,51	-3,68	0,67	2.118.956	28	--	--	--	YINM	INM
Intercity	0,050	13,24	0,052	0,043	11.852.400	0,118 En	0,029 Jn	998.713	--	2,000 No21	0,029 Jn24	--	--	--	--	-88,25	-88,25	59.403.358	3	--	--	--	CTY	SER
Inv. Doalca	25,600	=	25,000	25,000	80	25,997 Fe	25,203 Fe	319	0,01	25,997 Fe24	23,548 J17	0,91	My-24 C 0,18	Jl-24 A 0,35	4,96	-2,29	-0,29	6.123.000	157	--	--	--	YDOA	INM
Inversa Prime	1,400	=	1,420	1,400	36.267	1,440 Jn	1,192 Mz	26.058	0,09	1,455 Jn21	1,026 Mz19	0,00	Jn-23 A 0,00	Jn-24 A 0,03	2,37	10,24	12,85	78.352.654	110	--	--	--	YACI	INM
Isc Fresh Water	15,800	=	--	--	--	16,200 Jn	15,800 Jl	309	0,01	17,041 Ag19	15,438 J22	1,32	Jl-23 A 0,80	Jl-23 C 0,52	3,29	-2,47	-2,47	7.497.003	118	--	--	--	YISC	INM
Izertis Br	9,140	=	9,100	9,040	311	9,140 Jl	8,320 Mz	5.482	0,05	9,680 Mz21	2,280 No19	--	--	--	--	-0,44	-0,44	26.409.667	241	--	--	--	IZER	HAR
Jaba I Inversiones	1,060	=	--	--	--	1,060 Jl	1,060 Jl	5.005	0,04	1,120 J20	1,021 Ab16	--	--	--	--	0,00	--	33.623.028	36	--	--	--	YABA	INM
Jss Real Estate Br	8,600	=	8,600	8,600	630	9,300 En	8,600 Jl	543	0,02	9,977 No22	8,600 J24	0,93	Jl-23 A 0,31	Di-23 A 0,48	10,79	-7,53	-7,53	9.019.621	78	--	--	--	YJSS	INM
Knowmad Mood	4,260	-0,93	4,360	4,260	1.262	4,600 Jl	2,760 Ab	1.301	0,01	7,755 En23	2,760 Ab24	0,02	--	Se-23 U 0,02	0,47	30,67	30,67	50.000.000	213	--	--	--	ATSI	HAR
Kompuestos	0,780	=	--	--	--	0,870 Mz	0,700 Mz	3.387	0,07	3,600 Fe20	0,700 Mz24	--	--	--	--	0,00	--	12.155.700	9	--	--	--	KOM	FAB
Ktesios	17,300	=	--	--	--	17,300 Jl	15,400 Ab	499	0,07	17,300 J24	14,000 My23	--	--	--	--	8,81	8,81	1.797.120	31	--	--	--	YKTS	INM
La Finca	4,220	=	--	--	--	4,220 Jl	4,140 Jn	1.093	0,01	4,562 Mz22	3,265 No21	0,22	Jl-23 A 0,22	Jn-24 A 0,18	9,46	-2,31	1,92	37.817.310	160	--	--	--	YLFG	INM
Labiana Health	2,840	=	--	--	--	2,840 Jl	1,180 En	3.493	0,12	4,750 J22	1,080 Oc23	--	--	--	--	127,20	127,20	7.221.255	21	--	--	--	LAB	FAR
Lleidanetworks	1,105	-6,36	1,200	1,105	51.440	1,355 My	0,688 Fe	57.059	0,91	10,328 Oc20	0,506 Oc17	--	Jn-21 A 0,02	Jn-22 A 0,02	--	43,51	43,51	16.049.943	18	--	--	--	LLN	TEL
LLYC	9,100	=	9,350	9,350	160	9,900 My	8,150 En	1.253	0,03	13,769 Fe22	8,150 En24	0,13	Jl-22 U 0,13	Jl-23 E 0,13	1,45	8,98	11,04	11.639.570	106	--	--	--	LLYC	PUB
Making Science	7,750	-1,90	8,000	7,600	3.803	10,043 En	7,750 Jl	1.288	0,04	33,028 Mz21	3,174 Fe20	--	--	--	--	-22,06	-22,06	8.942.000	69	--	--	--	MAKS	HAR
Matritense	1,010	=	--	--	--	1,010 Jl	1,010 Jl	1.608	0,02	1,010 J24	0,918 Ag22	--	--	--	--	0,00	--	20.275.817	20	--	--	--	YMAT	INM
Mercal Inmuebles	49,800	=	--	--	--	49,800 Jl	47,809 En	133	0,04	49,800 J24	17,427 J14	1,66	Di-23 A 0,65	Jn-24 A 0,98	3,28	2,47	4,48	919.907	46	--	--	--	YMEI	INM
Meridia Real Estate III	0,835	=	--	--	--	0,835 Jl	0,825 Mz	2.451	0,01	0,835 J24	0,322 Di17	0,11	Se-22 A 0,01	Mz-23 A 0,11	--	1,21	1,21	122.723.624	102	--	--	--	YMRE	INM
Miciso Real	1,000	=	--	--	--	1,000 Jl	1,000 Jl	1.000	0,06	1,010 My23	1,000 J24	--	--	--	--	0,00	--	4.148.000	4	--	--	--	YMSC	INM
Millero	26,800	-0,74	26,800	26,800	200	27,000 Jl	26,600 My	216	0,02	27,600 No23	26,000 J23	--	--	--	--	0,75	0,75	2.399.200	64	--	--	--	YML	INM
Millenium Hospitality	2,900	-1,36	2,900	2,900	17.000	2,940 Jl	2,220 Ab	7.259	0,02	5,500 En20	2,220 Ab24	--	--	--	--	10,69	10,69	76.926.101	223	--	--	--	YMHRE	INM
Miogroup	3,900	=	--	--	--	4,480 Ab	3,740 Ab	583	0,02	10,100 Ag21	3,740 Ab24	--	--	--	--	-11,36	-11,36	6.666.667	26	--	--	--	MIO	SER
Mistral Iberia Br	1,030	=	--	--	--	1,030 Jl	1,030 Jl	35.156	0,41	1,044 Di19	0,918 Jn23	--	Di-21 A 0,10	Jl-24 A 0,06	6,24	-5,50	0,39	22.011.618	23	--	--	--	YMI	INM
Mistral Patrim.	0,940	=	--	--	--	0,940 Jl	0,935 My	3.669	0,08	1,509 Mz21	0,935 My24	0,08	En-24 A 0,10	Jl-24 A 0,03	21,69	-11,32	0,57	11.358.000	11	--	--	--	YMPI	INM
Natat Natural Ingr.	0,640	=	--	--	--	0,770 En	0,595 My	36.187	0,02	2,000 Ag19	0,302 Jn21	--	--	Jn-14 A 0,00	--	-12,33	-12,33	434.830.325	278	--	--	--	NAT	FAR
NBI Bearings Europe	4,520	0,44	4,520	4,520	13.875	4,980 En	4,300 Mz	1.427	0,03	7,400 Ab21	1,049 Mz16	--	My-18 A 0,03	Di-18 A 0,04	--	-9,24	-9,24	12.330.268	56	--	--	--	NBI	ING
Netes Br	4,740	=	4,740	4,740	3.500	4,740 Jl	3,300 Ab	3.866	0,11	5,100 Fe21	1,160 Oc19	--	--	--	--	19,70	19,70	8.865.610	42	--	--	--	NTX	ELE
Nextpoint Cap.	10,300	=	--	--	--	10,300 Jl	10,300 Jl	6.096	1,49	10,700 Jn23	10,300 J24	--	--	--	--	0,00	--	1.043.783	11	--	--	--	YNPC	INM
Nordeste	12,400	=	--	--	--	12,600 Jn	12,400 Jl	--	--	12,600 Jn24	12,400 J24	--	--	Jl-24 A 0,21	1,71	--	--	49.970.000	620	--	--	--	SCHST	INM
Numulac	1,830	=	--	--	--	1,980 Fe	1,830 Jl	3.814	0,06	2,055 Ag20	1,702 No19	--	Jl-21 A 0,02	Jl-22 A 0,02	--	-7,58	-7,58	15.018.111	27	--	--	--	YNUM	INM
NZI Technical	0,880	=	--	--	--	0,910 Jn	0,840 Jl	6.156	0,01	0,910 Jn24	0,840 J24	--	--	--	--	--	--	16.490.102	15	--	--	--	NZI	AUT
Optimum III	7,450	=	--	--	--	8,050 My	7,450 Jl	728	0,01	8,229 Ab23	4,314 J23	0,31	My-23 A 0,31	My-24 A 0,07	0,92	-13,37	-5,00	5.403.000	40	--	--	--	YOVA	INM
Optimum Re.	13,000	=	--	--	--	13,000 Jl	13,000 Ab	8	0,00	14,000 Jn19	10,300 Se16	--	--	Ab-21 A 1,75	--	0,00	--	5.000.000	65	--	--	--	YORS	INM
Ores	1,060	=	1,060	--	--	--	Ab 0,985 Ab	8.118	0,01	1,090 Ab24	0,655 Jn20	0,02	My-24 R 0,03	My-24 A 0,01	6,05	0,95	4,83	196.695.211	208	--	--	--	YORE	INM
Pangaea Oncology	1,700	=	1,700	1,700	250	1,900 En	1,700 Jl	1.572	0,02	3,128 En17	0,958 Ag20	--	--	--	--	-7,61	-7,61	25.328.480	43	--	--	--	PANG	FAR
Parlem	3,440	-1,71	3,520	3,400	2.516	3,800 Jn	2,190 En	6.655	0,09	7,820 No21	2,190 En24	--	--	--	--	18,62	18,62	18.853.326	65	--	--	--	PAR	TEL
Prevision Sanitaria Ntl Socimi	15,800	=	--	--	--	16,100 My	15,800 Jl	1.272	0,16	16,684 En22	11,827 Se19	0,30	No-23 A 0,14	Jl-24 A 0,21	2,22	-1,86	-0,56	1.979.469	31	--	--	--	YPSN	INM
Proeduca Altus	23,800	2,59	23,800	23,600	952	25,000 Jn	16,521 En	1.786	0,01	25,000 Jn24	4,852 Mz19	0,50	En-24 A 0,33	Ab-24 A 0,27	4,01	38,37	41,85	45.178.967	1.075	--	--	--	PRO	TEL
QPQ Alquiler	1,220	=	--	--	--	1,220 Jl	1,220 Jl	17	0,00	1,220 J24	0,930 Jn21	0,04	Jn-22 A 0,03	Jl-23 A 0,04	3,20	0,00	--	10.606.539	13	--	--	--	YPOQ	INM
Quonia Socimi	1,210	3,42	1,210	1,190	9.000	1,356 En	1,140 Jl	32.379	0,30	1,942 Mz18	1,140 J24	0,02	My-24 A 0,06	Jl-24 A 0,16	18,71	-14,18	1,34	27.301.408	33	--	--	--	YUOQ	INM
Revenga Smart Solutions	2,840	=	--	--	--	3,180 En	2,820 Ab	2.671	0,05	3,440 Oc23	2,820 Ab24	--	--	--	--	-5,33	-5,33	11.055.967	31	--	--	--	RSS	HAR
Robot	1,300	=	--	--	--	1,460 Fe	1,300 Jl	1.204	0,11	7,396 My18	1,300 J24	--	--	Jl-18 A 0,05	--	-10,96	-10,96	2.850.483	4	--	--	--	RBT	ELE
Secujoya	14,100	=	--	--	--	14,400 Jl	8,241 En	271	0,01	14,400 J24	2,909 My14	0,07	Mz-24 A 0,04	Jn-24 R 0,15	1,81	69,88	72,11	8.073.574	114	--	--	--	SEC	PUB
Seresco	4,660	=	--	--	--	4,818 En	4,441 Fe	1.262	0,03	4,818 En24	2,914 No23	0,04	Jn-23 A 0,04	Jn-24 A 0,04	0,89	3,56	4,48	9.602.962	45	--	--	--	SCO	HAR</



CUADROS

PAGO DE DIVIDENDOS

VALOR	Día (*)	Concep.	Bruto	Neto
<b>JULIO</b>				
Vidrala	12-7	E	4,0000	3,2400
Lingotes Especiales	15-7	U	0,4000	0,3240
Vidrala	15-7	C	0,3874	0,3138
ACS	17-7	A	1,5550	1,2596
Cementos Molins	17-7	C	0,5200	0,4212
<b>Entrecampos Cuatro</b>				
Socimi	17-7	A	0,0178	0,0144
Inbest Pr I In Br	17-7	A	0,0001	0,0001
Inbest Pr II In Br	17-7	A	0,0001	0,0001
Inbest Pr III In Br	17-7	A	0,0001	0,0001
Inbest Pr IV In Br	17-7	A	0,0001	0,0001
Inbest Prime VI	17-7	A	0,0001	0,0001
Inbest Prime VII	17-7	A	0,0001	0,0001
Isc Fresh Water	17-7	A	0,6931	0,5614
Axon Partners	18-7	A	0,6300	0,5103
Clínica Baviera	18-7	A	1,5700	1,2717
FCC	18-7	A	0,6500	0,5265
<b>Inmobiliaria</b>				
Park Rose	18-7	C	0,0090	0,0073
Miquel y Costas	18-7	A	0,1286	0,1042
Zambal Spain	18-7	A	0,0358	0,0290

VALOR	Día (*)	Concep.	Bruto	Neto
Acerinox	19-7	C	0,3100	0,2511
Prim	19-7	C	0,2269	0,1838
Mediaforeurope	24-7	A	0,2500	0,2025
Vitruvio Real Estate	24-7	R	0,1125	0,0911
Vivenio Residencial	25-7	A	0,0071	0,0058
Iberdrola	29-7	C	0,3510	0,2843
<b>SEPTIEMBRE</b>				
Naturhouse	2-9	A	0,1000	0,0810
Aperam	12-9	A	0,4250	0,3443
<b>OCTUBRE</b>				
Ebro Foods	1-10	A	0,2200	0,1782
<b>NOVIEMBRE</b>				
Inditex	4-11	C	0,2700	0,2187
Inditex	4-11	E	0,5000	0,4050
<b>DICIEMBRE</b>				
Fluidra	3-12	C	0,2500	0,2025
ArcelorMittal	4-12	A	0,1978	0,1602
Aperam	6-12	A	0,4250	0,3443
Secuoya	13-12	R	0,1500	0,1215
Telefónica	19-12	R	0,1500	0,1215

A = A cuenta. C = Complementario. R = Reservas. U = Único. E = Extra.  
(\*) Día de pago. El dividendo se descontará de la cotización cuatro días hábiles antes.

Valor	ÚLTIMA SESIÓN		Títulos	ANUAL		Sigla Bolsa
	Cierre	Dif.(%)		Máximo	Mínimo	
Áyco	0,680	=	1.918	0,680 JI	0,680 JI	MAD
Cementos Molins	21,000	=	329	21,800 JI	17,700 En	BAR
Cevasa	5,800	=	140	6,477 Mz	5,703 My	
Ecolumber	1,000	=	200	1,000 JI	1,000 JI	BAR
Liwe España	12,800	En. 23	-	-	-	MAD

Cuando aparece el precio de cierre pero no los títulos negociados significa que sobre el valor existió una orden de compra o venta en la sesión, pero que finalmente no se ha realizado la operación al no encontrar contrapartida. Se incluyen los valores que cotizan en el mercado de corros y que no son sicav. Todas las sicav se pueden encontrar en [www.expansion.com](http://www.expansion.com). Las sicav que han cotizado durante la semana anterior estarán en las páginas del periódico del lunes. Siglas de las bolsas: MAD: Madrid; BAR: Barcelona; BIL: Bilbao; VAL: Valencia

EL COSTE DE COBERTURA DE LOS BONOS ESPAÑOLES (CDS)

Emisor	Precio (1)		Variación (en puntos)	
	(puntos)	Diaria	Semanal	Mensual
Melia Hotels Intl S A	21	0	0	0
Reino de España	25	0	-1	0
Iberdrola	39	-1	-1	0
Santander	44	0	-2	0

(1) El precio refleja el coste anual de comprar un Credit Default Swap (CDS) de los respectivos emisores. Estos contratos protegen a los inversores del riesgo de impago del emisor de bonos. Cuanto más altos, más percepción de riesgo. Está medido como el porcentaje (en puntos básicos) sobre el valor nominal de un bono a cinco años del emisor. Las empresas incluidas son los emisores españoles que más liquidez tienen habitualmente en el mercado de CDS. Fuente: Markit

AMPLIACIONES DE CAPITAL

Sociedad	Proporción	Precio de emisión		Val. teórico derecho	Cotización derecho	Precio acción	
						nueva	vieja
Iberpapel	1x50	Liberada	0,38	0,38	19,000	19,10	28-06/12-07-24
Als	1x25	Liberada	1,55	1,55	38,775	39,20	02-07/15-07-24
Fcc	1x23	Liberada	0,65	0,62	14,223	13,52	02-07/16-07-24
Iberdrola	1x34	Liberada	0,35	0,35	11,985	12,02	04-07/17-07-24

FUENTE: Bolsa de Madrid.

S&P EUROPE 350

Nombre (*)	Precio (**)	Cambio %	Rentab. anual	Máxima 52 ult. semanas	Mínima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
<b>ALEMANIA (1)</b>						
Adidas Ag (C)	225,80	2,00	22,60	232,90 Jn	156,16 Oc23	40.643,76
Allianz SE (F)	264,10	0,70	9,20	277,80 Mz	207,85 JI23	112.448,00
Basf SE (M)	44,12	1,00	-9,60	54,92 Ab	40,59 Oc23	42.797,14
Bayer AG (S)	26,64	2,00	-20,80	53,14 JI23	25,35 JI	28.447,41
Bayer Motoren Werke (C)	91,00	1,70	-9,70	114,75 Ag	86,90 Jn	28.674,52
Beiersdorf AG (BC)	137,65	-0,50	14,40	147,25 My	114,30 Jn	154.529,47
BMW Nvtyg (C)	84,70	1,70	-5,80	105,40 Ab	80,15 Oc23	5.424,45
Brenntag AG (I)	63,34	-0,20	-23,90	85,86 Mz	62,96 Jn	9.940,53
Commerzbank AG (F)	14,57	-0,40	35,40	15,74 My	9,13 Se23	15.754,20
Continental AG (C)	59,12	-0,10	-23,10	77,50 Fe	52,52 JI	6.940,34
Covestro AG (M)	54,80	0,30	4,00	55,32 JI	46,55 No23	11.257,76
Daimler Truck AG (I)	37,33	2,20	9,70	47,64 Mz	28,22 No23	21.036,94
Delivery Hero AG (C)	20,88	-0,50	-16,50	42,67 JI23	16,65 Fe	4.745,66
Deutsche Bank AG (F)	15,32	-0,70	23,90	16,66 Ab	9,44 JI23	33.207,22
Deutsche Boerse AG (F)	188,10	0,80	0,90	194,00 Jn	155,10 Oc23	38.846,51
Deutsche Post Ag (I)	40,30	0,80	-10,20	46,89 JI23	36,37 Oc23	41.249,64
Deutsche Telekom AG (T)	23,76	-0,40	9,20	23,90 JI	18,56 Ag23	90.145,97
E.ON SE (SB)	12,50	1,80	2,90	13,40 My	10,59 Oc23	30.504,18
Fresenius Medical (S)	36,45	0,60	-4,00	49,33 JI23	31,19 Oc23	7.904,88
Fresenius Se & CO (S)	29,24	0,80	4,20	31,11 Se23	24,24 Oc23	13.067,75
GEA AG (I)	39,46	0,40	9,20	40,26 JI	31,77 Oc23	6.367,92
Hannover Ruck SE (F)	238,60	0,10	10,30	255,70 Mz	186,30 JI23	15.638,19
Heidelberg Materials (M)	99,76	1,90	23,30	102,95 My	66,02 Oc23	14.017,09
Henkel Ag & CO (BC)	81,18	-0,40	11,40	85,04 Jn	66,32 Se23	14.305,98
Henkel Ag & Co, Kgaa (BC)	72,05	-0,70	10,90	75,10 Jn	58,62 Oc23	7.731,43
Infineon Technol. (IT)	35,30	-0,30	-6,60	40,00 JI23	27,28 Oc23	50.107,32
LEG Immobilien AG (IN)	83,62	3,80	5,40	87,24 My	54,74 JI23	6.735,82
Mercedes-Benz (C)	64,00	0,10	2,30	76,61 Ag	55,43 Oc23	55.817,25
Merck Kgaa (S)	153,35	2,80	6,40	175,85 Jn	135,45 DI23	21.542,55
MTU Aero Engines (I)	245,20	-0,60	25,60	252,70 JI	161,20 Se23	14.345,18
Munich Re Ag (F)	462,00	-0,10	23,20	468,30 Jn	328,80 JI23	67.170,38
Porsche Ag VZ (C)	75,04	-0,30	-6,10	114,70 JI23	68,14 JI	7.430,55
Porsche Automobil (C)	43,25	1,10	-6,60	54,46 JI23	41,80 Jn	7.198,50
Puma SE (C)	43,34	0,80	-14,20	65,00 Oc23	37,60 En	4.760,43
Qiagen NV (S)	38,34	1,50	-2,70	43,00 JI23	33,35 Oc23	9.508,81
Rheinmetall AG (I)	510,60	1,90	77,90	560,60 Ag	233,00 Oc23	24.175,10
RWE AG (SB)	34,03	3,30	-17,40	41,74 DI23	30,36 Fe	25.037,62
SAP SE (IT)	186,46	0,40	33,70	189,52 Jn	119,34 JI23	206.657,00
Sartorius Ag Nvtyg - Pref (S)	243,40	5,00	-27,00	381,70 Mz	209,40 Jn	7.131,79
Siemens Ag (I)	178,90	1,40	5,30	188,40 My	121,20 Oc23	146.230,00
Siemens Energy AG (I)	27,80	2,20	21,80	27,80 JI	6,87 Oc23	15.457,87
Siemens Healthineers (S)	55,16	2,60	4,90	57,70 Mz	44,64 Se23	16.865,92
Symrise AG (M)	114,35	0,40	14,80	115,65 Jn	88,28 Ag23	16.504,01
Volkswagen AG (C)	113,90	0,30	-3,80	154,70 JI23	106,40 Oc23	3.653,32
Volkswagen Ag Nvtyg (C)	107,15	0,80	-4,20	128,50 Ag	99,14 Oc23	21.374,25
Vonovia SE (IN)	29,19	3,00	2,30	29,94 My	18,41 JI23	25.847,11
Zalando SE (C)	24,00	0,70	11,90	31,40 JI23	16,32 En	5.711,20
<b>AUSTRIA (1)</b>						
Erste Gr. Bank AG (F)	46,60	1,50	26,90	47,57 My	31,69 JI23	17.695,63
OMV AG (E)	39,24	-1,40	-1,30	48,08 My	37,81 En	6.002,29
Verbund AG (SB)	77,35	1,50	-8,00	89,25 My23	62,60 Fe	7.013,14
<b>BÉLGICA (1)</b>						
Aegae (F)	44,16	1,30	12,30	48,30 My	36,04 Oc23	8.210,52
Anheuser Busch (BC)	56,20	1,20	-3,80	62,12 My	49,45 Oc23	54.892,32
Agenor SE (S)	429,90	0,10	25,20	491,80 JI23	298,70 DI23	27.660,16
Gr.E Bruxelles Lamb. (F)	68,15	0,30	-4,40	75,82 Se23	66,65 Jn	2.172,15
KBC Gr. NV (F)	68,20	1,10	16,10	71,38 My	51,04 Oc23	25.057,26
Sjensgo (M)	82,42	0,60	-12,60	105,32 DI23	— En23	6.544,69
UCB SA (S)	144,60	-0,30	83,30	145,00 JI	65,78 No23	18.954,07
Umicore (M)	13,93	2,90	-44,10	27,80 JI23	13,47 Jn	3.021,94
<b>DINAMARCA (2)</b>						
AP Møller - Maersk (I)	11.285,00	-4,50	-7,00	14.230,00 JI23	8.852,00 Mz	7.729,81
AP Møller - Maersk As A (I)	11.100,00	-4,20	-7,30	13.920,00 JI23	8.660,00 Mz	4.249,44
Carlsberg As B (BC)	878,00	0,60	3,70	1.046,00 JI23	819,60 DI23	11.190,35
Coloplast As B (S)	872,60	0,20	13,00	976,00 Mz	697,40 No23	15.765,70
Danske Bank A/S (F)	205,90	0,40	14,10	212,80 Jn	152,00 Oc23	20.431,35
DSV A/S (I)	1.194,50	1,80	0,80	1.489,00 JI23	958,40 Oc23	30.582,99
Genmab AS (S)	1.199,00	1,90	-16,60	2.787,00 JI23	1.719,50 JI	17.466,20
GL Store Nord AS (C)	190,60	3,60	10,90	224,20 Jn	111,00 Oc23	4.190,47
Novo Nordisk As B (S)	967,30	-0,90	38,60	1.367,80 Se23	625,70 Oc23	449.074,00
Novonovis (Novozymes) B (M)	429,10	0,20	15,60	442,70 Jn	276,60 Oc23	30.437,88
Orsted (SB)	412,80	3,50	10,30	627,20 JI23	252,50 No23	11.381,42
Pandora A/S (C)	1.028,00	0,90	10,20	1.179,50 Mz	648,00 JI23	12.280,62
Tryg A/S (F)	155,20	2,00	5,70	155,20 JI	126,55 Oc23	7.665,22
Vestas Wind Systems (I)	164,65	1,30	-23,20	215,00 DI23	135,60 Oc23	24.223,63
<b>ESPAÑA (1)</b>						
ACS (I)	39,20	0,60	-2,40	41,66 Jn	29,64 JI23	8.334,16
Aena SA (I)	192,90	1,10	-17,60	192,90 JI	132,60 Oc23	15.410,94
Amadeus It Gr. SA (C)	62,16	0,10	-4,20	68,84 JI23	52,80 Oc23	30.437,88
Banco De Sabadell SA (F)	1,89	0,90	69,70	1,94 My	1,02 Se23	11.122,59
Banco Santander (F)	4,46	-0,80	18,10	4,88 My	3,33 JI23	76.762,20

Nombre (*)	Precio (**)	Cambio %	Rentab. anual	Máxima 52 ult. semanas	Mínima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
Bbva (F)	9,71	0,50	18,00	11,24 Ab	6,83 Ag23	61.615,28
Caixabank (F)	5,18	-0,40	38,90	5,29 Jn	3,52 Se23	22.791,99
Cellexnet Telecom (T)	33,31	5,30	-6,60	38,40 JI23	26,26 Oc23	21.230,44
Enagás SA (SB)	13,56	0,10	-11,20	17,18 My23	12,75 JI	3.475,33
Endesa SA (SB)	18,31	1,80	-0,80	20,18 Se23	15,98 Mz	6.321,40
Fenollval SE (I)	38,10	2,50	15,40	38,10 JI	27,35 Oc23	20.774,88
GfKInfo SA (S)	10,03	-0,90	-35,10	15,46 DI23	6,90 Mz	3.203,95
Iberdrola SA (SB)	12,02	1,60	1,20	12,45 Jn	9,89 Oc23	76.336,61
Inditex SA (C)	46,48	1,50	17,90	47,43 Jn	32,55 Oc23	56.684,78
Naturey Energy Gr. SA (SB)	21,76	0,70	-19,40	28,12 Ag23	19,54 Mz	4.357,33
RED electrica Corp. (SB)	16,56	0,70	11,10	17,41 Jn	14,40 Fe	7.304,54
Repsol SA (E)	13,73	-1,90	2,00	16,18 Mz	12,64 JI23	18.161,59
Telefonica SA (T)	4,04	1,20	14,40	4,46 Jn	3,51 JI23	24.917,75
FINLANDIA (1)						
Elisa Corporation (T)	43,62	0,90	4,20	49,65 JI23	39,42 Oc23	7.140,43
Fortum Oyj (SB)	13,89	0,40	6,30	14,75 Mz	10,13 Oc23	6.635,47
Kesko Oyj B (BC)	17,18	1,40	-4,20	18,82 En	15,14 Oc23	5.100,24
Kone Corp B (I)	47,15	1,00	4,40	51,14 Mz	38,17 Oc23	20.670,87
Metsco Corporation (I)	9,87	0,80	7,60	11,87 My	8,07 No23	7.559,37
Neste Oyj (E)	16,48	-1,10	-48,90	37,89 JI23	16,48 JI	7.713,78
Nokia Oyj (IT)	3,61	-0,80	18,40	3,91 JI23	2,82 My23	20.772,90
Sampo Oyj A (F)	39,81	0,80	0,50	41,84 Se23	36,52 Oc23	20.185,51
Stora Enso Oyj R (M)	12,44	-0,30	-0,70	13,84 Mz	10,11 JI23	8.279,13
Upm-Kymmene Oyj (M)	31,48	-0,70	-7,60	35,77 Mz	28,17 JI23	18.262,94
Wartsila Oyj ABP (I)	18,39	1,00	40,10	19,66 Jn	9,48 Oc23	9.698,92
FRANCIA (1)						
Accor (C)	39,91	0,60	13,60	43,42 Mz	29,52 Oc23	7.249,07
AIR Liquide (M)	163,44	0,80	-7,20	195,30 Mz	152,62 Oc23	102.499,00
Airbus SE (I)	131,96	-1,00	-5,60	171,60 Mz	121,26 Oc23	88.639,57
Alstom (I)	17,32	3,30	-4,20	28,20 JI23	10,70 DI23	6.337,55
Arkema (M)	82,70	2,40	-19,70	103,05 En	80,75 JI	5.666,44
AXA (F)	32,07	0,30	8,70	34,92 Ab	25,82 JI23	60.955,86
BNP Paribas (F)	62,02	0,60	-0,90	72,90 Mz	53,44 Fe	67.083,24
Bouygues (I)	31,91	0,50	-6,50	38,08 Mz	29,71 JI23	6.704,77
Bureau Veritas SA (I)	26,32	0,70	15,10	28,48 Jn	21,34 Oc23	8.180,30
CAP Gemini SE (IT)	187,85	0,60	-0,50	226,80 Mz	158,10 Ag23	31.719,34
Carrefour SA (BC)	14,27	1,20	-13,90	18,54 JI23	13,20 Jn	8.046,66
Crédit Agricole SA (F)	13,51	0,50	5,10	15,92 Mz	10,73 JI23	16.434,66
Danone (BC)	58,60	0,80	-0,10	62,24 En	51,31 Oc23	40.148,97
Dassault Systemes SA (IT)	33,97	1,00	-23,20	48,44 En	33,64 JI	24.713,54
Edenred (F)	40,69	1,70	-24,80	60,88 Se23	39,41 Jn	11.038,78
Eiffage (I)	91,46	0,40	-5,70	107,00 Mz	82,58 Oc23	7.501,66
Engie (SB)	14,16	0,60	-11,00	16,55 Se	13,21 Jn	26.987,03
EssilorLuxottica (S)	200,00	1,70	10,10	210,85 Mz	162,14 Oc23	62.156,93
Eurofins Scientific (S)	48,30	1,20	-18,10	62,58 JI23	44,22 Jn	6.788,07
Euronext (F)	92,10	1,70	17,10	93,90 Jn	60,80 JI23	9.864,40
Gecina (IN)	89,20	1,70	-19,00	111,70 DI23	85,95 Jn	4.980,58
Getlink SE (I)	16,01	0,30	-3,40	17,19 Ag23	14,29 Oc23	5.646,92
Hermes Intl (C)	2.117,00	1,50	10,30	2.410,50 Mz	1.654,20 Oc23	77.735,04
Kering (C)	331,35	2,00	-17,00	541,40 JI23	302,50 Jn	24.892,75
Legrand Promesses (I)	94,86	2,30	0,80	104,40 Mz	80,34 Oc23	27.039,68
L'oreal (BC)	400,55	0,50	-10,00	456,90 Mz	380,25 Oc23	101.344,00
Lvmh-Moet Vuitton (C)	710,00	1,80	-3,20	892,30 JI23	647,40 En	200.708,00
Michelin Cycle (C)	34,61	-0,10	6,60	38,37 Jn	26,33 JI23	26.896,25
Orange (T)	9,91	-0,90	-3,80	11,38 En23	9,29 Jn	19.770,75
Peugeot-Ricard (BC)	130,45	2,00	-18,30	202,90 JI23	126,70 Jn	28.272,46
Publicis Gr & E (T)	98,14	-0,90	16,80	108,10 Mz	69,78 No23	24.958,03
Renault SA (C)	49,96	1,10	35,40	53,98 Mz	32,02 Oc23	10.277,69
Safran SA (I)	204,30	-0,20	28,10	218,70 Mz	136,22 JI23	76.852,18
Saint-Gobain, Cie DE (I)	78,00	3,10	17,00	82,66 Mz	49,16 Oc23	42.936,88
Sanofi-Aventis (S)	93,81	0,30	4,50	103,98 Oc23	81,74 Oc23	113.623,00
Sartorius Stedim BIO (S)	168,45	0,90	-29,70	284,50 JI23	146,70 JI	5.168,03
Schneider Electric SE (I)	229,95	0,90	26,50	238,20 Mz	139,42 JI23	134.586,00
Societe Generale (F)	23,28	0,80	-3,10	27,85 My	20,73 Oc23	17.470,38
Sodexo (C)	80,30	1,00	-19,40	105,40 En	72,64 Fe	7.078,60
Teleperformance (I)	110,85	2,50	-16,10	158,50 JI23	84,04 Mz	7.644,15
Thales (I)	154,20	0,60	15,10	172,85 Jn	128,00 Oc23	15.854,77
Totalenergies (E)	62,82	-0,30	2,00	69,48 Ab	50,96 JI23	151.571,00
Unibail Rodamco (IN)	76,44	1,10	14,20	81,16 Jn	42,54 Oc23	8.433,27
Vinci Environment (SB)	28,80	0,60	0,80	31,51 Jn	25,20 Oc23	19.321,76
Veolia (I)	104,35	0,40	-8,20	120,06 Mz	98,14 Jn	57.458,18
Vivendi SE (T)	10,89	5,50	12,50	10,89 JI	8,03 Ag23	7.302,88
Worldline SA (F)	10,85	1,60	-30,80	36,30 JI23	9,42 Oc23	2.935,42
GRAN BRETAÑA (2)						
Abnrdn (F)	1,69	2,20	-5,70	2,37 JI23	1,36 Ab	4.007,28
Admiral GR. (F)	25,98	-1,00	-3,20	28,37 Mz	20,44 JI23	8.839,34
Anglo American (M)	23,94	-0,60	21,50	27,74 My	16,70 DI23	41.359,12
Antofagasta Hldgs (M)	21,82	-0,20	29,90	24,10 My	19,23 No23	9.724,44
Ashted GR. (I)	51,70	2,60	-5,30	61,04 Ab	46,67 Oc23	30.139,56
Asso. British Foods (BC)	24,64	0,50	4,20	27,38 Mz	19,30 Oc23	10.527,32
Astrazenca (S)	121,00	0,20	14,20	126,00 Jn	95,01 Fe	242.276,00
Auto Trader Gr. (T)	8,14	0,30	12,90	8,30 Jn	5,81 Ag23	9.502,27



CUADROS

Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



11-07-2024

	Precio (**)	Cambio %	Rentab. anual	Máxima 52 ult. semanas	Minima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
Nombre (*)						
Skanska Ab-B (I)	199,15	1,60	9,20	201,60 My	146,60 No23	6.766,85
SKF Ab B (I)	209,00	1,20	3,80	238,80 My	169,45 Oc23	7.473,66
Scab AB (M)	57,80	1,50	-25,00	84,82 Fe	53,06 Oc23	3.499,36
Svenska Handelsban. (F)	103,00	1,30	-5,90	124,95 Mz	89,98 JI23	15.474,68
Swedbank AB (F)	218,80	2,00	7,60	232,80 Mz	178,05 Oc23	19.134,21
Tele2 Ab B (T)	103,85	0,30	20,00	106,70 Jn	75,48 Ag23	5.511,02
Telia Company AB (T)	28,28	0,50	9,90	28,87 JI	21,03 Ag23	6.257,29
Trelleborg Ab B (I)	405,00	=	20,00	432,40 JI	256,50 JI23	6.994,86
Volvo Ab B (I)	269,60	1,20	3,00	318,00 Mz	216,70 Oc23	40.843,91
SUIZA (2)						
ABB LTD (I)	50,80	0,80	36,20	51,52 Jn	29,54 Oc23	91.980,03
Adeco Gr. Ag REG (I)	30,10	1,60	-27,10	42,23 DI23	28,90 JI	5.671,39

	Precio (**)	Cambio %	Rentab. anual	Máxima 52 ult. semanas	Minima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
Nombre (*)						
Alcon (S)	80,80	1,90	23,10	82,76 My	62,26 No23	45.168,09
Baloise Hldg REG (F)	160,90	-0,20	22,10	161,80 JI	126,90 Oc23	8.243,90
Barry Callebaut AG (BC)	1.408,00	-11,90	-0,80	1.700,00 JI23	1.230,00 Se	5.619,79
Compagnie Fin. Rich. (C)	141,35	1,40	22,10	153,95 JI23	104,40 Oc23	85.006,39
Geberit Ag REG (I)	552,60	2,30	2,50	568,80 My	416,40 Oc23	20.665,81
Givaudan AG (M)	4.362,00	0,60	25,20	4.372,00 JI	2.740,00 Ag23	38.751,19
Holcim LTD (M)	82,42	1,50	24,80	82,42 JI	54,92 Oc23	49.125,14
Julius Baer GR. (F)	52,54	2,40	11,40	63,12 JI23	43,40 No23	12.108,00
Kuehne & Nagel Intl (I)	259,60	-0,20	-10,40	301,30 Ab	237,00 Mz	16.131,51
Lindt & Sprung. Ag PTG (BC)	10.630,00	-3,10	5,40	11.420,00 Fe	9.560,00 Oc23	12.212,79
Lindt & Sprung. Ag REG (BC)	106.200,00	-2,00	4,10	113.000,00 Fe	95.200,00 Oc23	12.670,58
Logitech International SA (IT)	81,82	-0,10	2,60	91,16 Jn	53,34 JI23	14.577,08

	Precio (**)	Cambio %	Rentab. anual	Máxima 52 ult. semanas	Minima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
Nombre (*)						
Lonza AG (S)	520,60	2,10	47,20	557,80 Ag	311,50 Oc23	43.370,13
Nestle SA REG (BC)	93,66	0,40	-3,90	108,00 JI23	91,18 My	274.515,00
Novartis Ag REG (S)	99,28	1,00	17,00	99,28 JI	83,23 No23	221.332,00
Partners Gr. Hldg (F)	1.226,00	0,50	1,10	1.310,00 Mz	809,40 JI23	30.028,02
Roche Hldgs Ag BR (S)	278,20	0,50	6,40	297,20 JI23	231,60 My	8.301,11
Roche Hldgs Genus (S)	252,10	1,20	3,10	274,60 JI23	214,10 My	198.139,00
Sandoz AG (S)	35,16	3,40	29,90	35,16 JI	- Oc23	16.952,63
Schindler-Hldg Ag PTG (I)	228,80	0,70	8,80	241,20 My	178,20 Oc23	10.421,80
Schindler-Hldg Ag REG (I)	226,50	0,20	13,50	236,00 My	172,70 Se23	5.098,87
SIG Gr. AG (M)	17,20	-1,10	-11,10	25,24 JI23	15,92 Jn	6.693,48
Sika AG (M)	262,30	1,30	-4,20	284,80 My	211,20 Oc23	47.089,88
SOC Gen Surveil (I)	81,70	0,80	12,60	88,22 Mz	70,32 Oc	14.239,34

	Precio (**)	Cambio %	Rentab. anual	Máxima 52 ult. semanas	Minima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
Nombre (*)						
Sonova Holding AG (S)	276,80	1,30	0,90	297,50 My	208,90 Oc23	14.771,01
Straumann Ag REG (S)	120,40	2,90	-11,20	150,95 Mz	101,25 Oc23	15.678,28
Swatch Gr. Ag-B (C)	186,60	0,70	-18,40	289,70 JI23	184,05 Jn	6.040,34
Swatch Gr. Ag-Reg (C)	37,15	0,40	-15,70	54,90 JI23	36,50 JI	2.283,79
Swiss Life REG (F)	677,60	-0,30	16,00	679,80 JI	519,40 JI23	22.375,43
Swiss Prime Site AG (IN)	88,80	1,30	-1,20	91,10 DI23	79,65 JI23	7.621,26
Swiss Re REG (F)	110,60	-0,10	17,00	116,75 Mz	83,18 Ag23	35.747,63
Swisscom Ag REG (T)	525,50	-0,10	3,90	564,00 JI23	489,80 My	14.921,98
Temenos Gr. AG (IT)	64,50	-0,60	-17,50	89,00 Fe	53,95 My	4.610,42
UBS Gr. AG (F)	27,74	0,70	6,30	28,56 Ab	17,82 JI23	94.544,94
VAT Gr. AG (I)	510,40	-1,30	21,10	519,80 JI	310,90 Se23	15.416,49
Zurich Insurance Gr. AG (F)	481,00	=	9,40	488,10 Mz	405,30 Ag23	78.752,92

Datos y precios facilitados por S&P. \* Sector: (C) Consumo. (BC) Bienes de consumo. (E) Energía. (F) Finanzas. (S) Salud. (I) Industrias. (IT) Información y Tecnología. (M) Materiales. (T) Telecomunicaciones. (SB) Servicios básicos. \*\* (1) En euros. (2) En moneda local. Free float: % del capital que circula libre en el mercado.



BOLSAS RESTO DEL MUNDO

	Cierre	Difer. (%)	Rentab. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Min. anual (divisa)
ARGENTINA Pesos					
Agrometal	63,40	=	20,53	69,80	44,50
Aluar	1.055,00	-0,47	14,61	1.086,00	718,00
Banco Macro	7.430,00	-1,46	175,39	8.475,00	2.790,00
Bco. Francés	4.080,00	0,37	129,86	4.810,00	1.775,50
Comercial del Plata	222,00	-1,77	202,45	226,00	74,00
Cresud	1.180,00	2,16	27,84	1.241,00	805,50
Edenor	1.225,00	2,94	30,04	1.330,75	790,00
Grupo Galicia	4.130,00	0,98	146,35	4.449,50	1.688,00
Irsa	1.345,00	4,67	57,03	1.406,00	781,00
Ledesma	1.250,00	2,46	66,67	1.400,00	718,00
Metrogas S.A.	1.175,00	-0,42	52,60	1.320,00	658,00
Molinos Río Plata	4.295,00	9,85	82,84	4.975,00	2.340,00
Pampa Energía	2.655,00	2,71	37,56	2.655,00	1.605,00
Transener	1.930,00	1,05	60,43	1.930,00	898,00
YPF S.A.	30.050,00	2,21	79,94	30.050,00	16.500,10
BRASIL Reales					
Banco Do Brasil	26,48	-0,49	-52,19	59,60	26,08
Bradesco	12,67	=	-25,86	16,88	12,23
Bradespar	19,16	1,00	-25,33	25,44	17,83
C.E.De Minas Gerais	13,00	1,33	-14,08	15,60	11,44
Eletrobras	38,61	0,99	-9,00	44,46	34,49
Embraer	40,50	1,96	80,88	40,50	21,07
Gerdau	18,12	1,34	-23,74	23,57	16,85
Itau Unibanco	33,65	0,60	-0,94	35,68	31,03
Itausa	10,16	0,49	-2,03	10,86	9,52
MRV Engenharia e Parti	7,26	2,83	-35,35	10,66	6,32
Petrobras	38,33	0,68	2,93	42,90	34,68
Sabesp	84,33	-0,90	11,89	85,10	72,06
Siderurgica	13,10	1,63	-33,37	19,58	11,90
TIM	16,76	4,10	-6,53	18,95	15,53
CHILE Pesos					
Banco de Chile	110,00	0,46	6,29	114,40	98,60
Banco Itau	10.700,00	0,56	24,71	10.871,00	8.521,40
Cervecerías U.	5.480,00	-0,89	-2,32	6.130,00	5.225,00
Colbun	123,80	1,39	-11,57	136,99	117,00
Copelec	6.950,00	-0,17	8,42	7.811,00	5.910,00
Enel Chile	54,69	1,28	-4,04	59,93	51,62
Engie Energía	840,00	2,44	-8,70	910,00	770,00
Entel	2.762,00	1,32	-14,50	3.660,00	2.720,00
Falabella	2.980,00	1,36	35,45	3.065,30	2.000,00
LAN Chile	12,50	-0,79	30,89	13,30	9,00
Masisa	18,98	0,85	6,63	20,50	16,69
Quinenco	3.370,00	=	17,63	3.500,00	2.889,50
Sonda	433,00	-0,23	12,47	443,40	355,00
COLOMBIA Pesos					
Banco de Bogota	25.080,00	-0,79	-8,67	33.480,00	25.080,00
Ecopetrol	2.240,00	1,36	-4,27	2.445,00	1.995,00
Grupo Argos	17.060,00	-0,12	37,36	17.200,00	12.200,00
HONG KONG Dolares H.K.					
Bank of East Asia	9,99	1,73	3,63	10,84	8,75
Cathay Pacific Air	8,23	1,23	0,86	9,18	7,70
Cheung Kong Hld.	38,70	4,74	-7,53	42,60	35,60
China Telecom	76,60	0,99	18,21	78,30	63,80
Citic Pacific	7,23	2,70	-7,31	8,71	6,78
CLP Holdings Ltd	64,50	2,06	0,08	67,35	59,70
CNOOC Ltd.	22,60	2,03	73,85	23,50	12,98
Hang Lung Prop.	6,69	1,52	-38,51	10,84	6,49
Hang Seng Bank	99,90	1,27	9,72	115,20	79,25
Henderson Land	21,75	3,08	-9,56	27,25	20,30
Hong Kong & China Gas	6,26	1,95	4,68	6,53	5,47
Hong Kong Electr.	43,85	2,57	-3,09	48,00	41,30
Hsbc Holdings	67,25	1,13	6,75	70,35	57,95
Lenovo Group	11,48	1,77	5,13	12,08	7,89
MTR Corporation	25,10	2,03	-17,16	30,15	23,45
PCCW Ltd	3,91	0,26	-6,01	4,24	3,80
Shanghai Industrial H	11,88	2,41	22,60	12,66	9,05
Sino Land Co Ltd	8,22	2,49	-3,18	9,16	7,69
Television Broadc.	3,29	2,17	4,11	4,00	2,86
Wharf Holdings	23,95	2,13	-4,77	28,95	21,85
JOHANESBURGO Rands					
Angloplat	63.982,00	-0,49	-33,63	94.344,00	56.252,00
Aspen Pharmacare	23.456,00	-0,19	15,26	24.700,00	18.750,00
Bidvest	28.300,00	=	12,17	28.925,00	22.628,00
Harmony	17.789,00	0,87	48,75	18.535,00	10.457,00
MTN Group	8.199,00	=	-29,01	11.530,00	7.812,00
Nedcor	26.000,00	2,16	20,24	26.801,00	20.700,00
Richemont	282.413,00	0,93	9,99	317.468,00	231.445,68
Sasol Limited	13.703,00	0,27	-26,05	18.528,00	11.596,00
Telkom	2.438,00	-0,32	-18,02	3.120,00	2.260,00
WBHO	17.100,00	0,59	31,48	17.500,00	12.750,00
Woolworths Hldgs	6.015,00	0,25	-16,69	7.199,00	5.365,00
MÉXICO Pesos					
Alfa	11,28	0,71	-17,00	14,20	10,26
América Móvil	16,47	0,92	4,64	16,97	14,56
Arca Continental	179,45	0,04	-2,98	198,74	161,77
Cemex	12,14	2,10	-8,10	15,13	11,10
Cuervo	31,64	1,51	-4,84	41,32	30,55
Fomento E. Mexicano	204,99	0,27	-7,44	243,51	187,46
GP Aeroportuario	287,49	-1,45	-3,48	326,99	237,81

	Cierre	Difer. (%)	Rentab. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Min. anual (divisa)
Gruma	348,79	-0,73	12,24	351,35	287,03
Grupo Carso	128,21	-5,16	-32,24	186,51	125,81
Grupo Ind. Bimbo	64,01	0,02	-25,45	88,34	63,00
Kimberly Clark	32,55	3,93	-14,45	39,89	30,24
Megacable	45,90	-2,17	21,27	56,33	37,76
Regional SAB	143,93	-0,15	-11,37	168,82	126,37
Televisa	9,18	-1,08	-19,05	11,46	8,91
Vitro	-	-	-	22,74	8,65
NUEVA YORK					
Dolares					
Dow Jones					
American Express	238,75	-0,08	27,44	243,08	179,79
Apple Computer	227,57	-2,32	18,20	232,98	165,00
Boeing Co.	183,91	0,10	-29,44	251,76	164,33
Caterpillar	331,13	0,81	11,99	379,30	278,63
Chevron Corp.	155,26	0,08	4,09	166,33	141,56
Cisco Systems	46,76	1,06	-7,44	52,33	45,52
Coca Cola	63,10	0,43	7,08	64,15	58,06
Disney	96,60	-0,38	6,99	122,82	89,29
Dow Inc.	52,41	1,35	-4,43	59,99	51,58
Exxon	113,25	1,19	13,27	122,20	96,65
Goldman Sachs	479,23	0,07	24,23	479,23	376,91
Home Depot	353,79	2,79	2,09	395,20	325,10
IBM	178,31	0,26	9,02	197,78	159,16
Intel Corp.	33,50	-3,93	-33,33	49,55	29,85
Johnson & Johnson	149,70	0,18	-4,49	162,74	144,38
JP Morgan	207,45	-0,17	21,96	208,83	167,09
McDonalds	254,80	1,72	-14,07	300,44	245,82
Merck Co.	128,97	1,31	18,30	132,96	113,24
Microsoft Corp.	454,70	-2,48	20,92	467,56	367,75
Nike Inc.	73,39	1,17	-32,40	107,18	72,46
Pfizer Inc.	28,66	1,09	-0,45	29,73	25,26
Procter & Gamble	165,54	-0,76	12,97	168,56	147,42
Raytheon Tech	101,72	1,03	20,89	108,44	85,02
Travelers Grp	208,95	0,85	9,69	230,89	191,30
UnitedHealth	504,36	0,68	-4,20	545,42	439,20
Verizon	41,30	0,54	9,55	42,84	37,90
Visa	262,55	-0,17	0,85	290,37	257,98
Wal Mart Stores	69,80	-0,87	-55,72	175,86	58,61
Walgreens Boots	11,43	1,51	-56,22	26,66	10,79
3M Company	103,23	1,53	-5,57	110,00	90,54
Nasdaq					
Adobe Systems Inc.	557,63	-1,23	-6,53	634,76	439,02
Adtran	5,50	4,96	-25,07	7,43	4,38
ADV Micro Devi	181,94	-1,10	23,42	211,38	135,32
AirBnb Inc	146,00	-3,85	7,24	168,18	133,42
Akamai Technologies	94,10	0,34	-20,49	128,32	88,25
Alcoa	39,18	1,87	15,24	44,54	25,34
Alibaba	78,52	3,30	1,30	88,54	68,05
Alphabe Inc	185,57	-2,93	32,84	191,18	131,40
Amazon.com Inc	195,05	-2,37	28,37	200,00	144,57
American Airlines	10,73	-3,77	-21,91	15,68	10,73
American Electronic	90,84	2,93	11,84	92,67	75,94
Amer.Tel & Tel	18,86	0,64	12,40	19,11	16,09
Amgen	325,09	1,06	12,87	325,09	262,68
Applied Materials	241,26	-5,38	48,86	254,97	149,00
Atlassian	177,63	1,82	-25,32	257,43	153,18
Atrion	453,63	-0,06	19,76	495,99	308,30
Autodesk	248,77	0,70	2,17	266,68	199,93
Automatic Data	235,63	0,63	1,14	255,87	232,51
Baidu	100,67	2,79	-15,47	118,32	86,21
Bank of America	41,81	0,17	24,18	41,81	31,73
Biogen Idc	236,80	1,74	-8,49	267,71	190,52
Broadcom Lim.	1.705,95	-2,22	52,83	1.828,87	1.049,01
C H Robinson	86,37	1,09	-0,02	89,50	67,89
Check Point Soft.	170,00	-0,18	11,26	170,31	146,79
Cintas	715,88	0,02	18,79	715,88	577,26
Comcast	37,75	0,85	-13,91	46,83	36,90
Costco	846,59	-4,27	28,26	886,85	644,69
Deptsly Int.	25,71	5,33	-27,76	37,39	24,20
Dollar Tree	106,73	4,15	-24,86	150,02	102,48
Dropbox	22,32	2,06	-24,29	33,16	20,76
EBay Inc.	54,02	1,96	23,84	54,55	40,67
Enphase Energy Inc	111,68	4,62	-15,48	136,39	95,77
Ericsson	6,39	-0,78	1,43	6,44	4,79
Fastenal Co.	64,17	1,04	-0,93	78,42	61,98
Fiserv	151,25	1,59	13,86	159,82	131,75
Flextronics Inc.	30,12	0,57	-1,12	33,78	22,13
Frsrh	0,92	=	4,55	1,00	0,86
Garmin	166,76	2,03	29,73	170,94	119,49
Gen Digital	25,00	1,63	9,55	25,46	19,68
Gentex Corp	34,14	1,70	4,53	37,10	31,36
Gilead Sciences	69,97	1,77	-13,63	87,03	63,15
Google Inc.	187,30	-2,78	32,90	192,66	132,56
Gral. Electric	161,92	-2,28	26,87	180,12	124,06
Grupo Whitney	15,28	4,80	19,00	18,98	9,51
Hancock Whtny	49,87	4,75	2,63	49,87	41,83
Heathl Thpck	20,34	2,62	2,73	20,84	16,18
Henry Schein	65,10	1,42	-14,01	80,57	64,09
Honeywell Intl.	214,85	0,17	2,45	215,89	190,36
Intuit	629,41	-0,54	0,70	670,27	562,97
Intuitive Surg	443,50	-0,28	31,46	445,11	322,19



EMISIONES DE WARRANTS



Vencim.	Precio ejercicio	Precio compra(*)	Precio venta	Emisor
Sobre: IBEX 35				
Sep.(P)	12.000	0,77	0,78	BNPP
Jul.(P)	11.500	0,31	0,32	BNPP
Jul.(C)	11.500	0,01	0,02	SGEG
Jul.(P)	11.500	0,32	0,33	SGEG
Ago.(C)	11.500	0,07	0,08	SGEG
Dic.(C)	11.500	0,38	0,39	BNPP
Jul.(P)	11.400	0,22	0,23	BNPP
Ago.(C)	11.400	0,1	0,11	SGEG
Dic.(C)	11.400	0,37	0,38	SGEG
Jul.(C)	11.300	0,04	0,05	SGEG
Jul.(P)	11.300	0,15	0,16	SGEG
Jul.(P)	11.200	0,09	0,1	SGEG
Jul.(C)	11.200	0,08	0,09	SGEG
Ago.(P)	11.200	0,17	0,18	SGEG
Dic.(P)	11.200	0,46	0,47	BNPP
Jul.(P)	11.100	0,05	0,06	SGEG
Jul.(C)	11.100	0,14	0,15	SGEG
Ago.(C)	11.100	0,27	0,28	BNPP
Sep.(C)	11.100	0,39	0,4	BNPP
Ago.(P)	11.000	0,1	0,11	SGEG
Ago.(C)	11.000	0,33	0,34	SGEG
Sep.(C)	11.000	0,46	0,47	BNPP

Vencim.	Precio ejercicio	Precio compra(*)	Precio venta	Emisor
Sep.(C)	11.000	0,43	0,44	SGEG
Oct.(P)	11.000	0,21	0,22	SGEG
Mar.(P)	11.000	0,44	0,45	SGEG
Mar.(C)	11.000	0,75	0,76	SGEG
Jul.(C)	10.900	0,31	0,32	SGEG
Jul.(C)	10.800	0,4	0,41	SGEG
Ago.(C)	10.800	0,48	0,49	SGEG
Jul.(C)	10.600	0,6	0,61	SGEG
Jul.(C)	10.500	0,7	0,71	SGEG
Sep.(P)	10.500	0,07	0,08	SGEG
Dic.(C)	10.200	1,24	1,25	BNPP
Dic.(C)	-	1,33	1,34	SGEG
Dic.(P)	-	1,92	1,93	SGEG
Sobre: DJ INDUSTRIAL AVERAGE				
Sep.(C)	41.000	0,47	0,48	BNPP
Jul.(P)	39.500	0,16	0,17	BNPP
Jul.(C)	38.500	1,31	1,32	BNPP
Sep.(C)	36.000	3,89	3,9	BNPP
Sobre: EURO STOXX 50				
Sep.(P)	5.000	0,22	0,23	BNPP
Sobre: NASDAQ 100				
Sep.(P)	22.500	3,77	3,78	BNPP

Vencim.	Precio ejercicio	Precio compra(*)	Precio venta	Emisor
Jul.(C)	21.000	0,03	0,04	SGEG
Jul.(C)	20.500	0,22	0,23	SGEG
Dic.(C)	20.500	2,18	2,19	SGEG
Sep.(P)	20.000	0,89	0,9	BNPP
Dic.(C)	20.000	2,75	2,76	SGEG
Jul.(P)	18.500	0,01	0,02	SGEG
Jun.(C)	16.400	4,59	4,6	SGEG
Dic.(P)	-	1,42	1,43	SGEG
Sobre: S&P 500 INDEX				
Sep.(C)	5.700	0,42	0,43	SGEG
Sobre: XETRA DAX INDEX				
Jul.(P)	18.750	0,24	0,25	BNPP
Jul.(C)	18.750	0,04	0,05	BNPP
Jul.(C)	18.750	0,04	0,05	SGEG
Jul.(P)	18.500	0,09	0,1	SGEG
Jul.(P)	18.250	0,03	0,04	SGEG
Sep.(P)	18.250	0,28	0,29	BNPP
Jul.(P)	18.000	0,01	0,02	SGEG
Jul.(C)	18.000	0,57	0,58	SGEG
Jun.(P)	17.000	0,39	0,4	SGEG
Dic.(P)	-	2,55	2,56	SGEG

Vencim.	Precio ejercicio	Precio compra(*)	Precio venta	Emisor
Sobre: ACCIONA, S.A.				
Dic.(C)	120	0,69	0,72	BNPP
Sobre: ACS ACTIVIDADES DE CONSTRUCCION Y SERVICIOS, S.A.				
Sep.(C)	35	1	1,04	SGEG
Sobre: BANCO SANTANDER				
Dic.(I)	4,49	4,37	4,39	BNPP
Dic.(P)	-	5,3	5,48	SGEG
Dic.(C)	-	0,7	0,72	SGEG
Sobre: BBVA				
Dic.(I)	11,2	10,31	10,36	BNPP
Sep.(C)	8	0,92	0,96	SGEG
Sobre: CAIXABANK				
Dic.(C)	4,4	0,92	0,94	BNPP
Sobre: CELLNEX TELECOM, S.A.				
Sep.(C)	35	0,12	0,13	SGEG
Sobre: CORPORACION ACCIONA ENERGIAS RENOVABLES				
Dic.(C)	22	0,12	0,13	BNPP
Sobre: ENAGAS, S.A				
Sep.(C)	15	0,03	0,04	SGEG
Sep.(C)	14	0,09	0,1	SGEG

Vencim.	Precio ejercicio	Precio compra(*)	Precio venta	Emisor
Dic.(C)	-	0,41	0,42	SGEG
Sobre: IBERDROLA				
Jul.(C)	11,5	0,53	0,58	SGEG
Sep.(C)	11	1,18	1,22	SGEG
Dic.(C)	10,5	1,85	1,89	SGEG
Sobre: INDITEX				
Dic.(P)	-	0,14	0,15	SGEG
Sobre: INTERNATIONAL CONSOLIDATED AIRLINES GROUP, S.A.				
Jun.(C)	2,4	0,27	0,29	SGEG
Sobre: LABORATORIOS ROVI				
Dic.(C)	-	5,05	5,22	SGEG
Sobre: NATURGY ENERGY GROUP, S.A.				
Dic.(C)	20	0,47	0,49	SGEG
Sobre: REPSOL				
Sep.(C)	16	0,04	0,05	BNPP
Dic.(C)	16	0,38	0,4	SGEG
Ago.(P)	15	0,64	0,65	BNPP
Sep.(C)	15	0,07	0,09	SGEG
Jul.(C)	14	0,27	0,28	BNPP
Sep.(C)	14	0,23	0,26	SGEG
Dic.(C)	14	0,42	0,45	SGEG

Vencim.	Precio ejercicio	Precio compra(*)	Precio venta	Emisor
Sobre: TELEFONICA				
Sep.(C)	4,2	0,09	0,1	SGEG
Dic.(C)	3,6	0,27	0,28	SGEG
Sobre: APPLE INC				
Sep.(C)	210	1	1,01	SGEG
Sobre: ARCELORMITTAL				
Dic.(C)	30	0,47	0,49	SGEG
Dic.(C)	24	0,32	0,35	SGEG
Sep.(C)	23,5	0,15	0,17	SGEG
Dic.(C)	-	1,3	1,36	SGEG
Sobre: BAYER AG				
Dic.(C)	30	0,33	0,34	SGEG
Sep.(C)	28	0,1	0,11	BNPP
Sobre: FERROVIAL SE				
Sep.(C)	40	0,14	0,19	SGEG
Sobre: NETFLIX INC				
Dic.(C)	-	0,78	0,83	SGEG
Sobre: NVIDIA CORPORATION				
Sep.(C)	140	0,88	0,89	BNPP
Sep.(C)	115	1,9	1,91	SGEG
Sep.(C)	110	2,21	2,22	SGEG
Sobre: TESLA MOTORS, INC				
Sep.(C)	281,67	0,23	0,24	SGEG

Vencim.	Precio ejercicio	Precio compra(*)	Precio venta	Emisor
Sep.(C)	240	0,38	0,39	SGEG
Sep.(P)	230	0,12	0,13	SGEG
Dic.(P)	215	0,15	0,16	SGEG
Sobre: TIPO DE CAMBIO EURO DOLAR				
Sep.(P)	1,08	0,05	0,06	BNPP
Sobre: ORO				
Dic.(C)	2.300	1,93	1,94	BNPP

Vencim.	Precio ejercicio	Precio compra(*)	Precio venta	Emisor
Sobre: PETROLEO BRENT				
Jul.(P)	85	0,12	0,13	SGEG
Sobre: PLATA				
Sep.(C)	34	1,05	1,06	BNPP
Sep.(C)	28	3,88	3,89	SGEG
Sobre: WTI LIGHT CRUDE				
Dic.(P)	-	3,46	3,48	SGEG

(\*) Precios a cierre en euros. FUENTE: Bolsa de Madrid

TURBO WARRANTS

Vencim.	Precio ejercicio	Barrera	Precio compra(*)	Precio venta	Emisor
Sobre: IBEX 35					
Sep.(P)	11.700	11.700	0,45	0,46	BNPP
Sep.(C)	10.400	10.400	0,86	0,87	BNPP
Sep.(C)	10.300	10.300	0,95	0,96	BNPP
Sobre: XETRA DAX INDEX					
Sep.(P)	20.000	20.000	1,31	1,32	BNPP
Sep.(P)	19.750	19.750	1,08	1,09	BNPP
Sep.(P)	19.500	19.500	0,85	0,86	BNPP
Sep.(C)	17.750	17.750	0,93	0,94	BNPP
Sep.(C)	17.500	17.500	1,17	1,18	BNPP

DIVISAS Y TIPOS DE INTERÉS



TIPOS DE CAMBIO CRUZADOS

	Euro	Dólar	100 Yenes	Libra	Franco suizo	Dólar canadiense	Corona sueca	Corona danesa	Corona noruega	Dólar neozelandés	Dólar australiano
Euro		0,91988	0,5801	1,1883	1,0287	0,6754	0,0878	0,1340	0,0859	0,5620	0,6232
Dólar	1,0871		0,6307	1,2922	1,1186	0,7344	0,0955	0,1457	0,0934	0,6112	0,6779
Yen	172,38	158,55		204,886	177,38	116,42	15,13	23,10	14,8042	96,8754	107,4307
Libra esterlina	0,8415	0,7739	0,4881		0,8657	0,5684	0,0739	0,1128	0,0723	0,4729	0,5245
Franco suizo	0,9721	0,8940	0,56	1,1551		0,6565	0,0853	0,1303	0,0835	0,5463	0,6058
Dólar Canadá	1,4807	1,3616	0,8589	1,7595	1,5232		0,1300	0,1985	0,1272	0,8321	0,9228
Cor. sueca	11,3909	10,4734	6,6080	13,5359	11,7181	7,6932		1,5268	0,9783	6,4015	7,0990
Cor. danesa	7,4608	6,8611	4,3281	8,8658	7,6751	5,0389	0,6550		0,6407	4,1929	4,6497
Cor. noruega	11,6440	10,7041	6,7548	13,8367	11,9784	7,8641	1,0222	1,5607		6,5438	7,2568
Dólar neozelandés	1,7794	1,6361	1,0323	2,1145	1,8305	1,2018	0,1562	0,2385	0,1528		1,1090
Dólar australiano	1,6046	1,4751	0,9308	1,9067	1,6507	1,0837	0,1409	0,2151	0,1378	0,9017	

Datos de Madrid. 17:00 h., facilitados por InterMoney.

SUBASTAS DEL TESORO ESPAÑOL


	Fecha	TIR media %	TIR marginal %	Importe adjudicado	Importe solicitado	Próxima subasta
Letras 3 Meses	Jul-24	3,29	3,33	737,54	1.675,65	-
Letras 6 Meses	Jul-24	3,41	3,46	1.324,00	2.630,96	-
Letras 9 Meses	Jul-24	3,37	3,39	3.529,52	6.224,37	-
Letras 12 Meses	Jul-24	3,37	3,39	3.259,52	6.224,37	-
Bonos 3 Años	Jul-24	3,07	3,07	1.708,00	3.464,51	-
Bonos 5 Años	Jul-24	3,13	3,14	2.573,13	4.562,76	-
Bonos 5 A. Vr 7a 8m	Jun-24	3,12	3,12	869,41	1.994,19	-
Bonos 5 A. Indexados	Ene-24	0,83	0,84	734,38	1.914,82	-
Obligaciones 10 Años	Jul-24	3,42	3,42	1.397,23	3.036,64	-
Obli. 10 A. Indexados	Jul-24	1,21	1,22	614,16	1.607,77	-
Obligaciones 15 Años	May-24	3,61	3,62	2.032,69	4.057,40	-
Obli. 15 A. Vr 18a 2m	May-24	3,56	3,57	1.896,50	1.686,52	-
Obli. 15 A. Indexados	Jun-24	1,39	1,40	591,30	1.150,80	-
Obligaciones 30 Años	Jun-24	3,85	3,86	1.956,12	2.986,02	-
Obligaciones 50 Años	Abr-24	3,87	3,88	1.034,95	1.824,95	-

DIVISAS LATINOAMERICANAS

1 dólar	1 euro	Divisa	1 dólar	1 euro	Divisa
919,83	1.000,76	Pesos argentinos	17,82	19,42	Pesos mexicanos
5,42	5,89	Reales brasileños	1,00	1,09	Dólares Bahamas
3.956,18	4.306,82	Pesos colombianos	3,78	4,12	Nuevos soles peruanos
909,18	989,79	Pesos chilenos	156,72	170,56	Dólares jamaicanos
24.900,00	27.219,50	Sucres ecuatorianos			

TIPOS DE INTERÉS DEL INTERBANCARIO



	LOS TIPOS DEL MERCADO (*)						SWAPS SOBRE TIPOS INT.				
	1 semana	1 mes	2 meses	3 meses	6 meses	12 meses	1 año	3 años	5 años	10 años	
Euro (Euribor)	-	-	-	-	-	3,595	-	-	-	-	
Dólar	-	4,44	-	5,57	5,64	-	-	-	-	-	
Yen Japonés	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
Libra Esterlina	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
Franco Suizo	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
Dólar Canadiense	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
Dólar Australiano	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	



CUADROS



Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



FONDOS DE INVERSIÓN

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
<b>ABANCA Gestion de Activos SGIIIC</b> Serrano 45 3º Planta 28001 Madrid. Tfno. 91 578 57 65. Fecha v.l.: 10/07/24				
1) Abanca Fondedépósito	F	12,13	1,60	55/140
1) Abanca G. Agresivo*	V	15,32	10,91	106/263
1) Abanca R. Conservador*	I	10,16	1,42	8/10
1) Abanca G. Decidido*	I	13,17	6,60	3/5
1) Abanca G. Moderado*	I	11,23	2,96	7/23
1) Abanca R. Fija Patrimonio*	D	12,22	1,36	71/75
1) Abanca RF Gobiernos*	F	8,91	-1,45	74/76
1) Abanca RF Trans Clim 360*	F	8,87	-0,07	71/76
1) Abanca R. Fija Flexible*	F	11,82	0,22	132/140
1) Abanca R. Fija Mixta*	M	11,16	2,11	85/137
1) Abanca Rentas Crec. 2026	F	9,88	0,24	42/88
1) Abanca Rentas Crec. 2027	F	9,66	0,07	45/88
1) Abanca RV Dividendo*	V	11,00	-	
1) Abanca R. Variable Europa*	V	6,20	7,86	60/119
1) Abanca R. Variable Mixta*	R	774,72	4,23	14/22
1) Abanca RV ESG 360*	V	13,78	16,18	47/263
1) Bankoa-Ahorro Fondo*	D	112,41	0,95	72/75
1) Bankoa Seleccion Estrat 50*	R	122,44	6,14	89/192
1) Imantia Fondedépósito Inst	D	12,64	1,72	53/75
1) Imantia Futuro*	V	28,18	8,69	157/263
1) Imantia RF Flexible Insti*	F	1.792,32	0,00	133/140

<b>Abante Asesores Gestión</b> Plaza de la Independencia 6 28001 Madrid. Mariwi Herrera. Tfno. 917815750. Fecha v.l.: 10/07/24				
1) Abante Asesores Global*	X	19,84	5,56	70/177
1) Abante Bolsa*	V	23,53	9,71	131/263
1) Abante Cartera Renta Fija	F	10,04	10,3	28/88
1) Abante Índice Bolsa A*	V	16,00	10,99	104/263
1) Abante Índice Bolsa L*	V	16,56	11,23	102/263
1) Abante Índice Selec. A*	R	12,51	6,23	87/192
1) Abante Índice Selec. L*	R	12,90	6,37	85/192
1) Abante Life Sciences A*	V	10,60	13,83	2/41
1) Abante Life Sciences C*	V	9,98	13,82	3/41
1) Abante Moderado A*	I	15,77	3,94	9/14
1) Abante Patrimonio Global*	X	20,35	6,23	60/177
1) Abante Renta*	M	12,26	1,79	102/137
1) Abante R. F. Corto Plazo	D	12,57	2,01	22/75
1) Abante Quant Value SM	V	12,52	7,98	1/7
1) Abante Sect. Inmobiliario	V	18,33	9,72	1/8
1) Abante Selección*	R	16,87	5,15	118/192
1) Abante Valor*	M	13,51	2,71	55/137
1) AGF-Abante Pangea-A*	X	8,25	-	
1) AGF-Abante Pangea-B*	X	7,60	-2,54	169/177
1) AGF-Abante Pangea-C*	X	8,17	-	
1) AGF-European Quality-A*	V	19,80	8,90	37/119
1) AGF-European Quality-B*	V	19,37	8,54	45/119
1) AGF-Europ. Quality-C*	V	14,88	9,89	38/119
1) AGF - Equity Manager A *	I	12,17	8,19	2/23
1) AGF - Equity Manager B *	I	11,07	7,60	3/23
1) AGF - Equity Manager C *	I	12,81	8,20	1/23
1) AGF-Global Selection*	R	13,98	5,49	106/192
1) AGF-Spanish Opp.-A*	V	15,84	15,10	8/77
1) AGF-Spanish Opp.-B*	V	14,83	14,69	9/77
1) AGF-Spanish Opp.-C*	V	9,68	15,10	7/77
1) Kalahari	R	15,01	9,43	1/22
1) Okavango Delta A	V	17,28	17,10	6/77
1) Okavango Delta I	V	19,52	17,20	5/77
1) Rural Selección Decidida*	V	13,55	7,39	185/263
1) Rural Selección Equilib.*	R	121,89	4,63	128/192
1) Tabor*	M	10,33	1,84	96/137

<b>Alken Asset Managent</b> 61 Conduit Street, London W15 2GB Londres, UK. Isabel Ortega / Jaime Mesia. Tfno. +44202 440 1951. Fecha v.l.: 10/07/24				
1) ALKEN Abs Rtn Europ A	I	144,75	5,70	4/36
1) ALKEN Abs Rtn Europ I	I	165,97	5,95	3/36
1) ALKEN European Opps A	V	275,74	9,00	34/119
1) ALKEN European Opps R	V	346,31	9,25	30/119
1) ALKEN Sm Cap Europ R	V	341,42	9,58	4/20

<b>Allianz Global Investors GmbH</b> Serrano 49 2º planta 28006 Madrid. Maria Castellanos. Tfno. 910477400. Web. www.allianzglobalinvestors.es. Fecha v.l.: 10/07/24				
1) AGI Adv FI Euro AT	F	94,77	-0,04	49/88
1) AGI AdvFI SD AT	F	100,17	0,91	109/140
1) AGI Artificial Intell ATH	V	234,45	9,84	26/35
1) AGI Best Styles Glb E ATH	V	202,86	16,87	39/263
1) AGI Capital Plan AT	M	114,28	0,95	32/36
1) AGI Clean Planet AT	V	137,96	6,77	16/26
1) AGI Climate Transition AT	V	148,16	8,67	8/26
1) AGI Credit Opportun AT	F	104,67	3,31	6/94
1) AGI Credit Opps Plus	F	108,97	5,70	1/94
1) AGI Cyber Security AT	V	115,86	9,10	29/35
1) AGI Dynamic MA Str 15 AT	M	112,28	3,35	30/137

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1) AGI Dynamic MA Str 50 AT	R	156,24	8,89	27/192
1) AGI Dynamic MA Str 75 AT	R	170,95	13,26	3/192
1) AGI E Oblig CT ISR RC	F	1.034,91	2,05	24/140
1) AGI Enhanced ST Eur AT	D	110,29	1,66	61/75
1) AGI Euro Credit SRI AT	F	104,50	2,02	25/76
1) AGI Emerg Markets SD ATH	V	101,43	3,03	52/58
1) AGI Euroland Eq Grw AT	V	279,66	2,93	48/49
1) AGI Euro Inflation LB AT	F	106,24	-2,15	14/14
1) AGI Europe Eq Grw AT	V	399,07	7,12	75/119
1) AGI Europe Eq Grw S AT	V	241,55	6,33	81/119
1) AGI European Eq Div AT	V	335,63	7,41	69/119
1) AGI Floating Rate Note AT	F	103,74	2,04	25/140
1) AGI Food Security AT	V	85,79	2,66	2/5
1) AGI German Equity AT	V	216,08	6,57	1/6
1) AGI Global Eq Insights AT	V	196,61	9,16	143/263
1) AGI Global Floating RN AT	F	104,02	2,95	1/140
1) AGI Green Bond AT	F	88,15	-0,92	66/94
1) AGI Gb Sustainability AT	V	154,00	9,13	144/263
1) AGI Global Water ATH	V	144,80	4,74	21/26
1) AGI Global Eq Growth ATH	V	108,69	5,53	217/263
1) AGI Gb Metals & Mining AT	V	72,60	6,30	2/2
1) AGI Income & Growth ATH	R	156,27	5,50	1/1
1) AGI Japan Equity ATH	V	219,22	25,25	5/22
1) AGI Multi Asset LS ATH	I	112,51	3,64	4/13
1) AGI Oriental Inc AT	V	401,94	11,82	9/11
1) AGI Pet & Animal Well ATH	V	125,27	-1,86	255/263
1) AGI Positive Change AT	V	107,00	9,65	134/263
1) AGI Securicash SRI	D	1.050,69	2,08	13/75
1) AGI Smart Energy ATH	V	124,64	-2,52	3/6
1) AGI Strategy 15 CT	M	155,27	1,76	103/137
1) AGI Strategy 50 CT	R	235,68	8,33	36/192
1) AGI Strategy 75 CT	R	315,75	13,36	2/192
1) AGI Thematica AT	V	160,82	4,97	227/263
1) AGI US Investment GC ATH	F	102,16	-0,15	72/76
1) AGI US Short Durat HI ATH	F	117,51	1,99	17/30
1) AGI Valeurs Durables RC	V	1.027,60	10,64	13/49
1) AGI Volatility Strat PT2	O	1.067,18	2,80	3/5
2) AGI China A AT USD	V	9,30	1,37	7/14
2) AGI US Large Cap V AT USD	V	11,24	8,24	77/87



<b>Amundi Iberia</b> Pº de la Castellana, 1 28046 Madrid. Tfno. 914327200. Fecha v.l.: 10/07/24				
1) AF Absol Ret MultiStrat	I	61,00	3,81	9/36
1) AF Cash EUR*	D	102,57	1,93	28/75
1) AF Emerg Mkt Bond	F	51,81	3,19	10/30
1) AF Euro Agg Bond	F	125,62	-0,41	57/88
1) AF Euroland Equity	V	12,08	7,86	30/49
1) AF Europe Eq Conservat	V	203,04	6,15	82/119
1) AF European Eq Value	V	164,48	7,20	72/119
1) AF Global Agg Bond	F	104,94	0,77	32/94
1) AF Global Ecology ESG	V	441,83	14,86	2/26
1) AF MultiAsset Conservat	M	105,07	1,47	113/137
1) AF MultiAsst Sustain Fut	R	104,69	2,83	167/192
1) AF Pio US Eq Fundmt Grwth	V	574,10	20,17	23/87
1) AF Pioneer US Bond	F	45,07	-0,57	13/16
1) AF US Pioneer Fund	V	193,71	20,59	21/87
1) AF Volatility Euro*	O	108,98	-4,81	4/5
1) AM Enhncd Ultra ST Bd SRI*	F	1113.541,50	2,72	3/140
1) AM Indx MSCI Emg Mkts*	V	135,25	10,66	29/58
1) AM Indx MSCI EMU*	V	248,20	8,40	24/49
1) AM Indx MSCI Europe*	V	285,95	10,32	25/119
1) AM Indx MSCI Nrth-Amer*	V	539,55	15,34	54/87
1) AM Indx MSCI World*	V	322,34	16,03	48/263
1) AM Indx S&P500*	V	346,39	18,34	40/87
1) AM RI Impact Green Bd*	F	91,67	-0,46	52/94
1) Amundi Corto Plazo*	D	12.806,30	1,93	29/75
1) Amundi Estrategia Glob*	M	1.057,28	2,76	52/137
1) Amundi Rend Plus*	X	127,72	1,08	153/177
1) Best Manager Conserv*	M	651,85	1,78	26/36
1) Best Manager Seletion*	X	864,97	7,01	48/177
1) CPR Inv Climate Action*	V	177,07	16,02	1/26
1) CPR Inv Education*	V	113,07	3,93	236/263
1) CPR Inv Food for Gen*	V	125,14	1,50	3/5
1) CPR Inv Glb Disrupt Opp*	V	2.004,84	18,32	26/263
1) CPR Silver Age*	V	2.690,34	6,15	83/119
1) First Eagle Am Int AHE*	X	195,72	6,57	52/177
1) JING Cart.Naranja 0/100*	F	10,28	0,88	112/140
1) JING Cart.Naranja10-90*	M	9,73	0,44	126/137

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1) JING Cart.Naranja20-80*	M	10,30	1,27	118/137
1) JING Cart.Naranja30-70*	M	10,89	2,43	70/137
1) JING Cart.Naranja40-60*	R	11,22	3,64	150/192
1) JING Cart.Naranja50-50*	R	11,85	4,79	125/192
1) JING Cart.Naranja75-25*	R	13,56	8,80	29/192
1) JING Cart.Naranja90*	V	15,59	11,73	93/263
1) JING D FN Eurostoxx50*	V	22,00	10,56	14/49
1) JING DIR FN Conservad*	I	12,23	1,28	9/10
1) JING DIR FN Dinámico*	I	16,52	4,30	6/14
1) JING DIR FN Ibox35*	V	21,43	10,64	31/77
1) JING DIR FN Moderado*	I	13,77	2,14	15/23
1) JING DIR FN S&P500*	V	34,17	19,38	29/87
2) First Eagle Am Int. AU*	X	9.416,31	9,77	15/177

Andbank Asset Management

4, Rue Jean Monnet L-2180Luxemburgo. Severino Pons. Tfno. +352 26 19 39 938. Fecha v.l.: 09/07/24				
1) Mercbanc Merchfondo	V	80,49	-5,62	257/263
1) Mercbanc RF Flexible	F	108,28	2,54	11/94
1) Mercbanc Universal	R	105,65	7,07	64/192
1) SIH Balanced A	R	133,95	3,63	152/192
1) SIH Balanced B	R	130,81	3,88	144/192
1) SIH Best BlackRock	X	1,12	5,85	65/177
1) SIH Best Carmignac	X	1,16	8,72	28/177
1) SIH Best JP Morgan	X	1,14	9,43	21/177
1) SIH Equity Europe A	V	123,44	-0,91	116/119
1) SIH Best M&G	X	1,09	0,98	154/177
1) SIH Best Morgan Stanley	X	1,09	11,26	6/177
1) SIH Equity Spain A	V	106,99	0,65	74/77
2) SIH Flexible Fixed Inc US	F	111,62	4,25	1/16
1) SIH Global Equity	V	119,28	10,08	123/263
1) SIH Global Sustainable Imp	X	112,38	2,83	139/177
1) SIH Multi Agresivo	R	12,46	6,13	90/192
1) SIH Multi Dinámico	R	11,80	5,01	121/192
1) SIH Multi Equilibrado	M	10,49	2,48	67/137
1) SIH Multi Inversión	R	11,06	3,91	143/192
1) SIH Multi Moderado	M	9,93	13,16	113/137
1) SIH Short Term A	F	103,50	1,18	91/140

Andbank Wealth Management

Serrano 37 28001 Madrid. Roberto Santos Hernández. Tfno. +34 917453400. Fecha v.l.: 10/07/24				
1) AndBank Megatrends FI*	V	14,82	11,70	94/263
1) Foncess Flexible*	R	13,05	2,53	169/192
1) Fondibas	M	12,46	5,44	2/36
1) Gestión Talento*	V	12,62	3,18	244/263
1) Gestión Value A*	V	14,68	7,96	167/263
1) Medigestión	I	11,50	4,59	5/14
1) Merchfondo	X	128,14	-3,90	171/177
1) Merch-Fontemar	M	27,32	3,13	41/137
1) Merch-Oportunidades	X	10,76	-6,67	173/177
1) Merch-Universal	R	64,77	8,62	31/192
1) Sigma Inv. House Ahorro	F	12,79	1,52	64/140
1) Sigma Inv. House Flex Gbl*	X	21,27	2,25	143/177
1) Sigma Inv. House Healthc	V	34,62	6,05	21/41
1) Sigma Inv. House R. Fija	F	20,32	1,67	18/88
1) Sigma Inv House Seleccion*	X	3,84	-1,00	166/177

Arquia Banca

Barquillo 6 1º Izda. 28004 Madrid. Alfonso Castro. Tfno. 934464536. Fecha v.l.: 10/07/24				
1)Arquia Ahorro CP	F	10,38	2,01	28/140
1)Arquia B. Líderes Del Fut	V	12,19	25,31	9/263
1)Arquia Banca Din 100RV B*	V	16,68	10,45	115/263
1)Arquia Banca Equil 60RV B*	R	13,55	6,86	69/192
1)Arquia Banca Income RVMI	R	22,65	6,16	88/192
1)Arquia Banca Líderes Glob	V	16,14	18,84	22/263
1)Arquia Banca Prud 30RV B*	M	11,96	4,32	13/137
1)Arquia Banca RF Euro	F	7,35	1,98	31/140
1)Arquia Banca RF Flex A *	F	10,12	3,52	5/94





FONDOS DE INVERSIÓN (Continuación)

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)BBVA Gestión Decidida *	R	9,49	6,99	66/192
1)BBVA Gestión Moderada*	R	7,06	4,29	136/192
1)BBVA Mega Planeta Tierra*	V	7,86	6,49	198/263
1)BBVA Megatend Demografía	V	220,76	7,47	183/263
1)BBVA Mej Ideas Cubiert 70*	V	10,77	9,13	145/263
1)BBVA Mi Inver. Bolsa Acc	V	11,61	3,79	99/119
1)BBVA Retorno Absoluto*	I	3,15	5,24	6/36
1)Quality Global*	X	616,43	1,72	148/177
1)Quality Inv. Conservadora*	M	11,06	2,35	73/137
1)Quality Inv. Decidida*	R	15,44	9,55	24/192
1)Quality Inv. Moderada*	R	13,86	5,32	110/192
1)Quality Mejores Ideas*	V	14,60	10,60	112/263
1)Quality Selec.Emerg.*	V	11,91	3,68	51/58

Bellevue Asset Management AG				
.Fecha v.l.: 10/07/24				
1)Bellevue AI Hea EUR B	V	145,21	14,95	1/41
1)Bellevue As Pac Hea B	V	146,47	-4,83	36/41
1)Bellevue Digital Hea B	V	185,30	-1,82	34/41
1)Bellevue Em Mkt Hea B	V	111,90	-13,26	38/41
1)Bellevue Ent EUR SM B	V	409,14	12,93	1/1
1)Bellevue Ent Sw S&M EUR B	V	197,99	1,56	1/2
1)Bellevue Global Macro B	I	173,62	4,41	8/36
1)Bellevue Hea Strat B	V	232,83	5,33	29/41
1)Bellevue Med Serv B	V	687,65	7,71	16/41
1)Bellevue Obesity S B	V	659,45	13,48	4/41

Bestinver Gestión				
Juan de Mena, 8 28014 Madrid. Tfno. 915959100. Fecha v.l.: 10/07/24				
1)Bestinfond	V	278,42	11,65	8/49
1)Bestinver Bolsa	V	79,93	6,59	55/77
1)Bestinver Consumo Global	I	236,77	15,19	6/21
1)Bestinver Corto Plazo	F	15,77	2,10	22/140
1)Bestinver Grandes Cías.	V	302,82	8,25	163/263
1)Bestinver Internacional	V	61,87	12,64	77/263
1)Bestinver Latam*	V	13,01	-6,89	2/7
1)Bestinver Mixto	R	38,61	9,22	2/22
1)Bestinver Norteamérica	V	21,26	19,11	30/87
1)Bestinver Patrimonio	M	11,33	3,88	5/36
1)Bestinver Renta	F	13,08	3,54	2/88
1)European Financ OPP A*	V	12,87	-	-
1)European Financ OPP Z*	V	13,98	-	-
1)Tordesillas Iberia A*	V	18,90	-	-
1)Tordesillas Iberia Z*	V	13,94	-	-
1)Tordesillas Long/Short A*	I	11,29	-	-
1)Tordesillas Long/Short Z*	I	11,66	-	-

Buy & Hold Capital				
Cultura 1 146002 Valencia. Tfno. 900 550 440. Email. info@buyandhold.es. Fecha v.l.: 10/07/24				
1)B&H Acciones	V	13,76	9,53	139/263
1)B&H Deuda	F	11,16	2,31	23/76
1)B&H Flexible	X	13,57	6,16	61/177
1)B&H Renta Fija	F	12,28	3,61	8/76
1)B&H Bonds Lu	F	1,21	3,72	5/76
1)B&H Equity Lu	V	1,52	9,70	133/263
1)B&H Flexible Lu	X	1,43	6,30	58/177

Caixabank Asset Management				
Paseo de La Castellana 51 28046 Madrid. Tfno. 934047700. Fecha v.l.: 09/07/24				
1)Albus Extra	X	10,17	10,09	13/177
1)Albus Platinum	X	11,65	10,27	10/177
1)CBK Ahorro Estándar	F	29,75	-0,34	135/140
1)CBK Ahorro Plus	F	30,08	-0,22	134/140
1)CBK B. Priv Sel*	X	18,01	7,84	44/177
1)CBK Gestion Tendencias E	V	13,95	14,22	63/263
1)CBK Bol. Divid.Europa Est	V	8,73	5,70	89/119
1)CBK Bol. Divid.Europa Pl	V	13,68	6,09	86/119
1)CBK Bolsa Gest Europa Pl	V	8,56	8,16	56/119
1)CBK Bolsa España 150	V	8,19	14,59	10/77
1)CBK Bolsa Gest España Es	V	54,37	12,92	14/77
1)CBK Bolsa Gest España Pl	V	13,66	13,34	13/77
1)CBK Bolsa Sel Emerg Est*	V	9,94	11,62	16/58
1)CBK Bolsa Índ. Euro Est.	V	53,69	12,29	5/49
1)CBK RF Sel Global E*	F	9,39	-0,09	47/94
1)CBK Bolsa Gest Europa Est	V	7,73	7,75	64/119
1)CBK Bolsa Sel Emerg Pl*	V	14,65	11,97	12/58
1)CBK Bolsa Sel Europa Est*	V	16,18	8,67	42/119
1)CBK Bolsa Sel Europa Pl*	V	17,63	9,07	33/119
1)CBK Gar Bolsa Europa 2024	G	109,18	2,28	13/68
1)CBK Bolsa Sel Asia Pl*	V	13,66	10,53	10/11
1)CBK Bolsa Sel Asia Est.*	V	12,38	10,12	11/11
1)CBK Bolsa Sel Global Est*	V	17,03	11,04	103/263
1)CBK Bolsa Sel Global Pl*	V	18,74	11,45	98/263
1)CBK Bolsa Sel Japón Est.*	V	7,97	8,11	22/22
1)CBK Bolsa Sel Japón Plus*	V	8,79	8,50	20/22
1)CBK Bolsa Sel USA Est*	V	27,27	12,86	64/87
1)CBK Bolsa Sel USA Pl*	V	30,03	13,27	63/87
1)CBK Bolsa USA	V	29,38	19,08	31/87
1)CBK Bonos Flotantes 2025P	F	6,19	2,15	17/140
1)CBK DP Inflación 2024	F	7,73	1,80	3/14
1)CBK Cauto Div Univ*	M	96,49	1,83	97/137

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)CBK Bolsa Índ. Esp Est	V	11,00	10,60	32/77
1)CBK Destino Est*	X	7,56	4,54	96/177
1)CBK Destino Plus*	X	7,82	4,76	90/177
1)CBK Destino 2026 Est*	X	6,92	5,28	77/177
1)CBK Destino 2026 Plus*	X	7,07	5,50	71/177
1)CBK Destino 2030 Est*	X	8,94	6,30	57/177
1)CBK Destino 2030 Plus*	X	9,24	6,53	53/177
1)CBK Destino 2040 Est*	X	9,57	8,76	27/177
1)CBK Destino 2040 Plus*	X	9,89	8,99	25/177
1)CBK Destino 2050 Est*	X	9,89	9,51	19/177
1)CBK Destino 2050 Plus*	X	10,23	9,74	17/177
1)CBK Diversificado Dinám.*	I	6,30	2,02	17/23
1)CBK Estrat Flexibil Ex*	M	5,78	-0,28	128/137
1)CBK Euro Top Ide Univ	V	10,34	7,30	38/49
1)CBK Evol Sost. 15 Univ*	I	127,88	0,98	3/4
1)CBK Estrat Flexibil Plu*	M	5,67	-0,37	129/137
1)CBK Evol Sost. 30 Univ*	I	111,94	2,38	14/23
1)CBK Fondtesoro LP Univ	F	160,19	-0,27	56/88
1)CBK Bolsa Improvers	V	2.554,13	-	-
1)CBK Gestión 30*	M	6,54	2,18	23/36
1)CBK Gestión 60*	R	8,47	5,40	9/22
1)CBK Gar Creciente 2024	G	121,91	1,37	2/31
1)CBK Gar Dinámico	G	105,29	1,67	29/68
1)CBK Gar EURIBOR	G	111,68	1,57	34/68
1)CBK Bolsa USA Div Cubier	V	14,55	15,59	52/87
1)CBK Gar EURIBOR II	G	111,18	1,51	36/68
1)CBK Comunicación Mundial	V	44,81	29,56	6/35
1)CBK Gar Sel XII	G	10,71	2,37	9/68
1)CBK Gar Val Responsables	G	99,53	1,07	50/68
1)CBK Gestión Total Plus*	X	8,50	9,27	23/177
1)CBK Iter Extra	M	7,44	2,38	71/137
1)CBK Iter Pl	M	7,49	2,49	65/137
1)CBK Mix Dividendos Univ*	M	7,88	0,75	123/137
1)CBK Mix RF 15 Univ*	M	11,83	2,26	22/36
1)CBK Monetario Rdto. Est	D	7,92	1,63	63/75
1)CBK Monetario Rdto. Plat.	D	8,23	2,02	21/75
1)CBK Monetario Rdto. Plus	D	8,03	1,77	48/75
1)CBK Monetario Rdto. Prem.	D	8,12	1,90	31/75
1)CBK Multisalud Est	V	11,18	7,69	17/41
1)CBK Multisalud Plus	V	29,23	7,58	18/41
1)CBK Oportunidad Estandar*	V	14,35	6,00	207/263
1)CBK Renta F. Flex. Est.	F	6,58	-0,63	57/94
1)CBK Renta F. Flex. Pl	F	8,99	-0,45	51/94
1)CBK Renta Fija Dólar	F	0,49	4,43	4/13
1)CBK Rentas Euribor	G	6,45	1,59	33/68
1)CBK Rentas Euribor 2	G	6,17	2,17	15/68
1)CBK RF Alta Cal Cred.	F	7,97	-2,41	85/88
1)CBK RF Enero 2026 Pla	F	6,51	0,92	30/88
1)CBK RF Enero 2026 Ext	F	6,09	1,06	26/88
1)CBK RF Corp Dur Cub Est	F	9,13	3,06	16/76
1)CBK RF Corp Dur Cub Plus	F	6,35	3,22	14/76
1)CBK RF Corporativa	F	7,64	0,31	66/76
1)CBK RF Subordinada Pl	F	7,12	1,95	13/14
1)CBK Sel Futuro Sost E*	X	11,59	4,35	99/177
1)CBK Sel Futuro Sost P*	X	10,58	4,72	92/177
1)CBK Sel Ret Absoluto Est*	I	6,15	2,02	20/36
1)CBK Sel Ret Absoluto Pl*	I	6,64	2,08	16/23
1)CBK Sel Tendencias Est.*	X	15,94	10,80	9/177
1)CBK Sel Tendencias Plus*	X	17,29	11,19	7/177
1)CBK Selección Alternativa*	I	6,47	3,97	4/5
1)CBK SI Impacto 0/30 RV*	M	14,76	1,81	100/137
1)CBK SI Impacto 0/30 RV E*	M	14,04	1,70	108/137
1)CBK SI Impacto 0/30 RV P*	M	15,10	1,89	92/137
1)CBK SI Impacto 0/60 RV*	R	12,75	3,04	159/192
1)CBK SI Impacto 0/60 RV E*	R	12,27	2,89	162/192
1)CBK SI Impacto 50/100 RV*	V	14,79	6,08	203/263
1)CBK Small & Mid C Esp Uni	V	458,36	8,71	42/77
1)CBK Soy Asi Cauto Univ*	M	134,27	2,90	47/137
1)CBK Soy Asi Flex Univ*	R	137,16	7,38	57/192
1)CBK Soy Asi Din. Univ*	R	154,39	11,02	5/192
1)Microbank Fondo Ético	I	9,99	5,65	1/15
1)Microbank SI Imp RV	V	12,25	5,59	19/26

Caja Ingenieros Gestión				
Rambla Catalunya, 2-4 2ª planta 08007 Barcelona. Virginia Prieto. Tfno. 933116711. Web. www.ingenierosfondos.es. Fecha v.l.: 10/07/24				
1)CdE ODS Impact ISR A	R	7,89	9,24	26/192
1)CdE ODS Impact ISR I	R	8,19	9,26	22/192
1)CI Balanced Opp A	I	6,09	1,96	6/10
1)CI Balanced Opp I	I	6,44	2,44	2/10
1)CI Bolsa Euro Plus A	V	8,82	5,83	45/49
1)CI Bolsa Euro Plus I	V	9,49	6,34	44/49
1)CI Bolsa USA A	V	20,67	19,07	32/87
1)CI Bolsa USA I	V	23,11	21,51	14/87
1)CI CIMS 2026	F	105,36	1,10	97/140
1)CI CIMS 2027	F	108,83	0,58	38/88
1)CI CIMS 2027 2E	F	105,06	0,82	32/88
1)CI Emergentes A	V	16,91	12,39	7/58
1)CI Emergentes I	V	18,43	14,10	5/58

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)CI Environment ISR A	R	136,30	9,80	21/192
1)CI Environment ISR I	R	147,89	10,52	11/192
1)CI Fondtesoro CP A	D	900,34	1,71	54/75
1)CI Fondtesoro CP I	D	915,73	1,88	35/75
1)CI Global A ISR	V	11,09	16,86	40/263
1)CI Global I ISR	V	12,12	17,42	33/263
1)CE Horizon 2027	F	104,62	1,49	68/140
1)CI Iberian Equity A	V	11,97	6,90	54/77
1)CI Iberian Equity I	V	12,86	8,04	46/77
1)CI Premier A	F	689,90	1,03	27/94
1)CI Premier I	F	715,37	1,33	23/94
1)CIG Dinámica A*	I	106,03	2,67	12/14
1)CIG Dinámica I*	I	112,62	3,40	11/14
1)Fonengin ISR A	M	12,57	1,73	105/137
1)Fonengin ISR I	M	13,30	2,22	82/137

Caja Laboral Gestión				
P. José M. Arizmendiarieta, 5 20500 Mondragón. Aitor García Santamaría. Tfno. 943790114. Fecha v.l.: 09/07/24				
1)CL Bolsa Japón	V	11,09	19,89	8/22
1)CL Bolsa USA	V	17,02	11,84	67/87
1)CL Bolsas Europeas	V	10,05	7,09	76/119
1)Laboral Kutxa Horiz 2027	F	11,29	1,79	13/88
1)Laboral Kutxa Horizonte 2	F	6,68	-	-
1)Laboral Kutxa Euri Gar II	G	7,69	1,14	45/68
1)LK Bolsa Universal	V	11,56	12,60	78/263
1)Laboral Kutxa Ahorro	F	10,46	1,00	100/140
1)Laboral Kutxa Aktibo Eki	M	5,90	0,57	124/137
1)Laboral Kutxa Aktibo Hego	F	8,97	-1,23	74/94
1)Laboral Kutxa Aktibo Ipar	R	7,06	3,63	151/192
1)Laboral Kutxa Avant	F	7,69	0,67	34/94
1)Laboral Kutxa Bolsa	V	21,35	6,99	52/77
1)Laboral Kutxa Bolsa GVI	G	9,88	1,74	27/68
1)Laboral Kutxa Futur E	V	8,25	8,26	161/263
1)L.K. Euribor Garantizado	G	6,26	1,28	41/68
1)Lab. Kutxa Euribor G III	G	11,02	1,14	44/68
1)Laboral.Kutxa B.G XXIV	G	6,04	1,55	35/68
1)Laboral Kutxa Konpromiso	R	7,73	6,62	79/192
1)Laboral Kutxa Horiz 2027	F	11,89	0,01	48/88
1)Laboral Kutxa RF Gar. X	G	7,49	0,76	9/31
1)Laboral Kutxa RF Gar. XI	G	9,52	0,56	14/31
1)L.K.RF Garant. XVIII FI	G	6,00	0,55	15/31
1)Laboral Kutxa RFGar XVII	G	6,08	1,06	6/31
1)LK Mercados Emergentes	V	8,88	9,18	37/58
1)Laboral Kutxa RFG XIX	G	8,91	0,94	8/31
1)LK Selek Balance	R	6,12	2,94	161/192
1)Laboral Kutxa RF Gar. XX	G	12,25	0,14	21/31
1)LK Selek Base	M	7,20	1,98	88/137
1)Laboral Kuxta RF Gar XXI	G	10,65	-0,17	26/31
1)LK Selek Extraplus	R	8,55	7,72	51/192
1)LK Selek Plus	R	7,70	5,06	119/192



CUADROS



Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



FONDOS DE INVERSIÓN (Continuación)

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Dunas Valor Flexible I	I	17,14	3,99	8/14
1)Dunas Valor Flexible R	I	12,98	3,58	10/14
1)Dunas Valor Prudente I	I	267,47	2,56	1/4
1)Dunas Valor Prudente R	I	111,26	2,30	2/4

**DWS International GmbH, Suc. España**  
Pasado de la Castellana, 18 28046 Madrid. Tfno. 913355211. Fecha v.l.: 10/07/24

1)DWS Aktien Strat Deut LC	V	505,96	2,75	6/6
1)DWS Eur Ultra Short FI	F	80,34	2,50	9/140
1)DWS Biotech LC	V	296,26	11,79	5/41
1)DWS Con DJE Al Ren Glob L	M	137,64	2,88	48/137
1)DWS Conc Kaldemorgen LC	X	172,35	4,59	94/177
1)DWS Deutschland LC	V	263,76	3,36	5/6
1)DWS Float Rate Notes LC	F	88,70	2,56	7/140
1)DWS Inv Brazil Eq LC	V	143,96	-17,17	1/1
1)DWS Inv Convertibles LC	F	173,73	-0,12	14/18
1)DWS Inv ESG Eur Bonds (Sh	F	147,80	0,74	118/140
1)DWS Inv Euro Corporate Bo	F	158,64	1,53	39/76
1)DWS Inv Euro-Gov Bonds LC	F	173,18	-0,88	63/88
1)DWS Inv Euro HY Corp LC	F	171,21	3,36	13/52
1)DWS Inv German Equities L	V	223,52	3,45	4/6
1)DWS Inv Glob Infrastr LC	V	192,23	4,22	2/17
1)DWS Inv CROCI Euro LC	V	344,19	-0,89	49/49
1)DWS ESG Equity Income LC	V	162,92	8,76	153/263
1)DWS Inv Gold&Prec Metals	V	123,63	23,36	1/2
1)DWS Inv Latin Am Eq LC	V	172,72	-12,13	6/7
1)DWS Inv Short Dur Cred LC	F	134,51	2,54	21/76
1)DWS Inv CROCI Glob Div LC	V	240,92	4,64	230/263
1)DWS Inv Top Div LC	V	270,31	6,70	194/263
1)DWS Inv Climate Tech LC	V	176,83	5,16	20/26
1)DWS Inv Smart Ind Tech LC	V	174,87	10,45	1/3
1)DWS Inv Dynamic Opp LC	R	141,97	7,51	55/192
1)DWS Invest Asian BondsLCH	F	98,97	1,82	7/9
1)DWS Inv SDG Global Eq LC	V	176,20	12,18	87/263
1)DWS Inv II EurTop Div LC	V	205,13	6,14	84/119
1)DWS Top Dividende LC	V	171,22	6,50	197/263
1)Deut Inv I China Bds	F	110,57	1,38	8/9
1)Deut Inv I Top Euro	V	289,85	8,86	22/49
1)DWS Eur Bond FlexLC	F	32,20	1,35	22/88
1)DWS Inv Cons Opp LC	R	112,17	2,21	174/192
1)DWS Inv CROCI Japan LCH	V	447,76	15,99	11/22
1)DWS Inv CROCI US LC	V	172,10	5,51	82/87
1)DWS Inv ESG Float Rate No	F	105,46	2,61	5/140
1)DWS Inv ESG Glob Corp Bon	F	96,97	0,53	61/76
1)DWS Inv ESG Next Gen Infr	V	108,35	-1,02	254/263
1)DWS Inv GI Agribusiness L	V	172,13	-2,99	4/4
2)Deut Inv I RREEF	V	141,37	-4,85	8/8

**EDM Gestión S.A.**  
Castellana 78 28046 Madrid. Ricardo Vidal. Tfno. 934160143. Email. rvi-  
dal@edm.es. Fecha v.l.: 10/07/24

1)EDM Ahorro L	F	27,36	1,04	99/140
1)EDM American Growth L €*	V	108,88	14,83	57/87
1)EDM Cartera L*	X	2,21	5,29	76/177
1)EDM Credit Portfolio L € *	F	98,12	2,66	17/52
1)EDM Global Equi. Impact L*	V	87,22	13,86	66/263
1)EDM International Equities*	V	21,45	11,81	92/263
1)EDM Latin America L*	V	92,71	-7,23	3/7
1)EDM Renta L	D	10,91	2,09	11/75
1)EDM High Yield L*	F	101,76	2,20	27/52
1)EDM Spanish Equity L*	V	143,29	5,04	63/77
1)EDM Strategy L*	V	227,49	5,99	87/119
2)EDM American Growth L \$*	V	116,69	18,31	41/87
2)EDM Credit Portfolio L \$*	F	104,03	5,60	5/52

**Fonditel Gestión SGII C.S.A.U.**  
Pedro Texeira 83\* 28020 Madrid. Tfno. 915982620. Fecha v.l.: 10/07/24

1)Fonditel Bolsa Mundial	V	7,65	12,24	85/263
1)Fondit EUR Horizonte 2026	F	6,30	0,40	63/76
1)Fonditel Albatros	R	10,21	3,65	149/192
1)Fonditel Dinero	D	4,86	1,67	60/75
1)Fonditel Lince A	V	7,94	9,13	41/77
1)Fonditel RF Mx Internac.	M	7,92	1,62	110/137

**GCO Gestión de Activos**  
Cedaceros 9 Planta baja 28014 Madrid. Esther Luque Sánchez. Tfno. 914328660. Fecha v.l.: 10/07/24

1)GCO Acciones	V	81,86	12,49	19/77
1)GCO Ahorro	F	23,22	1,58	56/140
1)GCO Bolsa USA	V	13,79	24,89	6/87
1)GCO Eurobolsa	V	9,50	11,67	7/49
1)GCO Global 50	R	10,97	10,10	17/192
1)GCO Internacional	V	17,77	19,16	17/263
1)GCO Mixto	M	11,08	6,25	2/137
1)GCO Renta Fija	F	8,54	0,78	34/88

**Gesconsult**  
Príncipe de Vergara 36 6º dcha. 28006 Madrid. Tfno. 915774931. Fecha v.l.: 10/07/24

1)Evo Fondo Intel. RV	V	12,07	12,41	82/263
1)Evo Fondo Int. RF.CP	D	10,31	2,12	10/75
1)Gesconsult Corto Plazo	D	735,77	2,20	6/75
1)Gesconsult Corto Plazo I	D	742,05	2,37	1/75

1)Gesconsult RV Eurozona	V	23,33	11,65	9/49
1)Gesconsult León VMF A	R	25,25	7,19	6/22
1)Gesconsult León VMF B	R	26,68	7,44	4/22
1)Gesconsult Oportunidad RF	F	10,29	4,54	7/14
1)Gesconsult RF Flexible	M	27,47	2,97	12/36
1)Gesconsult R.V. Iberia	V	56,26	4,38	64/77
1)Momento Europa	R	11,53	5,52	8/22

**Gescooperativo S.A.**  
Virgen de los Peligros, 4 3 Planta 28013 Madrid. Arroa Carrillo Mateos. Tfno. 915956915. Fecha v.l.: 10/07/24

1)Rur Deuda Sob Eur Car	F	661,53	1,80	44/140
1)Rur Deuda Sobe Euro Est	F	649,78	1,54	60/140
1)Rural Euro RV Cartera	V	852,33	9,37	19/49
1)Rural Ahorro Plus Cartera	F	7.380,48	1,51	66/140
1)Rural Ahorro Plus Est	F	7.221,36	1,30	81/140
1)Rural Multifondo 75 Car*	R	1.213,67	7,26	60/192
1)Rural Bolsa Garant. 2024	G	737,29	2,02	19/68
1)Rural Bolsa 2027 Garantía	G	301,36	2,53	7/68
1)Rural Bono High Yild Est*	F	316,31	2,38	21/52
1)Rural Bono HighYield Car**	F	337,17	3,03	15/52
1)Rural Bonos Corporat. Est	F	507,26	1,28	47/76
1)Rural Bonos Corpor.Cart.	F	529,25	1,71	33/76
1)Rural Emergentes RV Est*	V	798,91	10,62	30/58
1)Rural Emrgnts RV Cart.*	V	878,94	11,68	15/58
1)Rural Euro RV Estandar	V	774,65	8,33	26/49
1)Rural Europa 2025 Gar.	G	317,89	1,81	26/68
1)Rural Europa 24 Gar.	G	330,35	2,11	18/68
1)Rural EEUU Bolsa Cartera	V	1.112,01	19,68	28/87
1)Rural EEUU Bolsa Estandar	V	1.086,34	18,54	37/87
1)Rural Futuro ISR Cart*	V	715,23	16,63	41/263
1)Rural Futuro ISR Est.*	V	650,89	15,55	52/263
1)Rural Garantizado Plus	G	314,41	3,04	3/68
1)Rural Garan. Bolsa Europea	G	333,38	2,13	17/68
1)Rural Garantía Nov. 2024	G	307,37	1,34	3/31
1)Rural Garantía Bolsa 2025	G	294,36	0,76	55/68
1)Rural Garantía 2026	G	298,77	0,22	20/31
1)Rural Gtia Bol Abril 2026	G	314,30	2,72	5/68
1)Rural Gtia.Octubre 2025	G	305,38	0,59	12/31
1)Rural Horizonte Garant.	G	288,95	0,03	23/31
1)Rural Horizonte 2028 Gara	G	283,30	0,09	22/31
1)Rural Impacto GI. Cartera	V	361,87	9,51	7/26
1)Rural Impacto Global Std	V	349,26	8,56	9/26
1)Rural I Rentabilidad Gar.	G	305,74	0,68	11/31
1)Rural II Rentabilidad Gar	G	299,76	-	
1)Rural Mixto Int. 15	M	851,80	4,44	12/137
1)Rural Mixto Intern 30/50	R	1.565,81	10,88	8/192
1)Rural Mixto Intern.25	M	1.004,07	6,75	1/137
1)Rural Mixto 15	M	785,31	1,77	27/36
1)Rural Mixto 25	M	869,67	2,55	19/36
1)Rural Multifondo 75 Est*	R	1.142,60	6,24	86/192
1)Rural Perfil Conservador*	M	743,55	3,26	34/137
1)Rural Perfil Decidido*	R	1.240,01	7,96	44/192
1)Rural Perfil Dinámico*	V	503,76	11,46	96/263
1)Rural Perfil Dinámico Car*	V	537,12	12,35	83/263
1)Rural Perfil Moderado*	R	352,77	4,54	129/192
1)Rural Perfil Moderado Car*	R	362,77	5,20	114/192
1)Rural Plan Inversión	M	339,03	3,35	29/137
1)Rural Rend Sost. Cart	F	8.013,94	1,22	88/140
1)Rural Rendimiento Sost Es	F	7.974,67	0,92	108/140
1)Rural Rendimiento 2025 G	G	306,10	1,01	7/31
1)Rural Renta Fija 1 Cart.	F	1.266,18	1,52	65/140
1)Rural R.F. Flexible Cart	F	1.275,68	1,09	98/140
1)Rural RF Internacional	F	579,23	2,60	10/94
1)Rural Renta Fija 1 Est	F	1.228,96	1,22	90/140
1)Rural Renta Fija Flexible	F	1.209,49	0,56	126/140
1)Rural Renta Fija 5 Cart.	F	890,26	0,81	33/88
1)Rural Renta Fija 5 Est	F	835,14	0,15	43/88
1)Rural RV España Cartera	V	801,33	11,01	28/77
1)Rural RV España Estandar	V	728,31	9,96	38/77
1)Rural RV Internaciona Est	V	1.207,04	25,22	10/263
1)Rural RV Intrnacional Car	V	1.328,00	26,42	4/263
1)Rural Sost. Conserv. Est*	M	318,01	2,75	53/137
1)Rural Sost. Conserv Est*	M	308,46	2,32	74/137
1)Rural Sost. Decidido Car*	R	395,10	6,76	72/192
1)Rural Sost. Decidido Est.*	R	366,92	5,97	92/192
1)Rural Sostenible Mod Car *	R	334,43	4,37	134/192
1)Rural Sostenible Mod. Est*	R	321,15	3,71	147/192
1)Rural Tecnológico RV Car	V	1.398,50	32,89	1/35
1)Rural Tecnológico RV Est	V	1.271,12	31,63	2/35
1)Rural 2024 Garantía	G	300,00	1,55	1/31
1)Rural 2024 Gtia. Europa	G	311,39	2,36	10/68
1)Rural 2025 Garantía Bolsa	G	295,56	1,11	47/68
1)Rural 2025 Gtia R. Fija	G	310,79	1,11	4/31
1)Rural 2027 Garantía	G	298,20	-0,07	25/31
1)Rural 2027 Garantía Bolsa	G	288,49	1,91	21/68
1)Rural 4 Garantía RF	G	286,56	-0,19	27/31
1)Rural 5 Garantía RF	G	301,77	0,46	17/31

**Gesurius Asset Mgm.**  
Rambla Catalunya,38,9\* Planta 08007 Barcelona. Tfno. 932157270. Fecha v.l.: 10/07/24

1)Annualcycles Strategies A	X	19,33	4,71	93/177
1)Annualcycles Strategies C	X	19,37	4,98	86/177
1)Bowcapital Global Fund	X	7,70	7,98	43/177
1)Deep Value International	V	14,31	9,18	142/263
1)Fermion	X	1,03	3,57	117/177
1)Gesurius Balanced Euro	R	24,53	3,68	148/192
1)Gesurius Euro Equities	V	31,22	7,91	28/49
1)Gesurius Health & Innov A	V	1,03	6,39	20/41
1)Gesurius Health & Innov C	V	1,04	6,74	19/41
1)Gesurius I2 Des.Sost. ISR	M	8,76	1,29	117/137
1)Gesurius Iurifond	M	23,51	2,59	18/36
1)Gesurius Mixto Inter.*	R	1,14	4,87	123/192
1)Gesurius Mltg. Emerg Glob*	V	0,91	2,43	53/58
1)Gesurius Mltg. Fixed Inc*	F	12,88	1,57	58/140
1)Gesurius Mltg. Int Glob A*	R	1,03	2,41	172/192
1)Gesurius Mltg. Int Glob C*	R	1,04	2,76	168/192
1)Gesurius Multi MV Capital*	R	1,06	-	
1)Gesurius Patrimonial	X	19,42	0,92	155/177
1)Japan Deep Value	V	22,50	18,29	9/22
1)Magnus Intl Allocation FI	R	11,89	5,96	93/192
1)Occident Bolsa Española	V	39,04	12,60	16/77
1)Occident Bolsa Mundial	V	18,55	11,41	99/263
1)Occident Emergentes	V	10,52	8,02	38/58
1)Occident Patrimonio	X	16,63	4,80	89/177
1)Occident Renta Fija	F	11,53	1,48	69/140
1)Panda Agricultur&Water	V	14,47	3,23	1/4
1)PSN Multi. Int Calidad*	V	1,11	8,44	158/263
1)PSN Multi. RF Mixta Int.*	M	1,01	1,84	95/137
1)PSN Multi. RV Int.*	V	0,96	2,64	246/263
1)PSN Multi. RV Mixta Int.*	R	0,99	3,02	160/192
1)PSN Perfilados Bolsa Mund*	V	0,99	-	
1)PSN Perfilados Mixto Int.*	R	0,99	-	
1)PSN Perfilados RF Int.*	F	0,99	-	
1)Torsan Value	V	1,27	-2,74	256/263
1)Truvi Value	V	1,21	19,07	19/263
1)Zenit Gestión	X	1,01	-	

**G.I.I.C. Fineco**  
Ercilla 242\* planta 48011 Bilbao. Esther Arriola García. Tfno. 944000300. Fecha v.l.: 09/07/24

1)Financials Credit Fund B	F	12,19	3,64	12/14
1)Financials Credit Fund D	F	12,30	3,72	11/14
1)Financials Credit Fund N	F	12,38	3,77	10/14
1)Fon Fineco Base	D	978,24	1,94	27/75
1)Fon Fineco Euro Líder	O	16,90	6,02	1/5
1)Fon Fineco Patr. Global	R	21,40	4,15	140/192
1)Fon Fineco Gestión	X	22,16	2,52	141/177
1)Fon Fineco Gestión II	X	8,90	2,22	144/177
1)Fon Fineco Gestión III	X	11,05	3,15	130/177
1)Fon Fineco Interés I	F	14,14	2,01	27/140
1)Fon Fineco Inversión	X	16,55	4,01	107/177
1)Fon Fineco RF Intern.	F	8,80	0,69	33/94
1)Fon Fineco Top RF Serie A	F	11,10	1,36	76/140
1)Fon Fineco Top RF Serie I	F	11,57	1,52	62/140
1)Fon Fineco Valor	V	13,02	6,73	43/49
1)Millenium Fund	X	21,38	3,53	119/177
1)Multifondo América	V	32,14	11,10	70/87
1)Multifondo Europa	V	29,28	9,20	32/119







CUADROS



Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



FONDOS DE INVERSIÓN (Continuación)

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)BB Fidelity Asian Cnp LHA	R	4,65	4,92	3/9
1)BB Fidelity Asian Cnp LHB	R	3,72	3,02	8/9
1)BB Fidelity Asian Cnp SA	R	10,33	5,42	2/9
1)BB Fidelity Asian Cnp SB	R	8,28	3,55	6/9
1)BB Fidelity Asian Cnp SHA	R	9,09	4,76	4/9
1)BB Fidelity Asian Cnp SHB	R	7,27	2,89	9/9
1)BB Financ Inc Strat LA	M	6,94	5,43	6/137
1)BB Financ Inc Strat LB	M	5,23	3,32	32/137
1)BB Financ Inc Strat SA	M	13,73	5,33	7/137
1)BB Financ Inc Strat SB	M	10,31	3,21	8/36
1)BB Fut Sust Nutr L EUR	V	4,71	2,28	2/4
1)BB Fut Sust Nutr LH EUR	V	4,69	1,58	3/4
1)BB Gbl Demograph Opp L	V	6,88	12,41	81/263
1)BB Gbl Demograph Opp LH	V	6,38	11,94	90/263
1)BB Gbl Impact L	V	5,29	6,27	200/263
1)BB Gbl Impact LH	V	4,82	4,60	231/263
1)BB Gbl Leaders LA	V	7,58	13,78	68/263
1)BB Gbl Leaders LHA	V	6,81	12,19	86/263
1)BB Global High Yield L	F	13,45	3,50	12/52
1)BB Global High Yield S	F	19,59	3,69	11/52
1)BB Global H.Y. Hed. L B	F	3,63	-0,19	47/52
1)BB Global H.Y. Hed. S B	F	6,80	-0,31	48/52
1)BB Global H.Y. Hedged L	F	7,52	1,36	43/52
1)BB Global H.Y. Hedged S	F	14,11	1,06	45/52
1)BB Global H.Y. L B	F	4,77	2,23	25/52
1)BB Global H.Y. S B	F	7,38	2,25	24/52
1)BB India Opps L EUR Acc	V	7,12	20,86	1/3
1)BB Infrastruct Op Col LHA	V	6,08	2,84	5/17
1)BB Infrastruct Op Col LHB	V	4,81	1,86	8/17
1)BB Infrastruct Opp Col LA	V	7,14	4,25	1/17
1)BB Infrastruct Opp Col LB	V	5,67	3,13	4/17
1)BB Infrastruct Opp Col SA	V	13,74	3,94	3/17
1)BB Infrastruct Opp Col SB	V	10,89	2,10	7/17
1)BB Infrastruct Op Col SHA	V	11,63	2,18	6/17
1)BB Infrastruct Op Col SHB	V	9,19	0,35	10/17
1)BB Innovative Themt Op L	R	8,05	15,21	1/192
1)BB Innovative Themt Op LH	V	7,10	13,16	17/263
1)BB Invesco Balance Sel LA	X	6,32	6,00	62/177
1)BB Invesco Balance Sel LB	X	5,01	5,44	72/177
1)BB Invesco Balance Sel SA	X	12,24	5,83	66/177
1)BB Invesco Balance Sel SB	X	9,72	5,26	78/177
1)BB Med MStanley GLB H L	V	9,96	8,93	151/263
1)BB Med MStanley GLB H S	V	18,67	8,70	155/263
1)BB Med MStanley GLB L	V	12,62	9,71	132/263
1)BB Med MStanley GLB S	V	23,75	9,65	135/263
1)BB Multi Asset ESG L EUR	M	5,15	5,27	8/137
1)BB Multi Asset ESG LH EUR	M	5,28	5,79	4/137
1)BB New Opportun. Coll. L	X	7,33	5,36	74/177
1)BB New Opportun. Coll. LH	X	6,38	4,54	95/177
1)BB New Opportun. Coll. S	X	14,00	5,13	83/177
1)BB New Opportun. Coll. SH	X	12,13	4,33	100/177
1)BB Pacific Coll. Hed. L	V	8,35	16,90	1/11
1)BB Pacific Coll. Hed. S	V	15,22	16,64	2/11
1)BB Pacific Collection L	V	9,16	13,22	5/11
1)BB Pacific Collection S	V	12,73	12,92	6/11
1)BB Premium Coupon Col SHB	M	7,74	1,83	98/137
1)BB Premium Coupon Coll L	M	6,39	3,10	42/137
1)BB Premium Coupon Coll LH	M	5,94	2,78	51/137
1)BB Premium Coupon Coll S	M	12,21	2,93	46/137
1)BB Premium Coupon Coll SH	M	11,32	2,63	58/137
1)BB Premium Coupon Collect	M	4,28	2,28	79/137
1)BB Premium Coupon Coll.LHB	M	4,00	1,98	87/137
1)BB Premium Coupon Coll.SB	M	8,34	2,13	84/137
1)BB Socially Respns LA	R	6,91	10,75	9/192
1)BB Socially Respns LHA	R	6,60	9,81	20/192
1)BB Socially Respns SA	R	13,54	10,92	7/192
1)BB Socially Respns SHA	R	12,93	10,42	13/192
1)BB US Collection Hed. L	V	11,23	14,70	58/87
1)BB US Collection Hed. S	V	20,58	14,23	59/87
1)BB US Collection L	V	12,56	18,36	39/87
1)BB US Collection S	V	19,06	17,38	44/87
1)BB US Coupon Strgy LA	X	7,05	9,33	22/177
1)BB US Coupon Strgy LB	X	5,68	8,04	39/177
1)BB US Coupon Strgy LHA	X	5,80	7,30	46/177
1)BB US Coupon Strgy LHB	X	4,66	5,60	69/177
1)BB US Coupon Strgy SA	X	13,87	9,76	16/177
1)BB US Coupon Strgy SB	X	11,18	8,46	30/177
1)BB US Coupon Strgy SHA	X	11,36	7,15	47/177
1)BB US Coupon Strgy SHB	X	9,11	5,42	73/177
1)Ch Solidity & Return LA	F	4,62	-0,75	61/94
1)CH Solidity & Return LA	I	10,39	-0,84	31/36
1)Ch Solidity & Return LB	F	4,37	-1,49	80/94
1)CH Solidity & Return LB	I	8,28	-0,85	32/36
1)Cha. Emerging Mkts. Eq. L	V	9,51	10,67	28/58
1)Cha. Emerging Mkts. Eq. S	V	20,40	10,89	26/58
1)Cha. Euro Bond L - B	F	5,46	-1,72	82/88
1)Cha. Euro Bond S - B	F	10,19	-1,83	83/88
1)Cha. Euro Income L - B	F	4,48	0,81	115/140

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Cha. Euro Income S - B	F	8,55	0,61	123/140
1)Cha. Europ. Eq. L Hedged	V	9,32	8,45	48/119
1)Cha. European Eq.S Hedged	V	17,49	8,82	39/119
1)Cha Financial Eq Evo L	V	5,52	15,60	3/8
1)Cha Financial Eq Evo S	V	10,36	15,32	4/8
1)Cha Healthcare Eq Evo L	V	7,22	9,31	11/41
1)Cha Healthcare Eq Evo S	V	14,48	9,89	9/41
1)Cha Ind&Mat Eq Evo L	V	12,52	5,30	2/3
1)Cha Ind&Mat Eq Evo S	V	24,40	5,06	3/3
1)Cha. In.Income L A Units	F	4,92	-0,14	6/9
1)Cha. In.Income L B Units	F	4,53	-0,16	7/9
1)Cha. Int. Bon L B Units	F	4,66	-1,62	81/94
1)Cha Int. Bond Hed. L-A	F	7,32	-1,24	75/94
1)Cha Int. Bond Hed. L-B	F	4,96	-1,83	85/94
1)Cha Int. Bond Hed. S-A	F	12,43	-1,33	77/94
1)Cha Int. Bond Hed. S-B	F	9,20	-1,97	86/94
1)Cha. Int. Bond L A Units	F	5,59	-0,97	69/94
1)Cha. Int. Bond S B Units	F	9,09	-1,71	83/94
1)Cha Int. Equity L	V	13,22	14,04	64/263
1)Cha Int. Equity S	V	16,55	13,95	65/263
1)Cha Int. Income Hed. L-A	F	5,88	0,26	2/9
1)Cha Int. Income Hed. S-B	F	8,07	0,14	5/9
1)Cha. Inter Bond S A Units	F	10,84	-1,09	70/94
1)Cha. Intern. Eq. L Hedged	V	12,32	12,65	76/263
1)Cha. Interna. Eq.S Hedged	V	23,40	12,88	74/263
1)Cha. Int.Income S A Units	F	9,53	-0,25	8/9
1)Cha. Int.Income S B Units	F	8,80	-0,25	9/9
1)Cha. Liquidity Euro L	F	6,90	1,51	67/140
1)Cha. Liquidity Euro S	F	12,65	1,47	71/140
1)Cha. Liquidity USD L	D	5,27	4,19	11/15
1)Cha. Liquidity USD S	D	10,45	4,14	12/15
1)Cha. N.Amer. Eq. L Hedged	V	16,82	15,78	47/87
1)Cha. N.Amer. Eq. S Hedged	V	32,32	15,62	51/87
1)Cha. North American Eq. L	V	18,64	19,75	27/87
1)Cha. North American Eq. S	V	23,22	18,89	33/87
1)Cha. Pacif. Eq. L Hedged	V	8,63	16,52	3/11
1)Cha. Pacific Eq.S Hedged	V	16,43	16,40	4/11
1)Cha Technology Eq Evo L	V	12,33	30,41	3/35
1)Cha Technology Eq Evo S	V	28,32	29,97	5/35
1)Challenge Energy Eq Evo L	V	8,19	8,68	1/6
1)Challenge Energy Eq Evo S	V	15,30	8,45	2/6
1)Challenge Euro Bond L	F	8,89	-1,08	67/88
1)Challenge Euro Bond S	F	15,29	-1,18	71/88
1)Challenge Euro Income L	F	6,91	0,71	35/88
1)Challenge Euro Income S	F	11,99	0,60	36/88
1)Challenge European Eq. L	V	6,73	8,35	50/119
1)Challenge European Eq. S	V	11,08	8,60	44/119
1)Challenge Germany Eq. L	V	7,13	4,63	2/6
1)Challenge Germany Eq. S	V	13,07	4,36	3/6
1)Challenge Italian Eq. L	V	6,72	15,18	1/2
1)Challenge Italian Eq. S	V	11,18	15,04	2/2
1)Challenge Pacific Eq. L	V	8,35	12,10	8/11
1)Challenge Pacific Eq. S	V	10,66	12,73	7/11
1)Challenge Spain Equity L	V	8,93	7,57	49/77
1)Challenge Spain Equity S	V	18,64	7,32	50/77
1)Gbl E q Style Sel L	V	5,97	13,45	69/263
1)Gbl E q Style Sel LH	V	5,90	11,85	91/263
1)Global Sustainab Bond LA	F	5,00	-	-
1)Global Sustainab Bond LB	F	5,00	-	-
1)Global Sustainb Bond LHA	F	4,99	-	-
1)Global Sustainb Bond LHB	F	4,99	-	-
1)Green Building Evo LA	V	5,01	-	-
1)Green Building Evo LB	V	5,00	-	-
1)Green Building Evo LHA	V	4,99	-	-
1)Green Building Evo LHB	V	4,99	-	-

Metagestión

Maria de Molina 39 4º Izda 28006 Madrid. Alberto Roldán. Tfno. 917816880. Fecha v.L.: 10/07/24

1)Metavalor Internacional I	V	93,94	8,81	152/263
1)Meta Finanzas A	V	79,02	16,93	2/8
1)Meta Finanzas I	V	85,24	18,25	1/8
1)Metavalor	V	660,29	0,53	75/77
1)Metavalor Dividendo	V	71,72	4,29	234/263
1)Metavalor Global	X	81,63	8,36	32/177

MFS Meridian Funds Sicav

Paseo de la Castellana, 18, pl 7. 28046 Madrid. Email. mfsmeridiandientservi-ce@mfs.com. Fecha v.L.: 10/07/24

1)MFS Blended Res.Eu. Eq A1	V	31,90	10,23	26/119
1)MFS Continental Eur Eq A1	V	33,19	5,37	90/119
1)MFS Em Mkt Eq Rrch Fd AH1	V	8,24	7,85	39/58
1)MFS Euro Credit Fd A1EUR	F	10,38	1,57	38/76
1)MFS European Core Eq A1	V	52,50	4,17	97/119
1)MFS European Res.A1	V	50,93	7,72	65/119
1)MFS European Sm Co A1	V	78,67	7,56	9/20
1)MFS European Value A1	V	62,50	5,02	91/119
1)MFS Gb List Infra A1EUR	V	10,40	-0,76	12/17

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)MFS Gb List Infra AH1EUR	V	10,34	-3,63	13/17
1)MFS Gb Stratq Eq A1 Acc	V	15,20	29,36	2/263
1)MFS Gb Stratq Eq AH1 Acc	V	14,77	25,81	6/263
1)MFS Global Equity A1	V	48,10	5,09	224/263
1)MFS Global Equity Inc AH1	V	15,55	9,05	147/263
1)MFS Global High Yield A1	F	23,46	5,72	4/52
1)MFS Global Opp. Bd Fd AH1	F	9,46	-0,94	68/94
1)MFS Global Tot Ret A1	I	26,24	5,00	7/36
1)MFS M F Gb N Disc Fd AH1	V	9,26	0,11	7/7
1)MFS M F Gb N Disc Fd A1	V	11,18	3,04	6/7
1)MFS Managed Wealth AH1	X	8,99	5,15	82/177
1)MFS Merid Fd Ct Va Fd AH1	V	16,86	6,04	204/263
1)MFS Merid Fd US Gr Fd AH1	V	17,78	27,00	3/87
1)MFS PrudCap Fd AH1EUR C	R	11,86	2,15	175/192
2)MFS Asia Pacex-Jap A1	V	33,35	12,50	6/11
2)MFS Em Mkt Eq Rrch Fd A1	V	8,80	10,90	24/58
2)MFS Em Mkts Dbt Lo Cur A1	F	13,12	-1,38	29/30
2)MFS Emerging Mkt Eq A1	V	14,78	12,84	6/58
2)MFS Emerging Mkts Debt A1	F	40,72	5,44	3/30
2)MFS Gb Intr Val Fd A1USD	V	17,06	10,99	105/263
2)MFS Gb Listed Infra A1USD	V	10,51	-0,66	11/17
2)MFS Gb Stratq Eq A1 Acc	V	15,66	29,54	1/263
2)MFS Global Conc.A1	V	68,52	3,76	238/263
2)MFS Global Credit A1	F	12,55	3,65	7/76
2)MFS Global Equity A1	V	82,08	5,14	223/263
2)MFS Global Equity Inc.A1	V	18,55	12,18	88/263
2)MFS Global High Yld.A1	F	34,84	5,81	2/52
2)MFS Global Opp. Bd Fd A1	F	11,18	1,81	20/94
2)MFS Global Res. Foc A1	V	50,79	12,71	75/263
2)MFS Inflation-Adj Bond A1	F	15,70	3,20	1/14
2)MFS Japan Equity A1	V	14,29	10,26	19/22
2)MFS M F Gb N Disc Fd A1	V	10,03	3,11	5/7
2)MFS Managed Wealth A1	X	10,58	8,00	41/177
2)MFS Merid Fd Ct Va Fd A1	V	19,10	9,23	141/263
2)MFS Merid Fd US Gr Fd A1	V	19,75	30,74	1/87
2)MFS PrudCap Fd A1USD C	R	14,02	5,15	117/192
2)MFS Prudent Wth A1	R	22,12	3,86	145/192
2)MFS US Conc.Growth A1	V	43,05	12,51	66/87
2)MFS US Corporate Bond F	F	12,28	3,00	17/76
2)MFS US Gov Bond A1	F	16,93	1,72	10/16
2)MFS US Total Ret. Bd A1	F	18,26	2,42	2/16
2)MFS US Value A1	V	41,37	9,21	75/87

Mirabaud Asset Mgmt (Europe) España

www.mirabaud.com. Tfno. +41 58 816 2020. Email. marketing@mirabaud.com. Fecha v.L.: 10/07/24

1)Mir. - Disco. Euro. A EUR	V	176,53	14,04	2/20
2)Mir. - Conv.Bds Gl. A USD	F	159,04	1,61	4/18
2)Mir. - Eq Asia ex Jap A	V	224,67	15,06	1/11
2)Mir. - Eq Gbl Emrg Mkt A	V	125,89	14,32	4/58
2)Mir. - Eq Gbl Focus A USD	V	179,11	18,42	24/263
2)Mir.-Gl.Eq.High Inc.A Cap	V	174,00	10,36	117/263
2)Mir. - Gl.HgYd Bds A USD	F	145,26	5,19	7/52
2)Mir. - Gl.Strat Bd A USD	F	125,28	4,43	4/94
2)Mir. - Gl Sh.D.A USD Acc	F	115,66	4,27	5/13
4)Mir. - Disc. Euro. Ex UK	V	228,27	14,57	1/20
5)Mir. - Eq Swiss Sm&Mid A	V	542,71	-0,17	2/2





FONDOS DE INVERSIÓN (Continuación)

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Sabadell Eco.Verde, Carte*	V	14,64	7,19	11/26
1)Sabadell Eco.Verde, Empre*	V	14,44	7,02	13/26
1)Sabadell Eco.Verde, Plus*	V	14,44	7,02	14/26
1)Sabadell Eco.Verde, Premi*	V	14,61	7,16	12/26
1)Sabadell Eco.Verde, Pyme*	V	14,28	6,88	15/26
1)Sabadell EEUU Bolsa-Base	V	32,40	23,91	12/87
1)Sabadell EEUU Bolsa-Cart.	V	35,79	24,83	7/87
1)Sabadell EEUU Bolsa-Empr.	V	34,87	24,30	10/87
1)Sabadell EEUU Bolsa-Plus	V	34,24	24,30	9/87
1)Sabadell EEUU Bolsa-Prem	V	35,98	24,66	8/87
1)Sabadell EEUU Bolsa-Pyme	V	34,04	24,11	11/87
1)Sabadell Equilibrado-Base*	R	12,20	5,40	109/192
1)Sabadell Equilibrado-Cart*	R	12,72	5,73	98/192
1)Sabadell Equilibrado-Empr*	R	12,50	5,51	105/192
1)Sabadell Equilibrado-Plus*	R	12,43	5,51	104/192
1)Sabadell Equilibrado-Prem*	R	12,79	5,71	99/192
1)Sabadell Equilibrado-Pyme*	R	12,39	5,46	107/192
1)Sabadell Euro Yield-Base	F	19,75	1,52	39/52
1)Sabadell Euro Yield-Cart.	F	20,78	1,89	31/52
1)Sabadell Euro Yield-Empr	F	20,64	1,71	33/52
1)Sabadell Euro Yield-Plus	F	20,39	1,71	34/52
1)Sabadell Euro Yield-Prem	F	20,77	1,81	32/52
1)Sabadell Euro Yield-Pyme	F	20,36	1,61	37/52
1)Sabadell Euroacción-Base	V	20,32	7,32	37/49
1)Sabadell Euroacción- Cart	V	21,92	7,92	27/49
1)Sabadell Euroacción- Emp	V	21,55	7,60	31/49
1)Sabadell Euroacción- Pyme	V	21,26	7,60	32/49
1)Sabadell Euroacción- Prem	V	22,15	7,86	29/49
1)Sabadell Euroacción- Pyme	V	21,09	7,46	33/49
1)Sabadell Fondtesoro LP	F	8,22	0,92	107/140
1)Sabadell Garantia Fija 20	G	10,26	1,08	5/31
1)Sabadell Gtia. Extra 15	G	10,02	0,31	62/68
1)Sabadell Gtia. Extra 17	G	8,81	0,51	58/68
1)Sabadell Gtia. Extra 25	G	10,47	1,50	38/68
1)Sabadell Gtia. Extra 26	G	10,42	1,51	37/68
1)Sabadell Gtia. Extra 27	G	10,91	1,02	53/68
1)Sabadell Gtia. Extra 28	G	10,39	2,29	11/68
1)Sabadell Gtia Extra 29	G	9,62	0,31	61/68
1)Sabadell Gtia. Extra 30	G	12,62	1,06	52/68
1)Sabadell Gtia. Extra 32	G	11,42	1,47	39/68
1)Sabadell Horizonte 02 2026	F	10,70	1,22	87/140
1)Sabadell Horizonte11 2026	F	10,12	-	
1)Sabadell Gtia Fija 17	G	9,29	-0,25	28/31
1)Sabadell Gtia Fija 18	G	10,12	0,35	18/31
1)Sabadell Interés Eur-Base	F	9,25	0,80	116/140
1)Sabadell Interés Eur-Cart	F	9,54	1,13	94/140
1)Sabadell Interés Eur-Emp	F	9,39	0,96	103/140
1)Sabadell Interés Eur-Plus	F	9,39	0,96	104/140
1)Sabadell Interés Eur-Prem	F	9,57	1,10	96/140
1)Sabadell Interés Eur-Pyme	F	9,32	0,88	111/140
1)Sabadell Planif. Base	M	10,17	3,21	38/137
1)Sabadell Planif. Plus	M	10,44	3,46	26/137
1)Sabadell Planif. Prem	M	10,58	3,59	22/137
1)Sabadell Planif. Pyme	M	10,29	3,32	31/137
1)Sabadell Planif.Empr	M	10,44	3,46	27/137
1)Sabadell Prudente-Base*	M	11,09	2,19	83/137
1)Sabadell Prudente-Cartera*	M	11,52	2,48	66/137
1)Sabadell Prudente-Empresa*	M	11,34	2,29	76/137
1)Sabadell Prudente-Plus*	M	11,30	2,29	77/137
1)Sabadell Prudente-Premier*	M	11,58	2,46	69/137
1)Sabadell Prudente-Pyme*	M	11,24	2,24	81/137
1)Sabadell Rendimiento Sup.	F	9,83	2,11	20/140
1)Sabadell Rendimiento -Z	F	10,54	2,20	16/140
1)Sabadell Rendimiento-Base	F	9,52	1,78	45/140
1)Sabadell Rendimiento-Cart	F	9,74	2,12	19/140
1)Sabadell Rendimiento-Emp.	F	9,61	1,94	35/140
1)Sabadell Rendimiento-Plus	F	9,61	1,94	36/140
1)Sabadell Rendimiento-Prem	F	9,71	2,09	23/140
1)Sabadell Rendimiento-Pyme	F	9,57	1,86	40/140
1)Sabadell Urq. Patr.Priv.2*	M	24,93	3,94	18/137
1)Sabadell Urq. Patr.Priv.5*	X	12,84	8,14	37/177
1)Sab.Economía Digital-Base*	V	21,84	26,39	14/35
1)Sab.Economía Digital-Cart*	V	22,80	26,92	8/35
1)Sab.Economía Digital-Empr*	V	22,43	26,72	11/35
1)Sab.Economía Digital-Plus*	V	22,43	26,72	12/35
1)Sab.Economía Digital-Prem*	V	22,74	26,89	9/35
1)Sab.Economía Digital-Pyme*	V	22,14	26,56	13/35
1)Sab Buy and W.03 2027	F	9,99	-	
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Base	R	13,64	7,50	56/192
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Cart	R	14,82	8,15	39/192
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Empr	R	14,63	7,81	47/192
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Plus	R	14,35	7,81	48/192
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Prem	R	15,03	8,10	42/192
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Pyme	R	14,31	7,66	53/192
1)Sab.España B. Futuro-Base	V	21,99	2,85	73/77
1)Sab.España B. Futuro-Cart	V	24,11	3,55	68/77

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Sab.España B. Futuro-Empr	V	23,53	3,12	70/77
1)Sab.España B. Futuro-Plus	V	23,02	3,12	71/77
1)Sab.España B. Futuro-Pyme	V	23,06	2,98	72/77
1)Sab.EspañaB. Futuro-Prem	V	24,33	3,45	69/77
1)Sab. Horizonte 06 2025	D	10,04	-	
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Base	I	1.315,99	1,66	13/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Cart	I	1.420,08	2,25	3/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Empr	I	1.398,93	2,12	9/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Plus	I	1.398,87	2,12	10/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Prem	I	1.413,42	2,20	8/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Pyme	I	1.347,58	1,83	12/15
1)Sab.Selec.Altern.-Base*	I	10,26	2,52	16/36
1)Sab.Selec.Altern.-Carte*	I	10,61	2,79	11/36
1)Sab.Selec.Altern.-Empresa*	I	10,43	2,62	13/36
1)Sab.Selec.Altern.-Plus*	I	10,43	2,62	14/36
1)Sab.Selec.Altern.-Premier*	I	10,60	2,73	12/36
1)Sab.Selec.Altern.-Pyme*	I	10,39	2,57	15/36
1)Sab.Selec.Épsilon-Base*	I	19,25	2,20	12/21
1)Sab.Selec.Épsilon-Cart.*	I	20,86	9,66	7/21
1)Sab.Selec.Épsilon-Empresa*	I	20,87	9,49	9/21
1)Sab.Selec.Épsilon-Plus*	I	20,46	9,49	10/21
1)Sab.Selec.Épsilon-Premier*	I	21,15	9,63	8/21
1)Sab.Selec.Épsilon-Pyme*	I	20,46	9,34	11/21
<b>Sabadell Asset Management Luxembourg</b>				
<b>Del Sena 12 PAE Can San Joan 081745. Cugat del Valles. info@bancsabadell.com. Tño. 902323555. Fecha v.l.: 08/07/24</b>				
1)SabFunds Capital Apprec.2	R	959,63	6,66	77/192
1)SabFunds Capital Apprec.3	R	14,26	7,06	65/192
2)Sab.Balanced Alloc.-40*	R	121,58	-	
2)Sab.US Core Equity*	V	175,12	-	
<b>Santander Asset Management</b>				
<b>Paseo de la Castellana 24 28046 Madrid. Web. http://www.santanderassetmanagement.es. Fecha v.l.: 09/07/24</b>				
1)Aurum Renta Variable	V	28,25	26,64	3/263
1)Fonemporium*	M	21,38	0,97	121/137
1)Inveractivo Confianza*	M	15,68	1,51	29/36
1)Sant. Acciones Esp. A	V	24,12	5,26	61/77
1)Sant. Acciones Esp. B	V	27,32	5,45	59/77
1)Sant. Acciones Esp. C	V	27,09	5,65	58/77
1)Sant. Acciones Euro	V	4,84	6,83	42/49
1)Sant. Acciones Latinoam	V	22,07	-13,37	7/7
1)Sant. Dividendo Europa A	V	10,81	1,63	108/119
1)Sant. Dividendo Europa B	V	11,43	1,90	106/119
1)Sant. Eurocrédito	F	98,15	0,99	52/76
1)Sant. Future Wealth*	V	130,26	9,62	136/263
1)Sant. GB Cremiento AJ*	M	106,80	2,63	60/137
1)Sant. GB Cremiento S*	M	108,62	2,63	59/137
1)Sant. GB Decidido AJ*	V	245,09	9,59	137/263
1)Sant. GB Equilibrado AJ*	R	150,48	5,21	113/192
1)Sant. GB Equilibrado S*	R	152,87	5,21	112/192
1)Sant. Gest Dinam Alternat*	I	70,27	3,54	10/36
1)Sant. Índice España B	V	136,92	10,49	36/77
1)Sant. Índice España I	V	150,59	11,00	30/77
1)Sant. Índice Euro B	V	269,87	12,37	4/49
1)Sant Índice Euro Clase I	V	294,71	12,90	2/49
1)Sant.Ind.España Openbank	V	135,38	10,51	34/77
1)Sant. PB Aggressive Port*	V	355,28	9,03	148/263
1)Sant. PB Balanced Port*	R	10,59	4,48	132/192
1)Sant. PB Dynamic Port*	R	124,73	6,49	83/192
1)Sant. PB Moderate Port*	M	104,23	3,03	44/137
1)Sant. PB System Balanced*	I	94,61	2,94	8/23
1)Sant. PB System Dynamic*	I	123,97	5,75	2/14
1)Sant. Rendimiento B	D	90,71	1,69	57/75
1)Sant. Rendimiento Clase A	D	85,07	1,56	66/75
1)Sant. Rendimiento Clase C	D	90,66	1,80	46/75
1)Sant. Renta Fija A	F	866,52	-0,97	65/88
1)Sant. Renta Fija B	F	918,41	-0,82	61/88
1)Sant. Renta Fija C	F	983,47	-0,71	60/88
1)Sant. Renta Fija I	F	1.011,11	-0,58	59/88
1)Sant. Renta Fija Privada	F	96,81	0,06	70/76
1)Sant. Resp. Solidario A	I	131,69	0,48	15/15
1)Sant. RF Convertibles	F	971,13	1,78	3/18
1)Sant. Sel. RV Asia*	V	310,14	10,73	9/11
1)Sant. Sel RV Norteamérica*	V	134,84	15,32	55/87
1)Sant. Selecc. RV Emerger*	V	130,82	12,10	10/58
1)Sant. Small Caps España	V	297,43	10,37	37/77
1)Sant. Small Caps Europa	V	144,85	1,81	17/20
1)Sant. Sostenible RF Ahorr	F	93,61	0,95	105/140
1)Sant. Sost. Crecimiento 1	I	99,02	-0,60	23/23
1)Sant. Sost. Evolución	I	103,37	-0,79	5/5
1)SPB RF Ahorro A	F	9,78	1,69	50/140
1)SPB RF Ahorro I	F	10,06	2,10	21/140
<b>Santander SICAV</b>				
<b>Cantabria s/n 28660 Boadilla del Monte. santanderassetmanagement.com. Fecha v.l.: 09/07/24</b>				
1)Sant. Active Portfolio 1AE	M	136,42	3,28	33/137
1)Sant. AM Euro Corp Bond A	F	8,43	0,25	68/76
1)Sant. AM Eur Corp Bond AD	F	88,45	0,25	69/76

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Sant. AM Euro Corp Bond B	F	9,02	0,39	64/76
1)Sant. AM Eur Corp Bond BD	F	90,37	0,38	65/76
1)Sant. Corp. Coupon CDE	F	113,58	1,69	34/76
1)Sant. Euro Equity A	V	209,70	7,05	40/49
1)Sant. Euro Equity B	V	155,14	7,33	36/49
1)Sant. European Dividend A	V	6,50	1,32	111/119
1)Sant. European Dividend B	V	7,46	1,59	109/119
1)Sant. Latin Am. Corp. A	F	213,65	3,36	13/76
2)Sant. Active Portfolio 1A	M	114,14	3,23	36/137
2)Sant. Active Portfolio 1B	M	123,12	3,50	25/137
2)Sant. Corp. Coupon AD	F	94,87	1,36	45/76
2)Sant. Corp. Coupon CD	F	99,22	1,63	36/76
2)Sant.European Dividend AU	V	156,89	1,27	112/119
2)Sant.GO North America C-A	V	22,13	3,36	86/87
2)Sant.GO North America C-B	V	25,69	3,75	85/87
2)Sant.Lat Ame Corp.Bond AD	F	72,44	2,06	24/76
2)Sant.Short Durat. DollarA	F	26.771,27	2,23	9/13
2)Sant.Short Durat. DollarB	F	29.690,95	2,40	8/13
<b>Singular Asset Management SGIIIC</b>				
<b>Goya 11 28001 Madrid. Cristina Nadal Jiménez. Tfno. 910621500. Fecha v.l.: 10/07/24</b>				
1)Alma V FIL A*	F	108,00	3,54	10/76
1)Belgravia Delta A	I	7,85	-3,16	35/36
1)Belgravia Epsilon A	I	2.382,99	-1,49	34/36
1)Belgravia Epsilon Z	I	2.423,32	-1,25	33/36
1)Belgravia V Strategy A	V	12,60	1,54	110/119
1)Belgravia V Strategy Z	V	12,67	1,94	105/119
1)Dalmatian	M	6,28	-27,99	133/137
1)Gamma Global A	X	11,59	2,93	137/177
1)Gamma Global Z	X	11,64	3,06	135/177
1)Global Div. Fund *	V	6,38	-0,05	252/263
1)Global Value Selection*	X	7,28	4,30	101/177
1)Kappa*	R	10,29	3,46	154/192
1)Lambda Universal*	X	11,22	16,54	1/177
1)Megatendencias A*	V	90,05	7,39	184/263
1)Megatendencias Z*	V	92,49	7,70	178/263
1)Multiactivos 20 A*	M	10,07	1,85	94/137
1)Multiactivos 100, A*	V	14,55	9,33	140/263
1)Multiactivos 100, Z*	V	14,60	-	
1)Multiactivos 40 A*	R	10,79	3,62	153/192
1)Multiactivos 40 Z*	R	10,87	3,80	146/192
1)Multiactivos 60 A*	R	11,97	5,67	100/192
1)Multiactivos 60 Z*	R	12,07	5,87	94/192
1)Multiactivos 80 A*	V	13,33	7,89	169/263
1)Principium A	X	16,24	3,47	121/177
1)Principium Z	X	16,75	3,69	113/177
1)RHO Selección A*	X	10,96	8,35	33/177
1)RHO Selección B*	X	10,92	8,25	35/177
1)RHO Selección C*	X	10,86	8,01	40/177
1)Sigma I A	V	14,01	7,10	189/263
1)Sigma I Z	V	14,10	7,38	186/263
1)SWM España GA A	V	18,05	11,87	21/77
1)SWM España GA Z	V	19,06	12,40	20/77
1)SWM Estrategia RV A	V	5,77	7,87	171/263
1)SWM Estrategia RV Z	V	5,91	8,19	164/263
1)SWM Global Flexible I*	X	35,25	3,33	126/177
1)SWM Global Flexible A*	X	33,23	3,09	132/177
1)SWM Global Flexible Z*	X	37,38	3,33	127/177
1)SWM RF Flexible A	F	6,45	1,52	22/94
1)SWM RF Flexible Z	F	6,55	1,65	21/94
1)SWM RF Objetivo 2025 A	F	10,33	0,75	117/140
1)SWM RF Objetivo 2025 Z	F	10,35	0,86	113/140
1)SWM RF Objet 2025 II FI A	F	10,29	1,52	63/140
1)SWM RF Objet 2025 II FI Z	F	10,31	1,63	54/140
1)SWM RF Objetivo 2026 A	I	6,54	-0,35	28/36
1)SWM RF Objetivo 2026 Z	I	6,54	-	
1)SWM Valor A	F	6,14	1,71	49/140
1)SWM Valor Z	F	6,44	1,81	42/140
<b>Solventis</b>				
<b>Castellana 60 4º 28046 Madrid. Tfno. 917932970. Web. www.solventis.es. Fecha v.l.: 09/07/24</b>				
1)Altair EU Opp A	V	17,24	7,19	73/119
1)Altair EU Opp D	V	136,22	7,06	77/119
1)Altair EU Opp L	V	142,93	7,64	66/119
1)Altair Inv. II A	X	1,16	3,07	133/177
1)Altair Inv. II D	X	112,00	3,13	131/177
1)Altair Inv. II L	X	117,52	3,59	115/177
1)Altair Patrim. II A	M	1,06	1,76	104/137
1)Altair Patrim. II D	M	103,50	1,70	107/137
1)Altair Patrim. II L	M	106,17	1,94	90/137
1)Altair Ret. Abs. A	I	9,20	1,07	23/36
1)Altair Ret. Abs. D	I	86,90	1,02	24/36
1)Altair Ret. Abs. L	I	88,42	1,18	22/36
1)Global Mix Fund*	R	11,22	2,31	173/192
1)SDLF II BP, FIL*	I	1.062,08	2,48	16/21
1)SDLF II INST., FIL*	I	1.076,81	2,87	14/21
1)SDLF II PC, FIL*	I	1.076,18	2,84	15/21
1)Solventis Atenea GD*	D	10,40	1,88	34/77



## Opinión

## El reto de la productividad y del pleno empleo



Rafael Doménech

España se enfrenta a dos problemas que lastran la convergencia de su renta per cápita con la UE: el desempleo y el bajo crecimiento de la productividad. No es casual que estas dos cuestiones hayan centrado la reciente conferencia sobre economía española que anualmente organizan el Banco de España, Cemfi y la UIMP. Como apuntó la gobernadora en funciones, Margarita Delgado, el menor PIB por ocupado de España explica 7 de los 11 puntos de diferencia con la renta per cápita de la UE, al igual que la menor tasa de empleo. Hasta ahora, nuestra economía ha disfrutado de una ventaja demográfica que compensa en parte las menores tasas de empleo y productividad. Sin embargo, está a punto de desaparecer conforme se acelera el proceso de envejecimiento de la población.

Pese a las recientes subidas de tipos de interés, el mercado laboral español ha mostrado tras la pandemia una notable resiliencia y elevadas tasas de creación de empleo, sobre todo inmigrante. No obstante, la tasa de desempleo sigue duplicando la media europea. Salvo Rumanía, todos los países que se han incorporado a la UE desde 2004, y que partían con tasas de empleo inferiores, superan ahora a España, Grecia e Italia. Además, el mercado laboral se enfrenta a una creciente tensión debida al aumento de vacantes. Los estudios

presentados indican que la brecha entre salarios y los ingresos marginales por ocupado de las empresas ha disminuido significativamente desde 2008 y es inexistente en el caso de las más pequeñas. Tras la pandemia se ha reducido la eficiencia de emparejamiento entre vacantes y la oferta de trabajo, al tiempo que ha aumentado la intensidad de búsqueda en sectores como restauración, comercio y otros servicios, en detrimento de la construcción y la industria, con mayores tasas de éxito en la búsqueda de empleo.

El mercado de trabajo se verá

afectado por dos factores clave. El primero es el cambio tecnológico, debido a la robótica, la Inteligencia Artificial y otras tecnologías emergentes. Aunque es prematuro anticipar sus consecuencias sobre el nivel de empleo (que dependen de si domina el efecto de una mayor productividad, el de la sustitución de trabajadores o el de creación de

**España debe facilitar significativamente la inversión en capital tecnológico**

nuevas ocupaciones), es probable un aumento de la reasignación de empleos entre sectores y ocupaciones, y de la demanda de nuevas habilidades y competencias. De lo que hay pocas dudas es de la necesidad de adaptarse mediante la mejora del sistema educativo, la formación continua o las políticas activas, y de que la difusión de la Inteligencia Artificial necesita inversiones complementarias, una acertada gestión y dinamismo empresarial, innovación en I+D y políticas digitales adecuadas. El segundo factor es el envejecimiento de la población, que reduci-

rá la fuerza laboral disponible, aumentando la presión sobre los sistemas de seguridad social. Para hacer frente a este reto son necesarias políticas que faciliten la prolongación de la vida laboral y atraer inmigrantes de elevada cualificación.

#### Determinantes

Por lo que respecta a los determinantes de la productividad, la conferencia se centró en dos. El primero tiene que ver con el dinamismo empresarial. España no se ajusta bien a los patrones de aumento de la concentración, márgenes o beneficios sobre PIB de países como Estados Unidos, utilizados para explicar la desaceleración de la productividad. Si se observa un incremento de la brecha de productividad entre las empresas en la frontera y el resto, lo que hace más relevante la reasignación de factores hacia las empresas más productivas y una mayor difusión tecnológica. Es crucial entender las causas de que las empresas españolas tengan un tamaño medio inferior al de otras economías más productivas y las barreras que limitan su crecimiento. Además de factores como regulaciones inadecuadas o escasez de capital humano, se ve lastrada por las distorsiones y los niveles de eficiencia del sector público, que han empeorado, tal como muestra World Governance Indicator. El segundo determinante es el menor capital tecnológico y en intangibles. Para aumentar su eficiencia y competitividad, España debe facilitar significativamente la inversión en capital tecnológico para estar a la par con sus homólogos europeos.

BBVA Research



## Talento: el discípulo y el maestro



Santiago Álvarez de Mon

Uno de los ingredientes de la excelencia humana es el talento, entendido como un don natural, esa facilidad innata para hacer algo. Como dice nuestro sabio refranero, “lo que natura no da, Salamanca no presta”. En comunión con el trabajo, otra “t” imprescindible, forma un tándem imparables. El deporte ofrece ejemplos muy evidentes. Roger Federer y el tenis, la naturalidad con que se mueve con la raqueta; Michael Jordan y el baloncesto, nacido para encestar; la Eurocopa en que tan buen papel está haciendo España, también nos ilustra. Un chaval de 16 años, Lamine Yamal, tiene asombrado a todos, el desparpajo, el descaro con que juega, se le ve en su salsa. Cuanto más disfruta, mejor rendimiento ofrece al equipo. Obvio decir lo importante que es la detección temprana de ese talento, *chapeau* a los profesionales del Barça que intu-

yeron hace tiempo un presente tan exitoso y prometedor.

A este respecto, el caso del escritor ruso Chejov es muy ilustrativo. Repasando la carta a éste de Grigorovich, en 1886, alienta con convicción a Chejov de su evidente don para la literatura. “Yo no soy periodista ni editor... tengo sesenta y cinco años cumplidos, pero conservo todavía mi amor por la literatura. Me regocija encontrar en ella algo viviente, superior, por eso no he podido contenerme... por las cualidades de su indudable talento, por la veracidad del análisis anterior, por la maestría en las descripciones, por el sentido estético, usted está destinado a escribir cosas admirables”.

Inmerso en sus párrafos, sigo leyendo a Grigorovich, asombrado de su visión. “Usted se hará culpable de un gran pecado moral si no responde a esas esperanzas. Y lo que se necesita para eso es respetar el talento, que tan pocas veces se prodiga. Pase, aunque sea hambre, guarde sus impresiones para una obra trabajada, acabada, escrita en las felices horas de la inspiración y no de una sola

plumada”. Agradecido por el olfato y la osadía de Grigorovich, no se entienda su carta sin la respuesta de Chejov. En su comienzo ya despunta un horizonte nuevo, cambio radical de rumbo, de la medicina a la literatura. Conmovido, el joven Chejov, a sus veintiséis años, escribe: “Su carta me hirió como el rayo. Casi me ha hecho llorar, me ha emocionado y ahora siento que ha dejado una profunda señal en mi alma. Estoy como hechizado”.

La carta de Grigorovich, un canto a la esperanza, merece una respuesta que rebosa humildad y honestidad. Herido Chejov, sigue confesando sus razones para haber permanecido en la medicina todos esos años “Si hay en mí un don que es necesario respetar, entonces, lo confieso a la pureza de su corazón, yo no lo he respetado hasta ahora. Sentía que ese don estaba en mí, pero me había

**Grigorovich representa dignamente la figura del maestro, crucial para detectar el talento**

acostumbrado a creerlo insignificante”. Razones no le faltaban para ignorarlo o minimizarlo, queriendo ayudar a su familia, padres y hermanos con el dinero de su profesión. Tampoco sus allegados le tomaron en serio como escritor. “Siempre me aconsejaron amistosamente que no cambiara por garabatos una profesión verdadera”.

Como médico se confiesa “hundido hasta el cuello en su medicina” temeroso de que “quien sigue dos liebres se queda sin ninguna”. La opción de apostar por la pluma le quita el sueño. “He aquí que de repente llega su carta, y siento de pronto la necesidad de apresurar el paso, salir del lugar en el que me hundo.”

#### El optimismo se abre paso

Es indiscutible la capacidad de Chejov para engarzar palabras, profundizando en los misterios de sus miedos, rastreando con sinceridad sus dudas. El eco de la carta de Grigorovich en sus entrañas, la herida abierta, el revoltijo desordenado de sus escritos anteriores, la desconfianza en su talento abre paso al optimismo.

Escribe: “Toda la esperanza está en el porvenir. Tal vez llegue a hacer algo, aunque el tiempo pasa rápido”.

El resultado final lo conocemos todos. La humanidad perdió un médico más, profesión clave, vocación singular, y ganó un maravilloso contador de cuentos. La ventaja de descubrir el talento es que éste no suele viajar solo, con él marchan la curiosidad, el interés, la concentración, la pasión, el placer, la tenacidad... y un nivel de confianza personal que te empuja a desafiar los límites y atreverse con lo desconocido, superando el miedo. El bueno de Grigorovich representa dignamente la figura del maestro, crucial para detectar un talento que su dueño, precisamente por serlo, no es consciente. El verano, por su cadencia vital, por su ritmo más cansino, es un tiempo precioso para hacernos preguntas, baruntar respuestas, descubrir talentos enterrados. Avive su ingenio, estimado lector, no olvide poner su firma, como le diría Grigorovich a Chejov, “ese nombre será bien recibido”.

Profesor en IESE



El desempeño de Reino Unido seguirá siendo bajo porque Starmer no podrá elevar la productividad ni el PIB sin aumentar impuestos o endeudarse.

# Las elecciones que “cambiarían todo” en Gran Bretaña no cambiarán nada

**Anatole Kaletsky**

Si queremos que todo siga como está, es preciso que todo cambie”. Este famoso aforismo de la novela *El gatopardo*, de Giuseppe Tomasi di Lampedusa, sobre cómo sobrevivir a las revoluciones, es una descripción perfecta de lo que ocurrió en las elecciones británicas. Los laboristas lograron el mayor desplazamiento de votantes de un partido a otro en la historia del país, mientras que el Partido Conservador, alguna vez considerado como el “partido político más exitoso del mundo”, quedó prácticamente extinto.

Esta revolución electoral fue impulsada por el título del manifiesto laborista, una sola palabra: “cambio”; pero, irónicamente, nada significativo cambiará demasiado después de la arrasadora victoria. Esto se debe a que los líderes laboristas, en brusco contraste con el eslogan electoral del partido, mantienen posturas indistinguibles de las de los conservadores en cuatro temas políticos clave: el gasto y endeudamiento gubernamental; el restablecimiento de las relaciones con la Unión Europea; el conflicto con China y Rusia; y la reforma de un sistema electoral capaz de crear una ‘dictadura’ electoral. Esas posturas restringirán de manera extrema la capacidad del nuevo gobierno para

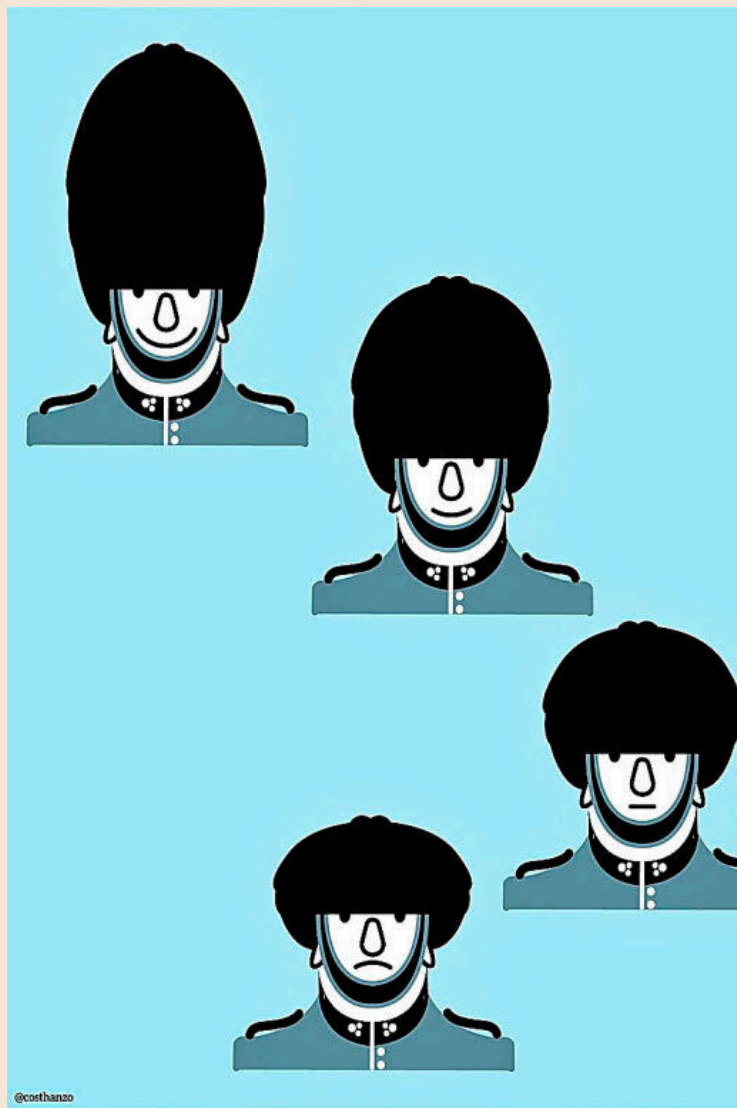
cambiar el rumbo del país.

La consecuencia es que las perspectivas a mediano plazo para la economía de Reino Unido siguen siendo sombrías, especialmente cuando se la compara con el resto de Europa, y sólo mejorarán cuando el nuevo gobierno reniegue de sus promesas de continuar con las políticas de los *tories*. Es probable un giro de 180 grados en la política fiscal, pero únicamente dentro de uno o dos años (lo que le llevará al público a darse cuenta de que los laboristas no pueden cumplir sus promesas –desde la vivienda y la atención sanitaria hasta la educación y la defensa– ateniéndose a las “normas fiscales” arbitrarias heredadas de los conservadores, que rara vez las cumplieron).

## Posible crisis

El resultado más probable es que una gran crisis económica o política –digamos, una oleada de huelgas de médicos, enfermeros, docentes y oficiales de policía desilusionados por la gigantesca brecha entre los salarios de los trabajadores privados y públicos que se abrió durante la pandemia del Covid– precipite el aumento necesario del gasto público. Mientras tanto, el nuevo gobierno laborista probablemente juguetea con los impuestos, especialmente a las ganancias de capital, de un modo que perjudicará la confianza financiera y empresarial sin aumentar demasiado la recaudación.

Algo más fundamental es que la desventaja estructural debida al Brexit seguirá limitando el crecimiento,



la productividad y el nivel de vida de Reino Unido. El pésimo desempeño económico desde el referéndum de 2016 contrasta con el de los 25 años anteriores, que estuvo entre los mejores del mundo. Durante ese período previo al Brexit, Reino Unido disfrutó de los beneficios de participar en el mercado común de la UE sin sufrir los costes que sus Estados Miembros debieron afrontar por el proyecto del euro y de su predecesor mal concebido, el Mecanismo Europeo de Cambio.

La manera obvia de acelerar la pésima tasa de crecimiento de Reino Unido posterior a 2016, incluso sin aumentar el gasto público o el endeudamiento, es comenzar a restablecer la relación económica anterior al divorcio con la UE, pero manteniéndose fuera de las estructuras políticas del bloque. El problema es que, para ello, el nuevo gobierno laborista tendría que comprometerse con el largo proceso de reincorporarse a la unión aduanera de la UE, prepararse para formar parte de un mercado único y restaurar la libertad de tránsito.

Acercamiento imposible

## Acercamiento imposible

Hace un año el acercamiento a Bruselas podría haber sido una política laborista factible, pero ya no lo es. Para demostrar que la divergencia permanente de Europa ya forma parte intrínseca de la ideología laborista y no es un oportunismo temporal para recuperar a los votantes de clase trabajadora que apoyaron el Brexit, Keir Starmer, el primer ministro laborista entrante, llegó al extremo de descartar de plano la reincorporación a la unión aduanera o al mercado común europeo mientras él siga con vida. Más aún, lo afirmó sólo dos días antes de las elecciones, cuando ya se había asegurado una victoria arrasadora.

Si ahora es imposible restaurar la relación económica con la UE, y la

política fiscal de estímulo sólo parece probable después de que sobrevenga alguna crisis política o económica, ¿hay alguna otra cosa que Starmer pueda hacer para impulsar el crecimiento económico? La panacea propuesta por la izquierda y la derecha durante la campaña no resultó convincente: reformas del uso del suelo, ‘políticas industriales’ supuestamente diseñadas para acelerar el progreso tecnológico; ahorros por eficiencia en los servicios gubernamentales; y mejores asociaciones público-privadas en el sector energético y en los servicios públicos. No son ideas realmente revolucionarias. De hecho, los gobiernos británicos anteriores trataron de implementar muchas de ellas.

Una política económica que podría haber compensado parcialmente la pérdida del comercio con la UE hubiera sido una nueva asociación para el comercio y la inversión con China (el único argumento económico persuasivo que presentaron los partidarios del Brexit durante el referéndum de 2016); pero la postura hostil a China del nuevo gobierno laborista, compartida por su predecesor del partido *tory*, lo impide.

El desempeño de Reino Unido seguirá siendo malo en el mediano plazo debido a que el nuevo gobierno no podrá impulsar la productividad y el crecimiento económico para cumplir sus promesas sin aumentar los impuestos o endeudarse. En el corto plazo, sin embargo, la renovada confianza de los consumidores que parece tener lugar con cada elección general en Reino Unido podría crear una oportunidad comercial alcista para los activos cíclicos.

Este patrón regular no tiene una explicación clara, tal vez refleje el optimismo del electorado respecto de los nuevos líderes, pero en algún momento muchos votantes terminan lamentando su decisión... por lo general, al poco tiempo.

**Economista jefe y copresidente de Gavekal Dragonomics, autor de ‘Capitalism 4.0: The Birth of a New Economy in the Aftermath of Crisis’ (PublicAffairs).**

© Project Syndicate, 2024

# Expansión

DIRECTORA ANA I. PEREDA

DIRECTORES ADJUNTOS: Manuel del Pozo, Iñaki Garay

Subdirector: Pedro Biurrun. Desarrollo digital: Amparo Polo. Corresponsal económico: Roberto Casado. Redactores jefes: Mayte A. Ayuso, Juan José Garrido, Tino Fernández, Javier Montalvo, Emelia Viana, Clara Ruiz de Gauna, Estela S. Mazo, José Orihuel (Cataluña) y Miguel Ángel Patiño

Empresas Víctor M. Osorio / Finanzas/Mercados Laura García / Economía Juan José Marcos / Opinión Ricardo T. Lucas / Directivos Nerea Serrano Nueva York Sergio Saiz / Londres Artur Zanón / Comunidad Valenciana Julia Brines / Diseño César Galera / Edición Elena Secanella



EDITORIA

Unidad Editorial Información Económica, S.L.U.  
Avenida de San Luis, 25 (28033 Madrid)  
Teléfono de contacto: 91 443 50 00

ADMINISTRADORES

Marco Pompignoli  
Laura Múgica

COMERCIALIZACIÓN DE PUBLICIDAD  
Unidad Editorial, S.A.

DIRECTOR GENERAL DE PUBLICIDAD  
Sergio Cobos



# Expansión

© Unidad Editorial, Información Económica SLU, Madrid 2024. Todos los derechos reservados. Esta publicación no puede ser -ni en todo ni en parte- reproducida, distribuida, comunicada públicamente ni utilizada o registrada a través de ningún tipo de soporte o mecanismo, ni modificada o almacenada sin la previa autorización escrita de la sociedad editora. Conforme a lo dispuesto en el artículo 32 de la Ley de Propiedad Intelectual, "queda expresamente prohibida la reproducción de los contenidos de esta publicación con fines comerciales a través de recopilaciones de artículos periodísticos".

DAZN Y AMAZON RETOMAN LAS NEGOCIACIONES CON LA LIGA, MIENTRAS CRECE LA PRESIÓN PARA ENCONTRAR UNA SOLUCIÓN ANTES DEL INICIO DE LA TEMPORADA. LOS CLUBES NO DESCARTAN CREAR SU PROPIA PLATAFORMA.

## La liga francesa negocia 'in extremis' un acuerdo televisivo

Daniel Thomas/Josh Noble/  
Samuel Agini. Financial Times  
A menos de seis semanas del comienzo de la temporada, la liga francesa de fútbol mantiene conversaciones de última hora para cerrar un acuerdo para la retransmisión de los partidos, tras los esfuerzos de la firma de capital riesgo CVC para que los posibles licitadores vuelvan a la mesa de negociación.

DAZN y Amazon, que operan servicios de televisión en , han retomado las negociaciones, según tres personas cercanas a las discusiones, mientras crece la presión sobre los ejecutivos de la liga para lograr una solución.

La falta de un acuerdo de retransmisión tan cerca del inicio de la temporada ha dejado a algunos equipos en situación de riesgo financiero.

CVC, que en 2022 invirtió 1.500 millones de euros en la Ligue de Football Professionnel (LFP) a cambio de una participación del 13% en los futuros ingresos comerciales de la competición, ha desempeñado un papel decisivo en la reanudación de las conversaciones entre las cadenas y la liga, afirman tres personas familiarizadas con las conversaciones. Las negociaciones siguen en manos de los directivos de la LFP.

Los ejecutivos de los equipos franceses se han reunido dos veces en los últimos días para discutir la situación, pero no han llegado a una decisión sobre cómo proceder. Hoy es-



**CVC ha jugado un papel decisivo en la reanudación de las conversaciones entre las cadenas y la liga**

tá prevista una tercera reunión para intentar llegar a un consenso sobre un acuerdo que podría suponer unos ingresos de decenas de millones de euros para los equipos franceses antes de que comience la temporada el 18 de agosto.

"Los equipos necesitan saber rápidamente cuál es su situación financiera para tomar decisiones sobre la compra o venta de jugadores", señala un ejecutivo de los me-

diros de comunicación. Los propietarios de los equipos están debatiendo dos opciones: un acuerdo tradicional de derechos de retransmisión para una serie de cadenas o el lanzamiento de un canal dedicado al fútbol francés.

**DAZN, Amazon, BeIN...**  
DAZN, el servicio de *streaming* de deportes británico, ha ofrecido comprar la mayoría de los partidos, con pagos escalonados a la LFP hasta 2029 y vinculados a las cifras de crecimiento de suscriptores.

Amazon, cuyo acuerdo con la liga expiró al final de la temporada pasada, no ha presentado ninguna oferta, pero ha mantenido conversaciones.

**Se discute entre un acuerdo tradicional de derechos o crear un canal dedicado al fútbol francés**

BeIN, propiedad de Catar, podría comprar un pequeño bloque de partidos si la LFP consigue un acuerdo para la mayoría de los encuentros con otra cadena. Amazon o BeIN podrían adquirir los partidos restantes si se acepta la oferta de DAZN, según dos personas conocedoras.

Canal+, que en su día fue el socio clave de retransmisión de la Ligue 1, volvió a reiterar esta semana su negativa a participar en el proceso.

Los directivos de la liga francesa también están estudiando una ambiciosa propuesta para crear un nuevo servicio de *streaming* directo al consumidor para los partidos de la Ligue 1. Han mantenido conversaciones con Warner Bros Discovery sobre un acuerdo para retransmitir partidos en su plataforma Max, lanzada en Europa este año. La producción de los partidos se subcontrataría a un tercero, mientras que los ingresos se repartirían entre los equipos y Warner Bros.

**Su propia plataforma**  
"Sería algo enorme. Sería la primera vez que una gran liga retransmite ella misma los

partidos directamente al consumidor. Si hay que hacerlo, ahora es el momento, ya que la LFP está en su punto más bajo", afirma un ejecutivo de los medios de comunicación.

Para ello, la LFP tendría que invertir y crear su propia infraestructura de retransmisión, lo que resultaría costoso. Los equipos tampoco tendrían garantías sobre los ingresos futuros.

El fondo CVC ha organizado una línea de créditos para aquellos que necesiten financiación a corto plazo, según una persona familiarizada con el asunto.

DAZN, Amazon, BeIN, CVC y la LFP han declinado hacer comentarios.



**ACUERDO.** La liga francesa, presidida por Vincent Labrune (arriba), negocia contrarreloj con diferentes cadenas y plataformas para sellar un acuerdo de derechos antes de que eche a rodar el balón en agosto.



ESUE

www.escuelaunidadeditorial.es

Tu Futuro es Transformación Digital

Máster  
de Formación Permanente  
**GESTIÓN EDITORIAL  
Y MARKETING DIGITAL**  
Universidad de Alcalá

Máster en  
**DIGITALIZACIÓN  
EN MODA Y RETAIL**

Avalada por:

MARCA

EL MUNDO

Expansión

TELVA

Universidad  
de Alcalá

informacion@escuelaunidadeditorial.es

EDICIÓN  
24  
25





# TCI tiene 5.500 millones en el Ibex

**PARTICIPACIONES** El fondo activista de Chris Hohn ha influido en grandes decisiones en Aena, Ferrovial y Cellnex.

Roberto Casado. Madrid

Aunque es poco conocida, la primera inversión en España de The Childer's Investment Fund (TCI) se produjo en Huelva hace ya más de 10 años. En 2013, con la resaca de la crisis del euro, el fondo liderado por Chris Hohn participó en un préstamo de 85 millones de euros al suministrador público onubense de agua Giahsa, a un plazo de 13 años y un interés del 11,85%. El crédito fue devuelto en su integridad de forma anticipada en 2016 con una compensación adicional de 15 millones, operación que sirvió al *hedge fund* para comprobar que se podían hacer negocios en el país.

De hecho, el gran salto de ese inversor en el mercado español se produjo en 2015, cuando se convirtió en el gran "inversor ancla" en la salida a Bolsa de Aena, al comprar un 6,6% del capital en esa privatización parcial. La colocación se realizó a 58 euros por acción y luego TCI elevó su participación, aunque ahora ha vuelto a reducir al 6,2%. Con el grupo de aeropuertos cotizando a 188 euros, esta posición vale 1.830 millones, el triple de lo que invirtió hace 9 años.

Tras esa rentable transacción, en la que TCI tuvo como socio al Estado español (accionista mayoritario de Aena), el inversor vio una nueva oportunidad en otra empresa de infraestructuras, Ferrovial, en la que empezó a comprar acciones o derivados en 2019 y ha llegado a construir una posición del 10% del capital, valorada en 2.700 millones de euros. Además, en 2021, el fondo apareció en el accionariado del grupo de torres móviles Cellnex, donde ahora cuenta con un 9% —que a los actuales precios de mercado vale 1.950 millones— y un consejero.

En total, por tanto, TCI mantiene una inversión en España de 5.500 millones de euros, importe que supone alrededor del 10% de los activos que maneja el fondo. En Aena y Ferrovial ha disfrutado de una fuerte revalorización de su inversión, mientras que Cellnex el precio está más estancado en espera de los resultados del plan estratégico del nuevo consejero delegado, Marco Patuano.

A los ejecutivos de TCI no les gusta ser comparados con los inversores activistas más agresivos, ya que afirman que tienen una voluntad de permanencia a largo plazo en las compañías donde participan y les gusta dialogar con los directivos, no entablar batallas públicas. Pero en las tres

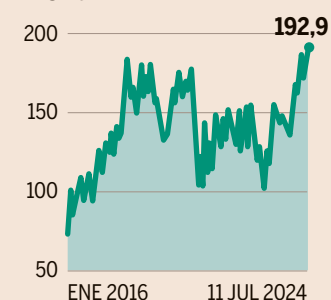


Chris Hohn, socio fundador y consejero delegado de TCI.

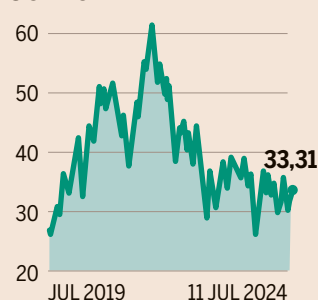
### TRES INVERSIONES RENTABLES

Cotizaciones, en euros, de las empresas durante la presencia de TCI como accionista.

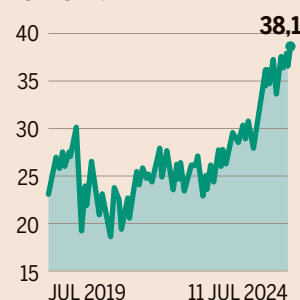
#### > Aena



#### > Cellnex



#### > Ferrovial



Expansión

Fuente: Bloomberg

empresas españolas donde tiene presencia ha influido en decisiones clave.

La primera campaña de TCI en España se produjo en Aena, donde reclamó de manera muy insistente que el operador de aeropuertos lanzara un plan para reducir sus emisiones contaminantes.

En el caso de Ferrovial, el fondo británico fue uno de los grandes respaldos al plan de traslado de la sede de la empresa de España a Países Bajos, lo que provocó una tormenta política.

En Cellnex, esa firma forzó una revolución en el consejo de adminis-

**Alrededor del 10% de los activos que maneja el fondo están colocados en empresas españolas**

**En 2023, TCI generó unas plusvalías de 12.000 millones en los activos de sus clientes**

tración con la salida del anterior presidente y respaldando la designación de Marco Patuano como consejero delegado en sustitución de Tobías Martínez.

Tras un año 2022 negativo, el ejercicio de 2023 fue muy positivo para TCI, con una revalorización de los activos de unos 12.000 millones de euros, un 33% más, lo que le convirtió en el *hedge fund* más exitoso. A diferencia de otras firmas del sector, la entidad liderada por Hohn apenas toma posiciones bajistas en Bolsa, por lo que los años malos del mercado suele perder valor. En cualquier caso, desde su lanza-

miento en 2004 ha generado 41.300 millones de dólares para los inversores.

Una parte de los beneficios son dedicados a una fundación de ayuda a niños necesitados, que fue fundada por Hohn y su exmujer. El divorcio de la pareja en 2014 pasó a ser uno de los casos de separación con una compensación más generosa, ya que el inversor-filántropo tuvo que pagar a su ex esposa 530 millones de libras, el 36% de su fortuna. Desde entonces, sin embargo, ha ingresado mucho más dinero. *Bloomberg* valora su patrimonio personal en más de 8.000 millones de euros.

### Posiciones con derivados y acciones

A simple vista, TCI posee el 6,2% de Aena, el 10% de Ferrovial y el 9% de Cellnex. Sin embargo, una parte de la posición en Aena y casi la totalidad en Ferrovial son derivados sobre acciones con ejecución en efectivo, es decir, el fondo al final del contrato percibirá (o tendrá que pagar) la diferencia entre la cotización de ese momento y el precio inicial del acuerdo sellado con su contraparte, normalmente un banco de negocios. En realidad, sin embargo, estos contratos pueden al final ejecutarse en acciones. Por ejemplo, TCI ejecutó de manera urgente los derivados que tenía en Cellnex el año pasado para influir en la junta y facilitar el nombramiento de Marco Patuano como consejero delegado. Así, además, se ganó el derecho a contar con un consejero, puesto para el que nombró a su directivo Jonathan Amouyal. Al tomar las posiciones en derivados, el fondo minimiza la inversión inicial necesaria en la participación, y gana flexibilidad para decidir al final de los contratos si renueva las operaciones, las ejecuta en efectivo por diferencias o bien toma las acciones.



Jonathan Amouyal, consejero de Cellnex.



DIRECTIVOS EN VERANO

CASAS Y ESTILO DE VIDA

# Paraísos estivales en la naturaleza

**CAMPO O MONTAÑA** Viviendas ideales para quienes buscan una alternativa a la playa en los meses más cálidos.

Sonia Mora. Sevilla

El verano es el momento ideal para escapar del bullicio de las ciudades y disfrutar del sosiego del campo o la montaña, como alternativa a los destinos costeros. Las casas de alta gama en venta en estas localizaciones ofrecen una combinación única de confort, prestaciones y conexión con el medio natural, que las hacen muy deseables.

Carmelo Antón, gerente de Rústicas Singulares, señala que, “en los últimos tiempos, quizá debido al cambio climático y a la masificación que se produce en los destinos de playa, las propiedades en entornos de naturaleza están siendo muy demandadas. Fincas y casas en núcleos rurales pequeños suscitan mucho interés, sobre todo las que están enclavadas en zonas de montaña, en el norte del país y en lugares con encanto, que estén bien comunicados”. El directivo sostiene que los clientes suelen ser personas que valoran fundamentalmente “el silencio y la intimidad”.

Entre las ubicaciones más destacadas se encuentra La Cerdanya, en Cataluña, desde donde Mercè Carbó, directora de Lucas Fox en este emplazamiento, explica que “durante el primer semestre del año el mercado inmobiliario ha mostrado un notable dinamismo”. Subraya que la demanda de propiedades de nueva construcción “ha aumentado significativamente, impulsada por compradores que buscan viviendas modernas y eficientes energéticamente, mientras en paralelo las casas tradicionales han mantenido su atractivo”, en este



**EN LA SIERRA DEL CADÍ**

Gran casa de 646 metros cuadrados sobre una parcela de 1.600 en Prullans (La Cerdanya), lugar idóneo para disfrutar de la oferta gastronómica y los paisajes catalanes de montaña. Tiene un amplio salón muy luminoso que cuenta con comedor y salida a la terraza, donde se puede disfrutar de vistas excepcionales. Vende Lucas Fox. **1,25 millones de euros.**

**FINCA DE LUJO EN UN LUGAR IDÍLICO**

Majestuosa y elegante propiedad que se encuentra en las montañas entre Bunyola y Orient, en Mallorca, con una casa principal y dos de huéspedes, construidas con materiales de primera calidad. En total dispone de doce habitaciones y nueve baños. Además, posee un hermoso patio, grandes terrazas, cuidados jardines y piscina. Comercializa John Taylor. **6,95 millones de euros.**



caso entre quienes “desean una segunda residencia con encanto”.

Detalla que se observa “una ligera tendencia al alza del número de

compradores extranjeros, especialmente de Francia”, al tiempo que “inversores y compradores nacionales mantienen un fuerte interés, des-

tacando el perfil de familias de renta alta que buscan segundas o terceras residencias, impulsados por la flexibilidad laboral y el teletrabajo”.

**LUMINOSA CASA CON VISTAS AL PIRINEO**

En el valle de La Cerdanya, enmarcado en el Pirineo catalán, se sitúa este municipio incluido en la Red de Pueblos con Encanto de Lérida. La vivienda se alza en la parte alta de la localidad y tiene garaje para dos vehículos, jardín y una soleada terraza. Posee barbacoa y bodega con piedra natural. A la venta en Engel & Völkers. **1,25 millones de euros.**



**CHALET ALPINO DE INSPIRACIÓN SUIZA**

Propiedad que vende The Singular Space rodeada de naturaleza, localizada a 400 metros de la estación de esquí de La Molina (Girona) y a diez minutos a pie del pueblo del mismo nombre, con 500 metros cuadrados construidos y 5.500 de terreno. En 2018 fue restaurada integralmente, bajo criterios de sostenibilidad. La piscina tiene unas vistas excepcionales. **975.000 euros.**



**DIRECTIVOS EN VERANO****EN PLENO CORAZÓN DE UN PARQUE NATURAL**

Masía catalana de 600 metros cuadrados ubicada en Fogars de Monclús (Barcelona), totalmente reformada con acabados de alta calidad, sobre una finca de cuatro hectáreas. La vivienda principal consta de dos plantas y cuenta con una zona de spa que incluye una piscina climatizada, un jacuzzi y una sauna. Posee casa de invitados. Vende Engel & Völkers por **1,3 millones de euros**.

**RESIDENCIA COLONIAL EN UN ENTORNO PRIVILEGIADO**

Entre ríos y castillos en Quintanas de Gormaz (Soria), con un amplio jardín y piscina, se alza esta casa palacio construida con materiales nobles como nogal, cerámica y cristalerías que realzan su marcado estilo colonial. La propiedad tiene doce habitaciones con baño propio, además de generosos salones y espacios comunes. Comercializa The Singular Space por **880.000 euros**.

**GRAN DISEÑO**

Esta propiedad que vende Lucas Fox está situada en Urús (Girona) y está rodeada de montaña y entorno natural. Sus espacios, que combinan suelos de microcemento con techos y paredes de madera, y su diseño arquitectónico, marcan la diferencia. El porche permite disfrutar de un entorno idílico que integra a la perfección la casa con el paisaje que la envuelve. **1,2 millones de euros**.

**UN CORTIJO QUE DESTILA ENCANTO**

Rústicas Singulares comercializa este elegante edificio de 673 metros cuadrados sobre un terreno de 39.000, ubicado en las laderas del Parque Natural El Torcal de Antequera, en la provincia de Málaga. En sus excepcionales espacios exteriores destaca un olivar orgánico y un área ajardinada, que cuenta con zona 'chill-out' para relajarse, piscina y jacuzzi. **2,45 millones de euros**.

**PRIVACIDAD Y TRANQUILIDAD CERCA DE LA GRAN CIUDAD**

Residencia situada en Chinchón (Madrid) con casi tres hectáreas de terreno, en una urbanización privada. Un camino rodeado de cipreses culmina en la cima de una colina, donde se encuentra esta vivienda rodeada de árboles, con jardín y piscina con vistas despejadas. La casa principal consta de 622 metros cuadrados. Vende John Taylor. **1,4 millones de euros**.



## DIRECTIVOS EN VERANO

## REFUGIOS EXCLUSIVOS

## Miami, destino favorito de los más ricos

**FLORIDA** La ciudad y las vecinas West Palm Beach y Fort Lauderdale atraen a los millonarios para veranear e invertir.

Isabel Vilches. Madrid

Yates, aguas turquesas, sol, palmeras y lujo, mucho lujo norteamericano. Miami es el destino favorito de los más ricos –club al que pertenecen los cerca de 25.000 personas con más de 100 millones de dólares en activos invertibles; es decir, sin contar sus exclusivas residencias, que cotizan aparte– para veranear, según *VisualCapitalist* con datos de la inmobiliaria Henley & Partners.

Si durante el año aquí residen 160 de las mayores fortunas del mundo, en temporada estival surcan Biscayne Bay cerca de 800. Destino dorado de empresarios, ejecutivos de alto nivel, artistas, estrellas de televisión, deportistas de primera y magnates del sector tecnológico o financiero que quieren ver y ser vistos aunque vivan en una isla búnker, en Miami poseen una mansión Jeff Bezos, Tom Brady, Will Smith, Shakira, Madonna, Jennifer López, Mark Anthony o Julio Iglesias. También llama la atención de grandes patrimonios extranjeros anónimos, “principalmente de América Latina, Europa y Canadá, que buscan un lugar de residencia secundaria o una adquisición segura y sin riesgo para sus fortunas. Algunos compradores consideran, además, a las propiedades de lujo en Florida como una buena inversión, esperando una apreciación del valor a largo plazo y buscando rentabilidad a través del alquiler”, detalla Leonardo Cromstedt, presidente de Keller Williams España & Andorra, inmobiliaria norteamericana que opera en el terreno: en abril y mayo de este año cerró la venta de 762 casas de al menos un millón de euros en el condado de Miami-Dade, un 14,2% más que en el mismo periodo del año pasado.

Por su clima cálido todo el año, esencia cosmopolita y exotismo caribeño, “el mercado residencial de lujo en Florida lleva unos cinco o diez años en plena ebullición”, añade Cromstedt. También están impulsando esta tendencia “los bajos impuestos (en contraposición con Europa), una economía que ha demostrado su fortaleza incluso en los momentos más complicados, un mercado laboral estable, un flujo constante de turistas e inversores y la puesta en marcha de importantes infraestructuras, como el tren rápido Brightline [que une desde el 22 de septiembre Miami con Orlando en 3,5 horas] y mejoras en los aeropuertos”, enumera el experto.

Miami, Palm Beach, Fort Lauderdale o Sarasota son los mejores enclaves. “Están viviendo un incremento enorme de la demanda mientras que también crece mucho la



#### EL LUJO DE VERANEAR EN UNA ISLA PRIVADA

Situada en One to one, una de las islas privadas en el corazón de Palm Beach, esta propiedad de obra nueva supera los 21.000 metros cuadrados y dispone de 11 dormitorios, 22 baños (15 de ellos, completos) y cocina de verano para disfrutar del buen tiempo. También cancha de tenis, piscina (con bar) y ‘spa’ y dos muelles particulares, para llegar a casa en yate. Vende Keller Williams, por unos **174 millones de euros**.



#### EN PRIMERA LÍNEA

Completamente reformada en 2023, esta residencia en North Bay Road, en Miami, mide casi 800 metros. En su interior, techos altos, suelo de mármol, seis habitaciones y ocho baños y un aseo; la gran ‘suite’ principal cuenta con dos baños y dos vestidores. En el exterior, varios ambientes para contemplar la puesta de sol y muelle de cemento. Vende Coldwell Banker, por unos **27,6 millones de euros**.

oferta de propiedades de lujo y gran lujo en estas zonas, con proyectos firmados por arquitectos y diseñadores de renombre, acceso privado a la playa, áticos con vistas panorámicas al océano, las últimas innovaciones en tecnología para el hogar y servicios como spas o gimnasios, de alto

nivel”, apunta. También cotizan al alza los muelles para llegar a casa en barco o los helipuertos, principalmente en los rascacielos del centro.

#### Mejor en efectivo

Los precios por metro cuadrado, como las aspiraciones de los más pu-

dientes, están por las nubes y son prácticamente insaciables. Según Keller Williams, en viviendas de alto standing –por encima del millón de dólares–, entre junio de 2023 y el mismo mes de este año, han aumentado un 13,6%; un 8% en el acumulado de 2024.

En el condado de Miami-Dade, con datos de la consultora inmobiliaria Knight Frank, las viviendas unifamiliares con un precio superior al millón de dólares representaron el 20% de las ventas en agosto de 2023 (frente 7% que suponían ese mismo mes del año 2019) y el 21% en Palm



**DIRECTIVOS EN VERANO****UN OASIS TROPICAL**

De estilo mediterráneo, The Pink Palm Beach es una vivienda de 1925 en Old Northwood, en West Palm Beach, ofrece tres dormitorios con tres baños (uno con bañera de hidromasaje). Con permiso de la vegetación tropical del jardín y su suelo de mosaico, en el exterior destaca su piscina de agua salada. Alquila Airbnb, del 7 de agosto al 22 (que aún está disponible), por casi **21.000 euros** para seis huéspedes.

**ESTILO MODERNO (Y VERDE)**

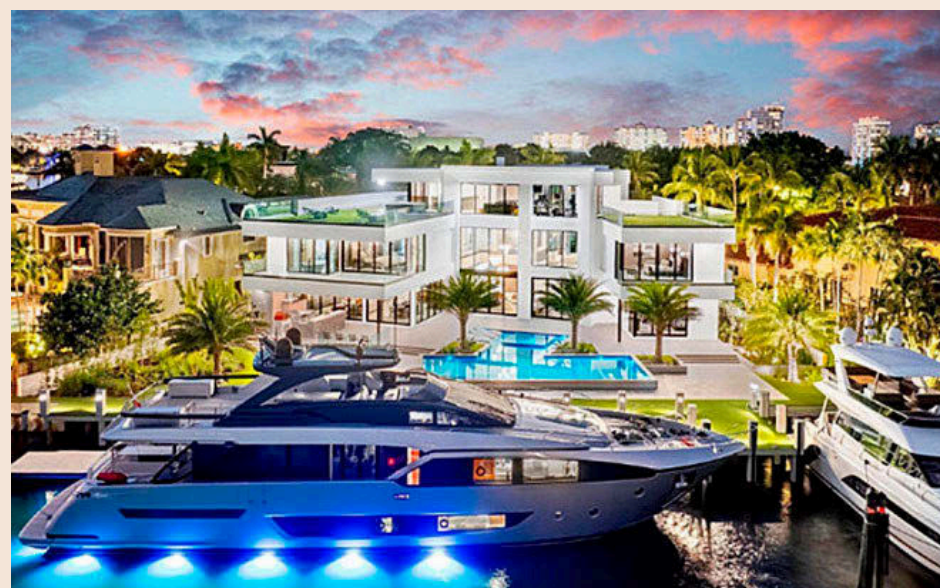
De arquitectura contemporánea y necesidades actuales (la cubierta alberga muchas placas solares), esta residencia en Fort Lauderdale ofrece cinco amplios dormitorios y ocho baños. Destaca por su salón, que forma parte también del exterior y cuenta con chimenea para los días más fríos, su gran balconada y gimnasio con vistas. Vende Knight Frank, por **13,8 millones de euros**.

**CON PLAYA PRIVADA EN EL CARIBE**

Es una de las pocas propiedades disponibles en Palm Beach con playa privada escriturada (de unos 30 metros), en Ocean Boulevard, esquina con Atlantic Avenue. Sus dos suites principales dan al Caribe y las dos de invitados comparten terraza al oeste; además dispone de otros dos dormitorios y ocho baños. Vende Knight Frank, por **36,3 millones de euros**.

**A CASA, TAMBIÉN POR MAR**

En el distinguido vecindario de Coconut Grove, a orillas de Biscayne Bay, en Miami, esta propiedad que ronda los 880 metros construidos ofrece seis dormitorios, otros tantos baños más dos aseos, además de una cocina con isla central. Su piscina infinita de agua salada casi rebosa en la bahía y cuenta con muelle propio. Sus tres alturas están conectadas por ascensor. Vende Coldwell Banker, por **20,7 millones de euros**.

**EL YATE, EN LA PUERTA PRINCIPAL DE ESTA MANSIÓN DE ESTRENO**

'Spa' con baño turco, gimnasio, bodega, muelle privado, piscina, zona de lavandería independiente (con espacio para el aseo de mascotas), dos cocinas de verano (más la interior, con dos islas), horno de 'pizzas'... Esta propiedad al borde de uno de los canales de Fort Lauderdale cuenta en sus casi 11.000 metros construidos de obra nueva con siete dormitorios y 11 baños. Vende Keller Williams, por **39,5 millones de euros**.

Beach (7% en 2019). Palm Beach, recientemente apodado *Los Hamptons del Sur* [por cierto, Los Hamptons verdaderos, en Nueva York, son el segundo destino preferido por los ultrarricos para veranear, como apunta el ránking de *VisualCapitalist*] está experimentando niveles de

oferta estrechos, mientras que West Palm Beach se está reinventando como punto de reurbanización, con proyectos en primera línea como Olara Residences [con restaurante del chef José Andrés en las zonas comunes], Alba [con servicio de aparcacoches y spa cinco estrellas] y Mr.

C [con bolera y piscina en la azotea]. Fort Lauderdale experimenta el mayor descenso en el número de anuncios en el año hasta septiembre de 2023, con una bajada general del 9%.

A los ricos les da igual el tipo de interés: a la hora de comprar, no necesitan hipoteca. Según información

de Knight Frank, "el efectivo predomina en el pago de inmuebles *superprime*, que representa la mitad de las ventas de más de un millón de dólares en el sureste de Florida. En condominios [pisos] y casas adosadas de Palm Beach ostenta la mayor proporción, con un total del 84% de las

ventas en agosto de 2023 en *cash*, frente al 78% que suponían en 2019. La combinación de la subida de los tipos hipotecarios y la migración sostenida, en forma de compradores de alto poder adquisitivo tanto de fuera del estado como del extranjero, explican el repunte".



## DIRECTIVOS EN VERANO

## DEPORTE

# España-Inglaterra: la final de la Eurocopa de los 2.500 millones

**VALORACIONES** 'La Roja' busca hacer historia como la primera selección con cuatro títulos.

Estela S. Mazo. Madrid

Las cifras económicas no guían el marcador de un partido, pero sí tienen mucho que ver con las clasificaciones a nivel deportivo. La Eurocopa es un ejemplo, pues no es casualidad que las seis selecciones con mayor valor de mercado del mundo llegaran a octavos de final y que, de ellas, dos se enfrenten el domingo a la gran final del torneo.

● **Valor de mercado.** Ese dúo está formado por España e Inglaterra, en un partido en el que la suma de las valoraciones de ambos equipos alcanza los 2.485 millones, el mayor importe en la historia de las finales de la Eurocopa. *La Roja* lucha por la victoria doce años después de su último título en la competición con un valor de mercado de 965,5 millones, según la última actualización de Transfermarkt. Mientras, Inglaterra afronta el partido con una tasación de 1.520 millones. Es la gran cifra de un duelo en el que España busca hacer historia y convertirse en la primera selección en lograr cuatro títulos de la Eurocopa, donde ahora empatan con Alemania con tres. Por el momento, el combinado de De La Fuente ya es el primer equipo desde que se juega esta competición que se bate en la final con seis victorias en seis partidos jugados.

● **Jugadores más cotizados.** En este capítulo, la ventaja es para Inglaterra, con Bellingham como el futbolista con mayor valor de mercado de todo el torneo con 180 millones. El podio lo completan en el conjunto inglés Foden (150 millones) y Saka (140 millones). En la selección española, ningún jugador alcanza esas cifras. La estrella por valor de mercado es Rodri, con 120 millones, seguido de Lamine Yamal, el niño de oro de la Eurocopa que está batiendo todos los récords de precocidad como el jugador más joven en debutar –y marcar– en la Eurocopa. El canterano del Barça está tasado en 90 millones, si bien el club azulgrana rechazó antes de llegar a Berlín una oferta de 250 millones por el jugador al considerarlo intransferible



Efe

## La quinta final de la historia de 'La Roja'

El triunfo ante Francia por 2-1 en las semifinales dio a España el acceso a la quinta final de su historia en esta competición, con un balance hasta ahora de tres triunfos y una derrota. En 2012, considerado como el año del fin del ciclo de mayor gloria de la selección nacional, 'La Roja' hizo historia al convertirse en el primer equipo que revalidó el título europeo añadiéndole además entre medias

la conquista del Mundial 2010. Y lo hizo, además, con el mayor triunfo en una final con un 4-0 a Italia. Echando la vista atrás, la primera victoria fue en 1964 en el Santiago Bernabéu frente a Rusia (2-1). Tardó 44 años en reeditar el éxito derrotando a Alemania 1-0 en la final de 2008. Antes, España había alcanzado su segunda final y encajado su primera derrota en 1984 ante la anfitriona Francia.

En París, liderada por Michel Platini, los 'bleus' se impusieron 2-0. La cuarta y última final disputada por España fue en 2012, cuando con su goleada a Italia en Kiev igualó a Alemania como selección con más conquistas en la Eurocopa, con tres. Con este palmarés, el domingo buscará el triunfo doce años después para convertirse en el primer país con cuatro títulos en eurocopas.

como piedra angular de su proyecto deportivo. A continuación se sitúan Pedri, con 80 millones; Nico Williams, con 60 millones, y Dani Olmo, con 50 millones.

● **Patrocinadores.** La final de la Eurocopa también enfrenta a dos titanes en la industria deportiva: Adidas, que viste a *La Roja*, y Nike, patrocinador del combinado inglés. En el caso del conjunto español, la relación con la marca alemana se remonta al año 1991 y tras sucesivas renovaciones se extenderá hasta al menos 2030 a razón de más de 20 millones de euros

por año, según las estimaciones del mercado. Es un pilar fundamental en las cuentas de la Real Federación Española de Fútbol (RFEF), que en 2019 se llegó a plantear rescindir unilateralmente el contrato, opción que finalmente descartó tras iniciar un proceso de arbitraje ante el riesgo de una indemnización millonaria. En Inglaterra la alianza con Nike arrancó en 2013, cuando rompió su acuerdo con Umbro. El contrato actual con el fabricante estadounidense, ampliado en 2016, se extiende hasta 2030 por cerca de 39 millones de euros anuales.

● **Premios.** En total, la UEFA reparte en esta Eurocopa 331 millones de euros en premios entre las selecciones participantes. De esa cantidad, el combinado que se alce con el trofeo el domingo en la final recibirá ocho millones, que se sumarán al bote repartido hasta ahora en las distintas clasificaciones. En el caso de España, ese botín es de algo más de 25 millones y en el de Inglaterra, 24 millones. *La Roja* es el único equipo que puede llegar al precio máximo para una selección, que suma 28,25 millones de euros, al haber ganado todos los partidos en la fase de grupos.



Europa Press

La sede de Joma en Portillo de Toledo (Toledo).

## Joma viste al 15% de los deportistas en los JJOO

Expansión. Madrid

La marca española de ropa deportiva Joma, con sede en Portillo de Toledo (Toledo), y que lucirá España en París 2024, vestirá al 15% de los participantes en los próximos Juegos Olímpicos este verano, incluyendo a más de diez comités olímpicos, entre ellos Portugal, Ucrania, Uruguay, Jordania, Puerto Rico, República Dominicana, Macedonia del Norte, Guatemala, Kazajistán, Armenia o Guinea Ecuatorial. Como comparación, en la cita de Río de Janeiro en 2016, el porcentaje de deportistas que vestían prendas de Joma era de cerca del 10%.

En esta cita olímpica de 2024, además de ser patrocinador oficial en la uniformidad de desfile inaugural, en la Villa Olímpica o en el podio de la cita deportiva la firma española ha anunciado que más de veinte federaciones nacionales competirán con su equipación.

El atletismo es el deporte donde más se podrá ver el logo de la empresa toledana. España, Italia, República Checa, Eslovenia, Serbia, México, Croacia, Marruecos o Rumanía, están en su portfolio de esta especialidad.

En balonmano, España, Eslovenia, Croacia; en fútbol, Ucrania; y España, también en skate y tenis de mesa. Marchadores españoles como Raquel González, Alberto Amezcua, Miguel Ángel López, Antía Chamosa o tenistas del perfil de Pablo Carreño, Sara Sorribes o Marcel Granollers.

Expansión  
Directo

DEPORTE Y NEGOCIO



# Alcaraz, a la conquista del reinado económico del tenis

**WIMBLEDON** El segundo tenista mejor pagado del mundo busca su cuarto Grand Slam.

Estela S.Mazo. Madrid

Carlos Alcaraz sigue escribiendo la historia del tenis español. El murciano ha avanzado hasta las semifinales de Wimbledon que disputa hoy frente a Daniil Medvedev para intentar revalidar el título que logró en 2023 y hacerse con su cuarto Grand Slam, pues se sumaría al US Open de 2022 y al Roland Garros ganado este mismo año. Entonces, en junio, cuando se convirtió en el rey de París, se alzó también como el tenista más joven en conseguir la victoria en tres torneos de alto prestigio de la ATP en tres superficies distintas, al añadir la tierra batida a la pista dura de Nueva York y a la hierba que esta semana quiere volver a conquistar.

Por el momento, el pase a semifinales le convierte en el tercer jugador de España que logra llegar a esta fase, sólo por detrás de Rafa Nadal (con ocho clasificaciones) y Manolo Santana (con dos). Hay otras estadísticas que muestran la precocidad deportiva de Alcaraz: a sus 21 años ha igualado a Juan Carlos Ferrero –su entrenador– y a David Ferrer con seis participaciones en las semifinales de un torneo de Grand Slam, lo que le coloca en la tercera posición histórica entre los jugadores españoles. En una visión más global, iguala en Wimbledon a Nadal y Novak Djokovic con seis semifinales de Grand Slam con 21 años o menos, según los datos de la ATP.

Con este historial, son muchos los expertos que coinciden en que Alcaraz es uno de los tenistas emergentes llamados a ser líderes de una nueva era y sucesores del *Big-three*, denominación que reciben Nadal, Federer y Djokovic. Y no solo en el plano deportivo, pues el murciano se está asegurando también una carrera veloz en el ámbito económico.

## Al detalle

Desde su debut profesional en la ATP, donde ahora es el número tres del mundo, Alcaraz, con 14 títulos totales, ha ganado 29,2 millones en premios por sus participaciones en torneos individuales y de dobles.

El último abono fueron los 2,4 millones por conquistar Roland Garros



Carlos Alcaraz ganó Wimbledon en 2023 con una épica victoria ante Novak Djokovic.

en junio. Sólo en este 2024, cuando apenas ha pasado medio año, ha ingresado 4,2 millones, que podrían elevarse otros 3,2 millones si gana su segundo Wimbledon consecutivo y aún más si triunfa en los JJOO de París. La competición británica es la que más dinero reparte en premios, con un total de 50 millones de libras (casi 60 millones de euros), que este año supone un incremento del 14,9% –400.000 euros más que en 2023 en el caso del campeón–. Es el botín más elevado de los Grand Slams.

Por el momento, Alcaraz ya ocupa el segundo puesto en la lista de tenistas mejor pagados, según la edición de 2023 de *Forbes*, con 29 millones

**Desde su debut ha ingresado 29,2 millones, de los que 4,2 millones corresponden a este año**

**Sólo Novak Djokovic le supera en el ránking de los tenistas mejor pagados del mundo**

de euros, tan solo por detrás de Djokovic, que factura 35,4 millones. Un salto importante desde el décimo puesto de 2022, en un contexto en el

## Wimbledon, el torneo más transparente

Wimbledon es un torneo único por su historia, por su bolsa de premios y por su nivel de transparencia. Frente a la confidencialidad de la mayoría de los eventos deportivos importantes en el capítulo financiero, el All England Lawn Tennis and Croquet Club (Aelc), club privado de tenis que gestiona el torneo, publica cada año un amplio informe para desglosar los detalles económicos de la competición. Un estudio que refleja que el año pasado Wimbledon alcanzó unos ingresos récord de 380 millones de libras (450 millones de euros). Algo más de la mitad procede de los derechos de retransmisión tanto a nivel nacional como en el resto del mundo. El negocio se complementa casi a partes iguales con la venta de entradas –el año pasado marcó un récord con 530.000 personas– y los patrocinios, que conjuntamente suponen cerca de un tercio de los ingresos, dejando el resto a las licencias y el ‘merchandising’.

que podría seguir ascendiendo gracias al contrato que ha renovado con Nike, que ha blindado al tenista con un acuerdo hasta 2035 a razón de una cantidad que oscila entre los 15 y los 20 millones anuales.

Ya el año pasado, firmó una extensión de siete años con Babolat y tiene acuerdos con Rolex, BMW, Louis Vuitton o Calvin Klein. Son acuerdos premium y muy bien seleccionados entre las múltiples ofertas que están llegando al tenista, que nadie duda que seguirán incrementándose con su actuación en Wimbledon que, si gana, le colocará en la rampa para luchar por el número uno del tenis mundial después del verano.



## Uber Eats firma con LaLiga

El fútbol profesional añade socios comerciales. LaLiga y Uber Eats presentaron ayer su acuerdo de colaboración hasta la temporada 2026-2027, una alianza que “aportará mucho” y por la que la plataforma de *delivery* se convierte así en patrocinador oficial, según LaLiga. El anuncio de la colaboración tuvo lugar ayer en la sede de la patronal en Madrid con la presencia de Iniesta, leyenda de la competición y embajador de Uber Eats. El objetivo del acuerdo es aunar fútbol y *delivery* mientras los aficionados disfrutan del partido.

## Kraken, nuevo socio del Atlético

El deporte rey refuerza su alianza con las criptomonedas. Kraken, una de las plataformas de esta industria más grandes del mundo, ha firmado con el Atlético de Madrid como “Socio Oficial de Crypto y Web3”, así como patrocinador de la manga para todas las camisetas de fútbol masculinas y femeninas del club rojiblanco. El objetivo “es unir el mundo del deporte con el de Web3, creando más oportunidades para los aficionados en la confluencia entre el fútbol español y los ecosistemas de criptomonedas”, asegura el Atlético. Kraken también es socio del equipo de Fórmula 1 Williams Racing.



## DIRECTIVOS EN VERANO

## ASÍ SE GESTIONA

# Los ojos y la paz de casi mil ciegos

**FUNDACIÓN ONCE DEL PERRO GUÍA** Criar y entrenar a un lazarillo cuesta de 40.000 a 45.000 euros; al usuario, nada.

Isabel Vilches. Madrid

Con la Y: Yuca, Yako, Yedai y Yak. Hijos de Night y Dafne, esta camada nació el 28 de abril. Desde hace pocos días viven con una familia voluntaria, que les educará durante su primer año. Después volverán a las instalaciones de la Fundación ONCE del Perro Guía en Boadilla del Monte para comenzar su adiestramiento de lazarillo: serán los ojos de otros cuatro usuarios, que se sumarán a los casi mil ciegos que hoy pasean con perro por España (de los 71.000 que hay en el país todos afiliados a la ONCE). El abecedario marca la inicial del nombre de los cachorros de cada parto. “Le hemos dado ya 47 vueltas”, revela María Jesús (Chus) Varela, directora de esta institución. Ella se maneja con bastón. “Viajo tanto que es imposible tener perro en casa”, alega, pero al año empareja unos 130 ejemplares con unos 130 ciegos; solo la mitad de los 200 y pico que nacen aquí, un centro impoluto, que huele bien y con habitaciones XL para las parturientas y sus crías. “Si tienen displasia, problemas en la piel, no poseen una visión impecable o es por cuestiones temperamentales no se pueden entregar”, explica. Entonces, se ofrecen a esas familias de acogida –por cierto, urgen más voluntarios– que los han mimado hasta su primer cumpleaños.

Criar y amaestrar a estos animales (el 85%, labradores; el resto cruce con *golden retriever* o pastor alemán; aunque también hay unos pocos labradores con caniche gigante, una raza hipoalergénica) cuesta entre 40.000 y 45.000 euros, porque su manutención y servicios veterinarios están sufragados hasta que se le entrega al invidente, que no paga un euro por él. Por entregas, la Fundación Once Perro Guía es la segunda de Europa que más perros instruye, la quinta a nivel mundial, también por unidades en activo. A Cristóbal Sánchez, a su mujer y a su hija de 10 años, la cría altruista de Maui, de 6 meses de edad, les sale gratis. “He tenido mascota durante 17 años



Maui, de seis meses, con el peto que demuestra que es un cachorro que pronto será un perro guía. Sobre estas líneas, Yak, que nació el 28 de abril y acaba de ser entregado a una familia de acogida.

y una vecina me animó a apuntarme a este programa. Son perros especiales; se nota desde el primer día, porque responden muy bien a la educación”, alega. Su función es la de hacer una vida normal y activa que fomente la socialización de un cachorro que tiene permitido el acceso, con su peto distintivo, a todos los espacios públicos. También enseñarle, con las pautas de Ana en este caso, una de las instructoras de la Fundación, “a portarse bien, a que no se pide comida en la mesa, que no se puede subir a los sofás, que no puede molestar a la gente... Con una buena educación, todo son ventajas”, añade Sánchez, que juega todo

el tiempo con su cachorro, salvo con el uso de pelotas.

Hacia los 15 meses tendrá que entregar a Maui a la Fundación, que, en medio del campo, alberga las oficinas, el hospital veterinario con salas de parto, de curas y quirófano; perrera con guardería y residencia con 16 habitaciones para los discapacitados visuales que vienen a conocer y convivir con su lazarillo. A falta de un par de licencias, a comienzos de otoño comenzarán las obras de ampliación de estas instalaciones, con un presupuesto de 10 millones de euros, el doble de lo que maneja al año la institución creada por la ONCE en 1990. Aquí llegan las embarazadas –ejem-

plares excepciones dedicadas a este fin– una semana antes de la fecha prevista de alumbramiento. “El parto es vigilado, pero es un proceso natural que hacen solas en su habitación individual. Los dos primeros meses, los cachorros viven con sus madres; aquí no hay jaulas [en el nuevo edificio, se podrán ver desde el jardín]”, señala Mónica Montero, coordinadora de perreras desde hace cinco años.

La formación para ser un



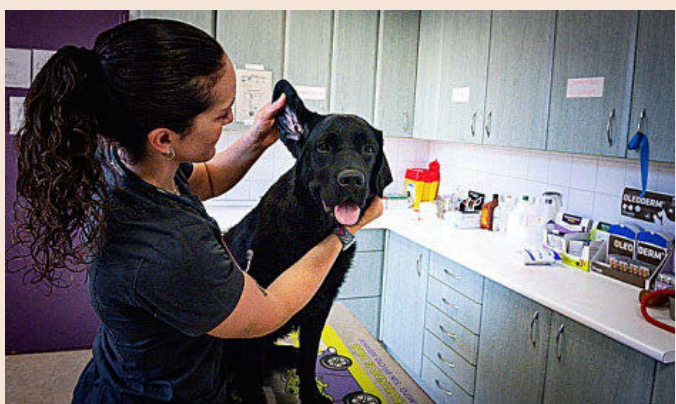
Cristóbal Sánchez, con su cachorro de acogida Maui.

profesional dura de seis a ocho meses, “depende de su madurez”, señala Montero. En los primeros tres meses, un entrenador refuerza lo aprendido con la familia, “su obediencia, a caminar con el arnés...”. Luego, un instructor le enseña a andar en línea recta, a detectar bordillos, a localizar objetos, a subirse al transporte público... Es este experto el que analiza la lista de espera de los demandantes para emparejar al perro con el ciego: “Tiene en cuenta desde el ritmo al que camina el posible usuario, su velocidad y longitud del paso; si vive en una ciudad, si es

muy deportista, si se traslada en autobús o en metro; hasta si tiene orientación por sí mismo (solo con bastón). También está el resultado de un test psicológico que demuestre que es responsable para hacerse cargo del animal y el de un trabajador social que determina que el domicilio es apto y que la familia puede hacerse cargo de su manutención”, detalla la directora de la Fundación. “Es un ser vivo, no un bastón”, recuerda.

Si hay *match*, se organiza una cita en estas instalaciones o en la vivienda particular. Durante unas dos sema-

La veterinaria clínica Silvia Raposo pasando consulta a Jero. Los estudiantes de la UCM y de la UAX pueden hacer prácticas en este hospital.





## CIENCIA O FICCIÓN

# Un dragón verde contra el cambio climático

**LEGO** Explora el uso de diferentes materiales para sus icónicos ladrillos.

**Carlos Alonso Pascual.** Madrid

Un esquivo dragón verde sin alas ha aparecido en las playas de Cornualles. No, no se trata de otra versión del monstruo del Lago Ness, sino de algunas de las pequeñas piezas de Lego que acabaron en el océano en 1997, cuando un barco procedente de Japón perdió varios contenedores durante una tormenta, y que no paran de aparecer en esas y en otras playas. Negros o verdes, estos *dragones* perdidos todavía siguen apareciendo en las playas británicas, ya que se estima que pueden sobrevivir en el océano hasta 1.300 años.

Lego fue fundada por Ole Kirk Kristiansen, un carpintero de Billund (Dinamarca), que comenzó a fabricar juguetes en 1932. Su icónico ladrillo –el modelo actual– no fue patentado hasta 1958, cuando la tecnología del plástico se encontraba en plena expansión. Su principio de interconexión ofrecía posibilidades ilimitadas de construcción, por lo que muy pronto se convirtió en un completo sistema para impulsar la creatividad a cualquier edad. En 1959, Lego creó la división Futura, un reducido equipo que se encargaba de generar ideas para los nuevos juegos. Desde entonces, la innovación, la creatividad y el diseño han sido el alma de la compañía. “Es solo cuestión de hacer volar la imaginación y dejar que surja una gran cantidad de ideas creativas”, sostienen en Lego.

La empresa danesa ha utilizado el diseño para fomentar la innovación, adaptarse a distintos contextos o alcanzar la excelencia. La responsabilidad social ha sido uno de los vectores que más ha contribuido a impulsar esta dinámica. En 2023 y tras cuatro años de investigación, Lego empezó a comercializar bloques diseñados especialmente para ayudar a niños y adultos ciegos o con problemas de visión a aprender braille. Cada uno de los 287 bloques de este nuevo juego está moldeado con relieves que representan una letra o un número diferente del alfabeto braille y, lo que es muy importante, siguen siendo totalmente compatibles con los productos originales. Todo un acierto para que personas con problemas visuales se inspiren y puedan hacer realidad sus creaciones.

Sin embargo, ha sido la incorporación de la sostenibilidad como un componente central de la propuesta de valor de Lego la que ha cosechado los mayores avances. Tal vez haya notado ligeras variaciones de tono entre los ladrillos Lego del mismo



A las playas de Cornualles (Inglaterra) siguen llegando piezas de Lego después de que un barco perdiera en 1997 algunos de los contenedores que transportaba.

**Innovación, creatividad y diseño son los ejes de una compañía que se fundó en Dinamarca en 1932**

**Sus piezas son muy duraderas con la creencia de que lo más sostenible es lo que se puede reutilizar**

color. Esto se debe a la incorporación de una pequeña cantidad de ladrillos reciclados de otros colores en cada nuevo lote fabricado. Una pequeña variación que evidencia de manera tangible el compromiso ambiental de la empresa. No obstante, la ambición de Lego de crear productos cada vez más sostenibles no se ha detenido ahí.

Hasta la fecha, han testado más de seiscientos materiales diferentes para sus piezas de construcción. Algunos ya han tenido éxito, como el bioplástico que utilizan para fabricar elementos botánicos y accesorios para minifiguras. Otros han demos-

trado potencial, pero no han cumplido con sus estrictos requisitos de calidad, seguridad y durabilidad. En septiembre del año pasado, Lego abandonó sus planes de fabricar ladrillos a partir de botellas recicladas después de descubrir que el nuevo material generaba mayores emisiones de carbono. Un duro golpe para los planes ambientales de la empresa que, a pesar de todo, mantiene firme su compromiso con el planeta.

Lego ha incorporado el diseño como un vector estratégico desde las fases más tempranas del desarrollo de productos y servicios. Inspirados por la alta durabilidad de las piezas perdidas en el mar, han lanzado Replay, un programa en el que la gente dona sus ladrillos, que se clasifican y limpian antes de destinarse a organizaciones benéficas. Los ladrillos de Lego son tan atractivos, seguros y duraderos que los usuarios nunca desean deshacerse de ellos, sino transmitirlos a generaciones futuras. Y reutilizar es siempre más responsable y eficiente que reciclar.

**Profesor asociado de Tecnum-Escuela de Ingeniería de la Universidad de Navarra**



**María Jesús Valera,** Chus, es la directora de la Fundación ONCE del Perro Guía desde 2019. En sus brazos, Yak, uno de los últimos cachorros.



**Mónica Montero,** coordinadora de las perre-ras del centro desde hace cinco años, en la guardería.

nas, explica Valera, “se establece un vínculo con el perro, que es superimportante. Se les enseña cómo dar instrucciones, cómo ganar confianza en la calle y a asearles, hasta a quitarle las legañas, porque estos perros tienen la entrada permitida a todos los lugares y deben ir impolutos”.

## El guía es el humano

El perro sabe evitar obstáculos, fijos y móviles, como zanjas, e indica escalones o busca objetos. “Si viene el tren o pasa un coche se cruza para que no se caiga su dueño”, explica la directiva.

Pero las ordenes las da el usuario, no el perro. “El guía es el humano. El animal no distingue si el semáforo está en verde o en rojo; es el usuario el que debe decirle [por el avisador acústico] cuándo se puede cruzar, pero si el perro viera un coche le impediría rápidamente el paso: se llama desobediencia inteligente”.

Desde el 9 de octubre, Ulrich ve por Javier Álvaro, director de la agencia de la ONCE en Carabanchel. “Nos llevamos fenomenal. Es magnífico y me permite llevar una vida muchísimo más ágil que si me desplazara con bastón, que te exige ir mucho más pendiente. Con él voy más relajado, porque me avisa de cualquier obstáculo imprevisto. Es tal la alegría y satisfacción que me da...”, alega. También paz para llevar una vida mucho más cómoda.



**Javier Álvaro,** director de la agencia de la ONCE en Carabanchel, posa con su perro Ulrich.



## DIRECTIVOS EN VERANO

## ARTE Y DINERO

# La factoría teatral de Eugene Scribe

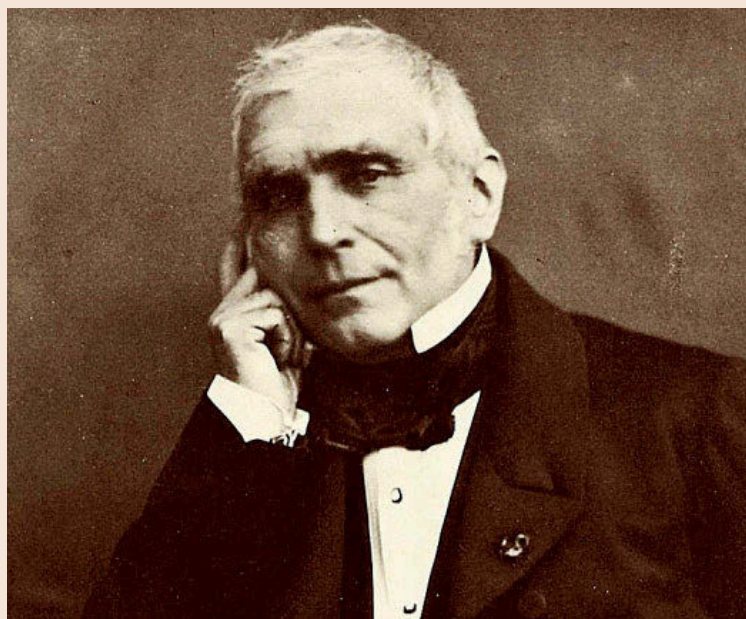
**PROLÍFICO** Se estima que escribió entre 400 y 500 obras de teatro.

Francisco Cabrillo. Madrid

Son muchos los criterios de acuerdo con los cuales podemos clasificar a los autores teatrales. Pero si nos fijáramos en el número de obras estrenadas, no cabe duda de que Eugene Scribe ocuparía el primer puesto en el escalafón. No se sabe exactamente cuántas obras escribió o, mejor, deberíamos decir cuántas obras firmó con su nombre; pero se estima que fueron entre 400 y 500.

Nacido en París en 1791, sintió desde muy joven una gran vocación por el teatro; y contaba solo catorce años cuando consiguió su primer éxito con su comedia *Une Nuit de la Garde Nationale* (*Una noche de la Guardia Nacional*). A partir de aquí, y durante más de cincuenta años, llenó la escena de París con sus obras. Se dice que, durante largo tiempo, estrenaba una comedia cada mes. En un mundo en el que el teatro desempeñaba un papel muy relevante en la vida social de las ciudades –y especialmente en la capital de Francia– Scribe triunfó con un género ligero, alejado de los grandes dramas de la época. Sus obras eran comedias dirigidas al gran público; a unos burgueses que no se sentían identificados con los principios del romanticismo, sino que buscaban historias en las que pudieran ver reflejados sus valores. Y la influencia de nuestro autor no se limitó a Francia, ya que sus comedias interesaron también en otros países, entre ellos España, donde sus obras fueron traducidas y adaptadas en numerosas ocasiones.

Naturalmente es imposible que una sola persona haya escrito tal cantidad de textos. Y tenemos una explicación sencilla de lo que ocurrió: Eugene Scribe no era sólo una persona, sino también una auténtica factoría de producción de obras dramáticas, en las que trabajaba un grupo de colaboradores. Como empresario sabía lo que le gustaba al público de su época; y tenía un gran instinto para encontrar temas y desarrollar argumentos de éxito. Parece que, una vez que el maestro ponía sobre la mesa la idea en la que iba a basarse la comedia, entraba en acción el equipo que iba elaborando el texto de acuerdo con las directrices recibidas y siempre bajo la dirección del dramaturgo-empresario. Esta forma de trabajar resulta hoy bastante habitual. No en el caso de obras teatrales, ciertamente; pero sí en la elaboración de guiones cinematográficos y series de televisión, que tienen numerosos episodios –con frecuencia



Eugene Scribe nació en París en 1791.

**Sabía lo que le gustaba al público de su época y tenía un gran instinto para tratar determinados temas**

**Escribió libretos de ópera para músicos tan importantes como Rossini, Donizetti, Meyerber o Verdi**

filmados a lo largo de varios años– en los que sus protagonistas se ven inmersos en situaciones, más o menos similares, que se consideran interesantes para el público. Pero en la primera mitad del siglo XIX esto era una novedad, que demostró ser muy fructífera para su creador.

## Libretos de ópera

Entonces, ¿cómo es posible que, aun siendo aficionado al teatro, no conozca una sola obra de este autor? La razón es que casi ninguna ha llegado hasta nosotros. Eran trabajos para ser vistos una vez y nadie tenía mayor interés en representarlos de nuevo. Y hoy a casi nadie interesan. Pero no es cierto que la totalidad de la obra de Scribe esté olvidada. Hay una parte que queda de ella; y no son sus comedias, sino algunos libretos de óperas que, además, de haber sido famosas en su época, siguen representándose en la actualidad. Nuestro autor escribió libretos para músicos tan importantes como Gioachino Rossini, Gaetano Donizetti, Giacomo Meyerber o Giuseppe Verdi y títulos tan habituales en el repertorio operístico como *El conde Ory*, *Los hugonotes*, *La africana*, *La favorita* o *Vísperas sicilianas*.

En el mundo de los libretistas de la época Scribe fue una figura especial. En la mayor parte de los casos, los autores de libretos, aunque tuvieran un cierto grado de especialización, formaban parte del colectivo de escritores, que era muy numeroso en el siglo XIX; y en muchos casos su papel consistía más que en crear una obra original, en adaptar al mundo de la ópera una obra de teatro de un autor famoso, como William Shakespeare, Victor Hugo o Schiller. Y era difícil que, por muy bien que hicieran su trabajo, pudieran obtener ingresos que fueran mucho más allá de la remuneración que se pagaba en un mercado muy competitivo. En los teatros de ópera del siglo XIX, ciertos cantantes podían obtener ingresos muy elevados. Y algunos compositores destacados podían ganar bastante dinero también. Pero los datos que tenemos de la remuneración de los libretistas nos indican que ésta era casi siempre escasa. Y sabemos que algunos tan destacados como Solera o Piave, autores de los textos de diversas óperas de Verdi, murieron en la pobreza. Sólo Scribe se hizo rico; y lo consiguió como hemos visto, no porque sus obras tuvieran una especial calidad, sino por su sistema de producción industrial.

Catedrático Emérito de Economía de la Universidad Complutense  
Fundación Civismo

## SALUD Y ALIMENTACIÓN

# Cómo disfrutar del superpoder que tiene el sueño

Yolanda Fleita. Madrid

El sueño es tan esencial para nuestro bienestar y nuestras necesidades diarias como lo son la comida y el agua. Si lleva varios días durmiendo mal, es probable que esté experimentando irritación, mal humor, falta de concentración, fatiga y una mayor sensación de hambre. Pero, ¿cuánto debemos dormir los adultos? Las necesidades de sueño cambian a medida que envejecemos. Quizás haya notado que duerme menos ahora que antes. Aunque la cantidad específica de sueño necesario varía según el individuo, los expertos coinciden en que los adultos deben dormir entre siete y ocho horas. Dormir menos de siete horas se considera una duración corta del sueño, y tampoco es bueno dormir más de nueve horas por noche, a no ser que se encuentre enfermo.

La falta de sueño afecta a numerosos aspectos de la vida diaria. El sueño es crucial para procesar los pensamientos y almacenar recuerdos. También para concentrarnos y pensar con claridad. Al no dormir, es común sentirse cansado, irritable y ansioso, lo cual afecta negativamente al estado de ánimo y a interacciones con los demás.

El rendimiento en el trabajo o la escuela también sufre. La falta de sueño disminuye la capacidad de aprender y retener información, lo que puede resultar en un desempeño académico o laboral deficiente. Asimismo, la capacidad de reacción se ve comprometida, incrementando el riesgo de accidentes. Esto es especialmente preocupante en los ancianos, quienes tienen una mayor probabilidad de sufrir fracturas óseas debido a caídas.

Además, la falta de sueño está vinculada a un aumento en la sensación de hambre, debido a que el funcionamiento de la grelina (hormona que regula dicha sensación) y la leptina (hormona que regula la saciedad) se desestabilizan. Esto puede provocar que consuma más alimentos y más calóricos.

No dormir bien influye en nuestras elecciones alimentarias. A su vez, nuestra alimentación puede contribuir a facilitar una buena calidad del sueño. Por ejemplo, evite las comidas abundantes, los refrigerios pesados o el alcohol dos o tres horas antes de acostarse, ya que estos pueden interferir con su capacidad para conciliar el sueño. Además, es recomendable no tomar bebidas con cafeína de cuatro a seis horas antes de acostarse. Trate de tomar su último café como mucho en la sobremesa.

Incorporar en la cena alimentos ricos en triptófano puede ser beneficioso. Este aminoácido esencial es un precursor de la serotonina y necesario para generar melatonina, la hormona del sueño. La leche, el pavo, el pollo, el pescado, los huevos, las semillas de calabaza, los frijoles, los cacahuetes, el queso y las verduras de hoja verde son excelentes opciones. Además, considere incluir alimentos que sean fuente de glucina, como la proteína de origen animal y algunos vegetales como las espinacas, las legumbres, la soja, el pepino y la col.

Un buen descanso es como un superpoder que potencia el bienestar diario y la salud general.

Cofundadora de  
Nutritional Coaching y  
asesora nutricional de Día



Los expertos coinciden en que los adultos deben dormir entre siete y ocho horas.



## ESTILO DE VIDA

# Este fin de semana gratis con **Expansión**, Fuera de Serie



**TENDENCIAS** Más de 130 páginas con reportajes de viajes, moda, motor...

Expansión. Madrid

Falta poco más de un mes para que empiece la Copa América, y el equipo del Alinghi Red Bull Racing, a quien se ha unido la relojería Tudor como socio principal, ha instalado una ciudad en el puerto de Barcelona. Viajamos hasta allí para acompañar durante una jornada a los 160 miembros de 21 nacionalidades que conviven, entrenan y trabajan con un objetivo: ganar la America's Cup, el trofeo internacional más antiguo del planeta.

Este es el tema de portada del nuevo número de *Fuera de Serie*, que se entrega este fin de semana de forma gratuita con el diario EXPANSIÓN. A partir del lunes 15 de julio estará a la venta por 4,95 euros.

El nuevo *Fuera de Serie* también lleva reportajes como nuestra visita a Disfrutar, considerado el mejor restaurante del mundo; un recorrido a bordo del Regent Seven Seas Grandeur, uno de los barcos de crucero más lujosos de cuantos surcan los mares; el Royal Mansour Casablanca, el nuevo hotel de Mohamed VI, o la particular versión que el fotógrafo Carlos García Pozo nos presenta del Parque del Retiro a través de una Leica M11 Monochrom.

Otros protagonistas del número son el director de orquesta Pablo Heras-Casado, o el escritor Pedro Torrijos, que nos habla de su último libro, *La pirámide del fin del mundo*. También entrevistamos a Pascual Drake, fundador de Descorchify, y premio Personaje FS 2023, en la categoría de Enología.

En el capítulo de moda, nos centramos en dos básicos de la temporada. Por un lado, contamos la historia de Saint James, las camisetas de rayas favoritas de Picasso y Coco Chanel, y, por otro, Clara Esteve, diseñadora de All that she loves, refleja en sus bañadores los colores de la Costa Brava.

También hemos hecho una recopilación de los galardonados con los Premios FS Diseño e Innovación 2024, y todo lo que dio de sí la fiesta de entrega de los premios.

Y, por supuesto, no faltan las novedades de decoración, de belleza o del



## MOTOR

Ponemos a prueba los dos nuevos y veloces convertibles de Maserati: Folgore y Trofeo.



mundo del motor, donde hemos puesto a prueba los dos veloces convertibles que acaba de presentar Maserati.

Asimismo, repasamos las últimas piezas relojeras llegadas a los escaparates de las joyerías, seleccionamos los libros para leer en la playa, o en la montaña este verano, y las series que llegan las próximas semanas a las plataformas.

*Fuera de Serie* volverá a los quioscos el fin de semana del 14 y 15 de septiembre. Feliz verano.



## CRUCERO

Viajamos a bordo del Regent Seven Seas Grandeur, un todo incluido de ultralujo que incluye las excursiones, mayordomo, restaurantes gastronómicos...



## FOTOGRAFÍA

Carlos García Pozo, jefe de Fotografía de 'El Mundo', y su particular visión del parque de El Retiro.

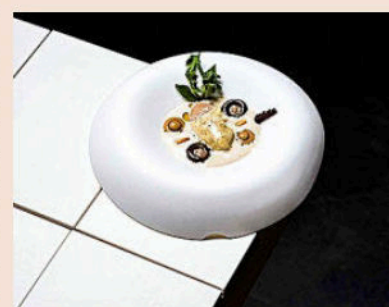
## RELOJES

La firma Panerai presenta el Submersible Elux LAB-ID, el primer reloj con fuente de luz autónoma.



## DISEÑO

Todo sobre la fiesta de entrega de galardones a los Premios FS Diseño e Innovación 2024



## GASTRO

Nos sentamos a la mesa del tres estrellas Michelin Disfrutar, el restaurante considerado el mejor del mundo.

## MODA

Las camisetas de rayas de Saint James eran las favoritas de Picasso y Coco Chanel

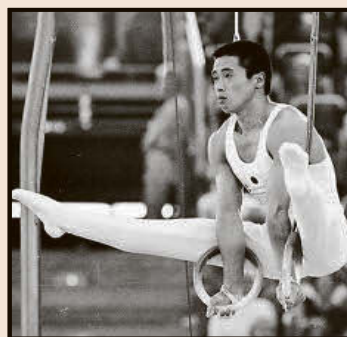




DIRECTIVOS EN VERANO

AUTODEFINIDO

Las definiciones resaltadas en este autodefinido indican que están relacionadas con el personaje de la fotografía.



EXIGE SUPPLICANTES	ACUDIRÁ CAUSADO, PRODUCIDO	SÍMBOLO DEL EINSTEINIO CLÍMAX	SE ANIMAN ARMAMENTO, ARSENAL	CHOLLO RISA ALBERCAS	DE UN PAÍS BALCÁNICO LO ES EL CHIN- CHÓN	LONJA, RODAJA	SU PAÍS NATAL HOMBRE GUAPÓ	CARRUAJE ARMAS BLANCAS
REMOVER LA TIERRA DIMINUTIVO DE EMILIO			RAPHANUS SATIVUS IMAGINARIOS, IRREALES			PONTIFICIO		
		SU DEPORTE DENTRO DE SATURNO				ADMITE PLANTA LILUÁCEA		
NATURAL DE LAPONIA SU NOMBRE	SU APELLIDO RETRETE	SITIO DE AGUA POTABLE ENGALANAR, DECORAR		LISTADO ENGÑO			EQUIVALÍA A METRO VICTORIA ...ACTRIZ	
		FUGARSE, DESAPARECER PERCIBIR POR EL OÍDO		SIENTO MUCHO CALOR ACUSADO, CULPADO	AL REVÉS, CLARA SURCAN			ARABIA SAUDITA DURACIÓN
MODELO TELA DE ALGODÓN			CERDA			OBOÍSTA TECLA DE ALTERNATIVA		ESPOSA DE LENNON
			ACEITAS UN ALIMENTO UN INGLÉS		RASPAR MATRÍCULA ANDALUZA		IMPARTO UNA LECCIÓN MEDIA NANA	
EMPIEZA NEGANDO DISPONER		EXPERIMENTÉ ARDOR		CICLO GEOLOÓICO	YESO	QUE SUFRE INANICIÓN		
		AL REVÉS, SALUDABLE		TERRENOS ESCARPADOS				

SUDOKU

NIVEL FÁCIL

3								4
8	7	2		9	5			6
5	4	9		1	6		7	2
1		5		6	4			
	8					6		
6		4		3		1		9
			6		8	2	3	
2			9		1			
		1				5		8

NIVEL DIFÍCIL

		3		9				
		2		3	7	9		
	8		5	6				
6				4				9
	5	4		1		2		
			2			6		1
		9					3	
				7		1	9	
	1							7

CÓMO SE JUEGA

El sudoku consiste en una cuadrícula de 9 x 9 casillas (es decir 81), dividido en 9 "cajas" de 3 x 3 casillas. Al comienzo del juego, solo algunas casillas contienen números del 1 al 9. El objetivo del juego es llenar las casillas restantes también con cifras de 1 al 9, de modo que en cada fila, en cada columna y en cada "caja" aparezcan solamente esos nueve números sin repetirse.

SOLUCIONES:

7	6	8	9	2	3	5	1	4
2	9	1	5	7	4	9	3	8
4	3	5	1	8	9	6	7	2
1	4	9	3	5	2	8	6	7
8	7	2	9	1	6	4	5	3
6	5	3	8	4	7	1	2	9
3	1	4	2	9	5	7	8	6
9	8	6	7	3	1	2	4	5
5	2	7	4	9	8	3	9	1

NIVEL DIFÍCIL

8	9	5	3	7	2	1	9	4
7	9	1	4	5	6	3	8	2
1	3	2	8	4	9	7	5	6
6	8	1	7	3	5	4	2	9
5	4	9	6	2	1	3	8	7
3	2	7	4	9	8	5	6	1
2	7	8	9	1	3	6	4	5
9	1	3	5	6	4	2	7	8
4	5	9	2	8	7	9	1	3

NIVEL FÁCIL

S	O	D	A	L	I	N	A	C	-	A	S	A	N	O	-	R	A	R	A	P
E	N	A	N	-	I	N	A	C	-	N	O	-	E	N	A	-	R	A	R	A
Y	O	D	E	R	A	R	A	S	A	V	E	L	O	A	I	N	O	T	O	
A	S	R	A	L	A	V	A	N	A	R	R	A	M	N	O	R	A	P	A	
S	V	N	A	V	I	S	I	L	A	V	O	V	U	G	V	K	S	A	L	
E	G	O	C	A	V	I	S	A	N	M	I	M	E							
L	A	P	A	P	O	N	A	B	A	R	A	R	A	R	A	R	A	R	A	
A	D	A	J	A	C	A	R	C	S	A	S	O	R	O	T	L				
C	J	J	C	C	O	O	O	O	E	I	C	C	C	C	C	C	C	C	C	

